#

# Форма опросного листа (анкеты)

# для мониторинга системообразующих предприятий государств-членов ЕАЭС[[1]](#footnote-1) в 2024 году

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование предприятия: |  |
| Отрасль промышленности/производимая продукция |  |
| Численность сотрудников\* |  |
| Контактное лицо: |  |
| Контактный телефон: |  |
| e-mail: |  |

*\*Среднесписочная численность по итогам 2023 г. Укажите интервальную оценку:
1) до 100 человек (малое предприятие); 2) 100-250 человек (среднее предприятие); 3) свыше 250 человек (крупное предприятие).*

**I. Внешнеэкономическая деятельность предприятия**

**1. Укажите, пожалуйста, регулярность осуществления Вашим предприятием внешнеэкономической деятельности (ВЭД) на рынках государств-членов ЕАЭС и рынках третьих стран[[2]](#footnote-2) по итогам 2023 года (***выбрав один из предложенных вариантов ответа для каждой группы стран***):**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | ЕАЭС | Третьистраны |
| 1.1. На постоянной основе (регулярные сделки и устойчивые связи с иностранными партнерами; представительства и/или инвестиционные проекты в иностранных государствах) |  |  |
| 1.2. Периодически (нерегулярные внешнеэкономические операции) |  |  |
| 1.3. Редко (разовые, единичные внешнеэкономические операции) |  |  |
| 1.4. ВЭД не проводится, но проводилась ранее *(указать, если последняя на данный момент внешнеэкономическая операция проводилась в 2022-2023 гг.)* |  |  |
| 1.5. ВЭД не проводится, но планируем/хотели бы её начать |  |  |
| 1.6. ВЭД не проводилась, не проводится и не планируется |  |  |

**2. Оцените, пожалуйста, роль ВЭД в деятельности Вашего предприятия по итогам 2023 года (***выбрав один из предложенных вариантов ответа***):**

|  |  |
| --- | --- |
| 2.1. Играет определяющую роль (внешнеэкономические операции формируют более 50% оборота предприятия) |  |
| 2.2. Значимая, но не определяющая (внешнеэкономические операции формируют от 10% до 50% оборота предприятия) |  |
| 2.3. Малозначимая (внешнеэкономические операции формируют менее 10% оборота предприятия) |  |

**3. Укажите, пожалуйста, виды внешнеэкономических операций на рынке ЕАЭС и рынках третьих стран, осуществляемые Вашим предприятием в 2023 году (***выбрав из предложенных вариантов ответа по каждой из групп стран***):**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | ЕАЭС | Третьистраны |
| 3.1. Экспорт потребительских или инвестиционныхтоваров собственного производства |  |  |
| 3.2. Экспорт комплектующих или сырья для дальнейшейпереработки иностранными предприятиями |  |  |
| 3.3. Импорт технологического оборудованиядля использования в своем производстве |  |  |
| 3.4. Импорт комплектующих или сырья для дальнейшейпереработки и производства готовой продукции |  |  |
| 3.5. Послепродажное обслуживание своей продукции |  |  |
| 3.6. Научно-производственная кооперация |  |  |
| 3.7. Реализация инвестиционных проектов |  |  |
| 3.8. Иное *(укажите)*       |  |  |

**4. Оцените, пожалуйста, важность региона для внешнеэкономической деятельности Вашего предприятия по итогам 2023 года (***отметив степень значимости каждого региона***):**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Незначим | Малозна-чим | Значим | Основной регион |
| 4.1. ЕАЭС |  |  |  |  |
| 4.2. Европейский союз |  |  |  |  |
| 4.3. Китай |  |  |  |  |
| 4.4. США  |  |  |  |  |
| 4.5. СНГ без ЕАЭС + Грузия |  |  |  |  |
| 4.6. Юго-Восточная Азия (кроме Китая)и Япония |  |  |  |  |
| 4.7. Ближний Восток и Африка |  |  |  |  |
| 4.8. Южная Америка |  |  |  |  |
| 4.9. Иной регион (*укажите*) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_** |  |  |  |  |

**II. Препятствия для внешнеэкономической деятельности**

**5. Оцените, пожалуйста, доступность рынков государств-членов ЕАЭС для внешнеэкономической деятельности Вашего предприятия по итогам 2023 года (***отметив степень доступности каждого из рынков***):**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Недоступен (закрытый рынок) | Слабо доступен | Доступен с незначительными ограничениями | Полностью доступен (свободная торговля) |
| 5.1. Республика Армения |  |  |  |  |
| 5.2. Республика Беларусь |  |  |  |  |
| 5.3. Республика Казахстан |  |  |  |  |
| 5.4. Кыргызская Республика |  |  |  |  |
| 5.5. Российская Федерация |  |  |  |  |

**6. Оцените доступность рынков третьих стран для внешнеэкономической деятельности Вашего предприятия по итогам 2023 года (***отметив степень доступности каждого из рынков***):**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Недоступен (закрытый рынок) | Слабо доступен | Доступен с незначительными ограничениями | Полностью доступен (свободная торговля) |
| 6.1. Европейский союз |  |  |  |  |
| 6.2. Китай |  |  |  |  |
| 6.3. США |  |  |  |  |
| 6.4. СНГ без ЕАЭС + Грузия |  |  |  |  |
| 6.5. Юго-Восточная Азия (кроме Китая) и Япония |  |  |  |  |
| 6.6. Ближний Восток и Африка |  |  |  |  |
| 6.7. Южная Америка |  |  |  |  |
| 6.8. Иной (*укажите*) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |  |  |  |  |

**7. Какие внутристрановые ограничения препятствовали развитию внешнеэкономической деятельности Вашего предприятия по итогам 2023 года:**

|  |  |
| --- | --- |
| 7.1. Недостаток опыта, информации и кадров в сфере ВЭД на Вашем предприятии |  |
| 7.2. Недостаточная государственная (информационная и финансовая) поддержка экспорта промышленной продукции  |  |
| 7.3. Недостаток финансовых ресурсов/дорогие кредиты |  |
| 7.4. Сложная внутренняя логистика (отсутствие транспорта, дороговизна организации доставки внутри своей страны и т.д.) |  |
| 7.5. Сложное налоговое администрирование внешнеэкономических сделок (возмещение НДС, акцизы и т.д.) |  |
| 7.6. Необходимость получения разрешительных документов на экспорт |  |
| 7.7. Экспортное регулирование (лицензии, пошлины и квоты) |  |
| 7.8. Иное *(укажите) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_* |  |

Пожалуйста, опишите более подробно (в свободной форме) отмеченные Вами препятствия развития внешнеэкономической деятельности, а также Ваши предложения по мерам, необходимым для их устранения:

|  |
| --- |
|  |
|  |
|  |
|  |

**8. Какие ограничения и барьеры, существующие в странах ЕАЭС, на Ваш взгляд, более всего препятствовали развитию внешнеэкономической деятельности Вашего предприятия по итогам 2023 года:**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Республика Армения | Республика Беларусь | Республика Казахстан | Кыргызская Республика | Российская Федерация |
| 8.1. Отсутствие информации о внешних рынках и потенциальных партнерах в других странах Союза |  |  |  |  |  |
| 8.2. Технические барьеры (технические регламенты и стандарты, стандарты маркировки, упаковки, требования экспертизы и сертификации, контроль качества) |  |  |  |  |  |
| 8.3. Административные ограничения (лицензии, импортные квоты, запреты или ограничения импорта) |  |  |  |  |  |
| 8.4. Ограничение конкуренции (ограничение доступа к государственным (муниципальным) закупкам, наличие крупных государственных импортеров, госрегулирование цен, налоги на импорт, требования по содержанию местных комплектующих) |  |  |  |  |  |
| 8.5. Сложное финансовое регулирование (авансирование сделок, порядок оплаты импортных товаров, налоговое регулирование и т.д.) |  |  |  |  |  |
| 8.6. Таможенные и другие формальности (оформление только на определенных пунктах пропуска, предотгрузочные проверки и т.д.) |  |  |  |  |  |
| 8.7. Транспорт и логистика |  |  |  |  |  |
| 8.8. Иное |  |  |  |  |  |

Пожалуйста, опишите более подробно отмеченные Вами препятствия с указанием реквизитов нормативно-правовых актов государств-членов ЕАЭС, писем уполномоченных органов, предписаний органов государственного контроля и т.д.:

|  |
| --- |
|  |
|  |
|  |
|  |

**9. Укажите, пожалуйста, третьи страны (за исключением стран ЕАЭС), в которых существуют указанные ниже ограничения и барьеры, препятствовавшие развитию внешнеэкономической деятельности Вашего предприятия в 2023 году:**

|  |  |
| --- | --- |
|  | Пожалуйста, укажите страны, в которых имеются данные препятствия |
| 9.1. Закрытость информации о страновом рынке и потенциальных партнерах в стране |  |
| 9.2. Технические барьеры (технические регламенты и стандарты, стандарты маркировки, упаковки, требования экспертизы и сертификации, контроль качества) |  |
| 9.3. Административные ограничения (лицензирование импорта, импортные квоты, запреты или ограничения импорта) |  |
| 9.4. Ограничение конкуренции (субсидирование местных производителей, ограничение доступа к госзакупкам, наличие крупных государственных импортеров, госрегулирование цен, налоги на импорт, требования по содержанию местных комплектующих в импортируемой продукции) |  |
| 9.5. Сложное финансовое регулирование (авансирование сделок, порядок оплаты импортных товаров, налоговое регулирование и т.д.) |  |
| 9.6. Трудоёмкие таможенные и другие формальные процедуры (оформление только на определенных пунктах пропуска, предотгрузочные проверки и т.д.) |  |
| 9.7. Частая практика проведения антидемпинговых расследований и введения антидемпинговых пошлин |  |
| 9.8. Транспорт и логистика |  |
| 9.9.  Иное |  |

Пожалуйста, опишите более подробно (в свободной форме) отмеченные Вами негативные факторы, а также Ваши предложения по мерам, необходимым для их устранения:

|  |
| --- |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |

**III. Мониторинг финансового состояния предприятий и цепочек поставок
в связи со сложившейся экономической ситуацией в целях разработки дополнительных мер поддержки**

**10. Оцените, пожалуйста, влияние сложившейся экономической ситуации на текущую деятельность Вашего предприятия по итогам 2023 года (***отметив галочкой степень значимости каждого фактора***):**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Отсутствует | Низкий | Высокий | Очень высокий |
| 10.1. Влияние негативных последствий в связи со сложившейся экономической ситуацией на состояние Вашего предприятия |  |  |  |  |
| 10.2. Сокращение производства конечной продукции Вашего предприятия  |  |  |  |  |
| 10.3. Снижение выручки Вашего предприятия в связи со сложившейся экономической ситуацией  |  |  |  |  |
| 10.4. Повышение цен на конечную продукцию Вашего предприятия |  |  |  |  |
| 10.5. Снижение платёжеспособности Ваших клиентов в условиях сложившейся экономической ситуации  |  |  |  |  |
| 10.6. Рост стоимости комплектующих и сырья, используемых Вашим предприятием |  |  |  |  |
| 10.7. Задержка поставок комплектующих и сырья **из стран ЕАЭС** на Ваше предприятие |  |  |  |  |
| 10.8. Задержка поставок комплектующих и сырья **из третьих стран** на Ваше предприятие |  |  |  |  |
| 10.9. Недостаток оборотных средств  |  |  |  |  |
| 10.10. Трудности с обслуживанием имеющихся финансовых обязательств (кредиты, оплата поставок комплектующих и сырья, коммунальные услуги и т.д.) |  |  |  |  |
| 10.11. Проблемы с получением кредитов у обслуживающих Ваше предприятие банков |  |  |  |  |
| 10.12. Необходимость сокращения персонала на Вашем предприятии  |  |  |  |  |

**11. Оцените, пожалуйста, достаточность мер поддержки, реализуемых органами власти
в связи со сложившейся экономической ситуацией, для поддержания работы Вашего предприятия:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Да | Нет |
| 11.1. Обращалось ли Ваше предприятие за государственной поддержкой? |  |  |
| 11.2. Получило ли Ваше предприятие государственную поддержку? |  |  |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Отсутствует | Незначительно | Значительно | Весьма значительно |
| 11.3. Доступность и полнота информации о мерах государственной поддержки |  |  |  |  |
| 11.4. Лёгкость оформления и подачи документов, необходимых для получения мер поддержки |  |  |  |  |
| 11.5. Помощь со стороны органов государственной власти при оформлении документов, необходимых для получения мер поддержки |  |  |  |  |
| 11.6. Достаточность предоставляемой поддержки Вашему предприятию для преодоления последствий сложившейся экономической ситуации |  |  |  |  |
| 11.7. Какие дополнительные меры поддержки, на Ваш взгляд, могли бы положительно повлиять на создание и развитие производства Вашего предприятия: |  |

**12. Осведомлено ли Ваше предприятие о введении в действие в 2024 году механизма финансового содействия при реализации государствами – членами ЕАЭС совместных кооперационных проектов в отраслях промышленности** (*отметьте, пожалуйста, один вариант ответа*):

|  |  |
| --- | --- |
| да, полностью информированы |  |
| да, но имеется неполная информация об этом механизме |  |
| не осведомлены |  |

**13. Каковы Ваши ожидания по динамике продаж продукции Вашего предприятия в 2024 году к уровню 2023 года (в натуральном выражении)** (*отметьте, пожалуйста, один вариант ответа*):

|  |  |
| --- | --- |
| Продажи вырастут на 0-30% |  |
| Продажи вырастут на 30-50% |  |
| Продажи вырастут более, чем на 50%  |  |
| Продажи не изменятся |  |
| Продажи упадут на 0-30% |  |
| Продажи упадут на 30-50% |  |
| Продажи упадут более, чем на 50% |  |

**14. Оцените возможности и потребности Вашего предприятия по организации производства и замещения санкционной импортной продукции (в том числе комплектующих, материалов, сырья и оборудования) на аналоги, производимые в ЕАЭС:**

14.1. Отметьте, пожалуйста, уровень локализации производимой продукции на Вашем предприятии (*выберете один вариант ответа*):

|  |  |
| --- | --- |
| Комплектующие, материалы и сырьё импортные (не локализовано)  |  |
| Локализация 0-20% |  |
| Локализация 20-30% |  |
| Локализация 30-40% |  |
| Локализация 40-60% |  |
| Локализация 60-80% |  |
| Локализация более 80% |  |

14.2. В рамках замещения импортной продукции какие аналоги (в том числе комплектующие, материалы, сырьё и оборудование) необходимы Вашему предприятию для производства (*заполните, пожалуйста, таблицу по форме и приложите к опросному листу)*:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **наименование** | **код ТН ВЭД** | **объём** |
|  |  |  |
|  |  |  |

14.3. В рамках замещения импортной продукции какие аналоги (в том числе комплектующие, материалы, сырьё и оборудование) Ваше предприятие готово производить на своих производственных мощностях для рынка ЕАЭС (*заполните, пожалуйста, таблицу по форме и приложите к опросному листу)*:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **наименование** | **код ТН ВЭД** | **объём** |
|  |  |  |
|  |  |  |

14.4. Как Вы считаете, что сдерживает развитие производства аналогов импортной продукции (в том числе комплектующих, материалов, сырья и оборудования) на пространстве ЕАЭС(*отметив галочкой степень значимости каждого фактора*):

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Отсутствует | Низкий | Высокий | Очень высокий |
| Недостаток или отсутствие материалов и сырья |  |  |  |  |
| Недостаток или отсутствие комплектующих |  |  |  |  |
| Высокая цена на комплектующие, сырьё и материалы |  |  |  |  |
| Комплектующие, материалы, сырьё и оборудование не соответствуют требуемым характеристикам |  |  |  |  |
| Готовая продукция не соответствует требуемым характеристикам |  |  |  |  |
| Недостаток или отсутствие аналогов импортного оборудования для производства |  |  |  |  |
| Недостаточная поддержка органами власти проектов по производству оборудования, комплектующих и сырья |  |  |  |  |
| Недостаток или отсутствие квалифицированных кадров |  |  |  |  |
| Отсутствие информационно-технологических решений в производстве |  |  |  |  |
| Другое \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |  |  |  |  |

14.5. Как Вы считаете, что сдерживает развитие цепочек поставок продукции (в том числе комплектующих, материалов, сырья и оборудования) на пространстве ЕАЭС (*отметив галочкой степень значимости каждого фактора*):

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Отсутствует | Низкий | Высокий | Очень высокий |
| Недостаток или отсутствие материалов и сырья |  |  |  |  |
| Недостаток или отсутствие комплектующих |  |  |  |  |
| Сложная и дорогая логистика |  |  |  |  |
| Высокая цена на комплектующие, сырьё, материалы и оборудование |  |  |  |  |
| Комплектующие, материалы, сырьё и оборудование не соответствует требуемым характеристикам |  |  |  |  |
| Готовая продукция не соответствует требуемым характеристикам |  |  |  |  |
| Неразвитая инфраструктура в государствах-членах  |  |  |  |  |
| Недостаточно информации о производимых аналогах импортной продукции в ЕАЭС  |  |  |  |  |
| Нормативные акты, принимаемые в государствах-членах ЕАЭС |  |  |  |  |
| Другое \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |  |  |  |  |

14.6. На какие страны происходит переориентация Вашего предприятия для замещения импортной продукции (в том числе комплектующих, материалов, сырья и оборудования) (*отметьте, пожалуйста, варианты ответа*):

|  |  |
| --- | --- |
| замещение за счёт внутристрановых ресурсов |  |
| стран ЕАЭС |  |
| стран СНГ без ЕАЭС + Грузия |  |
| Китая  |  |
| иной регион \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  |  |

14.6.1. Обозначьте основные товарные позиции (объём закупок не менее 30%), замещаемые поставками из стран ЕАЭС(*заполните, пожалуйста, таблицу по форме и приложите к опросному листу*)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **наименование** | **код ТН ВЭД** |  **объём закупок** |
|  **доллары США** | **натуральное выражение в соответствии с кодом ТН ВЭД ЕАЭС** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

14.6.2. Обозначьте основные товарные позиции (объём закупок не менее 30%), замещаемые поставками из Китая(*заполните, пожалуйста, таблицу по форме и приложите к опросному листу*)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **наименование** | **код ТН ВЭД** |  **объём закупок** |
|  **доллары США** | **натуральное выражение в соответствии с кодом ТН ВЭД ЕАЭС** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**15. Как влияют на предприятие действующие меры внешнеторгового регулирования?**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **мера внешнеторгового регулирования** | **в чём заключается мера** | **в отношении какого товара введена мера, код ТН ВЭД ЕАЭС** | **страна происхождения товара** |
| таможенно-тарифные меры |  |  |  |
| нетарифные меры |  |  |  |
| антидемпинговые меры |  |  |  |
| специальные защитные меры |  |  |  |
| компенсационные меры |  |  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **влияние мер внешнеторгового регулирования** **на предприятие** | **отметьте**  | **комментарий**  |
| повышение уровня загрузки производственных мощностей |  |  |
| увеличение рентабельности производства |  |  |
| повышение конкурентоспособности продукции |  |  |
| модернизация предприятия |  |  |
| введение новых производственных линий |  |  |
| увеличение кооперационных поставок предприятиям государств-членов ЕАЭС |  |  |
| реализация совместных проектов |  |  |
| изменение цен на внутреннем рынке |  |  |
| иное  |  |  |

**16. Оцените, пожалуйста, необходимость корректировки мер таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС в связи со сложившейся экономической ситуацией для поддержания работы и развития Вашего предприятия:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Да | Нет |
| 16.1. Есть ли в настоящее время необходимость корректировки мер таможенно-тарифного регулирования в целях импортозамещения и развития производства на Вашем предприятии |  |  |

16.2. В отношении какой продукции (в том числе комплектующих, материалов, сырья и оборудования) необходимо снизить ставки ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС (*заполните, пожалуйста, таблицу по форме и приложите к опросному листу)*:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **наименование** | **код ТН ВЭД ЕАЭС**  | **примечание** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

16.3. В отношении какой продукции (в том числе комплектующих, материалов, сырья и оборудования) необходимо повысить ставки ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС (*заполните, пожалуйста, таблицу по форме и приложите к опросному листу*):

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **наименование** | **код ТН ВЭД ЕАЭС**  | **примечание** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**17. Если в настоящее время существуют какие-либо другие острые проблемы, не затронутые в опросном листе (анкете), пожалуйста, опишите их:**

|  |
| --- |
|  |
|  |
|  |
|  |

1. Государства-члены ЕАЭС – Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Российская Федерация. [↑](#footnote-ref-1)
2. Просьба указывать регулярность осуществления сделок по торговому партнеру, занимающему наибольшую долю в объеме совершаемых сделок. [↑](#footnote-ref-2)