

**Евразийская экономическая комиссия
Департамент защиты внутреннего рынка**

ДОКЛАД

**«О результатах антидемпингового расследования в отношении
лимонной кислоты, происходящей из Китайской Народной
Республики и ввозимой на единую таможенную территорию
Таможенного союза»**

(неконфиденциальная версия)

Москва
2014

Оглавление

Введение	4
1. Информация по процедурным вопросам	4
1.1. Начало расследования.....	4
1.2. Заинтересованные лица и сбор информации.....	5
1.3. Проверочный визит	7
1.4. Анализируемые периоды.....	7
1.5. Расчеты	8
1.6. Информация о предприятии – заявителе и предприятии, поддержавшем заявление	8
2. Описание товара.....	9
3. Доказательство наличия демпингового импорта.....	14
3.1. Режим ввоза на ТТ ТС	14
3.2. Объем импорта	14
3.3. Динамика цен импорта	15
3.4. Текущая ситуация.....	16
3.5. Расчет демпинговой маржи	18
3.5.1. Расчет индивидуальной демпинговой маржи для компании Weifang Ensign Industry Co., Ltd.	18
3.5.1.1. Расчет себестоимости производства компании Ensign.....	19
3.5.1.2. Нормальная стоимость лимонной кислоты, произведенной компанией Ensign	21
3.5.1.3. Проверка на достаточность объема продаж лимонной кислоты на внутреннем рынке КНР	22
3.5.1.4. Экспортная цена лимонной кислоты, произведенной компанией Ensign.....	23
3.5.1.5. Сопоставление нормальной стоимости и экспортной цены товара	24
3.5.1.6. Демпинговая маржа для компании Ensign	24
3.5.2. Расчет индивидуальной демпинговой маржи для компании ТТСА Co., Ltd.	26
3.5.2.1. Расчет себестоимости производства компании ТТСА.....	26
3.5.2.2. Нормальная стоимость лимонной кислоты, произведенной компанией ТТСА.....	29
3.5.2.3. Проверка на достаточность объема продаж лимонной кислоты на внутреннем рынке КНР	30
3.5.2.4. Экспортная цена лимонной кислоты, произведенной компанией ТТСА	31
3.5.2.5. Сопоставление нормальной стоимости и экспортной цены товара	32
3.5.2.6. Демпинговая маржа для компании ТТСА.....	32
3.5.3. Расчет индивидуальной демпинговой маржи для компании Yixing-Union Biochemical Co., Ltd.	34
3.5.3.1. Нормальная стоимость лимонной кислоты, произведенной компанией Yixing	34
3.5.3.2. Проверка на достаточность объема продаж лимонной кислоты на внутреннем рынке КНР	36
3.5.3.3. Экспортная цена лимонной кислоты, произведенной компанией Yixing.....	37
3.5.3.4. Сопоставление нормальной стоимости и экспортной цены товара	38
3.5.3.5. Демпинговая маржа для компании Yixing	38
3.5.4. Единая демпинговая маржа для импорта из КНР	40
3.6. Выводы	40

4. Установление причинения материального ущерба или угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов Таможенного союза, обусловленного демпинговым импортом	41
4.1. Объемы потребления на ТТ ТС	41
4.2. Объемы производства и реализации Товара на ТТ ТС	42
4.3. Объем экспорта Товара с ТТ ТС отраслью экономики ТС.....	44
4.4. Соотношение объема производства Товара отраслью экономики ТС и объема импорта Товара на ТТ ТС.....	44
4.5. Товарные запасы.....	45
4.6. Степень загрузки производственных мощностей.....	45
4.7. Средневзвешенная себестоимость единицы Товара, произведенного отраслью экономики ТС и ее структура.....	46
4.8. Цены, прибыль, рентабельность.....	48
4.9. Доходность от использования основных средств.....	50
4.10. Денежный поток.....	50
4.11. Объем инвестиций.....	51
4.12. Возможность привлечения инвестиций.....	51
4.13 Численность персонала и заработная плата	52
4.14 .Выводы	53
5. Установление причинно-следственной связи между демпинговым импортом лимонной кислоты из КНР и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов Таможенного союза	55
5.1. Изменение доли Товара, произведенного и реализованного отраслью экономики ТС, и импортного Товара из КНР в объеме потребления.....	55
5.2. Воздействие демпингового импорта на цены аналогичного Товара на рынке Таможенного союза.....	56
5.3. Другие факторы.....	58
5.3.1. Влияние импорта из третьих стран на ТТ ТС	58
5.3.2. Влияние показателей экспорта Товара отрасли экономики ТС	60
5.3.3. Фактор роста себестоимости.....	60
6. Выводы и предложения.....	62
6.1. Выводы.....	62
6.2. Предложения.....	62

Введение

Настоящий доклад содержит выводы в рамках антидемпингового расследования в отношении лимонной кислоты (далее по тексту используется также термин «Товар»), происходящей из Китайской Народной Республики (далее – КНР) и ввозимой на единую таможенную территорию Таможенного союза, проведенного Департаментом защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии (далее – Департамент).

Расследование проводилось в соответствии с положениями Соглашения о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам от 25 января 2008 года (далее – Соглашение).

Настоящий доклад подготовлен на основании всей информации, имеющейся в распоряжении Департамента.

1. Информация по процедурным вопросам

1.1. Начало расследования

Расследование начато Департаментом по результатам рассмотрения заявления, поданного 15 января 2014 г. от имени производителя Таможенного союза – ООО «ЦИТРОБЕЛ» и предприятия, поддержавшего заявление - ОАО «Скидельский сахарный завод», и на основании приказа директора Департамента защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии от 14 февраля 2014 г. № 2 «О начале антидемпингового расследования в отношении лимонной кислоты, происходящей из Китайской Народной Республики и ввозимой на единую таможенную территорию Таможенного союза».

Датой начала расследования в соответствии с пунктом 3-1 Соглашения является публикация уведомления о начале расследования на официальном сайте Евразийской экономической комиссии - 21 февраля 2014 г.

В соответствии с пунктом 2.2 Регламента принятия решений и подготовки проектов решений Евразийской экономической комиссии (далее – ЕЭК) по вопросам специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер, утвержденного Решением Коллегии ЕЭК от 7 марта 2012 г. № 1, уведомление о начале расследования и неконфиденциальная версия заявления о проведении антидемпингового расследования направлены уполномоченным органам государств – членов Таможенного союза письмом Департамента от 25 февраля 2014 г. № 14-74.

Уведомление о начале расследования в соответствии с пунктом 3 статьи 30 Соглашения направлено:

- производителям лимонной кислоты в Таможенном союзе – уполномоченному представителю ООО «ЦИТРОБЕЛ», ОАО «Скидельский сахарный завод» (письма Департамента от 25 февраля 2014 г. № 14-75);

- китайским экспортерам и (или) производителям лимонной кислоты- ВВСА Group, Weifang Ensign Industry Co, Ltd, Hugestone Enterprise Co., Ltd, Yixing-Union Biochemical Co, Ltd, Foodchem International Corporation, Teloon Chemicals International Co. Ltd, Norbright Industry Co., Ltd, Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd, RZBC Co., Ltd, Jialy International Corp, ТТСА Co., Ltd. (письма Департамента от 25 февраля 2014 г. № 14-76);

- потребителям лимонной кислоты - ОАО «КУЧУКСУЛЬФАТ», ООО «Единая торговая система – химические материалы», ООО «Делер НФ и БИ», ООО «Диамант», ООО «Транспос», ООО «Балтик-трейд», ООО «Империя С», ООО «Нидан Соки», ОАО «Кодитерская фабрика» Ударница», ООО МЭЗ «Юг Руси», ООО «Бунге СНГ», ЗАО МНБК « Очаково», ОАО « Лебедянский», ООО «Проктер энд Гембл» (письма Департамента от 25 февраля 2014 г. № 14-75);

- Министерству коммерции Китайской Народной Республики (письмо Департамента от 25 февраля 2014 г. № 14-77).

1.2. Заинтересованные лица и сбор информации

В соответствии с пунктом 8 статьи 10 Соглашения орган, проводящий расследование, пришел к выводу о неприемлемости определения индивидуальной демпинговой маржи для каждого известного экспортера и (или) производителя товара по причине общего количества экспортеров и использовал ограничение определения индивидуальной демпинговой маржи исходя из приемлемого количества заинтересованных лиц.

Учитывая большое количество производителей и (или) экспортеров Товара в КНР, принято решение о необходимости проведения отбора иностранных экспортеров и (или) производителей для ограничения определения индивидуальной демпинговой маржи.

В этой связи Департаментом направлена форма для предоставления информации по отбору иностранных экспортеров и (или) производителей для целей ограничения определения индивидуальной демпинговой маржи в адрес следующих китайских экспортеров и (или) производителей лимонной кислоты: BBCA Group, Weifang Ensign Industry Co., Ltd, Hugestone Enterprise Co., Ltd, Yixing-Union Biochemical Co., Ltd, Foodchem International Corporation, Teloon Chemicals International Co. Ltd, Norbright Industry Co., Ltd, Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd, RZBC Co., Ltd, Jialy International Corp, TTCA Co., Ltd. (письма Департамента от 25 февраля 2014 г. № 14-76) и Министерству коммерции Китайской Народной Республики (письмо от 25 февраля 2014 г. № 14- 77).

Заполненная форма для представления информации по отбору иностранных экспортеров и (или) производителей для целей ограничения определения индивидуальной демпинговой маржи представлена компаниями:

- Weifang Ensign Industry Co. Ltd.,
- Yixing-Union Biochemical Co. Ltd.,
- Shihezi City Changyun Biochemical Co. Ltd.,
- TTCA Co., Ltd.,
- COFCO Biochemical (AnHui) Co., Ltd.

Указанные компании зарегистрированы в качестве участников расследования и в соответствии с пунктом 9 статьи 30 Соглашения им направлена неконфиденциальная версия заявления о начале расследования.

В целях получения информации, необходимой для проведения расследования, Департаментом направлены:

1) Антидемпинговый вопросник для иностранного производителя и/или экспортера в адрес китайских производителей лимонной кислоты - Weifang Ensign

Industry Co. Ltd., Yixing-Union Biochemical Co. Ltd, Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd, TTCA Co., Ltd., COFCO Biochemical (AnHui) Co., Ltd.

Ответы на антидемпинговый вопросник для иностранного производителя и/или экспортера получены от следующих компаний:

- Weifang Ensign Industry Co. Ltd.,
- Yixing-Union Biochemical Co. Ltd.,
- Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd.,
- TTCA Co., Ltd.

Компания COFCO Biochemical (AnHui) Co., Ltd. не ответила на антидемпинговый вопросник. В соответствии с частью 8 статьи 30 Соглашения Департамент признал указанную компанию несотрудничающей и расчет индивидуальной демпинговой маржи для указанной компании не осуществлял.

В целях уточнения информации, представленной в ответах Weifang Ensign Industry Co. Ltd., Yixing-Union Biochemical Co. Ltd, Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd, TTCA Co., Ltd. на антидемпинговый вопросник для иностранного производителя и/или экспортера товара, Департамент направил дополнительные запросы в адреса указанных компаний и информация, представленная в ответах, учтена при подготовке настоящего доклада.

В целях предоставления возможности для реализации прав участников расследования на защиту своих интересов Департаментом направлена в адрес Weifang Ensign Industry Co. Ltd., Yixing-Union Biochemical Co. Ltd, TTCA Co., Ltd., конфиденциальная версия расчета индивидуальной демпинговой маржи. Комментарии указанных компаний к расчету демпинговой маржи учтены при подготовке настоящего доклада.

2) Вопросник для производителей государств-членов Таможенного союза и вопросник для связанных организаций, участвующих в реализации товара, в адрес ООО «Цитробел» (Российская Федерация) и ОАО «Скидельский сахарный комбинат» (Республика Беларусь).

Ответы на указанные вопросники получены от:

- ООО «ЦИТРОБЕЛ»;
- ОАО «Скидельский сахарный завод».

По информации, полученной от заявителей, продажа Товара через связанные организации не осуществлялась.

В целях уточнения информации, представленной в ответах на вопросник для производителей государств-членов Таможенного союза, Департамент направил дополнительные запросы в адрес указанных производителей государств-членов Таможенного союза и получил соответствующие ответы, которые учтены при подготовке настоящего доклада.

В соответствии с пунктом 9 статьи 30 Соглашения участникам расследования предоставлена возможность ознакомиться с неконфиденциальными материалами расследования.

Правом на ознакомление с неконфиденциальными материалами расследования воспользовались представители предприятий – производителей Таможенного союза.

Также в ходе расследования по ходатайству участников расследования 16 сентября 2014 г. состоялись публичные слушания. В публичных слушаниях

приняли участие следующие участники расследования и (или) их уполномоченные представители: Weifang Ensign Industry Co. Ltd., Yixing-Union Biochemical Co. Ltd, Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd, TTCA Co., Ltd., COFCO Biochemical (AnHui) Co., Ltd., ООО «ЦИТРОБЕЛ», ОАО «Скидельский сахарный завод». Сведения, изложенные в ходе публичных слушаний, поступили в Департамент от всех участников публичных слушаний в установленный срок и учтены в настоящем докладе.

1.3. Проверочный визит

В целях проверки представленных китайскими производителями лимонной кислоты сведений и материалов Департаментом было предложено осуществить проверочные мероприятия, предусмотренные пунктом 4 статьи 35 Соглашения, на площадках предприятий Weifang Ensign Industry Co. Ltd. (далее по тексту также используется - Ensign), TTCA Co., Ltd.(далее по тексту также используется – TTCA) и Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd.

Компании Ensign и TTCA подтвердили возможность проведения проверочных мероприятий, которые были проведены в период с 1 по 5 сентября 2014 г.

В ходе проверочного визита представителями Ensign и TTCA в системе бухгалтерской отчетности продемонстрированы производственно – финансовые показатели деятельности предприятий, на основе которых заполнены ответы на антидемпинговый вопросник. Также представителями Ensign и TTCA были представлены оригиналы и/или копии подтверждающих документов по продажам и формированию себестоимости лимонной кислоты, произведенной компаниями Ensign и TTCA. Результат проверки достоверности ответов на антидемпинговый вопросник Ensign и TTCA представлен более подробно в разделах 3.4.1.1. и 3.4.2.1. настоящего доклада.

Компания Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd. через своих представителей отказала в проведении проверочных мероприятий по причине [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]. В этой связи в соответствии с частью 8 статьи 30 Соглашения указанная компания признана несотрудничающей и расчет индивидуальной демпинговой маржи для компании Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd. не производился.

1.4. Анализируемые периоды

В целях установления наличия демпингового импорта и причинения материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза Департаментом анализировались данные за период с 1 января 2013 г. по 31 декабря 2013 г. (далее – период расследования).

В целях анализа состояния отрасли экономики государств – членов Таможенного союза учитывались тенденции на рынке государств-членов Таможенного союза в период с 1 января 2010 г. по 31 декабря 2013 г (далее – анализируемый период).

Некоторые участники расследования отмечали, что предприятие – заявитель некорректно выбрало в качестве анализируемого в заявлении период 2010-2013 гг., утверждая, что 2010 год необходимо исключить из анализа. Одновременно в своих комментариях этим же участником расследования было предложено не принимать во

внимание в ходе расследования данные за 2011 год для определения наличия ущерба отрасли экономики ТС.

Согласно пункту 3 статьи 13 Соглашения «ущерб отрасли экономики государств Сторон определяется за период расследования в ходе его проведения. В ходе расследования учитываются также тенденции на рынке государств Сторон за 3 года, предшествующих дате подачи заявления о начале расследования». При подаче Заявления предприятия – заявители в январе 2014 года не располагали данными в целом за 2013 годов. В связи с этим для полноты анализируемых сведений в вопросниках для производителей государств–членов ТС Департаментом были запрошены данные за весь период, предшествующий дате подачи заявления, то есть 2010-2013 гг.

Для полноценной и корректной оценки состояния отрасли экономики ТС в ходе расследования Департаментом проводился анализ данных в динамике (год к году), а также период расследования к 2010 году.

Также в дополнение к вышеизложенному Департамент отмечает, что Соглашение о применении статьи VI ГАТТ 1994 г. (далее – Соглашение АДА ВТО) не предусматривает ограничений к установлению анализируемого периода в ходе антидемпингового расследования. Таким образом, включение 2010 года в анализируемый период не противоречит Соглашению АДА ВТО.

1.5. Расчеты

Расчеты в настоящем докладе осуществлены в MS Excel с точностью до килограммов, долларов США, рублей, китайских юаней. Для наглядного представления результатов расчетов в таблицы настоящего доклада включены данные, выраженные в тысячах тонн, тысячах долларов и т.д., т.е. округленные до одного, двух знаков после запятой. Учитывая вышеизложенное, механический пересчет показателей в таблицах на основе округленных данных может привести к результатам, отличающимся в одном знаке после запятой.

1.6. Информация о предприятии – заявителе и предприятии, поддержавшем заявление

Объемы производства лимонной кислоты в государствах-членах Таможенного союза характеризуются данными, приведенными в таблице 1.6.

Таблица 1.6.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Объем производства Товара в государствах - членах ТС (в индексном выражении), в том числе:		100	107	104	103
ООО «Цитробел»	тонн	[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]			
	тыс. долл. США				

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
ОАО «Скидельский сахарный комбинат»	тонн	[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]			
	тыс. долл. США				
Доля производства Товара производителем в государствах-членах ТС, являющимся заявителем, и производителем в государствах-членах ТС, высказавшимся в поддержку заявления, в общем объеме производства Товара в ТС	%	100	100	100	100

Производство лимонной кислоты на единой таможенной территории Таможенного союза (далее – ТТ ТС) осуществляется двумя предприятиями: предприятием-заявителем - ООО «Цитробел» (Российская Федерация) и предприятием, поддержавшим заявление - ОАО «Скидельский сахарный комбинат» (Республика Беларусь)¹.

На долю предприятия-заявителя и предприятия, поддержавшего заявление, в среднем за период с 2010 по 2013 год приходилось 100 % объема производства лимонной кислоты в Таможенном союзе, что отвечает требованиям, содержащимся в пункте 3 статьи 29 Соглашения, предъявляемым к производителям-заявителям и производителям, поддержавшим заявление.

В Республике Казахстан Товар не производится².

2. Описание товара

Товаром - объектом расследования является лимонная кислота, происходящая из КНР и ввозимая на ТТ ТС. Лимонная кислота представляет собой бесцветные кристаллы или бесцветный порошок, кислый, без постороннего вкуса, запаха и примесей.

Лимонная кислота классифицируется кодом 2918 14 000 0 ТН ВЭД ТС.

Код ТН ВЭД ТС в настоящем докладе приводится исключительно для информации.

В зависимости от содержания молекулы воды кислота лимонная делится на моногидрат (содержит молекулу гидратной воды) и ангидрид (безводная).

Лимонная кислота в основном поставляется в мешках по 25, 40 кг., мягких контейнерах (биг - бэгах) по 500, 800 и 1000 кг.

Лимонная кислота, являясь натуральным антиоксидантом, широко применяется в пищевой промышленности, производстве синтетических моющих средств, в сельском хозяйстве, косметической и фармацевтической промышленности и других отраслях.

¹ Объем производства Товара на ТТ ТС получен на основании информации, предоставленной в ответах на Вопросы ООО «Цитробел» и ОАО «Скидельский сахарный комбинат».

² Письмо РГП «Информационно-вычислительный центр Агентства Республики Казахстан по Статистике» от 15 марта 2013 г. № 31-39.

В соответствии с цифровой кодификацией пищевых добавок ЕС лимонная кислота классифицируется как E330 и входит в список пищевых добавок, разрешенных к применению в пищевых продуктах и напитках.

В странах Таможенного союза кислота лимонная моногидрат и ангидрид производится в соответствии с ГОСТом 908-2004 «Кислота лимонная моногидрат пищевая» и ГОСТом Р 53040-2008 Добавки пищевые «Кислота лимонная безводная E330».

В КНР лимонная кислота, реализуемая на внутреннем рынке, должна удовлетворять стандарту «GB1987-2007» в то же время Товар, предназначенный для экспорта в страны Таможенного Союза, должен удовлетворять требованиям «EUP6», «EUP7», «USP30», «USP36», «JP» или «FCC VI» и т.д. в зависимости от запросов клиентов. Существенной разницы между стандартами Таможенного союза и КНР нет³.

Лимонная кислота, производимая в Таможенном Союзе и КНР, имеет схожие органолептические, физико-химические показатели и показатели безопасности.

Технология производства лимонной кислоты основана на микробиологическом синтезе или ферментативном сбраживании (ферментации) сахаросодержащего сырья с использованием нетоксикогенных штаммов гриба *Aspergillus niger*. Сырьем для производства лимонной кислоты может быть меласса свекловичная, кукуруза, крахмал, гидролизаты крахмалосодержащего сырья, сахар, глюкозные сиропы и т.д.

Для производства Товара производители Таможенного союза используют мелассу свекловичную, а китайские производители - сушеную кукурузу.

Основные стадии процесса получения лимонной кислоты включают в себя приготовление и ферментацию растворов. Образовавшийся в результате биосинтеза ферментированный раствор, представляющий собой смесь органических кислот, в том числе и лимонной, направляется на химическую переработку и выделение лимонной кислоты, где происходит его выпаривание, кристаллизация, сушка кристаллов и фасовка готового продукта.

Следует отметить, что в целом производство лимонной кислоты на предприятиях Таможенного союза и предприятиях КНР осуществляется по одинаковому технологическому циклу и с использованием аналогичного оборудования.

В ходе расследования в Департамент поступили предложения участников расследования о целесообразности отдельного рассмотрения двух видов лимонной кислоты: ангидрида и моногидрата. Такое заявление основано на том, что, по мнению участников расследования, указанные виды лимонной кислоты имеют различия в себестоимости и процессе производства, физических характеристиках и химическом составе. Также отмечено, что в силу различий по качеству, в частности, запаху и/или цвету, чистоте лимонной кислоты могут отличаться способы ее применения и цена. В этой связи, по мнению участников расследования, целесообразно рассмотреть различия указанных видов товара при сравнении цен в ходе анализа экономико-финансовых показателей с целью определения ущерба отрасли экономики.

³ Пункт 2.3.1.4. ответа на антидемпинговый Вопросник компаний Weifang Ensign Industry Co. Ltd., Yixing-Union Biochemical Co. Ltd, Shihezi Changyun Biochemical Co., Ltd, TTCA Co., Ltd.

Департамент отмечает, что товаром – объектом расследования является товар, который идентифицируется набором органолептических и физико-химических характеристик.

Лимонная кислота, вне зависимости от разновидности (моногидрат и ангидрид), производится из одного и того же сырья: сахара или сахаристых веществ (меласса, кукуруза, глюкозные сиропы, крахмал и т.д.). Для производства товара в Таможенном союзе используется меласса свекловичная, а китайские производители используют сушеную кукурузу. Использование различного сырья производителями ТС и КНР не влияет на качественные характеристики готовой лимонной кислоты.

Лимонная кислота обеих разновидностей имеет схожий процесс производства, отличающийся лишь незначительно при производстве ангидрида (отличие ведения процессов выпаривания и кристаллизации из водных растворов лимонной кислоты). Ниже представлена технологическая схема производства лимонной кислоты [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Указанная схема показывает, что различие в производственном процессе между ангидридом и моногидратом лимонной кислоты заключается в ведении процесса выпаривания и кристаллизации из водных растворов лимонной кислоты (для ангидрида).

Что касается различий качества лимонной кислоты, то согласно информации, приведенной в ответах⁴ на антидемпинговый вопросник, а также представленной в Заявлении, существенных различий между лимонной кислотой, производимой отраслью Таможенного союза и ввозимой на ТТ ТС, нет.

В таблице 2.3. приведено сравнение характеристик Товара, производимого отраслью Таможенного союза, и Товара, ввозимого на ТТ ТС.

Таблица 2.3.

Характеристика	Ед. изм.	Параметры лимонной кислоты, ввозимой на ТТ ТС ⁵	Параметры лимонной кислоты, производимой отраслью экономики ТС
Кислота лимонная моногидрат:			
Органолептические показатели		Бесцветные кристаллы или белый порошок, без комков. Кислый вкус. Сыпучая и сухая, на ощупь не липкая	Бесцветные кристаллы или белый порошок, без комков. Кислый вкус. Сыпучая и сухая, на ощупь не липкая
Массовая доля лимонной кислоты (C ₆ H ₈ O ₇ · H ₂ O), не менее не более	%	99,5 100,5	99,5 100,5
Массовая доля воды, не менее не более	%	7,5 9,0	7,5 8,8

⁴ Ответы на антидемпинговый вопросник компаний Weifang Ensign Industry Co. Ltd., Yixing-Union Biochemical Co. Ltd, Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd, TTCA Co., Ltd.

⁵ На основании стандартов, указанных пункте 2.3.1.4. ответа на антидемпинговый вопросник компаний Weifang Ensign Industry Co. Ltd., Yixing-Union Biochemical Co. Ltd, Shihezi City Changyun Biochemical Co., Ltd, TTCA Co., Ltd.

Испытание на железо	%	0,005	Выдерживает испытание (Сравнение с эталонным раствором)
Массовая доля сульфатов, не более	%	0,015	0,015
Тяжелые металлы (массовая доля свинца), не более	%	0,0001	0,00005
Массовая доля мышьяка, не более	%	0,0003	0,00007
Срок хранения		2 года	2 года
Кислота лимонная ангидрид:			
Органолептические показатели		Белый порошок, без комков. Кислый вкус. Сыпучая и сухая, на ощупь не липкая	Белый порошок, без комков. Кислый вкус. Сыпучая и сухая, на ощупь не липкая
Массовая доля безводной лимонной кислоты (C ₆ H ₈ O ₇), не менее	%	99,5	99,5
Массовая доля воды, не более	%	0,5	0,5
Массовая доля сульфатной золы, не более	%	0,05	0,05
Массовая доля сульфатов, не более	мг/кг	150	150
Массовая доля оксалатов, не более	мг/кг	100	100
Тяжелые металлы (массовая доля свинца), не более	%	0,0005	0,00005
Массовая доля мышьяка, не более	%	0,0001	0,00007
Срок хранения		2 года	2 года

Сравнение основных характеристик производства лимонной кислоты показывает, что существенной разницы между этими характеристиками нет. Таким образом, обе разновидности лимонной кислоты, производимые в Таможенном союзе и КНР, являются однородным товаром с точки зрения органолептических, физико-химических показателей и показателей безопасности, и области применения и назначения.

По результатам анализа данных по импорту Товара из третьих стран на ТТ ТС⁶ было выявлено, что потребителями лимонной кислоты из третьих стран являются производители напитков международных брендов и фармацевтические производители. Указанные предприятия используют лимонную кислоту для производства продукции в

⁶ Данные по импорту Товара на ТТ ТС на основе данных таможенной статистики по импорту/экспорту в разбивке по таможенным декларациям, предоставленным Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь (далее – ГТК РБ), Федеральной таможенной службой (далее - ФТС России) и Комитетом таможенного контроля Министерства финансов Республики Казахстан (далее - КТК МФ РК).

соответствии со специальной рецептурой, что определяет особые требования, предъявляемые к закупаемой лимонной кислоте, этим также обусловлена значительная разница в цене между Товаром, ввозимым из КНР, и Товаром, ввозимым из третьих стран.

По информации заявителей, лимонная кислота, происходящая из КНР, является их основным конкурентом в основном в сфере производства напитков, продуктов питания, бытовой химии и нефтедобычи.

Как видно из вышеприведенной информации, лимонная кислота, производимая в КНР и в Таможенном союзе, имеет одинаковые сферы применения, технологический и производственный процесс, производится по единым стандартам и имеет схожие органолептические, физико-химические показатели и показатели безопасности, области применения и назначения.

Учитывая вышеизложенное, лимонная кислота, производимая в Таможенном союзе, является аналогичным товаром по отношению к лимонной кислоте, происходящей из КНР и ввозимой на ТТ ТС в понимании статьи 2 Соглашения, так как идентична по своим характеристикам лимонной кислоте, производимой в КНР и ввозимой на ТТ ТС.

3. Доказательство наличия демпингового импорта

3.1. Режим ввоза на ТТ ТС

Ставки ввозной таможенной пошлины, действовавшие в отношении ввозимой на ТТ ТС лимонной кислоты в с 1 января 2010 г. по 31 декабря 2013 г., приведены в таблице 3.1.

Таблица 3.1.

Код ТН ВЭД ТС	Ставка ввозной таможенной пошлины (евро за кг.)		
	1 января 2010 г. – 31 августа 2013 г. ⁷	1 сентября 2013 г. – 6 августа 2014 г. ⁸	7 августа 2014 г. - н.в. ⁹
2918 14 000 0	0,2	0,15	0,1

3.2. Объем импорта

Данные по объему импорта лимонной кислоты на ТТ ТС за период с 1 января 2010 г. по 31 декабря 2013 г. приведены в таблице 3.2¹⁰.

Таблица 3.2.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Объем импорта из КНР на ТТ ТС, в т.ч.	тонн	14130,3	24435,0	19121,9	19537,8
в Российскую Федерацию	тонн	12150,0	22533,1	17067,5	16965,4
в Республику Беларусь	тонн	480,7	327,1	534,4	541,9
в Республику Казахстан	тонн	1499,7	1574,9	1520,1	2030,5
<i>Динамика по сравнению с предыдущим периодом</i>	%	-	72,9	-21,7	2,2
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	72,9	35,3	38,3
Доля импорта из КНР в общем объеме импорта на ТТ ТС	%	86,3	89,7	86,8	91,8
Объем импорта из третьих стран на ТТ ТС (за исключением КНР)	тонн	2244,3	2794,2	2909,8	1753,3
<i>Динамика по сравнению с предыдущим периодом</i>	%	-	24,5	4,1	-39,7
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	24,5	29,7	-21,9
Доля импорта из третьих стран в общем объеме импорта на ТТ ТС	%	13,7	10,3	13,2	8,2

⁷ Единый таможенный тариф Таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации (ЕТТ) (утв. Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС от 27.11.2009 N 18, Решением Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 N 130).

⁸ Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 2 июля 2013 г. № 45.

⁹ Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 23 июня 2014 г. N 47.

¹⁰ Данные по импорту Товара на ТТ ТС приведены на основе данных таможенной статистики по импорту/экспорту в разбивке по таможенным декларациям, предоставленным ГТК РБ, ФТС России, КТК МФ РК.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Общий объем импорта Товара на ТТ ТС	тонн	16374,6	27229,2	22031,7	21291,0
<i>Динамика по сравнению с предыдущим периодом</i>	%	-	66,3	-19,1	-3,4
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	66,3	34,5	30,0

Данные таблицы 3.2. свидетельствуют о росте объема ввоза лимонной кислоты из КНР на ТТ ТС за период с 2010 по 2013 годы на 38,3 %. При этом рост общего объема импорта лимонной кислоты на ТТ ТС за указанный период составил 30 %.

С 2010 по 2011 год рост импорта лимонной кислоты из КНР составил 72,9 %, в период с 2011 по 2012 год импорт лимонной кислоты, наоборот, снизился на 21,7 %, а с 2012 по 2013 год снова увеличился и его рост составил 2,2 %,

На протяжении всего рассматриваемого периода КНР являлась основным поставщиком лимонной кислоты на ТТ ТС. Доля импорта Товара из КНР в общем объеме импорта лимонной кислоты на ТТ ТС превышала 86 %. Так, в период с 2010 по 2011 годы доля лимонной кислоты, происходящей из КНР, в общем объеме ввоза лимонной кислоты на ТТ ТС увеличилась на 3,4 процентных пункта (с 86,3 % до 89,7 %), а в период с 2012 по 2013 год доля лимонной кислоты из КНР увеличилась на 5,5 процентного пункта и составила 91,8 %. При этом доля импорта из третьих стран (за исключением КНР) в общем объеме импорта лимонной кислоты на ТТ ТС с 2010 по 2013 годы сократилась с 13,7 % до 8,2 %.

3.3. Динамика цен импорта

Средневзвешенные цены на лимонную кислоту, происходящую из КНР и из третьих стран и ввозимую на ТТ ТС на условиях CIF/CIP (без НДС), за период с 1 января 2010 г. по 31 декабря 2013 г. приведены в таблице 3.3¹¹.

Таблица 3.3.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Средневзвешенная цена Товара, происходящего из КНР (без учета таможенной пошлины и таможенного оформления, без НДС)	долл. США/тонну	893,8	1043,0	956,4	871,5
Средневзвешенная цена Товара, происходящего из КНР (с учетом таможенной пошлины и таможенного оформления, без НДС)	долл. США/тонну	1190,3	1300,4	1215,5	1103,6
<i>Динамика по сравнению с предыдущим периодом</i>	%	-	9,2	-6,5	-9,2
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	9,2	2,1	-7,3

¹¹ Данные по ценам рассчитаны на основе таможенной статистики по импорту/экспорту в разбивке по таможенным декларациям, предоставленным ГТК Республики Беларусь, ФТС России, КТК МФ РК.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Средневзвешенная цена Товара, происходящего из третьих стран (с учетом таможенной пошлины и таможенного оформления, без НДС) ¹²	долл. США/тонну	3234,0	3148,8	3476,5	3477,2
<i>Динамика по сравнению с предыдущим периодом</i>	%	-	-2,6	10,4	0,02
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	-2,6	7,5	7,5
Соотношение цены Товара, происходящего из КНР, к цене Товара, происходящего из третьих стран		0,4	0,4	0,3	0,3

Анализ приведенных в таблице 3.3. данных показывает, что в период с 2010 по 2013 год средневзвешенные импортные цены на лимонную кислоту, происходящую из КНР и ввозимую на ТТ ТС, снизились на 7,3 %. В 2011 году наблюдался рост цен на китайскую лимонную кислоту по сравнению с 2010 годом на 9,2 %. В 2013 году цены упали на 9,2 % по сравнению с 2012 годом.

Противоположная ситуация наблюдается в отношении динамики средневзвешенных цен на лимонную кислоту, происходящую из третьих стран. Так за 2010-2013 годы цены на Товар из третьих стран выросли на 7,5 %.

Средневзвешенные цены на китайскую лимонную кислоту на протяжении всего рассматриваемого периода оставались ниже средневзвешенных цен на Товар, происходящий из третьих стран. Более того, соотношение цен в 2012-2013 годах еще больше изменилось в сторону удешевления китайской лимонной кислоты по сравнению с лимонной кислотой, происходящей из третьих стран.

3.4. Текущая ситуация

Департаментом также проанализированы данные об объемах и ценах Товара, ввозимого на ТТ ТС из КНР и из третьих стран, за 1 полугодие 2014 года.

Таблица 3.4.1.

Показатель	Ед. изм.	1 пол. 2013	1 пол. 2014
Объем импорта из КНР на ТТ ТС	тонны	12479,52	13604,17
<i>Динамика по сравнению с предыдущим периодом</i>	%	-	9,0
Доля импорта из КНР в общем объеме импорта на ТТ ТС	%	92,8	95,4
Объем импорта из третьих стран (за исключением КНР) на ТТ ТС	тонны	972,29	650,01
<i>Динамика по сравнению с предыдущим периодом</i>	%	-	-33,5

¹² Существенная разница в цене между Товаром, ввозимым из КНР, и Товаром, ввозимым из третьих стран, обусловлена тем, что основными потребителями лимонной кислоты из третьих стран являются производители напитков и продуктов питания международных брендов и фармацевтические производители. Такие предприятия используют лимонную кислоту для производства продукции в соответствии со специальной рецептурой, этим определяются особые требования, предъявляемые к закупаемой лимонной кислоте.

Показатель	Ед. изм.	1 пол. 2013	1 пол. 2014
Доля импорта из третьих стран в общем объеме импорта на ТТ ТС	%	7,2	4,6
Общий объем импорта на ТТ ТС	тонны	13451,81	14254,17

Данные таблицы 3.4.1. свидетельствуют о сохранении в 1 полугодии 2014 г. существовавшей в 2010 – 2013 гг. тенденции роста объема поставок происходящего из КНР Товара на ТТ ТС. Так, в 1 полугодии 2014 г. объем поставок Товара из КНР увеличился на 9,0 % по сравнению с аналогичным периодом 2013 года.

Одновременно отмечается рост доли демпингового импорта Товара на ТТ ТС: доля импорта Товара из КНР в общем объеме поставок Товара на ТТ ТС в 1 полугодии 2014 г. по сравнению с аналогичным периодом 2013 года увеличилась на 2,6 процентных пунктов и достигла 95,4%, что является максимальным значением в период с 2010 по 1 полугодие 2014 г., в то время как доля импорта Товара из третьих стран упала до 4,6%.

Данные по ценам Товара, ввозимого на ТТ ТС, за 1 полугодие 2013 г. и 1 полугодие 2014 г. приведены в таблице 3.4.2.

Таблица 3.4.2.

Показатель	Ед. изм.	1 пол. 2013	1 пол. 2014
Средневзвешенная цена товара, происходящего из КНР (без учета таможенной пошлины и таможенного оформления, без НДС)	долл. США/тонну	860,2	855,1
Средневзвешенная цена товара, происходящего из КНР (с учетом таможенной пошлины и таможенного оформления, без НДС)	долл. США/тонну	1118,2	1063,1
<i>Динамика по сравнению с предыдущим периодом</i>	%	-	-4,9
Средневзвешенная цена товара, происходящего из третьих стран (с учетом таможенной пошлины и таможенного оформления, без НДС)	долл. США/тонну	3451,9	9672,6
<i>Динамика по сравнению с предыдущим периодом</i>	%	-	180,2
Соотношение китайских цен к ценам из третьих стран		0,3	0,1

Анализ динамики цен Товара, ввозимого на ТТ ТС, свидетельствует о снижении в 1 полугодии 2014 г. по сравнению с аналогичным периодом 2013 г. цены Товара, происходящего из КНР, на 4,9%. При этом цена Товара, ввозимого из третьих стран, в этот же период увеличилась в 2,8 раза. Цена Товара, происходящего из третьих стран, в 1 полугодии 2014 г. была более чем в девять раз выше цены Товара, происходящего из КНР. Такая существенная разница в цене между Товаром, ввозимым из КНР, и Товаром, ввозимым из третьих стран, обусловлена тем, что основными потребителями лимонной кислоты из третьих стран являются производители напитков

международных брендов. Указанные предприятия используют лимонную кислоту для производства продукции в соответствии со специальной рецептурой, этим определяются особые требования, предъявляемые к закупаемой лимонной кислоте, и обуславливается значительная разница в цене.

3.5. Расчет демпинговой маржи

3.5.1. Расчет индивидуальной демпинговой маржи для компании Weifang Ensign Industry Co., Ltd.

Индивидуальная демпинговая маржа при поставках в Таможенный союз в период расследования лимонной кислоты, произведенной компанией Ensign, определена Департаментом на основе информации, представленной в ходе расследования в ответе компании Ensign на антидемпинговый вопросник, с учетом пояснений указанной компании, приведенных в ответе на дополнительные запросы Департамента. Также при окончательном расчете индивидуальной демпинговой маржи учитывались комментарии компании Ensign, представленные на конфиденциальный расчет индивидуальной демпинговой маржи (письмо компании Ensign от 21 ноября 2014 г. № Weifang/RL/MK/VW/Discl.com.).

Одновременно отмечаем, что по итогам анализа документов, подтверждающих продажу Товара (инвойсов), Департамент пришел к выводу о невозможности проверить правильность присвоения РТСН-кода в части вида упаковки. Так, по результатам рассмотрения инвойсов, прилагаемых к ответу на антидемпинговый вопросник¹³ и полученных в ходе проверочного визита¹⁴, выявлено отсутствие указания на тип упаковки. В этой связи принято решение об исключении параметра, определяющего вид упаковки, из РТСН-кода при расчете индивидуальной демпинговой маржи для компании Ensign. Исходя из вышеизложенного, орган, проводящий расследования, рассчитал размер демпинговой маржи при поставках в Таможенный союз в период расследования Товара, произведенного компанией Ensign, в разрезе его разновидностей в соответствии с РТСН-кодами (без учета вида упаковки). Расчет размера демпинговой маржи в отношении Товара в разрезе его разновидностей осуществлялся на основе сопоставления средневзвешенной нормальной стоимости Товара соответствующей разновидности со средневзвешенной экспортной ценой Товара соответствующей разновидности. Итоговая индивидуальная демпинговая маржа для компании Ensign определена как средневзвешенное значение показателей демпинговой маржи, рассчитанных в отношении Товара в разрезе его разновидностей.

Расчеты осуществлялись на основе показателей нормальной стоимости и экспортной цены Товара, выраженных в китайских юанях.

Результаты анализа ответа на антидемпинговый вопросник показали, что компания Ensign реализует лимонную кислоту независимым покупателям, как на внутреннем рынке КНР, так и при продажах на ТТ ТС.

¹³ Инвойсы для продаж на внутренний рынок КНР: [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

¹⁴ Инвойсы для продаж на внутренний рынок КНР: [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

3.5.1.1. Расчет себестоимости производства компании Ensign

Для целей определения наличия продаж на внутреннем рынке КНР аналогичного товара по ценам ниже себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек Департамент осуществил сопоставление цены 1 тонны Товара с учетом заявленных корректировок по сделкам, приведенным в компьютерном файле DMSALUP («Продажи независимым покупателям на внутреннем рынке») ответа на антидемпинговый вопросник, с себестоимостью производства 1 тонны Товара соответствующей разновидности с учетом административных, торговых и общих издержек.

Как было установлено в ходе проверочного визита компании Ensign для целей заполнения компьютерных файлов DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж», CUCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в Таможенный союз») и OTHCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в третьи страны») ответа на антидемпинговый вопросник компании Ensign использовалась информация за период расследования, содержащаяся на счете [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] плана счетов бухгалтерского учета, применяемого на предприятии в целях учета расходов на производство лимонной кислоты.

Согласно пояснениям представителей компании Ensign, полученным в рамках проверочного визита, на указанном счете плана счетов бухгалтерского учета аккумулируются расходы, понесенные при производстве лимонной кислоты.

При этом производственные расходы на каждый из товаров определены исходя из [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

В свою очередь отмечаем, что используемый компанией Ensign подход не позволяет точно идентифицировать фактические затраты, понесенные при производстве лимонной кислоты. Данное утверждение основано на том, что распределение издержек согласно [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] приводит к неточной идентификации издержек.

В то же время отмечаем, что информация, имеющаяся в распоряжении органа, проводящего расследование, не позволяет идентифицировать расходы, связанные с [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] на этапе производства лимонной кислоты.

Кроме того, по результатам анализа информации, касающейся компании Ensign и имеющейся в распоряжении Департамента, установлено, что для целей заполнения граф по производственным издержкам компьютерных файлов DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж»), CUCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в Таможенный союз») и OTHCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в третьи страны») компания Ensign использовала некорректный объем производства лимонной кислоты.

В частности, в ходе анализа ответов на антидемпинговый вопросник компании Ensign было выявлено расхождение между объемами запасов, рассчитанными на основании данных компьютерных файлов DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж»), CUCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в Таможенный союз») и OTHCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в третьи страны») компании Ensign, и сведениями об объемах запасов, указанными в таблице 15 части 3.6 («Запасы») раздела 3 («Финансово-экономические

показатели») ответа на антидемпинговый вопросник компании Ensign. Подробная информация о выявленных расхождениях доведена до сведения компании Ensign письмом Департамента от 11 июля 2014 г. № ДЗВР/АД/020-34К.

Компания Ensign письмом от 4 августа 2014 г. № - WEIFANG/RL/MK/VW/Def. сообщила о том, что такое расхождение вызвано тем, что [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонн лимонной кислоты использовано на внутривыпускное потребление.

Согласно информации, изложенной в письме компании Ensign от 15 октября 2014 г. № - Ensign/RL/MK/VW/post verif., [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонны лимонной кислоты использовано для [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

При этом согласно пояснениям, представленным в письме компании Ensign от 27 октября 2014 г. № - Ensign/RL/MK/VW/post verif.3, на счете [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] учитываются расходы на сырье и материалы, в том числе, на лимонную кислоту.

Стоит отметить, что для целей определения затрат, связанных с производством лимонной кислоты, размер производственных издержек в компьютерных файлах DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж»), CUCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в Таможенный союз») и OTHCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в третьи страны») компании Ensign разделен на объем производства всей лимонной кислоты.

Принимая во внимание, что счет [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] плана счетов бухгалтерского учета компании Ensign предусматривает [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО], а также учитывая, что производственные издержки на лимонную кислоту, указанные в компьютерных файлах DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж»), CUCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в Таможенный союз») и OTHCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в третьи страны») компании Ensign, определены на основании счета [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО], Департамент считает примененную методику определения производственных издержек по выпуску лимонной кислоты некорректной, поскольку указанная методика приводит к занижению затрат, связанных с производством лимонной кислоты.

Таким образом, производственные издержки, приведенные в компьютерных файлах DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж»), CUCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в Таможенный союз») и OTHCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в третьи страны») не могут быть использованы для целей расчета демпинговой маржи по причине:

(а) некорректного распределения производственных затрат;

(б) занижения производственных затрат, связанных с производством лимонной кислоты.

В этой связи в соответствии с положениями статьи 10 Соглашения при расчете производственных издержек Департамент считает наиболее корректным подходом использование данных, представленных в отчетности компании Ensign.

Отраженные в комментариях к основным положениям бухгалтерского учета за 2013 год данные подтверждаются суммой, учтенной на счете [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Также в ответе на дополнительный запрос Департамента в письме от 15 октября 2014 г. № Ensign/RL/MK/VW/post verif. указано, что счет

[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] содержит данные о средневзвешенной себестоимости проданной продукции.

В этой связи Департамент полагает целесообразным использование данных счета [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] для расчета производственных издержек проданной лимонной кислоты.

Расчет производственных издержек был произведен по следующей методике [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Для расчёта себестоимости товара данные об административных, торговых и общих издержках были взяты из компьютерных файлов DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж») CUCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в Таможенный союз»), OTHCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в третьи страны») за вычетом издержек на транспортировку для обеспечения сравнения на одном уровне.

Таким образом, себестоимость моногидрата лимонной кислоты составила [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] китайских юаня/тонну, а для ангидрида лимонной кислоты - [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] китайских юаня/тонну.

3.5.1.2. Нормальная стоимость лимонной кислоты, произведенной компанией Ensign

В соответствии с пунктом 1 статьи 11 Соглашения нормальная стоимость товара - цена аналогичного товара при его продаже в период расследования на внутреннем рынке экспортирующего иностранного государства покупателям, не являющимися связанными лицами, при обычном ходе торговли для использования на таможенной территории экспортирующего иностранного государства в конкурентных условиях.

Согласно положениям пункта 3 статьи 11 Соглашения при определении нормальной стоимости товара ценой товара при его продажах независимым покупателям на внутреннем рынке КНР являлась цена товара по каждой отдельной продаже.

Также в соответствии со статьей 4 статьи 11 Соглашения при определении нормальной стоимости товара-объекта расследования орган, проводящий расследование, может не учитывать продажи товара по ценам ниже себестоимости производства единицы товара-объекта расследования с учетом административных, торговых и общих издержек только в том случае, если установит, что такая продажа товара-объекта расследования осуществляется в период расследования в значительном объеме и по ценам, которые не обеспечивают возмещение всех издержек за этот период.

В соответствии с положениями пункта 6 статьи 11 Соглашения при определении нормальной стоимости товара орган, проводящий расследование, может не учитывать продажи аналогичного товара на рынке экспортирующего иностранного государства по ценам ниже себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек в том случае, если установит, что такая продажа аналогичного товара осуществляется в период расследования в значительном объеме и по ценам, которые не обеспечивают возмещение всех издержек за этот период.

При этом продажа аналогичного товара по ценам ниже себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек считается осуществляемой в значительном объеме, в случае если средневзвешенная цена аналогичного товара по сделкам, учитываемым при определении нормальной стоимости товара, ниже средневзвешенной себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек и объем продажи по ценам ниже такой себестоимости составляет не менее 20 процентов от объема продажи по сделкам, учитываемым при определении нормальной стоимости товара.

По данным, представленным в компьютерном файле DMSALUP («Продажи независимым покупателям на внутреннем рынке»), на рынке КНР продано [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонн лимонной кислоты.

Сопоставление цен 1 тонны Товара с учетом заявленных корректировок (расходы на транспортировку) по сделкам, приведенным в компьютерном файле DMSALUP («Продажи независимым покупателям на внутреннем рынке»), с себестоимостью производства 1 тонны Товара, рассчитанной ранее, с соответствующей разновидностью с учетом административных, торговых и общих издержек, рассчитанных Департаментом, показало, что продажи на внутреннем рынке КНР Товара по ценам ниже себестоимости производства единицы Товара с учетом административных, торговых и общих издержек составили [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % (более 20%). В компьютерном файле DMSALUP («Продажи независимым покупателям на внутреннем рынке») была также заявлена корректировка в связи с различием в стадии торговой операции на уровне цены на условиях EXW между потребителями и дистрибьюторами. Однако в ходе проверочного визита представители компании Ensign не предоставили документального подтверждения наличия различий в стадиях торговой операции, которые бы влияли на цены при продажах на внутреннем рынке и при продажах в Таможенный союз.

По итогам проверки на соответствие продаж лимонной кислоты на внутреннем рынке КНР обычному ходу торговли выявлены убыточные продажи, которые в соответствии с критерием, установленным пунктом 6 статьи 11 Соглашения, не должны приниматься во внимание при расчете нормальной стоимости. Эти продажи в соответствии с положениями статьи 11 Соглашения не были учтены при расчете нормальной стоимости.

Таким образом, объем продаж Товара, используемый для расчета нормальной стоимости, составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонны.

3.5.1.3. Проверка на достаточность объема продаж лимонной кислоты на внутреннем рынке КНР

Согласно пункту 2 статьи 11 Соглашения объем продажи аналогичного товара при обычном ходе торговли на рынке экспортирующего иностранного государства рассматривается как достаточный для определения нормальной стоимости товара, если этот объем составляет не менее 5 процентов от общего объема экспорта товара на ТТ ТС из экспортирующего иностранного государства.

Для целей проведения теста на достаточность продаж, установленного пунктом 2 статьи 11 Соглашения, в отношении каждой разновидности Товара, произведенного компанией Ensign и поставляемой на ТТ ТС, Департамент сопоставил объем экспорта Товара соответствующей разновидности на ТТ ТС с объемом продаж Товара данной разновидности на внутреннем рынке КНР, по ценам которые обеспечивают возмещение всех издержек.

По результатам сопоставления Департамент установил, что Товары, имеющие РТСН-коды [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО], реализовывались компанией Ensign на внутреннем рынке и в Таможенный союз. Объем продаж Товара, имеющего вышеуказанные РТСН-коды, на внутреннем рынке КНР составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % от объема экспорта каждой разновидности Товара на ТТ ТС соответственно, поэтому рассматривался Департаментом как достаточный для определения нормальной стоимости Товара.

Результаты расчета нормальной стоимости разновидностей лимонной кислоты за период расследования в китайских юанях приведены на условиях продажи EXW в таблице 3.5.1.3.

Таблица 3.5.1.3.

№ п/п	Код разновидности Товара, поставляемого на рынок Таможенного союза (РТСН код)	Скорректированная стоимость продаж на внутреннем рынке КНР (китайские юани)	Объем продаж на внутреннем рынке КНР (тонны)	Нормальная стоимость, EXW, (китайских юаней за 1 тонну)
1	[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]			
N				

3.5.1.4. Экспортная цена лимонной кислоты, произведенной компанией Ensign

В соответствии со статьей 2 Соглашения экспортная цена – цена, которая должна быть уплачена покупателями, не являющимися связанными лицами с иностранными производителями или экспортерами, при импорте товара на ТТ ТС.

Согласно ответам компаний Ensign на антидемпинговый вопросник производимый компанией Ensign Товар реализуется в Таможенный союз напрямую независимым покупателям без посредников.

С учетом вышеизложенного экспортная цена Товара определялась Департаментом на основании данных о нетто-стоимости Товара по сделкам, отраженным в компьютерном файле CUSALUP («Продажи независимым покупателям в Таможенном союзе»).

По результатам анализа ответа на антидемпинговый вопросник установлено, что в период расследования на экспорт в ТС поставлялось [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] разновидности лимонной кислоты ([КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]). Общий объем поставок на рынок ТС составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонны.

В соответствии с положениями пункта 3 статьи 10 в целях обеспечения корректного сопоставления с нормальной стоимостью экспортная цена была скорректирована на следующие расходы компании Ensign:

- [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Таким образом, были учтены все заявленные компанией Ensign в компьютерном

файле CUSALUP («Продажи независимым покупателям в Таможенном союзе») корректировки на различия, оказывающие влияние на сопоставление нормальной стоимости и экспортной цены.

Применение вышеуказанных корректировок позволяет довести цену реализации лимонной кислоты независимым покупателям на рынке Таможенного союза до условий поставки EXW завод.

Размер корректировки от EXW до CIF рассчитан на основании данных, содержащихся в компьютерном файле CUSALUP («Продажи независимым покупателям в Таможенном союзе»).

Результаты расчета экспортной цены товара Ensign, приведенной с учетом всех корректировок к условиям EXW и CIF, приведены в таблице 3.5.1.4.

Таблица 3.5.1.4.

№ п/п	Код разновидности Товара	Стоимость продаж в ТС, CIF, (китайские юани)	Стоимость продаж в ТС, EXW, (китайские юани)	Объем продаж в ТС (тонны)	Экспортная цена, CIF, (китайских юаней за 1 тонну)	Экспортная цена, EXW, (китайских юаней за 1 тонну)
1	[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]					
N						

3.5.1.5. Сопоставление нормальной стоимости и экспортной цены товара

В соответствии с пунктом 3 статьи 10 Соглашения при сопоставлении экспортной цены товара с его нормальной стоимостью осуществляется их корректировка с учетом различий, оказывающих воздействие на сопоставимость цен, в том числе различий условий и характеристик поставок, налогообложения, стадий торговых операций, количественных показателей, физических характеристик, а также любых других различий, в отношении которых представляются доказательства их воздействия на сопоставимость цен.

3.5.1.6. Демпинговая маржа для компании Ensign

На основании показателей нормальной стоимости и экспортной цены Товара за период расследования демпинговая маржа рассчитана по следующей формуле для каждой разновидности:

$$DM = \frac{(NV_{EXW} - EP_{EXW})}{EP_{CIF/CIF}} \times 100\% ,$$

где

DM – демпинговая маржа;

NV_{EXW} – нормальная стоимость (с учетом заявленных корректировок);

EP_{EXW} – экспортная цена на условиях EXW (с учетом заявленных корректировок).

EP_{CIF/CIF} – экспортная цена на условиях CIF/CIF граница ТС.

Рассчитанная указанным образом итоговая индивидуальная демпинговая маржа для компании Ensign составила 4,2 %.

3.5.2. Расчет индивидуальной демпинговой маржи для компании TTCA Co., Ltd.

Индивидуальная демпинговая маржа при поставках в Таможенный союз в период расследования лимонной кислоты, произведенной компанией TTCA, определена Департаментом на основе информации, приведенной в представленных в ходе расследования ответе компании TTCA на антидемпинговый вопросник, с учетом пояснений указанной компании, приведенных в ответе на дополнительные запросы Департамента и в ходе проверочного визита на предприятие TTCA.

Также при окончательном расчете индивидуальной демпинговой маржи учитывались комментарии компании TTCA, представленные на конфиденциальный расчет индивидуальной демпинговой маржи (письма компании TTCA от 21 ноября 2014 г. № TTCA/RL/MK/VW/Discl.com. и от 12 декабря 2014 г. TTCA/RL/MK/VW/Discl.com.2).

Одновременно отмечаем, что по итогам анализа документов, подтверждающих продажу Товара (инвойсов), Департамент пришел к выводу о невозможности проверить правильность присвоения RTCN-кода в части вида упаковки. Так, по результатам рассмотрения инвойсов, прилагаемых к ответу на антидемпинговый вопросник¹⁵ и полученных в ходе проверочного визита¹⁶, выявлено отсутствие указания на тип упаковки. В этой связи принято решение об исключении параметра, определяющего вид упаковки, из RTCN-кода при расчете индивидуальной демпинговой маржи для компании TTCA. Исходя из вышеизложенного, Департамент рассчитал размер демпинговой маржи при поставках в Таможенный союз в период расследования Товара, произведенного компанией TTCA, в разрезе его разновидностей в соответствии с RTCN-кодами (без учета вида упаковки). Расчет размера демпинговой маржи в отношении Товара в разрезе его разновидностей осуществлялся на основе сопоставления средневзвешенной нормальной стоимости Товара со средневзвешенной экспортной ценой Товара соответствующей разновидности. Итоговая индивидуальная демпинговая маржа для компании TTCA определена как средневзвешенное значение показателей демпинговой маржи, рассчитанных в отношении Товара в разрезе его разновидностей.

Расчеты осуществлялись на основе показателей нормальной стоимости и экспортной цены Товара, выраженных в китайских юанях.

Результаты анализа ответа на антидемпинговый вопросник показали, что компания TTCA реализует лимонную кислоту независимым покупателям, как на внутреннем рынке КНР, так и при продажах на ТТ ТС.

3.5.2.1. Расчет себестоимости производства компании TTCA

Для целей определения наличия продаж на внутреннем рынке КНР аналогичного товара по ценам ниже себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек Департамент осуществил сопоставление цен 1 тонны Товара с учетом заявленных

¹⁵ Инвойсы для продаж на внутренний рынок КНР: [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

¹⁶ Инвойсы для продаж на внутренний рынок КНР: [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

корректировок по сделкам, приведенным в компьютерном файле DMSALUP («Продажи независимым покупателям на внутреннем рынке») ответа на антидемпинговый вопросник, с себестоимостью производства 1 тонны Товара соответствующей разновидности с учетом административных, торговых и общих издержек.

Как было установлено в ходе проверочного визита компании ТТСА для целей заполнения компьютерных файлов DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж»), CUCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в Таможенный союз») и OTHCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в третьи страны») компании ТТСА использовалась информация за период расследования, содержащаяся на счете [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] плана счетов бухгалтерского учета, применяемого на предприятии в целях учета расходов на производство лимонной кислоты.

Согласно пояснениям представителей компании ТТСА, полученным в рамках проверочного визита, на указанном счете плана счетов бухгалтерского учета аккумулируются расходы, понесенные при [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Для целей определения фактических расходов, связанных с производством лимонной кислоты, при расчете производственной себестоимости лимонной кислоты в компьютерных файлах DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж»), CUCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в Таможенный союз») и OTHCOSTS («Издержки производства Товара на экспорт в третьи страны») ответа на антидемпинговый вопросник компанией ТТСА предложена методика, подразумевающая [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

В свою очередь отмечаем, что используемый подход не позволяет точно идентифицировать фактические затраты, понесенные при производстве лимонной кислоты. Данное утверждение основано на том, [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

В то же время отмечаем, что информация¹⁷, имеющаяся в распоряжении органа, проводящего расследование, не позволяет идентифицировать расходы, связанные с [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Наряду с этим отмечаем, что в рамках проверочного визита компании ТТСА в целях подтверждения производственных затрат реализованной продукции за период расследования, указанной в строках «прямые издержки на сырье и материалы», «прямые затраты на труд», «амортизация», «общепроизводственные издержки» столбца «все товары» таблицы 9 части 3.2 («Структура доходов и расходов») раздела 3 («Финансово-экономические показатели») ответа на антидемпинговый вопросник компании ТТСА, представителями компании ТТСА представлена выгрузка данных из системы бухгалтерского учета по счету [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Исходя из представленных данных по счету [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] плана счетов бухгалтерского учета следует, что по строкам «прямые издержки на сырье и материалы», «прямые затраты на труд», «амортизация», «общепроизводственные издержки» столбца «Все товары» таблицы 9 части 3.2 («Структура доходов

¹⁷ Данные, приведенные в ответе компании ТТСА на антидемпинговый вопросник и на дополнительные запросы органа, проводящего расследование, и сведения, полученные в ходе проверочного визита компании ТТСА.

и расходов») раздела 3 («Финансово-экономические показатели») ответа на антидемпинговый вопросник компании ТТСА указана себестоимость [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Одновременно обращаем внимание, что согласно информации, отраженной в отчете о прибылях и убытках компании ТТСА за 2013 год, прилагаемом к ответу компании ТТСА на пункт 6.1.3 части 6.1 («Система и принципы бухгалтерского учета») раздела 6 («Издержки производства Товара») антидемпингового вопросника, себестоимость [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] китайских юаней.

Стоит отметить, что отраженные в отчете о прибылях и убытках компании ТТСА за 2013 год данные по себестоимости подтверждаются данными по кредитному сальдо счета [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] плана счетов бухгалтерского учета.

Поскольку счет [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] плана счетов бухгалтерского учета содержит [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] органом, проводящим расследование, принято решение при определении производственной себестоимости основываться на данных, представленных на счете [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Данный подход позволяет наиболее точно определить фактическую производственную себестоимость реализованной лимонной кислоты в связи с тем, что:

(а) на субсчетах [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] плана счетов бухгалтерского учета учитывается [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО];

(б) письмом от 15 октября 2014 г. № ТТСА/RL/МК/VW/post verif. компания ТТСА пояснила, что счет [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] плана счетов бухгалтерского учета формируется путем [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО];

(в) согласно ответу компании ТТСА на пункт 6.1.6.2 части 6.1 («Система и принципы бухгалтерского учета») раздела 6 («Издержки производства Товара») антидемпингового вопросника для оценки запасов сырья, готовой продукции и Товара в производстве применяется [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО];

(г) отсутствует необходимость корректировки производственной себестоимости лимонной кислоты на затраты, связанные с производством [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

С учетом изложенного, для целей определения фактических затрат, связанных с производством лимонной кислоты, следует опираться на информацию, представленную на счете [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] плана счетов бухгалтерского учета и подтверждаемую данными отчета о прибылях и убытках компании ТТСА за 2013 год.

Расчет производственных издержек был произведен по следующей методике [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Для расчета данных по административным, торговым и общим издержкам, характерным для реализации лимонной кислоты, использовано значение, [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Таким образом, средневзвешенное значение торговых, общих и административных издержек для лимонной кислоты составило [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] китайских юаня на тонну.

Значение средневзвешенной себестоимости с учетом торговых, общих и административных издержек для лимонной кислоты моногидрата составило [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] китайских юаня на тонну, для лимонной кислоты ангидрида - [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] китайских юаня на тонну.

3.5.2.2. Нормальная стоимость лимонной кислоты, произведенной компанией ТТСА

В соответствии с пунктом 1 статьи 11 Соглашения о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам от 25 января 2008 г. (далее – Соглашение) нормальная стоимость товара - цена аналогичного товара при его продаже в период расследования на внутреннем рынке экспортирующего иностранного государства покупателям, не являющимися связанными лицами, при обычном ходе торговли для использования на таможенной территории экспортирующего иностранного государства в конкурентных условиях.

Согласно положениям пункта 3 статьи 11 Соглашения при определении нормальной стоимости товара ценой товара при его продажах независимым покупателям на внутреннем рынке КНР являлась цена товара по каждой отдельной продаже.

Также в соответствии со статьей 4 статьи 11 Соглашения при определении нормальной стоимости товара-объекта расследования орган, проводящий расследование, может не учитывать продажи товара по ценам ниже себестоимости производства единицы товара-объекта расследования с учетом административных, торговых и общих издержек только в том случае, если установит, что такая продажа товара-объекта расследования осуществляется в период расследования в значительном объеме и по ценам, которые не обеспечивают возмещение всех издержек за этот период.

В соответствии с положениями пункта 6 статьи 11 Соглашения при определении нормальной стоимости товара орган, проводящий расследование, может не учитывать продажи аналогичного товара на рынке экспортирующего иностранного государства по ценам ниже себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек в том случае, если установит, что такая продажа аналогичного товара осуществляется в период расследования в значительном объеме и по ценам, которые не обеспечивают возмещение всех издержек за этот период.

При этом продажа аналогичного товара по ценам ниже себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек считается осуществляемой в значительном объеме, в случае если средневзвешенная цена аналогичного товара по сделкам, учитываемым при определении нормальной стоимости товара, ниже средневзвешенной себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек и объем продажи по ценам ниже такой себестоимости составляет не менее 20 процентов от объема продажи по сделкам, учитываемым при определении нормальной стоимости товара.

По данным, представленным в компьютерном файле DMSALUP («Продажи

независимым покупателям на внутреннем рынке») на рынке КНР продано [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонн лимонной кислоты.

Сопоставление цен 1 тонны Товара с учетом заявленных корректировок ([КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]) по сделкам, приведенным в компьютерном файле DMSALUP («Продажи независимым покупателям на внутреннем рынке»), с себестоимостью производства 1 тонны Товара, рассчитанной ранее, с соответствующей разновидностью с учетом административных, торговых и общих издержек, рассчитанных Департаментом, показало, что продажи на внутреннем рынке КНР Товара по ценам ниже себестоимости производства единицы Товара с учетом административных, торговых и общих издержек составили [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]% (больше 20 %). В компьютерном файле DMSALUP («Продажи независимым покупателям на внутреннем рынке») была также заявлена корректировка в связи с различием в стадии торговой операции на уровне цены на условиях EXW между потребителями и дистрибьюторами. Однако в ходе проверочного визита представители компании ТТСА не предоставили документального подтверждения наличия различий в стадиях торговой операции, которые бы влияли на цены при продажах на внутреннем рынке и при продажах в Таможенный союз.

По итогам проверки на соответствие продаж лимонной кислоты на внутреннем рынке КНР обычному ходу торговли выявлены убыточные продажи, которые в соответствии с критерием, установленным пунктом 6 статьи 11 Соглашения, не должны приниматься во внимание при расчете нормальной стоимости. Эти продажи в соответствии с положениями статьи 11 Соглашения не были учтены при расчете нормальной стоимости.

Таким образом, объем продаж Товара, используемый для расчета нормальной стоимости, составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонны.

С учетом изложенного при определении нормальной стоимости Товара на внутреннем рынке КНР Департамент не учитывал продажи Товара, осуществленные ниже себестоимости.

3.5.2.3. Проверка на достаточность объема продаж лимонной кислоты на внутреннем рынке КНР

Согласно пункту 2 статьи 11 Соглашения объем продажи аналогичного товара при обычном ходе торговли на рынке экспортирующего иностранного государства рассматривается как достаточный для определения нормальной стоимости товара, если этот объем составляет не менее 5 процентов от общего объема экспорта товара на ТТ ТС из экспортирующего иностранного государства.

Для целей проведения теста на достаточность продаж, установленного пунктом 2 статьи 11 Соглашения, в отношении каждой разновидности Товара, произведенного компанией ТТСА и поставляемой на ТТ ТС, Департамент сопоставил объем экспорта Товара соответствующей разновидности на ТТ ТС с объемом продаж Товара данной разновидности на внутреннем рынке КНР, по ценам которые обеспечивают возмещение всех издержек.

По результатам сопоставления Департамент установил, что Товары, имеющие РТСN-коды [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО], реализовывались компанией ТТСА на внутреннем рынке и в Таможенный союз. Объем продаж Товара, имеющего вышеуказанные РТСN-коды, на внутреннем рынке КНР составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % от объема экспорта каждой разновидности Товара на ТТ ТС соответственно, поэтому рассматривался Департаментом как достаточный для определения нормальной стоимости Товара.

Результаты расчета нормальной стоимости разновидностей лимонной кислоты за период расследования в китайских юанях приведены на условиях продажи EXW в таблице 3.5.2.3.

Таблица 3.5.2.3.

№ п/п	Код разновидности Товара, поставляемого на рынок Таможенного союза (РТСN код)	Скорректированная стоимость продаж на внутреннем рынке КНР (китайские юани)	Объем продаж на внутреннем рынке КНР (тонны)	Нормальная стоимость, EXW, (китайских юаней за 1 тонну)
1	[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]			
N				

3.5.2.4. Экспортная цена лимонной кислоты, произведенной компанией ТТСА

В соответствии со статьей 2 Соглашения экспортная цена – цена, которая должна быть уплачена покупателями, не являющимися связанными лицами с иностранными производителями или экспортерами, при импорте товара на ТТ ТС.

Согласно ответам компании ТТСА на антидемпинговый вопросник производимый компанией ТТСА Товар реализуется в Таможенный союз напрямую независимым покупателям без посредников.

С учетом вышеизложенного экспортная цена Товара определялась Департаментом на основании данных о нетто-стоимости Товара по сделкам, отраженным в компьютерном файле CUSALUP («Продажи независимым покупателям в Таможенном союзе»).

По результатам анализа ответа на антидемпинговый вопросник установлено, что в период расследования на экспорт в ТС поставлялось [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] разновидности лимонной кислоты ([КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]). Общий объем поставок на рынок ТС составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонн.

В соответствии с положениями пункта 3 статьи 10 в целях обеспечения корректного сопоставления с нормальной стоимостью экспортная цена была скорректирована на следующие расходы компании ТТСА:

- [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Таким образом, были учтены все заявленные компанией ТТСА в компьютерном файле CUSALUP («Продажи независимым покупателям в Таможенном союзе») корректировки на различия, оказывающие влияние на сопоставление нормальной стоимости и экспортной цены.

Применение вышеуказанных корректировок позволяет довести цену реализации лимонной кислоты независимым покупателям на рынке Таможенного союза до условий поставки EXW завод.

Результаты расчета экспортной цены товара ТТСА, приведенной с учетом всех корректировок к условиям EXW и CIF, приведены в таблице 3.5.2.4.

Таблица 3.5.2.4.

№ п/п	Код разновидности Товара	Стоимость продаж в ТС, CIF, (китайские юани)	Стоимость продаж в ТС, EXW, (китайские юани)	Объем продаж в ТС (тонны)	Экспортная цена, CIF, (китайских юаней за 1 тонн)	Экспортная цена, EXW, (китайских юаней за 1 тонну)
1	[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]					
N						

3.4.2.5. Сопоставление нормальной стоимости и экспортной цены товара

В соответствии с пунктом 3 статьи 10 Соглашения при сопоставлении экспортной цены товара с его нормальной стоимостью осуществляется их корректировка с учетом различий, оказывающих воздействие на сопоставимость цен, в том числе различий условий и характеристик поставок, налогообложения, стадий торговых операций, количественных показателей, физических характеристик, а также любых других различий, в отношении которых представляются доказательства их воздействия на сопоставимость цен.

3.5.2.6. Демпинговая маржа для компании ТТСА

На основании показателей нормальной стоимости и экспортной цены Товара за период расследования демпинговая маржа рассчитана по следующей формуле для каждой разновидности:

$$DM = \frac{(NV_{EXW} - EP_{EXW})}{EP_{CIF/CIF}} \times 100\% ,$$

где

- DM** – демпинговая маржа;
- NV_{EXW}** – нормальная стоимость (с учетом заявленных корректировок);
- EP_{EXW}** – экспортная цена на условиях EXW (с учетом заявленных корректировок).
- EP_{CIF/CI}** – экспортная цена на условиях CIF/CIF граница ТС.

F

Рассчитанная указанным образом итоговая индивидуальная демпинговая маржа для компании ТТСА составила 6,82 %.

3.5.3. Расчет индивидуальной демпинговой маржи для компании Yixing-Union Biochemical Co., Ltd.

Индивидуальная демпинговая маржа при поставках в Таможенный союз в период расследования лимонной кислоты, произведенной компанией Yixing-Union Biochemical Co., Ltd. (далее – Yixing), определена Департаментом на основе информации, приведенной в представленных в ходе расследования ответе компании Yixing на антидемпинговый вопросник, с учетом пояснений указанной компании, приведенных в ответе на дополнительный запрос Департамента. Также при окончательном расчете индивидуальной демпинговой маржи учитывались комментарии компании Yixing, представленные на конфиденциальный расчет индивидуальной демпинговой маржи (письмо компании Yixing от 21 ноября 2014 г. № Yixing/RL/MK/VW/Discl.com.).

Одновременно отмечаем, что по итогам анализа документов, подтверждающих продажу Товара (инвойсов), Департамент пришел к выводу о невозможности проверить правильность присвоения РТСN-кода в части вида упаковки. Так, по результатам рассмотрения инвойсов, прилагаемых к ответу на антидемпинговый вопросник¹⁸, выявлено отсутствие указания на тип упаковки. В этой связи принято решение об исключении параметра, определяющего вид упаковки, из РТСN-кода при расчете индивидуальной демпинговой маржи для компании Yixing. Исходя из вышеизложенного, Департамент рассчитал размер демпинговой маржи при поставках в Таможенный союз в период расследования Товара, произведенного компанией Yixing, в разрезе его разновидностей в соответствии с РТСN-кодами (без учета вида упаковки). Расчет размера демпинговой маржи в отношении Товара в разрезе его разновидностей осуществлялся на основе сопоставления средневзвешенной нормальной стоимости Товара со средневзвешенной экспортной ценой Товара соответствующей разновидности. Итоговая индивидуальная демпинговая маржа для компании Yixing определена как средневзвешенное значение показателей демпинговой маржи, рассчитанных в отношении Товара в разрезе его разновидностей.

Расчеты осуществлялись на основе показателей нормальной стоимости и экспортной цены Товара, выраженных в китайских юанях.

Результаты анализа ответа на антидемпинговый вопросник показали, что компания Yixing реализует лимонную кислоту независимым покупателям, как на внутреннем рынке КНР, так и при продажах на экспорт.

3.5.3.1. Нормальная стоимость лимонной кислоты, произведенной компанией Yixing

В соответствии с пунктом 1 статьи 11 Соглашения нормальная стоимость товара - цена аналогичного товара при его продаже в период расследования на внутреннем рынке экспортирующего иностранного государства покупателям, не являющимися связанными лицами, при обычном ходе торговли для использования на таможенной территории экспортирующего иностранного государства в конкурентных условиях.

¹⁸ Инвойсы для продаж на внутренний рынок КНР: [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Согласно положениям пункта 3 статьи 11 Соглашения при определении нормальной стоимости товара ценой товара при его продажах независимым покупателям на внутреннем рынке КНР являлась цена товара по каждой отдельной продаже.

Также в соответствии со статьей 4 статьи 11 Соглашения при определении нормальной стоимости товара-объекта расследования орган, проводящий расследование, может не учитывать продажи товара по ценам ниже себестоимости производства единицы товара-объекта расследования с учетом административных, торговых и общих издержек только в том случае, если установит, что такая продажа товара-объекта расследования осуществляется в период расследования в значительном объеме и по ценам, которые не обеспечивают возмещение всех издержек за этот период.

В соответствии с положениями пункта 6 статьи 11 Соглашения при определении нормальной стоимости товара орган, проводящий расследование, может не учитывать продажи аналогичного товара на рынке экспортирующего иностранного государства по ценам ниже себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек в том случае, если установит, что такая продажа аналогичного товара осуществляется в период расследования в значительном объеме и по ценам, которые не обеспечивают возмещение всех издержек за этот период.

При этом продажа аналогичного товара по ценам ниже себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек считается осуществляемой в значительном объеме, в случае если средневзвешенная цена аналогичного товара по сделкам, учитываемым при определении нормальной стоимости товара, ниже средневзвешенной себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек и объем продажи по ценам ниже такой себестоимости составляет не менее 20 процентов от объема продажи по сделкам, учитываемым при определении нормальной стоимости товара.

Для целей определения наличия продаж на внутреннем рынке КНР аналогичного товара по ценам ниже себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек Департамент осуществил сопоставление цен 1 тонны Товара с учетом заявленных корректировок по сделкам, приведенным в компьютерном файле DMSALUP («Продажи независимым покупателям на внутреннем рынке») ответа на антидемпинговый вопросник, с себестоимостью производства 1 тонны Товара соответствующей разновидности с учетом административных, торговых и общих издержек, указанных в компьютерном файле DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж») ответа на антидемпинговый вопросник.

По данным, представленным в компьютерном файле, на рынке КНР продано [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонн лимонной кислоты.

Сопоставление цен 1 тонны Товара с учетом заявленных корректировок (расходы на транспортировку, упаковку, кредит и комиссии) по сделкам, приведенным в компьютерном файле DMSALUP («Продажи независимым покупателям на внутреннем рынке»), с себестоимостью производства 1 тонны

Товара с соответствующей разновидностью с учетом административных, торговых и общих издержек за вычетом издержек на транспортировку и упаковку, указанных в компьютерном файле DMCOSTS («Издержки производства Товара для внутренних продаж») показало, что продажи на внутреннем рынке КНР аналогичного товара по ценам ниже себестоимости производства единицы аналогичного товара с учетом административных, торговых и общих издержек составили [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % (более 20%). В компьютерном файле DMSALUP («Продажи независимым покупателям на внутреннем рынке») ответа на антидемпинговый вопросник была также заявлена корректировка в связи с различием в стадии торговой операции на уровне цены на условиях EXW между потребителями и дистрибьюторами. Однако компания Yixing не предоставила документального обоснования наличия различий в стадиях торговой операции, которые бы влияли на цены при продажах на внутреннем рынке и при продажах в Таможенный союз.

По итогам проверки на соответствие продаж лимонной кислоты на внутреннем рынке КНР обычному ходу торговли выявлены убыточные продажи, которые в соответствии с критерием, установленным пунктом 6 статьи 11 Соглашения, не должны приниматься во внимание при расчете нормальной стоимости. Эти продажи в соответствии с положениями статьи 11 Соглашения не были учтены при расчете нормальной стоимости.

Таким образом, объем продаж Товара, используемый для расчета нормальной стоимости, составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонны.

С учетом изложенного при определении нормальной стоимости Товара на внутреннем рынке КНР Департамент не учитывал продажи Товара, осуществленные ниже себестоимости.

3.5.3.2. Проверка на достаточность объема продаж лимонной кислоты на внутреннем рынке КНР

Согласно пункту 2 статьи 11 Соглашения объем продажи аналогичного товара при обычном ходе торговли на рынке экспортирующего иностранного государства рассматривается как достаточный для определения нормальной стоимости товара, если этот объем составляет не менее 5 процентов от общего объема экспорта товара на ТТ ТС из экспортирующего иностранного государства.

Для целей проведения теста на достаточность продаж, установленного пунктом 2 статьи 11 Соглашения, в отношении каждой разновидности Товара, произведенного компанией Yixing и поставляемой на ТТ ТС, Департамент сопоставил объем экспорта Товара соответствующей разновидности на ТТ ТС с объемом продаж Товара данной разновидности на внутреннем рынке КНР, по ценам которые обеспечивают возмещение всех издержек.

По результатам сопоставления Департамент установил, что Товары, имеющие РТСN-коды [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО], реализовывались компанией Yixing на внутреннем рынке и в Таможенный союз. Объем продаж Товара, имеющего вышеуказанные РТСN-коды, на внутреннем рынке КНР составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] от объема экспорта каждой разновидности Товара на ТТ

ТС соответственно, поэтому рассматривался Департаментом как достаточный для определения нормальной стоимости Товара.

Результаты расчета нормальной стоимости разновидностей лимонной кислоты за период расследования в китайских юанях приведены на условиях продажи EXW в таблице 3.5.3.2.

Таблица 3.5.3.2.

№ п/п	Код разновидности товара, поставляемого на рынок Таможенного союза (PTCN код)	Скорректированная стоимость продаж на внутреннем рынке КНР (китайские юани)	Объем продаж на внутреннем рынке КНР (тонны)	Нормальная стоимость, EXW, (китайских юаней за 1 тонну)
1	[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]			
N				

3.5.3.3. Экспортная цена лимонной кислоты, произведенной компанией Yixing

В соответствии со статьей 2 Соглашения экспортная цена – цена, которая должна быть уплачена покупателями, не являющимися связанными лицами с иностранными производителями или экспортерами, при импорте товара на ТТ ТС.

Согласно ответам компаний Yixing на антидемпинговый вопросник производимый компанией Yixing Товар реализуется в Таможенный союз напрямую независимым покупателям без посредников.

С учетом вышеизложенного экспортная цена Товара определялась Департаментом на основании данных о нетто-стоимости Товара по сделкам, отраженным в компьютерном файле CUSALUP («Продажи независимым покупателям в Таможенном союзе»).

По результатам анализа ответа на антидемпинговый вопросник установлено, что в период расследования на экспорт в ТС поставлялось [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] разновидности лимонной кислоты ([КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]). Общий объем поставок на рынок ТС составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонн.

В соответствии с положениями пункта 3 статьи 10 в целях обеспечения корректного сопоставления с нормальной стоимостью экспортная цена была скорректирована на следующие расходы компании Yixing:

- [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО].

Таким образом, были учтены все заявленные компанией Yixing в компьютерном файле CUSALUP («Продажи независимым покупателям в Таможенном союзе») корректировки на различия, оказывающие влияние на сопоставление нормальной стоимости и экспортной цены.

Применение вышеуказанных корректировок позволяет довести цену реализации лимонной кислоты независимым покупателям на рынке Таможенного союза до условий поставки EXW завод.

Размер корректировки от EXW до CIF рассчитан на основании компьютерного файла CUSALUP («Продажи независимым покупателям в Таможенном союзе»).

Результаты расчета экспортной цены товара Yixing, приведенной с учетом всех корректировок к условиям EXW и CIF, приведены в таблице 3.4.3.3.

Таблица 3.4.3.3.

№ п/п	Код разновидности Товара	Стоимость продаж в ТС, CIF, (китайские юани)	Скорректированная стоимость продаж в ТС, EXW, (китайские юани)	Объем продаж в ТС (тонны)	Экспортная цена, CIF, (китайских юаней за 1 тонну)	Экспортная цена, EXW, (китайских юаней за 1 тонну)
1	[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]					
N						

3.5.3.4. Сопоставление нормальной стоимости и экспортной цены товара

В соответствии с пунктом 3 статьи 10 Соглашения при сопоставлении экспортной цены товара с его нормальной стоимостью осуществляется их корректировка с учетом различий, оказывающих воздействие на сопоставимость цен, в том числе различий условий и характеристик поставок, налогообложения, стадий торговых операций, количественных показателей, физических характеристик, а также любых других различий, в отношении которых представляются доказательства их воздействия на сопоставимость цен.

3.5.3.5. Демпинговая маржа для компании Yixing

На основании показателей нормальной стоимости и экспортной цены Товара за период расследования демпинговая маржа рассчитана по следующей формуле для каждой разновидности:

$$DM = \frac{(NV_{EXW} - EP_{EXW})}{EP_{CIF/CIF}} \times 100\% ,$$

где

- DM** – демпинговая маржа;
- NV_{EXW}** – нормальная стоимость (с учетом заявленных корректировок);
- EP_{EXW}** – экспортная цена на условиях EXW (с учетом заявленных корректировок).
- EP_{CIF/CI}** – экспортная цена на условиях CIF/CIF граница ТС.

F

Рассчитанная указанным образом итоговая индивидуальная демпинговая маржа для компании Yixing составила 16,97 %.

3.5.4. Единая демпинговая маржа для импорта из КНР

В соответствии с пунктом 11 статьи 10 Соглашения для всех прочих производителей и/или экспортеров лимонной кислоты, происходящей из КНР и ввозимой на ТТ ТС, демпинговая маржа установлена на уровне индивидуальной демпинговой маржи, рассчитанной для компании Yixing составила 16,97 %.

3.6. Выводы

В период с 2010 года по 2013 год наблюдался рост объемов ввоза Товара, происходящего из КНР, на ТТ ТС. В период с 2010 по 2013 год рост импорта составил 38,3 %. При этом рост общего объема импорта лимонной кислоты на ТТ ТС за указанный период составил 30 %.

На протяжении всего рассматриваемого периода КНР являлась основным поставщиком лимонной кислоты на ТТ ТС. Одновременно с ростом импорта лимонной кислоты из КНР на ТТ ТС увеличивалась и его доля в общем объеме импорта лимонной кислоты на ТТ ТС – с 86,3 % в 2010 году до 91,8 % в 2013 году.

В период с 2010 по 2013 год средневзвешенные импортные цены на лимонную кислоту, происходящую из КНР и ввозимую на ТТ ТС, снизились на 7,3 %.

Средневзвешенные цены на китайскую лимонную кислоту оставались значительно ниже средневзвешенных цен на Товар, происходящий из третьих стран, на протяжении всего рассматриваемого периода.

Индивидуальная демпинговая маржа, рассчитанная на основании данных, представленных компаниями в ответах на антидемпинговый вопросник и имеющихся в распоряжении Департамента¹⁹, составила:

для компании Ensign - 4,2 %,

для компании ТТСА – 6,82 %,

для компании Yixing – 16,97 %

и превысила размер минимально допустимой демпинговой маржи в понимании пункта 1 статьи 31 Соглашения.

Единая демпинговая маржа для всех других экспортеров и/или производителей Товара, происходящего из КНР и ввозимого на ТТ ТС, составила 16,97 %.

Таким образом, в ходе расследования установлен факт наличия демпингового импорта лимонной кислоты, происходящей из КНР и ввозимой на ТТ ТС.

¹⁹ В том числе информация из ответов на дополнительные запросы Департамента и полученная в ходе проверочных визитов на предприятия Ensign и ТТСА.

4. Установление причинения материального ущерба или угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств-членов Таможенного союза, обусловленного демпинговым импортом

Анализ состояния отрасли экономики государств – членов Таможенного союза проводился в отношении ООО «ЦИТРОБЕЛ», являющегося предприятием – заявителем, и ОАО «Скидельский сахарный комбинат», поддержавшего заявление, на долю которых приходится за период с 2010 по 2013 год 100 % объема производства лимонной кислоты в Таможенном союзе.

В соответствии со статьей 2 Соглашения предприятие-заявитель и поддержавшее заявление предприятие представляют собой отрасль экономики государств – членов Таможенного союза (далее – отрасль экономики ТС).

4.1. Объемы потребления на ТТ ТС

Объем видимого потребления лимонной кислоты на ТТ ТС за период с 2010 по 2013 год характеризуется следующими данными.

Таблица 4.1.

Показатель	Ед.изм.	2010	2011	2012	2013
Объем видимого потребления Товара на ТТ ТС ²⁰	тонн	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	29,9	-11,8	0,3
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	29,9	14,6	14,9

Как видно из таблицы, за период с 2010 по 2013 год потребление лимонной кислоты на ТТ ТС увеличилось на 14,9 %.

Наибольший рост потребления наблюдался в 2011 году по сравнению с 2010 годом - на 29,9 %, в 2012 году по сравнению с 2011 годом потребление Товара упало на 11,8 %, в 2013 году объем потребления лимонной кислоты на ТТ ТС сохранился на уровне 2012 года (рост на 0,3 %).

²⁰ Объем видимого потребления Товара на ТТ ТС рассчитан исходя из:

– объема реализации Товара отраслью экономики ТС на ТТ ТС (данные ответов на вопросники предприятий отрасли экономики ТС ООО «Цитробел» и ОАО «Скидельский сахарный комбинат»)
– данных по объемам импорта, приведенных на основе данных таможенной статистики в разбивке по таможенным декларациям, предоставленным ГТК Республики Беларусь, ФТС России, КТК МФ РК.

4.2. Объемы производства и реализации Товара на ТТ ТС

Объемы производства и реализации лимонной кислоты предприятиями отрасли экономики ТС за период с 2010 по 2013 год характеризуются следующими данными.

Таблица 4.2.1.

Показатель	Ед.изм.	2010	2011	2012	2013
Объем производства Товара отраслью экономики ТС	тонн	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	7,3	-2,9	-0,7
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	7,3	4,1	3,4

Как видно из таблицы, объем производства Товара отраслью экономики ТС за период с 2010 по 2013 год увеличился на 3,4 %.

В 2011 году по сравнению с 2010 годом производство лимонной кислоты выросло на 7,3 %. С 2012 года наблюдается тенденция к снижению объема производства Товара отраслью экономики ТС. В 2012 году по сравнению с 2011 годом объем производства упал на 2,9 %, в 2013 году по сравнению с 2012 годом сократился на 0,7 %.

Таблица 4.2.2.

Объем реализации Товара отраслью экономики ТС ²¹	тонн	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	-13,6	5,0	6,8
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	-13,6	-9,3	-3,1
<i>Динамика доли товара, произведенного и реализованного отраслью экономики ТС, в потреблении, к предыдущему году</i>	п.п.		-15,2	5,8	2,3

Как видно из таблицы, объем реализации лимонной кислоты отраслью экономики ТС на ТТ ТС за период с 2010 по 2013 год сократился на 3,1 %.

В 2011 году по сравнению с 2010 годом, несмотря на значительный рост потребления, объем реализации Товара отрасли экономики ТС уменьшился на 13,6 %. В последующий период отмечается увеличение объема реализации: в 2012 году по сравнению с 2011 годом на 5,0 %, в 2013 году по сравнению с 2012 годом на 6,8 %, однако уровень 2010 года достигнут не был.

²¹ Объем реализации Товара отраслью экономики ТС предприятий государств – членов ТС на ТТ ТС получен на основании данных, предоставленных в ответах на вопросники предприятиями отрасли экономики ТС.

Доля Товара, произведенного и реализованного отраслью экономики ТС, в потреблении за период с 2010 года по 2013 год сократилась на 7,1 процентного пункта. Резкое сокращение доли наблюдалось в 2011 году по сравнению с 2010 годом – на 15,2 процентного пункта. В 2012 году доля Товара отрасли экономики ТС увеличилась на 5,8 процентного пункта, в 2013 году доля увеличилась на 2,3 процентного пункта выше уровня 2012 года.

Общий объем импорта Товара и его удельный вес в объеме потребления показаны в таблице 4.2.3.

Таблица 4.2.3.

Показатель	Ед.изм.	2010	2011	2012	2013
Общий объем импорта Товара на ТТ ТС	тонн	16 374,6	27 229,2	22 031,7	21 291,0
Объем импорта Товара на ТТ ТС из КНР	тонн	14 130,3	24 435,0	19 121,9	19 537,8
<i>Динамика удельного веса общего объема импорта в объеме потребления по отношению к предыдущему году</i>	<i>п.п.</i>	-	15,2	-5,8	-2,3
<i>Динамика удельного веса объема импорта из КНР в объеме потребления по отношению к предыдущему году</i>	<i>п.п.</i>	-	15,5	-7	1,1

Как видно из таблицы, удельный вес общего объема импорта Товара в потреблении за период 2010-2013 годов увеличился на 7,1 процентного пункта. После резкого увеличения доли импортного Товара в 2011 году – на 15,2 процентного пункта – в последующие годы наблюдается тенденция к его сокращению: в 2012 году сокращение доли импорта Товара составило 5,8 процентного пункта по сравнению с 2011 годом, в 2013 году - 2,3 процентного пункта по сравнению с 2012 годом.

За период с 2010 по 2013 год доля импортного Товара из КНР увеличилась на 9,5 процентного пункта, что превышает прирост доли общего объема импорта Товара на 2,4 процентного пункта. В 2011 году по сравнению с 2010 годом рост доли импорта Товара из КНР в объеме потребления составил 15,5 процентного пункта. В 2012 году по сравнению с 2011 годом доля импорта китайского Товара сократилась на 7 процентных пунктов. В 2013 году наблюдается увеличение доли китайского Товара на 1 процентный пункт по сравнению с 2012 годом при одновременном уменьшении в потреблении доли общего объема импорта.

4.3. Объем экспорта Товара с ТТ ТС отраслью экономики ТС

Таблица 4.3.

Показатель	Ед.изм.	2010	2011	2012	2013
Объем экспорта отраслью экономики ТС	тонн	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	142,9	-76,5	-50,0
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	142,9	-42,9	-71,4
Доля объема экспорта в общем объеме производства	%	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			

За период с 2010 по 2013 год объем экспорта отраслью экономики ТС сократился на 71,4 %. В 2011 году по отношению к 2010 году экспорт увеличился в 2,4 раза. В 2012 году по отношению к 2011 году экспорт отрасли снизился в 4,3 раза. В 2013 году отрасль экономики ТС экспортировали лишь [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тонн лимонной кислоты, что составляет [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % от общего объема производства.

В целом доля экспорта в объеме производства Товара была незначительной.

4.4. Соотношение объема производства Товара отраслью экономики ТС и объема импорта Товара на ТТ ТС

Таблица 4.4.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
<i>Динамика изменения соотношения общего объема производства и общего объема импорта по отношению к предыдущему году (индекс)</i>		100,0	64,5	77,3	79,4
<i>Динамика изменения соотношения общего объема производства и объема импорта из КНР по отношению к предыдущему году (индекс)</i>		100,0	62,1	77,0	74,8
<i>Динамика изменения показателя соотношение объема потребления и общего объема импорта по отношению к предыдущему году (индекс)</i>		100,0	78,1	85,1	88,4
<i>Динамика изменения показателя соотношение объема потребления и объема импорта из КНР по отношению к предыдущему году (индекс)</i>		100,0	75,1	84,7	83,1

Соотношение объема производства лимонной кислоты отраслью экономики ТС и общего объема импорта Товара в период с 2010 по 2013 год изменялось в сторону уменьшения объема производства. Так, в 2010 году объем производства Товара составлял [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % от общего объема импорта, в 2011 году – [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %, таким образом, сократившись в 1,5 раза. В 2012 г. показатель соотношения равнялся [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %, в 2013 году - [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %.

Соотношение объема производства аналогичного Товара и объема импорта из КНР за период с 2010 по 2013 год также изменялось в сторону сокращения производства. В 2010 году объем производства составлял [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % от объема импорта из КНР, в 2011 году показатель снизился. В 2012 году данный показатель несколько увеличился относительно 2012 года, в 2013 году – сократился и стал равным [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %, однако остался ниже, чем в 2010 году.

Аналогичная ситуация наблюдалась в соотношении объема потребления и объема импорта.

4.5. Товарные запасы

Таблица 4.5.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Товарные запасы отрасли экономики ТС на конец года (<i>индекс</i>)		100	634,7	866,4	796,4
Отношение товарных запасов к объему производства	%	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			

Как видно из таблицы 4.5, товарные запасы на предприятиях отрасли экономики ТС (на конец года) с 2010 по 2013 год увеличились в 8 раз.

В 2011 году по отношению к 2010 году на фоне сокращения реализации Товара отрасли экономики ТС в условиях значительного роста импортных поставок товара из КНР товарные запасы на конец года увеличились в 6,3 раза. В 2012 году, несмотря на рост реализации Товара, рост товарных запасов на предприятиях отрасли экономики ТС продолжился и составил 36,5 % по отношению к 2011 году. В 2013 году показатель несколько снизился (8,1 %).

4.6. Степень загрузки производственных мощностей

Таблица 4.6.

Показатель	Ед.изм.	2010	2011	2012	2013
<i>Динамика изменения загрузки производственных мощностей</i>	<i>n.n</i>	-	6,3	-2,7	-0,7
Производственные мощности отрасли экономики ТС	тонн	100	100	100	100
Объем производства Товара отраслью экономики ТС (в индексном выражении)		100	107	104	103

<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	7,3	- 2,9	- 0,7
---	---	---	-----	-------	-------

Как видно из таблицы 4.6, при неизменных производственных мощностях отрасли экономики ТС за период с 2010 по 2013 год степень их загрузки увеличилась на 2,9 процентного пункта.

В 2011 году по сравнению с 2010 годом степень загрузки производственных мощностей увеличилась на 6,3 процентного пункта, достигнув максимального значения за анализируемый период – [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %. В дальнейшем на фоне снижения производства Товара показатель загрузки производственных мощностей снижался: в 2012 году по сравнению с 2011 годом показатель сократился на 2,7 процентного пункта и составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %. В 2013 году по сравнению с 2012 годом степень загрузки производственных мощностей уменьшилась на 0,7 процентного пункта и составила [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %.

4.7. Средневзвешенная себестоимость единицы Товара, произведенного отраслью экономики ТС и ее структура.

Себестоимость единицы Товара, произведенного и реализованного отраслью экономики ТС, представлена в таблице 4.7.1.

Таблица 4.7.1.

Показатель	Ед.изм.	2010	2011	2012	2013
Средневзвешенная себестоимость единицы Товара, реализованного на ТТ ТС ²²	долл. США/тонну	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	8,5	-6,1	4,4
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	8,5	1,9	6,4

Как видно из таблицы, средневзвешенная себестоимость единицы Товара, произведенного и реализованного отраслью экономики ТС, за период с 2010 по 2013 год увеличилась на 6,4 %.

В 2011 году относительно 2010 года себестоимость единицы Товара отрасли экономики ТС увеличилась на 8,5 %. В 2012 году наблюдается снижение себестоимости на 6,1 %, в 2013 году себестоимость возросла на 4,4 %.

Структура себестоимости единицы Товара приведена в таблице 4.7.2. Данные являются конфиденциальными, указано изменение структуры себестоимости в процентных пунктах.

Таблица 4.7.2.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Издержки производства Товара, в т.ч.:	п.п.	-	5,6	-5,9	-0,4
Издержки на сырье и материалы	п.п.	-	6	-9,1	-2,5

²² Средневзвешенная себестоимость Товара, реализованного на ТТ ТС, рассчитана на основании данных о себестоимости Товара отрасли экономики ТС (данные ответов на Вопросник для производителей государств – членов Таможенного союза, полученные от ООО «Цитробел» и ОАО «Скидельский сахарный комбинат»).

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Топливо, энергия на технологические цели	п.п.	-	-1,2	2,3	2,7
Заработная плата производственных рабочих + страховые взносы	п.п.	-	0,7	0,9	-0,6
Общепроизводственные издержки, в т.ч.:	п.п.	-	-5,3	4,5	-0,5
Амортизационные отчисления и затраты на ремонт основных средств	п.п.	-	0,2	-0,5	-0,2
Прочие расходы	п.п.	-	-5,4	4,8	-0,2
Общехозяйственные издержки	п.п.	-	0	1,2	0,9
Коммерческие издержки	п.п.	-	-0,3	0,2	0

Как видно из таблицы 4.7.2, в структуре себестоимости лимонной кислоты на предприятиях отрасли экономики ТС свыше [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % всей себестоимости составляет статья «Издержки производства Товара». В 2010 году данный показатель занимал [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % в общем объеме издержек, в 2011 году он увеличился и составил максимальное значение [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %. В 2012 году по отношению к 2011 году доля издержек производства снизилась на 5,9 процентного пункта, в 2013 году показатель практически не изменился.

Основную часть в издержках производства занимают издержки на сырье и материалы.

Доля издержек по статье «Сырье и материалы» в общем объеме себестоимости Товара отрасли экономики ТС на протяжении анализируемого периода изменялась следующим образом: в 2011 году относительно 2010 года доля увеличилась на 6 процентных пунктов, в 2012 году по сравнению с 2011 годом удельный вес статьи «Сырье и материалы» уменьшился на 9,1 процентного пункта, в 2013 году снижение доли продолжилось (2,5 процентного пункта).

Также значительную часть в общем объеме издержек составляла статья «Топливо и энергия на технологические цели». Данный показатель сократился в 2010 году по сравнению с 2011 годом на 1,2 процентных пункта.

Общепроизводственные издержки в целом на протяжении анализируемого периода занимали около [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % от всей себестоимости, за исключением 2011 года, когда доля статьи сократилась на 5,3 процентного пункта (по сравнению с 2010 годом).

Общехозяйственные и коммерческие издержки на протяжении всего анализируемого периода оставались стабильны и составляли в структуре себестоимости соответственно около [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % и [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %.

Таким образом, наибольшее влияние на себестоимость производства лимонной кислоты оказывали изменение стоимости сырья, рост тарифов на газ, электроэнергию.

Основными видами сырья и материалов, используемых для производства лимонной кислоты, являются: меласса свекловичная, кислота серная, сода

каустическая, камень известняк, уголь АО, калий железистосинеродистый, кислота олеиновая, кислота щавелевая

Департаментом был проведен анализ данных о средних ценах на сырье и материалы, приведенных в таблице 4.7.3. Данные показатели являются конфиденциальными.

Таблица 4.7.3.

[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО]

По информации, полученной в ходе расследования, за период с 2010 по 2011 год отмечается рост цен на отдельные виды сырья и материалов, используемые при производстве лимонной кислоты на предприятиях отрасли экономики ТС: на кислоту серную, соду каустическую, камень, кислоту олеиновую, кислоту щавелевую.

В 2012 году по отношению к 2011 году цены на сырье и материалы изменились по следующим категориям: меласса свекловичная (снижение) уголь АО (рост), уголь активированный (рост).

4.8. Цены, прибыль, рентабельность

Таблица 4.8.1.

Показатель	Ед.изм.	2010	2011	2012	2013
Средневзвешенная себестоимость единицы Товара, реализованного отраслью экономики на ТТ ТС ²³	долл. США/тонну	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	8,5	-6,1	4,4
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	8,5	1,9	6,4
Средневзвешенная цена Товара, произведенного отраслью экономики ТС и реализованного на ТТ ТС, на условиях EXW (без НДС)	долл. США/тонну	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	24,7	-10,8	-9,5
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	24,7	11,2	0,6

Как видно из таблицы 4.8, средневзвешенная отпускная цена Товара предприятий отрасли экономики ТС, реализованного на рынке ТС в анализируемый период, изменялась следующим образом.

За период с 2010 по 2013 год средневзвешенная цена Товара предприятий отрасли экономики ТС, реализованного на рынке ТС, увеличилась незначительно (на 0,6 %).

В 2011 году по сравнению с 2010 годом на фоне значительного роста потребления цена Товара выросла на 24,7 %.

²³ Средневзвешенная цена Товара, реализованного на ТТ ТС, рассчитана на основании данных о цене реализации Товара первому независимому покупателю на ТТ ТС непосредственно производителями государств – членом ТС (данные ответов на Вопросник для производителей государств – членом Таможенного союза, полученные от ООО «Цитробел» и ОАО «Скидельский сахарный комбинат»). Согласно данным полученных вопросников от связанных организаций продажи в указанный период не осуществлялись.

В последствии, в 2012-2013 годах наблюдается тенденция падения цены Товара отрасли экономики ТС. Причем, в 2012 году по сравнению с 2011 годом темп падение цены был выше темпа падения себестоимости в 1,8 раза, в 2013 году по сравнению с 2012 годом при росте себестоимости единицы Товара на 4,4 % цена упала 9,5 % и не покрывала затраты на производство Товара.

Анализ динамики изменения цен отрасли экономики ТС и себестоимости Товара показали, что в 2012-2013 годах предприятиями отрасли экономики ТС проводилась политика сдерживания цен вследствие значительных объемов импорта Товара из КНР, что привело к значительному ухудшению финансового состояния отрасли экономики ТС, особенно в период расследования, что видно из таблицы:

Таблица 4.8.2.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
<i>Динамика изменения прибыли/убытков отрасли экономики ТС от реализации Товара на ТТ ТС по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	322,1	-31,3	-109,5 [убыток]
<i>Динамика рентабельности продаж товара независимым покупателям на внутреннем рынке ТС по сравнению с предыдущим годом</i>	п.п.	-	12,4	-4,4	-13,4

Как видно из таблицы 4.8.2, в целом за период с 2010 по 2013 год прибыль предприятий отрасли экономики сократилась на [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тыс. долл. США. Если в 2011 году (по сравнению с 2010 годом) прибыль предприятий отрасли экономики ТС от продаж Товара на рынок ТС увеличилась, то в 2012 – 2013 годах, в условиях сдерживания цен, прибыль отрасли экономики ТС сокращалась: в 2012 году (по сравнению с 2011 годом) показатель сократился на 31,3 %, в 2013 году (по сравнению с 2012 годом) сокращение показателя составило 109,5 % или [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тыс. долл. США, несмотря на некоторое увеличение реализации Товара.

За анализируемый период динамика показателя рентабельности продаж являлась аналогичной динамике прибыли. За период с 2010 по 2013 год рентабельность продаж Товара на ТТ ТС сократилась с [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % до минус [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %. В 2011 году по сравнению с 2010 годом показатель увеличился, достигнув своего максимума - [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %. В 2012-2013 годах рентабельность начала снижаться: в 2012 году по сравнению с 2011 годом снижение составило 4,4 процентного пункта, а в период расследования показатель рентабельности резко упал до отрицательного значения минус [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %.

4.9. Доходность от использования основных средств

Таблица 4.9.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
<i>Динамика доходности от использования основных средств²⁴, связанных с производством Товара по сравнению с предыдущим годом</i>	<i>п.п.</i>	-	32,6	-7,3	-38

Как видно из таблицы, показатель доходности имел динамику, аналогичную изменению прибыли. В период с 2010 по 2013 год показатель доходности от использования основных средств, связанных с производством Товара, предприятий экономики ТС сократился на 12,7 процентного пункта. В 2011 году по сравнению с 2010 годом отмечался рост (32,6 процентных пункта) показателя до [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %, в последующий период на фоне снижения прибыльности продаж показатель имел отрицательную динамику. Так, в 2012 году по сравнению с 2011 годом доходность от использования основных средств уменьшилась на 7,3 процентного пункта, в 2013 году по сравнению с 2012 годом показатель сократился на 38 процентных пунктов. В период расследования отмечается самая низкая доходность от использования основных средств, связанных с производством Товара.

4.10. Денежный поток

Таблица 4.10.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Денежный поток от реализации Товара на внутреннем рынке ТС ²⁵	тыс. долл. США	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	-18,9	-322,6	233,5
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	-18,9	-280,5	141,0

Денежный поток от реализации Товара на внутреннем рынке ТС имел отрицательную динамику в течение всего анализируемого периода, за исключением 2013 года.

²⁴ Доходность от использования основных средств, связанных с производством Товара, рассчитана как отношение прибыли/убытков от реализации Товара на ТТ ТС к балансовой стоимости основных средств, используемых для производства Товара. (Данные предоставлены ООО «Цитробел» и ОАО «Скидельский сахарный комбинат» в Вопросниках, а также в ответах на дополнительные запросы, письмо от 19.11.2014 №ДЗВР/АД/020-303К)

²⁵ Данные предоставлены ООО «Цитробел», вх. ДЗВР/АД/020-303К от 19.11.2014. ОАО «Скидельский сахарный комбинат» не имеет возможности предоставить запрашиваемые данные (входящее письмо от 09 декабря 2014 г. № 13648).

В 2010 и 2011 годах наблюдалось снижение денежного потока от реализации Товара на внутреннем рынке ТС (18,9 %). В 2012 году предприятие отрасли экономики ТС имело дефицит ликвидности в размере [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тыс. долл. США, что в первую очередь было связано с превышением расходов предприятия над поступлениями от продаж Товара. По данным, полученным в ходе расследования, основной причиной снижения поступлений денежных средств является снижение объемов реализации Товара и увеличение запасов в период 2010-2011 годов. Для покрытия данного дефицита предприятие было вынуждено воспользоваться банковским кредитованием, средства которого пошли на оплату сырья и оборудования ЛОС (локальных очистных сооружений).

В 2013 году происходило накопление денежных средств. Предприятиями отрасли была получена отсрочка по оплате сырья, а также был взят денежный займ, в результате чего денежный поток от реализации Товара на внутреннем рынке стал положительным.

4.11. Объем инвестиций

Объем инвестиций на производство и реализацию Товара показан в таблице 4.11.

Таблица 4.11.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Общий объем инвестиций на производство и реализацию Товара	тыс. долл. США	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом, индекс</i>		100,0	68,8	2709,7	1268,0

Как видно из таблицы, на предприятиях отрасли экономики ТС в период с 2010 по 2013 год объем инвестиций, направленных на производство и реализацию Товара, увеличился в 12,7 раз.

В 2010 - 2011 году общий объем инвестиций на производство и реализацию товара был незначительным. Резкий рост инвестиций в 2012 году по сравнению с 2011 годом – в 39,4 раза, по информации, полученной в ходе расследования, связан с проведением реконструкции цехов по производству лимонной кислоты и увеличением производственных мощностей.

В период расследования по отношению к 2012 году объем инвестиций сократился на 53,2 %.

По информации предприятий отрасли экономики ТС, в целом инвестиции осуществлялись за счет собственных средств, и были направлены на модернизацию и обновление оборудования.

4.12. Возможность привлечения инвестиций

По информации, имеющейся у Департамента, в 2012-2013 годах предприятия отрасли экономики ТС привлекали денежные займы в российских банках на

рыночных условиях. Объем привлеченных средств в 2013 году был в 3,3 раза меньше, чем в 2012 году.²⁶

Привлечение акционерного капитала в рассматриваемый период не осуществлялось.

4.13 Численность персонала и заработная плата

Таблица 4.13.

Показатель	Ед.изм.	2010	2011	2012	2013
Общее количество персонала, занятого производстве Товара	чел.	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	-1,6	-3,1	1,9
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	-1,6	-4,6	-2,8
Зарботная плата персонала, занятого в производстве Товара	долл. США/чел. в месяц	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>		-	9,2	-3,3	1,5
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>		-	9,2	5,7	7,4
Производительность труда (индекс)	тонн/чел. в год	100	109,1	109,1	106,3

Как видно из таблицы 4.13, численность персонала, занятого в производстве Товара, в анализируемый период имела тенденцию к сокращению. Так, в целом за период с 2010 по 2013 год численность персонала сократилась на 2,8%.

В 2011 году по сравнению с 2010 годом количество персонала сократилось на 1,6 %, в 2012 году по сравнению с 2011 годом - на 3,1 %. В 2013 году по сравнению с 2012 годом наблюдается незначительное увеличение численности персонала на 1,9 %.

Зарботная плата персонала за период с 2010 по 2013 год увеличилась на 7,4 %, что значительно ниже показателя инфляции за данный период. В 2011 году по сравнению с 2010 годом заработная плата увеличилась на 9,2 %, в 2012 и 2013 годах наблюдается снижение заработной платы по сравнению с предыдущим годом: в 2012 году - на 3,3% , в 2013 году отмечался рост - на 1,5 % относительно 2012 года.

Производительность труда в целом за период 2010-2013 год увеличивалась на 6,3 % на фоне падения численности персонала на 2,8 %. В 2011 году относительно 2010 года показатель увеличился на 9,1 % в год при росте объема производства на 7,3 %, в 2012 году он остался неизменным относительно предыдущего года. В 2013 году на фоне сокращения производства показатель производительности труда сократился на 2,8 % в год по сравнению с 2012 годом.

²⁶ Данные предоставлены ООО «Цитробел», входящее письмо ДЗВР/АД/020-303К от 19.11.2014. ОАО «Скидельский сахарный комбинат» не имеет возможности предоставить запрашиваемые данные (входящее письмо от 09.12.2014 № 13648).

4.14 .Выводы

По результатам анализа всей имеющейся в распоряжении Департамента информации установлено следующее:

В целом за период с 2010 по 2013 год объем видимого потребления Товара на ТТ ТС увеличился на 14,9 %, наибольший рост объема потребления был отмечен в 2011 году по сравнению с 2010 годом на 29,9 %, в дальнейшем объем потребления снизился на 11,8 % и на протяжении 2012–2013 года сохранялся практически на одинаковом уровне.

В анализируемый период объем производства Товара на предприятиях отрасли экономики ТС вырос незначительно - на 3,4 %, что при неизменных производственных мощностях привело к росту их загрузки на 2,9 процентного пункта и к увеличению производительности труда на 6,3 %.

В то же время, несмотря на увеличение потребления, объем реализации Товара предприятиями отрасли экономики ТС за период с 2010 по 2013 год сократился на 3,1 %, также отмечается резкий рост товарных запасов, превысивших уровень 2010 года (на конец года) в 8 раз, и увеличение их доли к объему производства.

Доля Товара предприятий отрасли экономики ТС на рынке ТС за анализируемый период сократилась на 7,1 процентного пункта. Значительное сокращение доли Товара наблюдалось в 2011 году – на 15,2 процентного пункта.

Одновременно на фоне роста объема потребления Товара на ТТ ТС в период с 2010 по 2013 год наблюдался существенный рост объема импорта Товара из КНР (на 38,3 %). Доля Товара из КНР в анализируемый период выросла на 9,5 процентного пункта и составила в 2013 году преобладающую долю на рынке ТС.

На протяжении всего анализируемого периода цена на импортный Товар из КНР была ниже цены аналогичного Товара и оказывала подавляющее влияние.

В условиях значительных объемов импорта Товара из КНР предприятия отрасли экономики ТС в целях сохранения конкурентоспособности своего Товара на рынке ТС, начиная с 2012 года, были вынуждены осуществлять политику по сдерживанию цен. Так, в 2012 году по сравнению с 2011 годом цена Товара отрасли экономики ТС снизилась на 10,8 %, что превышает снижение средневзвешенной себестоимости единицы Товара в 1,8 раза, в 2013 году по сравнению с 2012 годом цена сократилась на 9,5 %, несмотря на рост себестоимости единицы Товара на 4,4 % и не покрывала затрат на его производство.

Сдерживание цен позволило предприятиям отрасли экономики ТС в условиях демпингового импорта из КНР несколько увеличить продажи Товара на ТТ ТС в 2012 и 2013 году (на 5 % и 6,8 % соответственно) и восстановить долю на рынке ТС после падения в 2011 году.

В то же время снижение цен на аналогичный Товар привело к ухудшению финансово-экономических показателей предприятий отрасли экономики ТС: рентабельность продаж после роста в 2011 году, сократилась в 2012 году на 4,4 процентного пункта, а в период расследования по сравнению с 2012 годом показатель рентабельности упал на 13,3 процентного пункта – до минуса

[КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %, (по сравнению с 2010 годом показатель рентабельности сократился на 5,4 процентного пункта.

Аналогичная динамика прослеживается в отношении показателя доходности от использования основных средств, связанных с производством Товара: после роста в 2011 году по сравнению с 2010 годом на 32,6 процентного пункта, в 2012 году показатель сократился на 7,3 процентного пункта, в период расследования по сравнению с 2012 годом показатель доходности от использованных основных средств сократился на 38 процентных пунктов.

Прибыль от реализации Товара на ТТ ТС в период с 2010 по 2013 год снизились на 127,6 %, в период расследования по сравнению с 2012 годом сокращение прибыли составило 109,5 %.

Денежный поток имел отрицательную динамику на протяжении всего рассматриваемого периода, за исключением 2013 года. В 2013 году за счет краткосрочных кредитов и отсрочки по платежам денежный поток увеличился по сравнению с 2012 годом на [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тыс. долл. США и достиг уровня [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] тыс. долл. США.

Наряду с этим, в период расследования в отрасли экономики ТС наблюдалась отрицательная динамика по следующим показателям:

Производство Товара сократилось на 0,7 %, что привело к уменьшению загрузки производственных мощностей на 0,7 процентного пункта и к сокращению производительности труда на 2,5 %.

При этом численность персонала, занятого в производстве Товара на предприятиях отрасли экономики ТС в период расследования увеличилась на 1,9 % по сравнению с 2012 годом. В целом за период с 2010 по 2013 год численность персонала снизилась на 2,8 %. Тенденция к сокращению численности персонала, наблюдалась в период с 2010 по 2012 год.

Несмотря на ухудшение финансовых показателей, предприятия отрасли экономики ТС в период расследования проводили работу по реконструкции и модернизации производства лимонной кислоты. Объем инвестиций в целом за период с 2010 по 2013 год вырос в 12,7 раз, однако в 2013 году по сравнению с 2012 годом инвестиции сократились в 2 раза (на 53,2 %).

Таким образом, принимая во внимание негативные тенденции, происходящие в отрасли экономики ТС в период с 2010 по 2013 год и существенное ухудшение финансовых показателей в период расследования на фоне значительного объема демпингового импорта Товара из КНР, Департамент пришел к выводу о наличии материального ущерба отрасли экономики ТС.

5. Установление причинно-следственной связи между демпинговым импортом лимонной кислоты из КНР и материальным ущербом отрасли экономики государств-членов Таможенного союза

В целях установления наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом лимонной кислоты из КНР и материальным ущербом отрасли экономики ТС проанализированы следующие факторы.

5.1. Изменение доли Товара, произведенного и реализованного отраслью экономики ТС, и импортного Товара из КНР в объеме потребления

Таблица 5.1.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Объем импорта Товара из КНР на ТТ ТС	тонн	14 130,3	24 435,0	19 121,9	19 537,8
Удельный вес импорта Товара из КНР в общем объеме импорта	%	86,3	89,7	86,8	91,8
Объем реализации Товара отраслью экономики ТС	тонн	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
Объем потребления Товара на ТТ ТС	тонн	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика изменения удельного веса импорта Товара из КНР в объеме потребления</i>	<i>п.п.</i>		15,5	-7	1,1
<i>Динамика изменения удельного веса Товара, произведенного и реализованного отраслью экономики ТС, в объеме потребления</i>	<i>п.п.</i>		-15,2	5,8	2,3

Как видно из таблицы 5.1, в период с 2010 по 2013 год объем импорта Товара из КНР на ТТ ТС увеличился на 38,3 % (5 407,5 тонн), одновременно доля импортного Товара из КНР в потреблении увеличилась на 9,5 процентного пункта.

Динамика изменения удельного веса импорта Товара из КНР в потреблении была нестабильна. В 2010 году удельный вес импорта Товара из КНР составлял [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] % в объеме потребления, в 2011 году на фоне роста потребления произошло увеличение поставок лимонной кислоты из КНР на 72,9 %, в результате чего доля Товара из КНР увеличилась на 15,5 процентного пункта до [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %. В 2012 году, в период стабилизации рынка, показатель снизился на 7 процентных пунктов. В 2013 году вновь наблюдался рост – на 1,1 процентного пункта до [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %.

Доля Товара, произведенного и реализованного отраслью экономики ТС, в целом за период с 2010 году по 2013 год сократилась на 7,1 процентного пункта.

В 2011 году относительно 2010 года, в условиях резкого роста рынка и высоких объемов поставок лимонной кислоты из КНР по более низким ценам, удельный вес Товара, произведенного и реализованного отраслью экономики ТС,

сократился на 15,2 процентного пункта и составил [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] %. В 2012 году на фоне сокращения удельного веса импорта Товара из КНР (на 7 процентных пунктов) удельный вес Товара отрасли экономики ТС вырос на 5,8 процентного пункта, в 2013 году отмечается некоторое увеличение доли аналогичного Товара - на 2,3 процентного пункта, одновременно отмечается и рост доли из КНР.

5.2. Воздействие демпингового импорта на цены аналогичного Товара на рынке Таможенного союза

Таблица 5.2.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Средневзвешенная отпускная цена Товара, произведенного отраслью экономики ТС и реализованного на ТТ ТС на условиях EXW (без учета НДС)	долл. США / тонну	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	24,7	-10,8	-9,5
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	24,7	11,2	0,6
Средневзвешенная цена Товара, происходящего из КНР, с учетом таможенной пошлины и таможенного оформления (без учета НДС)	долл. США / тонну	1 190,3	1 300,4	1 215,5	1 103,6
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	9,2	-6,5	-9,2
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	9,2	2,1	-7,3
Ценовое занижение, (индекс)		100	112	108	107
Разница между ценой на Товар из КНР и ценой на Товар, произведенного отраслью экономики ТС	долл. США / тонну	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			

Как видно из таблицы 5.2, средневзвешенная цена предприятий отрасли экономики ТС (в долларовом выражении) за период с 2010 по 2013 год выросла на 0,6 %. Наибольший рост цены наблюдался в 2011 году: по отношению к 2010 году цена выросла на 24,7 %. В 2012 году по сравнению с 2011 годом средневзвешенная цена предприятий отрасли экономики ТС снизилась на 10,8 %, в 2013 году по сравнению с 2012 годом падение цены продолжилось и составило 9,5 %.

Цена Товара, происходящего из КНР, за период с 2010 год по 2013 год снизилась на 7,3 % (86,7 долл. США/тонну). В 2011 году по сравнению с 2010 годом она увеличилась на 9,2 % (110,1 долл. США/тонну), в 2012 году по сравнению с 2011 годом – сократилась на 6,5 % (84,9 долл. США/тонну), в 2013 году по сравнению с 2012 годом сокращение цены Товара из КНР составило 9,2 % (111,9 долл. США/тонну).

На протяжении всего анализируемого периода цена импортного Товара из КНР была ниже цены Товара, произведенного отраслью экономики ТС. Разница между ценами предприятий отрасли экономики ТС и ценами Товара из КНР

увеличивалась в два раза в 2010-2013 годах. Наибольшая разница в ценах отмечалась в 2011 году.

Увеличение объемов поставок Товара из КНР на рынок ТС по более низким ценам приводило к переориентации российских потребителей лимонной кислоты на покупку Товара по демпинговым ценам из КНР.

Так, в распоряжении Департамента имеется информация от ряда потребителей Товара об отказах на закупку лимонной кислоты или о сокращении объемов закупок у ООО «Цитробел». В частности, в адрес ООО «Цитробел» были направлены такие письма от [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО], в которых указывалось, что причиной отказа является наличие на рынке ТС китайского Товара по более низким ценам.

Под давлением низких цен Товара из КНР предприятия отрасли экономики ТС вынуждены были, начиная с 2012 года, снижать цены. В 2012 году снижение цены аналогичного Товара превышало снижение его себестоимости в 1,7 раза, в 2013 году, в условиях снижения демпинговых цен на китайский Товар, цена Товара предприятий отрасли экономики ТС снизилась (9,5 %), несмотря на рост себестоимости на (4,4 %).

Политика сдерживания цен позволила предприятиям отрасли экономики в 2012 и 2013 годах несколько увеличить свои продажи и стабилизировать свою долю на рынке ТС, однако это привело к ухудшению финансовых показателей: сокращению рентабельности реализации Товара на рынке ТС, которая достигла отрицательного значения в период расследования, сокращению денежных потоков, снижению показателя доходности от использования основных средств, связанных с производством Товара.

Таким образом, вышеприведенный анализ свидетельствует, что в период расследования наблюдался значительный рост демпингового импорта из КНР, который привел к снижению цен аналогичного Товара на рынке Таможенного союза и оказывал негативное влияние на отрасль экономики ТС.

5.3. Другие факторы

В ходе расследования были проанализированы также другие факторы, которые одновременно с ростом импорта могли оказывать влияние на отрасль экономики ТС.

5.3.1. Влияние импорта из третьих стран на ТТ ТС²⁷

В ходе расследования было проанализировано влияние импортных поставок Товара на ТТ ТС из третьих стран (без КНР).

Таблица 5.3.1.1.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Общий объем импорта Товара на ТТ ТС	тонн	16 374,6	27 229,2	22 031,7	21 291,0
Объем импорта Товара на ТТ ТС из третьих стран	тонн	2 244,3	2 794,2	2 909,8	1 753,3
Удельный вес импорта Товара из третьих стран в общем объеме импорта	%	13,7	10,3	13,2	8,2
<i>Динамика изменения удельного веса импорта Товара из третьих стран в объеме потребления, по отношению к предыдущему году</i>	<i>п.п.</i>		-0,3	1,2	-3,3
<i>Динамика изменения удельного веса Товара отрасли экономики ТС в объеме потребления, по отношению к предыдущему году</i>	<i>п.п.</i>		-15,2	5,8	2,3
<i>Динамика изменения удельного веса импорта Товара из КНР в объеме потребления, по отношению к предыдущему году</i>	<i>п.п.</i>		15,5	-7	1,1

Как видно из таблицы 5.3.1.1, объем импорта Товара из третьих стран в период с 2010 по сравнению с 2013 годом сократился на 21,9 % (491 тонну) и достиг минимального значения в период расследования (1753,3 тонны). Одновременно с этим падала и доля импорта Товара из третьих стран в потреблении (- 0,3 процентных пункта). Рост доли импортного Товара из третьих стран отмечался в 2012 году (1,2 процентного пункта). В тот же период увеличилась и доля Товара отрасли экономики ТС в потреблении (5,8 процентного пункта).

²⁷ Импорт из всех стран, исключая КНР

В 2013 году по сравнению с 2012 годом при сокращении общего объема импорта на 3,3 %, объем импорта Товара из третьих стран сократился на 39,7 % (1156,5 тонн). Его доля в общем объеме импорта при этом также сократилась на 5 процентных пунктов. Удельный вес импорта Товара из третьих стран в объеме потребления также снизился на 3,3 процентного пункта, при росте удельного веса импорта из КНР на 1,1 процентного пункта.

Отношение средневзвешенной цены Товара, происходящего из третьих стран и цены Товара отрасли экономики ТС представлены в таблице 5.3.1.2.

Таблица 5.3.1.2.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Средневзвешенная цена Товара, произведенного отраслью экономики ТС и реализованного на ТТ ТС (без НДС) на условиях EXW	долл. США/тонну	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
Средневзвешенная цена Товара, происходящего из третьих стран и ввозимого на ТТ ТС, с учетом таможенных пошлин	долл. США/тонну	3 238,20	3 145,50	3 478,00	3 478,00
<i>Изменение разницы между ценой на Товар из третьих стран и ценой на Товар, произведенный отраслью экономики ТС, (индекс)</i>		100,0	76,0	126,3	112,5
Отношение цены на Товар из третьих стран и цены на Товар из КНР		2,7	2,4	2,9	3,2

Как видно из таблицы 5.3.1.2, средневзвешенная цена Товара, происходящего из третьих стран и ввозимого на ТТ ТС, на протяжении всего анализируемого периода была значительно выше цены Товара отрасли экономики ТС и цены Товара, происходящего из КНР. Показатель соотношения цены Товара из третьих стран и цены Товара отрасли экономики ТС составлял от [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] раза до [КОНФИДЕНЦИАЛЬНО] раза. Показатель соотношения цены Товара из третьих стран и цены на Товар из КНР был минимальным в 2011 году и составлял 2,4 раза и максимальным - в 2013 году – 3,2 раза.

Таким образом, вышеприведенный анализ показывает, что негативного влияния поставки лимонной кислоты из третьих стран на состояние отрасли экономики ТС не оказывали.

5.3.2. Влияние показателей экспорта Товара отрасли экономики ТС

Таблица 5.3.2.

Показатель	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Объем экспорта с ТТ ТС	тонн	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%		142,9	-76,5	-50,0
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%		142,9	-42,9	-71,4
Удельный вес экспорта в общем объеме производства Товара отрасли экономики ТС	%	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
Объем производства Товара предприятиями отрасли экономики ТС	тонн	КОНФИДЕНЦИАЛЬНО			
<i>Динамика по сравнению с предыдущим годом</i>	%	-	7,3	-2,9	-0,7
<i>Динамика по сравнению с 2010 годом</i>	%	-	7,3	4,1	3,4

Как видно из таблицы 5.3.2, объем экспорта Товара с ТТ ТС в период с 2010 по 2013 год сократился на 71,4 %. При этом удельный вес экспорта предприятий отрасли экономики ТС в объеме производства Товара в анализируемый период был незначительным. Таким образом, уменьшение экспортных поставок не могло оказывать существенного влияния на состояние отрасли экономики ТС.

5.3.3. Фактор роста себестоимости

В ходе расследования участниками расследования было отмечено, что фактором снижения конкурентоспособности Товара и ухудшение показателей предприятий отрасли экономики ТС явился не демпинговый импорт лимонной кислоты из КНР, а рост себестоимости аналогичного Товара.

Анализ динамики средневзвешенной себестоимости Товара предприятий отрасли экономики ТС, реализованного на ТС показал, что за период с 2010 по 2013 год средневзвешенная себестоимость Товара увеличилась на 6,4 %. Изменение средневзвешенной себестоимости Товара было неравномерным и в то же время не ярко выраженным: после роста себестоимости в 2011 году на 8,5 %, в 2012 году себестоимость сократилась на 6,1 %, в 2013 году увеличилась на 4,4 %.

В ходе расследования было установлено, что изменение цен на отдельные виды сырья и материалов, а также рост затрат на энергоресурсы привел к увеличению себестоимости производства Товара предприятий отрасли экономики ТС.

Однако ввиду ценового давления со стороны демпингового импорта из КНР, предприятия отрасли экономики в период расследования не могли увеличить цену продаж даже до уровня, покрывающую издержки, что привело к ухудшению финансовых показателей, и отрасль экономики ТС несла убытки.

Что касается влияния инвестиций на рост средневзвешенной себестоимости Товара предприятий отрасли экономики ТС, то, как это отмечалось в разделе 4.11,

они были направлены в основном на реконструкцию и модернизацию имеющегося оборудования и по информации, полученной в ходе расследования, значительного влияния на изменение себестоимости не оказывали.

Вывод:

Исходя из вышеприведенного анализа всех известных факторов, влияющих на состояние отрасли экономики ТС, Департамент пришел к выводу о наличии причинно–следственной связи между демпинговым импортом лимонной кислоты из КНР и материальным ущербом отрасли экономики ТС.

6. Выводы и предложения

6.1. Выводы

Анализ полученной в ходе расследования информации за период с 1 января 2010 г. по 31 декабря 2013 г. позволяет сделать заключение о наличии:

1. Демпингового импорта лимонной кислоты, происходящей из КНР и ввозимой на ТТ ТС.
2. Материального ущерба отрасли экономики ТС.
3. Причинно-следственной связи между демпинговым импортом лимонной кислоты, происходящей из КНР и ввозимой на ТТ ТС, и материальным ущербом отрасли экономики ТС.

6.2. Предложения

В соответствии с пунктом 1 статьи 9 Соглашения наличие вышеуказанных условий является основанием для применения антидемпинговой меры. Учитывая вышеизложенное, а также в соответствии с пунктом 1 статьи 17 Соглашения предлагается применить антидемпинговую меру в отношении лимонной кислоты, происходящей из КНР и ввозимой на ТТ ТС, в форме антидемпинговой пошлины сроком на 5 лет в следующих размерах (в процентах от таможенной стоимости):

- для Weifang Ensign Industry Co., Ltd. - 4,20;
- для TTCA Co., Ltd. - 6,82;
- для Yixing-Union Biochemical Co., Ltd. - 16,97;
- для прочих экспортеров и/или производителей КНР – 16,97.

Директор Департамента
защиты внутреннего рынка

В.Е. Ильичев