

**БАЗА ДАННЫХ  
КРУПНЕЙШИХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ  
В ПРОМЫШЛЕННОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ  
ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕВРАЗИЙСКОГО  
ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА  
НА ПЕРИОД 2017 – 2021 ГОДЫ**

**КНИГА 2  
ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ  
Республика Армения,  
Республика Беларусь,  
Республика Казахстан,  
Кыргызская Республика**

<b>2. РЕСПУБЛИКА АРМЕНИЯ</b> .....	<b>5</b>
<b>2.1. Добывающая промышленность</b> .....	<b>5</b>
2.1.1. Добыча золота (Сюникская область).....	5
2.1.2. Каменный завод каменного литья (Армавирская область).....	5
2.1.3. Добыча золота и серебра (Регион Лори) .....	5
2.1.4. Строительство медеплавильного завода .....	5
<b>2.2. Обрабатывающая промышленность</b> .....	<b>5</b>
2.2.1. Синтетическое производство алмазов .....	5
2.2.2. Сапфировое производство в Армении .....	5
2.2.3. Новая технология производства магния .....	5
2.2.4. Производство солнечных панелей (СП СОЛИТЭК АРМЕНИЯ) .....	5
2.2.5. Промышленный проект по производству оборудования для Интернета вещей .....	5
<b>2.3. Промышленные зоны</b> .....	<b>5</b>
2.3.1. Создание свободной экономической зоны в Сюникской области .....	5
<b>2.4. Энергетика</b> .....	<b>6</b>
2.4.1. Ветроэлектростанция (Сюникская область) .....	6
2.4.2. Строительство геотермальной электростанции (Сюникская область) .....	6
2.4.3. Солнечная электростанция (Гегаркуникская область).....	6
2.4.4. Солнечная электростанция мощностью 12,5 МВт (Регион Арагацотн) .....	6
2.4.5. Ветропарк 34 МВт Семеновка ВЭС (Гегаркуникская область).....	6
2.4.6. Геотермальная электростанция в Каркаре (Сюникская область).....	6
<b>2.5. Сельское хозяйство и пищевая промышленность</b> .....	<b>6</b>
2.5.1. Мука, вино-водка-коньячное и кондитерское производство.....	6
2.5.2. Строительство и эксплуатация завода тавушской минеральной воды (Тавушский край) .....	6
2.5.3. 120 га полузакрытая парниковая конструкция .....	6
2.5.4. Инвестиционные проекты в области аквакультуры .....	6
2.5.5. Биокластер: обработка кукурузы .....	6
2.5.6. Высокотехнологичная томатная оранжерея .....	6
2.5.7. Расширение теплицы из свежих овощей (Котайкский край).....	6
2.5.8. Расширение вырезанных роз оранжерей (Котайкский край).....	6
2.5.9. Создание растительного теплица (Котайкский край) .....	7
<b>2.6. Фармацевтическая промышленность и промышленность медицинских изделий</b> .....	<b>7</b>
2.6.1. Развитие исследований в области биоэквивалентности в Армении .....	7
<b>2.7. Связь и ИТ</b> .....	<b>7</b>
2.7.1. Строительство центра обработки данных в Ереване.....	7
2.7.2. Оптическая эволюция мощности и расширение регионального покрытия FTTH .....	7
<b>3. РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ</b> .....	<b>7</b>
<b>3.1. Машиностроение и металлообработка</b> .....	<b>7</b>
3.1.1. Развитие производства и освоение новых видов кабельной продукции и жгутов проводов .....	7
3.1.2. Создание современного гибкого автоматизированного производства узлов рулевого управления для комплектации автомобильной техники .....	7
3.1.3. Создание высокоэффективного автоматизированного производства автомобильных компонентов, соответствующих требованиям экологических стандартов евро-5, евро-6 и выше для перспективных моделей легковой, коммерческой, грузовой, сельскохозяйственной и специальной техники, производимой на автосборочных предприятиях стран таможенного союза. создание производства инновационных видов сельскохозяйственной техники .....	8
3.1.4. Создание мощностей и увеличение объемов производства и реализации карьерных самосвалов грузоподъемностью 90 – 450 тонн ..	8
3.1.5. Организация на оао «кузлитмаш» кольцеракатного производства и производства ободьев карьерных самосвалов грузоподъемностью 130 –450 тонн.....	8
3.1.6. Создание высокопроизводительного сборочного производства электроизмерительных приборов .....	9
3.1.7. Модернизация производства с освоением современных технологий с целью создания мощностей по выпуску деталей и узлов комбайнов путем создания мобильного и гибкого производства на ОАО «ГЛИН».....	9
3.1.8. Комплексная модернизация действующих и создание новых производственных мощностей оао «гомсельмаш» .....	9
3.1.9. Разработка и освоение производства малолитражных дизельных двигателей мощностью до 75 л. с. ....	10
3.1.10. Организация производства сухих распределительных трансформаторов с обмотками в литой изоляции собственного изготовления.....	10

3.1.11.	Модернизация производственных мощностей оао «оршанский инструментальный завод» .....	10
3.1.12.	Создание производственных мощностей по производству высокопрочного крепежа и самонарезающих винтов кровельных, оконных, гвл и винтов для конструкционных материалов в объеме до 5300 тонн в год .....	11
3.1.13.	Строительство завода по изготовлению кранов мостового типа грузоподъемностью до 240 тонн с реконструкцией существующих производственных мощностей на ОАО «Слуцкий завод подъемно- транспортного оборудования».....	11
3.1.14.	Создание высокопроизводительного производства интеллектуальных автокомпонентов и систем для автотранспортных средств экологического класса евро-5, евро-6 в период 2016 – 2025 гг. на оао «экрэн» .....	11
3.1.15.	Техническое перевооружение оао «белкард» на 2015-2019 г.г.....	12
<b>3.2.</b>	<b>Деревообрабатывающая промышленность .....</b>	<b>12</b>
3.2.1.	Организация на ОАО «Ивацевичдрев» пеллетного производства мощностью 170 тысяч тонн в год .....	12
<b>3.3.</b>	<b>Легкая промышленность.....</b>	<b>12</b>
3.3.1.	Техническое перевооружение участка по производству обуви строчечно-литьевого метода крепления .....	12
<b>3.4.</b>	<b>Фармацевтическая промышленность и промышленность медицинских изделий.....</b>	<b>12</b>
3.4.1.	Организация высокотехнологического производства фармацевтических субстанций и сред культуральных из отечественного сырья природного происхождения для народнохозяйственного комплекса РБ и СНГ .....	12
3.4.2.	Создание фармацевтического производства ОАО «Белвитунифарм» по производству лекарственных средств по полному циклу....	13
3.4.3.	Организация нового производства по выпуску высокоэффективных импортозамещающих лекарственных средств .....	13
3.4.4.	Производство контейнеров для сбора образцов венозной крови одноразовых .....	13
<b>3.5.</b>	<b>Химическая промышленность .....</b>	<b>14</b>
3.5.1.	Строительство азотного комплекса на ОАО «Гродно азот».....	14
3.5.2.	Строительство новой этилен-пропиленовой установки на ОАО «Нафтан», завод «Полимир» .....	14
<b>3.6.</b>	<b>Промышленность строительных материалов .....</b>	<b>14</b>
3.6.1.	Строительство гипсового завода на базе месторождения гипса «Бриневское» в Петриковском районе .....	14
3.6.2.	Производство геомембраны на ОАО «Пинема».....	15
3.6.3.	Строительство цементного завода на базе месторождения мела «Широкое» и «Подкамень» .....	15
<b>3.7.</b>	<b>Сельское хозяйство и пищевая промышленность .....</b>	<b>15</b>
3.7.1.	Реконструкция ОАО «Белыничский протеиновый завод» с установкой линии по производству кормовых добавок для животных ...	15
3.7.2.	Организация нового производства мясных полуфабрикатов на ОАО «Бобруйский мясокомбинат» .....	15
3.7.3.	Реконструкция молочно- товарной фермы «Лукомер».....	16
3.7.4.	Строительство маслоэкстракционного завода производительностью 500 тонн в сутки с элеваторным комплексом емкостью 50 000 тонн, на красноречском производственном участке ОАО «Гомельский жировой комбинат».....	16
3.7.5.	Реконструкция и модернизация картофелехранилища на 3 000 тонн с установкой оборудования для производства картофельных хлопьев на ОАО «Комбинат «Восток».....	16
3.7.6.	Строительство энергосберегающей теплицы площадью 6 га на ОАО «Комбинат «Восток».....	16
3.7.7.	Строительство молочно-товарных и мясных ферм крупного рогатого скота в Витебской области .....	17
<b>3.8.</b>	<b>Энергетика .....</b>	<b>17</b>
3.8.1.	Строительство Бешенковичской ГЭС на реке Западная Двина .....	17
<b>4.</b>	<b>РЕСПУБЛИКА КАЗАХСТАН .....</b>	<b>17</b>
<b>4.1.</b>	<b>Промышленность строительных материалов .....</b>	<b>17</b>
4.1.1.	Строительство завода по производству огнеупорных смесей .....	17
4.1.2.	Производство легких металлоконструкций для быстровозводимых зданий (БМЗ) .....	18
<b>4.2.</b>	<b>Транспорт .....</b>	<b>19</b>
4.2.1.	Строительство и управление обводной железнодорожной линии в Алматы.....	19
4.2.2.	Строительство и эксплуатация железнодорожной линии «Мангышлак-Баутино» .....	19
<b>4.3.</b>	<b>Сельское хозяйство и пищевая промышленность .....</b>	<b>19</b>
4.3.1.	Строительство комплекса по производству и переработке продукции коневодства и козоводства .....	19
4.3.2.	Безотходное инновационное производство продуктов питания оздоровительного и функционального назначения .....	19
4.3.3.	Строительство ТОО «Saga- Astana» овощехранилища на 14000 тонн в г. Астана .....	20
4.3.4.	Товарно-осетровая ферма.....	20
<b>4.4.</b>	<b>Машиностроение .....</b>	<b>21</b>
4.4.1.	Создание производственного цикла "PolarSolAsia" в сфере зеленой теплоэнергетики .....	21
4.4.2.	Рекультивация и переработка полиметаллических руд .....	21
4.4.3.	Добыча и переработка мрамора на Кильжирском месторождении.....	22
4.4.4.	Завод по производству базальтового волокна и композитных изделий .....	22
4.4.5.	Строительство каскада малых ГЭС мощностью 25,6 МВт на реке Усек в Алматинской области .....	23

4.4.6.	Строительство и эксплуатация мостового перехода через Бухтарминское водохранилище .....	23
4.4.7.	Организация производства стальных прямошовных труб Ø от 273 - до 630 мм .....	23
4.4.8.	Производство шамотных, огнеупорных материалов и кислотоупорного кирпича.....	24
4.4.9.	Строительство нового завода по производству органоминерального гуминового удобрения .....	25
4.4.10.	Птицекомплекс по производству 5000 тонн мяса бройлера в год .....	25
4.4.11.	Производство по изготовлению стальных труб .....	25
4.4.12.	Создание предприятия по сборке, ремонту и техническому обслуживанию военной и гражданской авиационной техники (центр по сборке легкомотор- ных самолетов) .....	26
4.4.13.	Организация производства медных труб.....	26
4.4.14.	Производство карбамидоформальдегидной смолы и ДСП .....	27
4.4.15.	Переработка алюмосиликатного сырья .....	27
4.4.16.	Строительство и эксплуатация тепличного комплекса по выращиванию томатов.....	27
4.4.17.	Создание машиностроительного завода в городе Кызылорда .....	28
4.4.18.	Сельскохозяйственный проект: “Виктория” (Комплекс по выращиванию сельскохозяйственных культур, выращивание живого скота и переработка ее продуктов) .....	28
4.4.19.	Строительство линии легкорельсового транспорта (скоростного трамвая) в городе Алматы .....	29
4.4.20.	Завод по производству сухих строительных смесей.....	29
4.4.21.	Строительство и эксплуатация тепличного комплекса площадью 3 га в по выращиванию плодовоовощной продукции.....	30
4.4.22.	Создание транспортно-логистического центра в Костанайской области .....	31
4.4.23.	Организация производства по крупноузловой сборке мобильных бетонных заводов «CemenTech»(США).....	31
4.4.24.	Завод по производству керамического кирпича .....	32
4.4.25.	Создание комплекса по производству спецкокса и выработке электрической и тепловой энергии АО "КАЗАХСТАН ИНВЕСТ КОМИР" 32	
4.4.26.	Строительство завода по производству топливных пеллет (гранул) из биомассы.....	33
<b>5.</b>	<b>КЫРГЫЗСКАЯ РЕСПУБЛИКА.....</b>	<b>34</b>
<b>5.1.</b>	<b>Горнодобывающая промышленность .....</b>	<b>34</b>
5.1.1.	Завод по производству цемента .....	34
5.1.2.	Проект по производству извести и керамзита .....	34
5.1.3.	Разработка Хайдарканского месторождения .....	36
5.1.4.	Строительство цементного завода.....	36
<b>5.2.</b>	<b>Промышленность .....</b>	<b>36</b>
5.2.1.	Производство асфальтобетона в г. Кызыл-Кия .....	36
5.2.2.	Производство гипсокартона на базе АООТ Кызыл-Кийского машиностроительного завода .....	36
5.2.3.	Производство строительных гипсов на базе АО «Кызыл-Киякомур».....	36
5.2.4.	Строительство завода по выпуску стекла .....	37
<b>5.3.</b>	<b>Легкая промышленность .....</b>	<b>37</b>
5.3.1.	Организация трикотажного производства .....	37
<b>5.4.</b>	<b>Энергетика .....</b>	<b>37</b>
5.4.1.	Реконструкция ГЭС Ленинполь.....	37
5.4.2.	Строительство ГЭС на реке Куркуроо .....	38
5.4.3.	Гидроэнергетический проект на реке Чон-Ак-Суу .....	38
5.4.4.	Строительство двух малых ГЭС Аламедин .....	38
5.4.5.	Строительство Каракульской Малой ГЭС .....	38
5.4.6.	Строительство малой ГЭС Ала-Арча .....	39
5.4.7.	Строительство малой ГЭС Ойтал .....	39
5.4.8.	Строительство малой ГЭС Чункурчак .....	39
<b>5.5.</b>	<b>Сельское хозяйство .....</b>	<b>40</b>
5.5.1.	Модернизация действующего мясокомбината Тоштук-Каракол .....	40
5.5.2.	Строительство заготовительного комплекса «Иссык-Кульское предприятие по поставкам продукции» .....	40
5.5.3.	Переработка местных сырьевых ресурсов, хлопка очистка и производство продовольственной продукции .....	41
5.5.4.	Строительство Агротехнопарка.....	41
5.5.5.	Созданию агропромышленного кластера в Чуйской области .....	42
5.5.6.	Выращивание осетревых рыб .....	42
5.5.7.	Строительство завода по выращиванию индейки .....	42

5.5.8.	Создание нового орехового сада 1500 га .....	43
5.5.9.	Строительство комплекса по выпуску мясной тушенки .....	43
5.5.10.	Создание агропромышленного комплекса на базе винного завода ОАО "Виноградарь" .....	43
5.5.11.	Производство фруктово-плодовых и овощных консервов и сухофруктов .....	43
5.5.12.	Разведение высокоудойных коров .....	43
5.5.13.	Создание мясного комплекса в Иссык-Кульской области на базе Каракольского мясокомбината .....	44
5.5.14.	Забой скота, хранение и реализация мясной продукции .....	44
5.5.15.	Строительство завода по переработке плодоовощной продукции .....	44
5.5.16.	Переработка хлопка-сырца для производства растительного масла и гранулированного комбикорма в мешках .....	44
5.5.17.	Технического оснащения и переориентации зданий и сооружений ОАО "Куруучу" .....	45
5.5.18.	Запуска завода по производству молочной продукции .....	45
5.5.19.	По добыче цементного сырья (известняк) по производству цемента .....	45
5.5.20.	Создание современного убойного цеха и логистического центра Талас-Эти .....	45
5.5.21.	Строительство молочно-овцеводческого комплекса на 1000 голов в Жумгалском районе .....	46

## 2. РЕСПУБЛИКА АРМЕНИЯ

### 2.1. Добывающая промышленность

#### 2.1.1. Добыча золота (Сюникская область)

Стоимость проекта: 10 000 000 долл. США. «GI Metals Investment Limited» Inc. с 2010 года проводит лицензированные исследования по добыче золота и полиметаллической продукции в Сюникском районе Республики Армения. Площадь занимает 1800 гектаров и является весьма перспективной. Геологический и геохимический анализ проведен в лицензионном районе. Для осуществления всех видов деятельности было построено более 30 км дорог. Проведено строительство около 5000 литров рудников и около 4000 литров буровых работ. В результате было выделено 6 перспективных участков площадью 960 гектаров для дальнейшей разведки и добычи. Золотой запас в этом районе составляет 3,5 тонны.

#### 2.1.2. Каменный завод каменного литья (Армавирская область)

Стоимость проекта: 5 000 000 долларов США. Был разработан в 1992 году. Первоначально был разработан для плавки и переработки базальта. Имеет потенциал для производства следующих продуктов с использованием перлита (теплоизоляционные материалы, промышленные фильтры для фильтрации нефти, стекла (Каназит) или базальта (трубы и плитки, кислотоустойчивые материалы, декоративный базальт).

#### 2.1.3. Добыча золота и серебра (Регион Лори)

Стоимость проекта: 5 500 000 долл. США. Инвестиционный проект направлен на привлечение инвестиций для эксплуатации золото-серебряного рудника и строительства завода по переработке золота. Получены все необходимые разрешения на разработку, строительство и эксплуатацию шахты. Разрешение на добычу было предоставлено 15 августа 2014 года на 26 лет.

#### 2.1.4. Строительство медеплавильного завода

Стоимость проекта: 450 000 000 долл. США. Горнодобывающая и металлургическая отрасли традиционно являются ведущими отраслями промышленности Армении. Значительная часть запасов меди сосредоточена в медно-молибденовых рудниках (Кажджаран, Агарак и Техут), а также в медно-пиритовых рудниках (Капан, Алаверди, Шамлуг) и золотополиметаллических (Шаумян, Арманис). В Армении шесть компаний занимаются добычей меди и продукцией концентрата, среди которых крупнейшими компаниями являются «Техут» и «Зангезурский медно-молибденовый комбинат». В настоящее время 38 млн полезных ископаемых с утвержденными запасами, зарегистрированными в государственном балансе запасов полезных ископаемых, в том числе 8 медномолибденовых, 3 медных, 20 золотых и золотополиметаллических и 2 полиметаллических рудника. Разведанные и подтвержденные запасы медных месторождений оцениваются примерно в 14 млн. Тонн, что позволяет горнодобывающим компаниям работать в течение 100-120 лет.

## 2.2. Обрабатывающая промышленность

### 2.2.1. Синтетическое производство алмазов

Стоимость проекта: 99 845 000 долл. США. Основной целью предлагаемого проекта является производство широкого спектра высококачественных монокристаллов синтетических алмазов, конкурентоспособных на мировом рынке с новыми уникальными физическими, механическими и технологическими свойствами, а именно: кубические и октаэдрические кристаллы размером от 3 мм до 20 мм; крупногабаритные порошки из высококачественных алмазов размером от 2500/2000 микрон до 800/630 мкм; алмазные порошки с требуемыми физико-механическими характеристиками размером от 630/500 до 50/40 мкм; микропорошки и субмикроблоки размером 60/40; 1/0 мкм и 1 / 0,5; 0,1 / 0 мкм, соответственно. Для реализации проекта требуется общий объем инвестиций в размере 99,8 млн. Долл. США с пятью этапами финансирования.

### 2.2.2. Сапфировое производство в Армении

Стоимость проекта: 20 000 000 долл. США. Проект реализует компания "Астра Кристалл", специализирующаяся на выращивании и обработке технического монокристалла сапфира. Параллельно о своем намерении зайти на этот рынок заявила другая компания - "Высокотемпературные кристаллы", которой правительство в декабре 2015 года дало разрешение на деятельность в свободной экономической зоне "Альянс" сроком на пять лет, предоставив территорию площадью 350 кв. м. В ПЛАНАХ ООО "ВЫСОКОТЕМПЕРАТУРНЫЕ КРИСТАЛЛЫ" осуществить экспорт выращенных искусственных сапфиров на сумму около 75 млн драмов уже в первый год своей производственной деятельности. Далее в течение пяти лет компания намеревалась выйти на экспортный объем в 1,3 млрд драмов, делая акцент на рынки России, Китая, Тайваня, США и стран ЕС.

### 2.2.3. Новая технология производства магния

Стоимость проекта: 6 000 000 долл. США. Магний является важным сырьем для производства водорода, водородной энергии, а также немедленной выработки энергии в ячейках топливных элементов. Разработка детальной концепции технологии производства магния / Создание 300 т / год установки для производства магния для оптимизации рабочих режимов устройства. Строительство завода мощностью 1000 тонн / год магния (в виде порошка). Исследовательская группа Escoatom более 20 лет проработала над созданием и разработкой новой гидротеплотехнологической технологии для производства магния. Наиболее перспективным обстоятельством является амбициозное видение расширения производственных мощностей до 50 000 тонн производства магния. И в результате Escoatom может стать одним из ключевых игроков на мировом рынке магния.

### 2.2.4. Производство солнечных панелей (СП СОЛИТЭК АРМЕНИЯ)

Стоимость проекта: 3 500 000 долларов США. Производство солнечных панелей в производственных помещениях недавно созданного совместного предприятия в Армении на основе технологии GLASS / GLASS. Правительство Армении приняло законодательство, позволяющее всем развернуть до 150 кВт солнечных панелей без лицензий. Ресурсным ресурсом и фондом энергоэффективности Армении назначено агентство по реализации проекта. Консультант выбран для составления карт солнечно-активных районов Армении.

### 2.2.5. Промышленный проект по производству оборудования для Интернета вещей

Стоимость проекта: 2 400 000 долл. США. Knightsbridge Wireless Communications (KWC) - это небольшая динамичная высокотехнологичная высокотехнологичная компания «Start Start», инженерная / научная компания, штаб-квартира в Силиконовой долине, Калифорния и подразделение Engineering в Ереване, Армения. Компания специализируется на разработке и изготовлении проприетарных систем долгосрочного промышленного интернета в Things (далее именуемых PoT или Industrial IoT) с использованием методологии машинного обучения на основе облачных вычислений. Эти два учредителя вложили более 2 миллионов долларов в создание компании с превосходным инженерным опытом и корпоративной культурой типа «кремний-долина». Инвестиционные проекты направлены на выполнение плана продвижения продукта, обогащение системных функций путем предоставления прямого интерфейса существующим глобальным облачным сетям Platform-as-a-Service (PaaS) и развертыванию в Армении автоматизированной линии сборки продукта

## 2.3. Промышленные зоны

### 2.3.1. Создание свободной экономической зоны в Сюникской области

Стоимость проекта: 28 000 000 долл. США. Правительство Республики Армения инициировало создание свободной экономической зоны в Сюникской области в районе, граничащем с Исламской Республикой Иран. Иран и Армения стремятся развивать экономические и производственные отношения путем поощрения частной торговли и инвестиций. Создание свободной экономической зоны соответствует ключевым направлениям правительства. Основной целью Свободной экономической зоны (СЭЗ) является содействие росту объемов экспорта и созданию новых рабочих мест, а также обеспечение устойчивого экономического развития путем интеграции прямых иностранных инвестиций и внедрения передовых технологий. Для обеспечения функционирования свободных экономических зон создана соответствующая правовая основа. В связи с этим, Закон Республики Армения (РА) «О свободных экономических зонах», принятый 25 мая, 2011 Национальным

Собранием Армении является основным нормативным документом. Направленные на предоставление налоговых и таможенных преференций, предусмотренных настоящим Законом, соответствующие поправки были также внесены в другие смежные законы. Деятельность СЭЗ регулируется также постановлением правительства 1521-N. Чтобы способствовать региональному экономическому сотрудничеству и дальнейшему развитию национальной экономики, росту объемов экспорта правительство Армении приняло решение начать создание свободной экономической зоны в марзе Сюник, который находится на границе с Ираном.

#### **2.4. Энергетика**

##### **2.4.1. Ветроэлектростанция (Сюникская область)**

Стоимость проекта: 4 700 000 долл. США. «Ветряная электростанция» Толоры планируется построить в Сюникской области РА, недалеко от деревни Толорс. Ожидается, что ветряная станция будет построена в глат норвернской части горного хребта Капрусар в месте расположения 2200-2300 м. Точек, Ветровая станция будет состоять из 10 ветровых агрегатов и будет иметь следующие основные показатели: 1. Локационная мощность NL = 6,0 МВт, 2. Среднегодовая произведенная электроэнергия - = 8,79 млн. кВт. Час, 3. Среднегодовая проданная электроэнергия - = 8,438 млн. кВт. Час.

##### **2.4.2. Строительство геотермальной электростанции (Сюникская область)**

Стоимость проекта: 44 000 000 долларов США. Проведены исследования по выявлению точных участков геотермальных источников энергии для строительства геотермальной электростанции. Одним из таких объектов является Джержмахюр, где, согласно геолого-геофизическим исследованиям, высокое давление (давление 20-25 атмосфер) горячая вода / до 250 ° C / ресурсов считается доступной на глубине 2500-3000 метров. В случае подтверждения этих данных в Армении можно будет построить первую геотермальную электростанцию мощностью 25 МВт в этой области. В последние годы одной из самых актуальных и важных проблем в Армении является исследование и использование геотермальных источников - в качестве возобновляемых источников энергии с потенциалом «прочности» для покрытия базовой нагрузки. Использование возобновляемых источников энергии снижает зависимость от импортируемых видов топлива и повышает уровень энергетической безопасности. Это также увеличит собственное производство возобновляемой энергии во всей энергетической продукции, а также уменьшит количество выбросов парниковых газов.

##### **2.4.3. Солнечная электростанция (Гегаркуникская область)**

Стоимость проекта: 65 230 000 долл. США. Электрическая мощность установки PV составляет 46,55 МВт (АС) с максимальной мощностью 55,45 МВт и отношением DC / AC 1,19. Фотоэлектрическая система состоит из 20 единиц с номинальной выходной мощностью 2,3 МВт (общий блок-2,3 МВт). Эти производственные блоки (центр трансформатора трансформатора «ТГК-1») формируются несколькими параллельными и последовательными ассоциациями фотоэлектрических модулей, которые, в свою очередь, монтируются на стационарных конструкциях с горизонтальным модулем PV-модуля.

##### **2.4.4. Солнечная электростанция мощностью 12,5 МВт (Регион Арагацотн)**

Стоимость проекта: 15 980 000 долл. США. Электростанция Solar PV 10,47 МВт расположена в муниципалитете Даштадем-Талин. Электрическая мощность установки PV составляет 10,47 МВт (переменный ток) с максимальной мощностью 12,47 МВт и отношением DC / AC 1,19. Фотоэлектрическая система состоит из 4-х блоков с номинальной выходной мощностью 2,3 МВт (общий блок-2,3 МВт) и 1 шт. с номинальной выходной мощностью 1,2 МВт (общий блок-1,2 МВт). Эти производственные единицы (центр трансформаторного трансформатора ИТЦ «Центр тяжести») образованы несколькими параллельными и последовательными ассоциациями фотоэлектрических модулей, которые, в свою очередь, установлены на фиксированной структуре.

##### **2.4.5. Ветропарк 34 МВт Семеновка ВЭС (Гегаркуникская область)**

Стоимость проекта: 42 200 000 евро. Проект ветропарка «Семеновка» основан на сборе данных с однолетнего мониторинга ветра на выбранном участке под перевалом Семеновка (северная часть Л. Севана). Проект участка для ветровой фермы расположен на проспекте Семеновка на высоте 2435 м над уровнем моря уровень моря с географическими координатами: 40° 39' 26"N и 44° 56' 08" E. Участок находится на расстоянии 5 км от села Цовагог. Участок имеет хорошо развитую инфраструктуру с подъездными путями, близость к железнодорожным и электрическим сетям (линии электропередач 35 и 110 кВ). Основываясь на анализе ландшафта, проект оценивается для установки 17 ветровых турбин (Gamesa G80), каждая из которых имеет установленную мощность 2,0 МВт. Общая установленная мощность ветропарка составляет 34,0 МВт. Среднегодовая скорость ветра основана на существующих данных мониторинга - 6,4 м / с. Эти данные были экстраполированы на высоту ступицы (60 м) ветровых турбин. Валовой годовой объем производства энергии ветряной электростанции составляет 71,8 ГВтч, расчетная сумма годовой электроэнергии, подаваемой в сеть, составляет 62,4 ГВтч. Коэффициент мощности ветровой фермы составляет 21%.

##### **2.4.6. Геотермальная электростанция в Каркаре (Сюникская область)**

Стоимость проекта: 100 000 000 долларов США. Этот район является центром самой молодой вулканической деятельности в Армении. В этой области проводилось детальное геологическое картирование и различные геофизические исследования, в том числе магнитотеллурические, сейсмические, магнитные и гравитационные съемки. В результате реализации проекта на геотермальном участке Каркар будет построена электростанция мощностью 28 МВт. Выбор площадки Каркар для разведочного бурения основан на результатах полевых исследований и электрических сетям (линии электропередач 35 и 110 кВ). Основываясь на анализе ландшафта, проект оценивается для установки 17 ветровых турбин (Gamesa G80), каждая из которых имеет установленную мощность 2,0 МВт. Общая установленная мощность ветропарка составляет 34,0 МВт. Среднегодовая скорость ветра основана на существующих данных мониторинга - 6,4 м / с. Эти данные были экстраполированы на высоту ступицы (60 м) ветровых турбин. Валовой годовой объем производства энергии ветряной электростанции составляет 71,8 ГВтч, расчетная сумма годовой электроэнергии, подаваемой в сеть, составляет 62,4 ГВтч. Коэффициент мощности ветровой фермы составляет 21%.

#### **2.5. Сельское хозяйство и пищевая промышленность**

##### **2.5.1. Мука, вино-водка-коньячное и кондитерское производство**

Стоимость проекта: 22 000 000 долл. США. Компания занималась четырьмя видами продукции (мука, вино-водка-бренди и кондитерская продукция). За прошедшие годы Компания приобрела новое оборудование, которое позволило расширить производственные линии и ассортимент продукции, в том числе производство кондитерских и алкогольных напитков.

##### **2.5.2. Строительство и эксплуатация завода тавушской минеральной воды (Тавушский край)**

Стоимость проекта: 4 000 000 долларов США. Целью данного проекта является оценка эффективности строительства завода по розливу воды на базе 5 минеральных вод и 2 источников родниковой воды, расположенных на территории сел Тавуш Ачаджур и Вазашен. Словакия LLC владеет участком площадью 10 000 квадратных метров - для строительства завода, который расположен в деревне Вазашен, а Вазашен включен в список сел, освобожденных от налогов, и в будущем завод будет работать без всяких налогов. Источники деревни Вазашен расположены в 2 км от завода, и вода будет подаваться на завод через трубы. Она предназначена для производства игристых минеральных и родниковых вод в стеклянных бутылках емкостью 0,3 л, 0,5 л, 0,7 л и в пластиковых бутылках - емкостью 0,5 л, 1 л, 1,5 л, 5 л, около 35 млн литров продукции в год.

##### **2.5.3. 120 га полузакрытая парниковая конструкция**

Стоимость проекта: 139 900 000 долл. США. Согласно проекту планируется построить три закрытых парных комплекса площадью 40 гектаров общей площадью 120 га. Каждая из трех теплиц будет состоять из двух блоков площадью 20 гектаров с технико-административным блоком (склад, секция упаковки). Тепловые ресурсы Ереванской ТЭС могут быть использованы в качестве дополнительного импульса для строительства теплиц в районе Норагавит. Ресурсы ТЭС могут быть использованы для обеспечения отопления для теплицы до 40 гектаров, что в результате значительно сократит расходы на отопление (приблизительно 30% экономии природного газа).

##### **2.5.4. Инвестиционные проекты в области аквакультуры**

Стоимость проекта: 8 360 000 долл. США. Производство форели и осетровых в Армении имеет отличные шансы стать стабильным источником питания для дешевых, безопасных и экологически чистых рыбных продуктов. В Армении уже есть сектор аквакультуры, который может предложить следующие конкурентные преимущества: высококачественная холодная вода для аквакультуры; возможность производства в Арагатской долине (Центральная Армения), которая выгодна как с точки зрения производства, так и с точки зрения логистики; антибиотики бесплатно аквакультуры; международная рабочая сила; высокая производительность.

##### **2.5.5. Биокалстер: обработка кукурузы**

Стоимость проекта: 120 000 000 долларов США. Целью проекта является создание бизнеса по производству продуктов с высокой добавленной стоимостью на основе глубокой переработки кукурузы. Три этапа развития бизнеса: стадия 1 - Сельскохозяйственное предприятие по выращиванию сырья и Завод по переработке кормов (мощность 300 тонн в день). Стадия 2 -разложения завода по переработке кукурузы (мощность до 500 тонн в сутки) и животноводческий комплекс. Стадия 3 -разложения от емкости кукурузы по переработке зерна завода до 1000 тонн в сутки и-крахмальный завод.

##### **2.5.6. Высотехнологичная томатная оранжерея**

Стоимость проекта: 8 631 000 долл. США. В этой программе представлена информация о возможностях создания в Армении крупной оранжерейной теплицы размером 6 гектаров. Для строительства теплицы высотой 6 га для производства томатов в качестве первоначальных инвестиций необходимо выделить 8 631 135 долл. США. Эта сумма включает приобретение земли, конгломерата теплицы типа Венло для выращивания томатов и первоначальных денежных средств для покрытия операционных расходов в первый год. По данным компании Growtech Holland (Нидерланды), стоимость строительства теплицы Venlo с общей площадью 6 га составит около \$ 8,276,919, которая включает в себя строительство теплицы, компьютерную систему управления, систему отопления, систему орошения (гидропоника), холодильное хранилище для томатов, необходимое оборудование и т. д. (Growtech Holland). Технично-экономическое обоснование проекта рассчитано на полный пятилетний период.

##### **2.5.7. Расширение теплицы из свежих овощей (Котайкский край)**

Стоимость проекта: 14 000 000 долл. США. Компания планирует освоить 6,5 га на уже приобретенном земельном участке - поверх существующей добычи 15 га общей стоимостью проекта 14 млн. Долларов США. Расширение позволит компании увеличить объемы экспорта на традиционные экспортные рынки с использованием эффекта масштаба и выйти на новые рынки в долгосрочной перспективе. Избыточный спрос со стороны текущих участников дает возможность увеличить экспорт без каких-либо дополнительных усилий по продажам. Высококачественные продукты востребованы в разных регионах, и новые партнеры стремятся начать сотрудничество с Компанией. Расширение будет стоить дешевле, чем строительство предыдущих гектаров теплицы. Учитывая существующую зону обслуживания и другие удобства, проект расширения будет использовать преимущества эффекта масштаба.

##### **2.5.8. Расширение вырезанных роз оранжерей (Котайкский край)**

Стоимость проекта: 26 000 000 долл. США. Компания планирует 17 га расширения на уже приобретенном земельном участке - помимо существующего производства 17 га с общей стоимостью проекта 26 млн долл. США. Компания также хотела бы полностью или частично рефинансировать существующие кредиты в размере 33 млн. Долл. США местным банкам для улучшения денежного потока и профиля прибылей и убытков Компании. Расширение позволит компании увеличить объемы экспорта на традиционные экспортные рынки с использованием экономик масштаб и расширение на новые рынки в долгосрочной перспективе. Избыточный спрос со стороны нынешних о-производителей дает возможность увеличить экспорт без каких-либо дополнительных усилий по продажам. Высококачественные

продукты востребованы в разных регионах, и новые партнеры стремятся начать сотрудничество с Компанией. Расширение будет стоить дешевле, чем строительство предыдущих гектаров теплицы. Учитывая существующую зону обслуживания и другие удобства, проект расширения будет использовать преимущества эффекта масштаба.

#### 2.5.9. Создание растительного теплица (Котайкский край)

Стоимость проекта: 100 000 000 долларов США. В рамках проекта в Разданском районе будет создан современный тепличный комплекс общей площадью около 100 га. Он будет оснащен современными технологиями для обеспечения высокой урожайности, минимальной стоимости и максимального качества с использованием естественных преимуществ местного климата и рабочей силы. В этой теплице планируется выращивать помидоры и перцы. Предполагаемый производственный сезон будет с октября по июль, а прогнозируемые годовые производственные мощности составят 5000 тонн перца и 44 000 тонн томатов. Новая полукрытая тепличная технология добавляет новую ценность в конкурентные климатические преимущества региона, что позволит снизить издержки производства на 15-35% и обеспечить сопоставимое качество. Текущие контракты на продажу с розничными сетями в России позволяют покрыть около 5% от томатов и 3% от передового спроса на российский рынке с этим проектом. Грибоносный комплекс будет построен в 2017-2018 годах и будет полностью функционировать в ноябре 2018 года.

#### 2.6. Фармацевтическая промышленность и промышленность медицинских изделий

##### 2.6.1. Развитие исследований в области биоэквивалентности в Армении

Стоимость проекта: 4 600 000 долл. США. Проект связан с созданием комплекса, который позволит проводить исследования биоэквивалентности для общих лекарств. Производители лекарств должны получить доказательства соответствия общего лекарственного средства бренду. Единственный способ доказать это - результаты исследования биоэквивалентности. Органы регистрации лекарств во всех странах требуют доось, что свидетельствует о том, что этот общий препарат эквивалентен бренду. Невозможно зарегистрировать дженерики без Доось. Исследование эквивалентности будет гарантировать, что новый родовой является безопасным, эффективным и соответствует требованиям к качеству. Реализация проекта будет включать: Клинику добровольцев / для исследований in vivo; Аналитическую лабораторию / образец крови анализы, Отдел исследований и разработок / для управления проектами, статистический анализ, составление отчетов и создание доось.

#### 2.7. Связь и ИТ

##### 2.7.1. Строительство центра обработки данных в Ереване

Проект Центра обработки данных включает в себя следующее: - первый в мире нейтральный центр данных Tier3 - данные, близкие к конечным пользователям; более высокая производительность / меньшие потери - данные, которые будут вычисляться и храниться с более высокой эффективностью; - развитие науки и образования; - интеграция в Рамочную программу ЕС по исследованиям и инновациям / Армения в качестве ассоциированного члена; - региональный механизм обмена трафиком; - шлюз с / на соседние развивающиеся рынки; - Поддержка и развитие региональных ИТ-рынков.

##### 2.7.2. Оптическая эволюция мощности и расширение регионального покрытия FTTH

Стоимость проекта: 32 800 000 долл. США. Инвестиции направлены на увеличение проникновения услуг QuadPlay и расширение охвата FTTH в регионах для предоставления услуг передачи данных во всех регионах Армении, где сосредоточена концентрация бизнеса. В настоящее время сеть Ucom FTTH охватывает более 97% из 5 основных городов (Ереван, Абовян, Ванадзор, Армавир, Капан). После реализации проекта использование услуг QuadPlay существующих клиентов увеличится, и сеть охватит всю страну, чтобы предоставлять услуги передачи данных в 80% географических районов Армении, где сосредоточена концентрация бизнеса. Общий объем капитальных вложений составит около 21,5 млн. Долл. США, из которых 5,5 млн. Долл. США будут использованы на расширение охвата региональных сетей НТТН и около 16 млн. Долл. США для Проникновения QuadPlay. Среда будет в основном тратиться на строительство сетевых и внутренних соединений (1,3 млн долларов США), клиентских устройств (18,4 млн долларов США), таких как GPON, STB-тюнеры, мобильные устройства. Инвестиционный период проекта составляет 10 лет.

### 3. РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ

#### 3.1. Машиностроение и металлообработка

##### 3.1.1. Развитие производства и освоение новых видов кабельной продукции и жгутов проводов

Инициатор проекта: ОАО «Щучинский завод «Автопровод»

Место реализации проекта: г. Щучин, Гродненская область

Форма участия инвестора. В связи с тем, что 75 % акций предприятия принадлежит ОАО «БАТЭ» – управляющая компания холдинга «Автокомпоненты», форма участия инвестора в проекте будет определена в результате Целью проекта является освоение новых для Республики Беларусь технологий переработки и производства кремнийорганических резин, на базе которого освоить производство огнестойких кабелей (силовые кабели, кабели монтажные, контроля и управления, кабели противопожарной защиты), а также модернизация и обновление существующего оборудования с целью увеличения производительности труда, улучшения условий труда, качества продукции. Предприятие за время реализации планирует освоить серийное производство новых кабельных изделий. Данная продукция экспортоориентирована и будет реализовываться за рубежом. Большинство из планируемых к освоению кабельных изделий в Республике Беларусь не производится.

Период реализации проекта: 2016 – 2020 (5 лет)

Текущая стадия проекта: Бизнес-план разработан в июле 2015 года, проведены конкурсы и заключены контракты на 4 вида оборудования.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги):

Предприятие планирует освоить серийное производство новых кабельных изделий:

огнестойкие кабели для систем противопожарной защиты;

огнестойкие монтажные кабели и кабели контроля и управления;

огнестойкие силовые кабели;

огнестойкие контрольные кабели;

кабели силовые и контрольные огнестойкие с изоляцией из полимерных композиций, не содержащих галогенов;

высоковольтные нагревостойкие кабели с температурой эксплуатации до 180 °С;

провода с полиэтиленовой изоляционно-защитной оболочкой для полевой связи;

провода саперные;

кабели управления;

провода для автомобильной техники с изоляцией устойчивой к нагреву до 200 °С;

жгуты проводов для сельскохозяйственной, автотракторной и мототехники.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

развитый бренд;

профильный персонал;

товаропроводящая сеть;

наличие действующих патентов, лицензий, разрешений.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам РФ, РБ, Украина, Чехия. Основными потребителями продукции остаются девелоперские компании, крупные застройщики, изготовители жгутов проводов для автотракторной техники.

Общая сумма проекта, USD 3 570 000

##### 3.1.2. Создание современного гибкого автоматизированного производства узлов рулевого управления для комплектации автомобильной техники

Инициатор проекта: ОАО «Борисовский завод «Автогидроусилитель»

Место реализации проекта: г. Борисов, Минская область

Форма участия инвестора Долгосрочный иностранный связанный кредит

Концепция проекта (описание проекта, цели): Основной концепцией данного проекта является создание на ОАО «Борисовский завод «Автогидроусилитель» современного энергоэффективного производства с высокой производительностью труда. Реализация данного проекта позволит предприятию осуществить модернизацию действующего производства с отказом от жестких поточных линий с созданием мощностей по производству новой продукции, в том числе и систем рулевого управления реечного типа для автомобилей «БЕЛДЖИ», внедрение современных энергосберегающих технологий, специализацией производства механических цехов по группам деталей. Детали систем рулевого управления планируется обрабатывать с использованием прогрессивного современного технологического оборудования, позволяющего производить комплексную обработку различных деталей в автоматическом и полуавтоматическом режимах. Внедрением современных технологий обработки деталей позволит создать высокопроизводительные рабочие места.

Период реализации проекта – 2016 – 2037 гг. Использование инвестиций – 2016 – 2022 гг.

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности): В данное время проводится открытый конкурс на закупку 16 единиц металлорежущего оборудования.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги):

Реализация данного проекта позволит предприятию освоить производство перспективной продукции:

насос гидроусилителя руля и его модификации;

механизм рулевого управления и его модификации;

реечный рулевой механизм;

двухконтурная система рулевого управления;

рулевой механизм с переменным передаточным отношением;

разработка систем рулевого управления и других систем автотранспортных средств с учетом тенденций развития науки и техники (с использованием электрических приводов и электронных систем управления, а также модульного принципа построения систем).

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта:

Данный инвестиционный проект является рентабельным и окупаемым. Успешная его реализация позволит предприятию:

- снизить затраты;
- повысить рентабельность;
- самостоятельно и в срок рассчитаться по долгосрочным обязательствам по проекту;
- создать благоприятные перспективы для дальнейшего развития.

Продукция производства ОАО «Борисовский завод «Автогидроусилитель» имеет преимущества перед аналогичной продукцией как по цене, так и по качественным параметрам. Для ОАО «Борисовский завод «Автогидроусилитель» наиболее оптимальной является стратегия ценообразования, направленная на поддержание приемлемого потребителям уровня цен, в сочетании с постоянно проводимой работой по совершенствованию качества и обновлению модельного ряда производимых изделий.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам. Основными потребителями продукции выпускаемой заводом продукции являются крупнейшие автомобильные заводы СНГ: ПАО «КамАЗ», ОАО «ГАЗ», ПАО «Павловский автобус», ПАО «УАЗ», ПАО «АЗ Урал», ООО «Ликийский автобус», ПАО «АвтоКрАЗ», ОАО «МТЗ», ОАО «МАЗ». Целевыми рынками сбыта для производимой продукции являются Российская Федерация, а также страны СНГ.

Планируемое распределение объема продаж по странам:

- Российская Федерация – 77.2 %,
  - дальнее зарубежье – 0.3 %,
  - ближнее зарубежье – 1.9 %,
  - Республика Беларусь – 20.6 %.
- Общая сумма проекта: USD 51 300 000

3.1.3. Создание высокоэффективного автоматизированного производства автомобильных компонентов, соответствующих требованиям экологических стандартов евро-5, евро-6 и выше для перспективных моделей легковой, коммерческой, грузовой, сельскохозяйственной и специальной техники, производимой на автосборочных предприятиях стран таможенного союза. создание производства инновационных видов сельскохозяйственной техники

Инициатор проекта: ОАО «БАТЭ» – управляющая компания холдинга «Автокомпоненты»

Место реализации проекта: г. Борисов, Минская область

Форма участия инвестора: Возможны варианты.

Концепция проекта (описание проекта, цели): Проект предполагает модернизацию и техническое перевооружение предприятия, диверсификацию производства, унификацию модельного ряда продуктов и расширение географии поставок, а также расширение ассортимента выпускаемой продукции путем разработки новых конструкций и применения новых технологических процессов с целью улучшения эксплуатационных параметров, снижения себестоимости изготовления продукции.

Период реализации проекта: 4 года

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности): Разработка и согласование бизнес-плана инвестиционного проекта

Краткий обзор продукта (технологии, услуги): Стартеры для дизельных, карбюраторных и инжекторных двигателей автомобилей и тракторов, генераторы, электродвигатели и контакторы для работы в составе аварийного привода рулевого управления автомобилей.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта Повышение ресурса и стабильности качества выпускаемых изделий с освоением мощностей и расширением производства перспективных изделий: редукторных стартеров и генераторов на комплектацию и в запасные части для автотракторной техники.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам:

- Россия – 61.0 %;
  - Беларусь – 26.6 %;
  - Казахстан – 6.2 %,
  - Украина – 4.4 %;
  - иные страны – 1.8 %.
- Общая сумма проекта, USD 4 070 000

3.1.4. Создание мощностей и увеличение объемов производства и реализации карьерных самосвалов грузоподъемностью 90 – 450 тонн

Инициатор проекта: ОАО «БЕЛАЗ» – управляющая компания холдинга «БЕЛАЗ-ХОЛДИНГ»

Место реализации проекта: г. Жодино, Минская область

Форма участия инвестора Предоставление долгосрочной кредитной линии.

Концепция проекта (описание проекта, цели): Целью инвестиционного проекта является модернизация и техническое перевооружение предприятия для развития существующих и создания новых производственных мощностей по производству большегрузных карьерных самосвалов. В рамках проекта планируется приобретение, монтаж и запуск в эксплуатацию около 140 единиц оборудования, в том числе более 50 единиц оборудования с ЧПУ. Реализация инвестиционного проекта позволит создать производственные мощности по карьерным самосвалам грузоподъемностью 90-450 тонн в объеме 838 единиц.

Период реализации проекта: 9 лет

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности) По строительству дополнительных производственных площадей блоков цехов №3: завершено строительство корпуса ПСТМ (производство сверхтяжелых машин) общей площадью 25,1 тыс. м2, введен в промышленную эксплуатацию окрасочный комплекс для окраски компонентов карьерных самосвалов большой и особо большой грузоподъемности.

Введен в эксплуатацию корпус отделки и сдачи карьерных самосвалов грузоподъемностью 90-450 тонн. Ведутся пусконаладочные работы технологического оборудования окрасочного комплекса.

Успешно идут работы по модернизации действующего производства, размещенного в БПЦ-1 и БПЦ-2. Всего с начала реализации проекта поставлено 414 единиц нового технологического оборудования, модернизировано 148 единиц используемого оборудования.

Степень готовности проекта – 85 %.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Карьерная техника, в том числе карьерные самосвалы грузоподъемностью от 90 до 450 тонн.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

Создание полного номенклатурного ряда карьерной техники большой и особо большой грузоподъемности.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам

Основным рынком сбыта является рынок России и других стран СНГ. В результате реализации проекта планируется также нарастить долю стран дальнего зарубежья до 29 %.

Общая сумма проекта, USD 264 500 000

3.1.5. Организация на ооо «кузлитмаш» кольцеракатного производства и производства ободьев карьерных самосвалов грузоподъемностью 130 –450 тонн

Инициатор проекта: ОАО «БЕЛАЗ» – управляющая компания холдинга «БЕЛАЗ-ХОЛДИНГ», ОАО «Кузлитмаш»

Место реализации проекта: г. Пинск, Брестская область

Форма участия инвестора Предоставление долгосрочной кредитной линии.

Концепция проекта (описание проекта, цели): Изготовление кольцевых заготовок (подшипники, коронные шестерни планетарных передач, основания обода колеса карьерных самосвалов грузоподъемностью 130 –450 тонн) высокого качества с минимальным припуском под механическую обработку.

Целями настоящего проекта являются:

- организация производства высокотехнологичной продукции;
- производство продукции с высоким экспортным потенциалом (в составе карьерной техники);
- организация импортозамещающего производства (решение проблемы зависимости от импорта ободьев карьерных самосвалов);
- обеспечение производства карьерной техники узлами необходимого качества для повышения конкурентоспособности конечной продукции.

Период реализации проекта: 5 лет

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности) Проводится конкурс по выбору технологии и оборудования для изготовления кольцевых заготовок. Предпроектная стадия.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги): Кольцевые заготовки (подшипники, коронные шестерни планетарных передач, основания обода колеса карьерных самосвалов грузоподъемностью 130 –450 тонн) высокого качества с минимальным припуском под механическую обработку.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта: Организация импортозамещающего производства, которое позволит ОАО "БЕЛАЗ" отказаться от импорта ободьев карьерных самосвалов.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам

Основные потребители планируемой к производству продукции:

ОАО «БЕЛАЗ» – управляющая компания холдинга «БЕЛАЗ-ХОЛДИНГ», сервисные центры ОАО «БЕЛАЗ», Российская Федерация, Украина, также рассматривается возможность выхода на рынки ЕС.

Общая сумма проекта, USD 38 200 000

### 3.1.6. Создание высокопроизводительного сборочного производства электроизмерительных приборов

Инициатор проекта: ОАО «ВЗЭП»

Место реализации проекта: г. Витебск

Форма участия инвестора: Концепция проекта (описание проекта, цели)

Создание высокопроизводительного сборочного производства электроизмерительных приборов, соответствующего средневропейскому уровню.

Проект предполагает:

внедрение информационных технологий, обеспечивающих автоматизацию проектных работ, учёт движения материальных ценностей, электронный документооборот, введение ГАЛС-технологий.

развитие и совершенствование испытательной базы для снижения рисков на этапах разработки, подготовки производства, выпуска продукции.

Модернизацию цеха сборочного производства, включая участок SMD-монтажа и финишной сборки, с глубоким развитием цеха литья пластмасс и контрольно-испытательной станции.

Развитие линейки имеющегося оборудования участка SMD-монтажас учётом миниатюризации базы компонентов.

Закупку оборудования для автоматизированного контроля участка SMD-монтажа.

Автоматизацию работ по монтажу объёмных элементов.

Автоматизацию сборочного производства.

Период реализации проекта

4 кв. 2016 г. – 4 кв. 2040 г.

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности) Бизнес-план находится на согласовании в Министерстве финансов Республики Беларусь (предварительно согласован с Министерством промышленности РБ и прошел защиту в ГКНТ)

Краткий обзор продукта (технологии, услуги): Электроизмерительные приборы для измерения тока, напряжения, частоты, мощности, температуры, давления, применяемые в наземных стационарных устройствах, транспортных средствах (тепловозах, машинах, тягачах, тракторах и др.), авиации.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

развитый бренд,

профильный персонал,

полный технологический цикл производства,

сеть поставок сырья и комплектующих,

товаропроводящая сеть,

гарантированные объемы заказов,

наличие действующих патентов, лицензий и разрешений.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам

Страны ЕАЭС – 99.05 %, в т.ч. рынок РБ – 66.67 %;

Страны ЕС – 0.95 %.

Общая сумма проекта, USD 7 624 000

3.1.7. Модернизация производства с освоением современных технологий с целью создания мощностей по выпуску деталей и узлов комбайнов путем создания мобильного и гибкого производства на ОАО «ГЛИН».

Инициатор проекта: Открытое акционерное общество «Гомельский завод литья и нормалей»

Место реализации проекта: г. Гомель

Форма участия инвестора: Долгосрочный кредит

Концепция проекта (описание проекта, цели): Цель и актуальность инвестиционного проекта заключается в увеличении производственного потенциала организации, внедрении прогрессивного оборудования с современным уровнем технологии, повышении технического уровня и качества производимой продукции, снижении материалоемкости, энергоёмкости и трудоёмкости выпускаемой продукции, расширении номенклатуры производимой продукции, получении дополнительной выручки от реализации на экспорт, прибыли, сокращении импортной составляющей.

Период реализации проекта: 2017 – 2021

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности): Разработан бизнес-план инвестиционного проекта.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги): Жатки и подборщики для кормоуборочных и зерноуборочных комплексов, картофелеуборочные комбайны, косилки и другие сельскохозяйственные машины, запасные части, производство крепежных изделий (метизов), производство изделий из высокопрочного чугуна, стального литья и цветных металлов (алюминий, бронза).

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

узнаваемая торговая марка,

профильный персонал,

сеть поставок сырья и комплектующих,

товаропроводящая сеть.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам

Характеристика внутреннего рынка.

Достаточно насыщение рынка сельхозтехники, нестабильность платежеспособности покупателей, достаточное наличие конкурентов.

Предполагаемый объем сбыта продукции – 31 млн USD.

Основные потребители – предприятия АПК Республики Беларусь. Характеристика каналов сбыта – прямые продажи непосредственно покупателю, продажи через товаропроводящую сеть холдинга «Гомсельмаш».

Основные конкуренты – ОАО Бобруйскагромаш, ОАО Лидагропромаш, CLAAS, John Deere, Krone.

Преимущества перед конкурентами – более низкая цена, оперативное сервисное обслуживание, длительный гарантийный срок.

Характеристика экспортного рынка.

Перенасыщение рынка сельхозтехники, большое количество конкурентов. Предполагаемый объем экспорта продукции – 29 млн USD.

Доля экспорта в объеме продаж – 48 %, в том числе по странам (регионам) в объеме экспорта:

Российская Федерация – 88.2 %,

Украина – 5.7 %,

Казахстан – 3.1 %,

другие страны – 3.0%.

Тенденции изменения рынка: повышение требований к качеству продукции, снижение государственной поддержки, рост наличия конкурентов.

Характеристика каналов сбыта – продажи через товаропроводящую сеть, прямые продажи непосредственно покупателю.

Основные конкуренты – Ростсельмаш, CLAAS, John Deere, CNH, ПАО

«Бердянские жатки», KUH, GRIMME, ООО «Дон Мар».

Общая сумма проекта, USD 32 811 300

3.1.8. Комплексная модернизация действующих и создание новых производственных мощностей оао «гомсельмаш»

Инициатор проекта: ОАО «Гомсельмаш»

Место реализации проекта: г. Гомель

Форма участия инвестора Предоставление кредитных ресурсов

Концепция проекта (описание проекта, цели): Реализация проекта позволит выпускать в 2016 – 2021 гг. новую продукцию и расширять гамму модельного ряда выпускаемой обществом сельскохозяйственной техники различного направления. Стратегической задачей является наращивание объемов экспортных поставок выпускаемой продукции.

В результате реализации инвестиционного проекта будет осуществлено техническое перевооружение механообрабатывающего производства с заменой физически изношенного и морально устаревшего оборудования новым высокопроизводительным оборудованием с п/автоматическим циклом, программным управлением, оснащенного приводным инструментом, системами контроля и слежения, а также техническое перевооружение заготовительного, гальванического, термического, сварочного, окрасочного производств.

Период реализации проекта: 2017 – 2021

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Согласование бизнес-плана инвестиционного проекта. Краткий обзор продукта (технологии, услуги) Зерноуборочные, кормоуборочные, початкоуборочные и

картофелеуборочные комбайны, косилки и другая сельскохозяйственная техника.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

увеличение объемов продаж и расширение рынков сбыта продукции;

повышение производительности труда, качества продукции;

снижение затрат на производство продукции;

улучшение условий труда работающих.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам  
Внутренний и экспортный рынки. Предполагаемый объем сбыта продукции на внутреннем рынке – 72 млн USD, ожидаемая доля рынка – 97.2 %.  
%. Предполагаемый объем экспорта продукции (по выходу на проектную мощность в 2022 г.) – 245.7 млн USD.

Доля экспорта в объеме продаж – 87.4 %, в том числе по странам:

Россия 59.8 %;

Украина 6.0 %;

Казахстан 11.3 %;

Прочие страны СНГ 2.1 %;

Дальнее зарубежье 20.8 %.

Общая сумма проекта, USD 101 800 000

3.1.9. Разработка и освоение производства малолитражных дизельных двигателей мощностью до 75 л. с.

Инициатор проекта: ОАО «Управляющая компания холдинга «МИНСКИЙ МОТОРНЫЙ ЗАВОД»

Место реализации проекта: г. Минск

Форма участия инвестора: Возможны варианты

Концепция проекта (описание проекта, цели)

Реализация проекта обеспечит выполнение заявленных потребностей предприятий Республики Беларусь в двигателях, расширит продвижение новых изделий на внутренний и внешний рынки, построит партнерские отношения с потенциальными покупателями, сохранит кадровый состав предприятия, создаст новые рабочие места. Принцип организации производства следующий: производство, сборка и испытание двигателей осуществляется на ММЗ.

Этапы:

1. Создание новых производств на действующем предприятии.

2. Проведение работ по модернизации производства с применением новых технологий.

3. Совершенствование конструкции малолитражных 2-х, 3-х, 4-х цилиндровых дизельных двигателей позволит повысить их технический уровень, снизить уровень шума и вибрации, повысить надежность и обеспечить соответствие международным стандартам по экологии STAGE 2/3A/3B.

Период реализации проекта

5 лет

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности) Бизнес-план имеется. Освоено производство 3-х цилиндровых двигателей мощностью от 32 до 49 л. с. уровня экологической безопасности STAGE 2/3A до 2000 шт. в год.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Дизельные двигатели 2-х, 3-х, 4-х цилиндровые мощностью от 10 до 75 л. с. уровня экологической безопасности STAGE 2/3A/3B.

Основные конкуренты (производители схожих по потребительским характеристикам товаров): двигатели фирм Lombardini, Hatz, Caterpillar.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

развитый бренд;

профильный персонал;

сеть поставок сырья и комплектующих;

товаропроводящая сеть;

гарантированные объемы заказов от госпотребителей;

наличие действующих патентов, лицензий, разрешений.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам

Текущий объем внутреннего рынка – 7.3 млн USD. Предполагаемое распределение объема продаж по основным регионам:

страны ЕАЭС – 70 % (в т.ч. рынок РБ – 90 %);

страны ЕС – 10 %;

иные страны – 20 %.

Общая сумма проекта, USD 10 100 000

3.1.10. Организация производства сухих распределительных трансформаторов с обмотками в литой изоляции собственного изготовления

Инициатор проекта: ОАО «МЭТЗ ИМ. В.И. КОЗЛОВА»

Место реализации проекта: г. Минск

Форма участия инвестора Предоставление инвестором займа (кредита)

Концепция проекта (описание проекта, цели)

Освоение производства сухих распределительных трансформаторов I, II и III габаритов с использованием обмоток в литой изоляции собственного изготовления, которое позволит:

устранить зависимость предприятия от поставщиков, благодаря импортозамещению;

повысить конкурентоспособность продукции за счет сокращения сроков изготовления, расширения номенклатуры и снижения стоимости сухих трансформаторов;

получить дополнительную прибыль.

Период реализации проекта

2016 – 2025

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Разработан бизнес-план инвестиционного проекта.

Определены емкость рынка и степень его заполнения производителями конкурентами, а также направление развития ОАО «МЭТЗ ИМ. В.И. КОЗЛОВА» для повышения конкурентоспособности выпускаемой продукции.

Проведен маркетинговый поиск производителей специального оборудования для изготовления обмоток в литой изоляции.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Сухие распределительные трансформаторы с обмотками в литой изоляции собственного изготовления I, II и III габаритов.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

развитый бренд;

профильный персонал;

сеть поставок сырья и комплектующих;

товаропроводящая сеть.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам

Предполагаемое распределение объема продаж по основным регионам:

рынки стран Евразийского экономического союза – 98 %, в т.ч. рынок Республики Беларусь; 3 %, рынки стран Европейского Союза – 2 %.

Общая сумма проекта, USD 6 746 000

3.1.11. Модернизация производственных мощностей оао «оршанский инструментальный завод»

Инициатор проекта ОАО «Оршанский инструментальный завод»

Место реализации проекта: г. Орша, Витебская область

Форма участия инвестора: совместное предприятие

Концепция проекта (описание проекта, цели): Модернизация производственных мощностей с целью создания специализированного производства современного режущего и вспомогательного инструмента, направленного на освоение новых конструкций инструмента, соответствующего техническому уровню ведущих мировых инструментальных компаний и конкурентоспособного на рынках Республики Беларусь, стран СНГ и других стран мира.

Период реализации проекта: 2 года

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Разрабатывается архитектурный и строительный проект.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Фрезы, резцы сборные с СМП, сверла, метчики, борфрезы, патроны цанговые и цанги для высокоскоростной обработки; резцедержатели; высокоточные патроны для сверления и фрезерования, приводные головки инструментальные и др.

Планируется выпуск инструмента с конусом HSK.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта При реализации проекта планируется разработать, освоить и поставить на серийное производство не менее 300 наименований и типоразмеров новых номенклатурных видов конструкций режущего и вспомогательного инструмента повышенной точности и производительности, позволяющего реализовывать технологические возможности высокоточного и высокопроизводительного оборудования.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам

30 % – Республика Беларусь,

70 % – Российская Федерация.  
Общая сумма проекта, USD 65 500 000

3.1.12. Создание производственных мощностей по производству высокопрочного крепежа и самонарезающих винтов кровельных, оконных, гвл и винтов для конструкционных материалов в объеме до 5300 тонн в год

Инициатор проекта: ОАО «Речицкий метизный завод»  
Место реализации проекта: г. Речица, Гомельская область  
Форма участия инвестора: Участие в финансировании  
Концепция проекта (описание проекта, цели)

Инвестиционным проектом предусматривается создание производственных мощностей по производству высокопрочного крепежа в рамках технического перевооружения участка калиброванных гвоздей на основной площадке завода и самонарезающих винтов кровельных, оконных, ГВЛ и винтов для конструкционных строительных материалов на площадях цеха «Завод металлических изделий», которые имеют уже действующие транспортные и инженерные инфраструктуры.

Кроме этого, имеющиеся на предприятии мощности термической обработки (500 тонн в месяц) не могут обеспечить потребительский спрос высокопрочного крепежа.

Период реализации проекта: 3 года

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

1 этап. Техническое перевооружение участка калиброванных гвоздей под выпуск болтов М6-М10 с годовым объемом выпуска 1500 тонн в год (125 тн/мес.) с закупкой и установкой холодновысадочного и накатного оборудования в количестве 6 единиц. БЕЛАРУСЬ

Монтаж и ввод в эксплуатацию оборудования по 1 этапу ноябрь-декабрь 2016 года.

2 этап. Модернизация шурупного участка в осях 14-16 с закупкой и установкой конвейерного закалочного-отпускного агрегата для термической обработки крепежных изделий.

Монтаж оборудования по 2 этапу ноябрь-декабрь 2016 года, ввод в эксплуатацию январь 2017 года.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги) Крепеж – болты фланцевые.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

репутация завода-производителя, как на внутреннем рынке, так и в странах ближнего и дальнего зарубежья;

крупный промышленный потенциал производства;

наличие высококвалифицированных специалистов;

накопленный многолетний опыт работы на рынке;

развитая товаропроводящая сеть и значительное количество постоянных клиентов. ТПС включает в себя 4-х дилеров в странах ЕС, 8 дилеров в

СНГ;

близость к транспортным автомагистралям;

активная маркетинговая политика.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам

Внутренний рынок – 15,0 %,

Дальнее зарубежье – 30,0 %,

Россия и СНГ – 55,0 %.

Общая сумма проекта, USD 3 518 126

3.1.13. Строительство завода по изготовлению кранов мостового типа грузоподъемностью до 240 тонн с реконструкцией существующих производственных мощностей на ОАО «Слуцкий завод подъемно-транспортного оборудования»

Инициатор проекта: ОАО «Слуцкий завод подъемно-транспортного оборудования»

Место реализации проекта: г. Слуцк, Минская область

Форма участия инвестора Предоставление долгосрочной кредитной линии

Концепция проекта (описание проекта, цели)

Главной целью реализации проекта является строительство и оснащение современным высокотехнологичным оборудованием нового производственного здания по изготовлению грузоподъемного оборудования, а также реконструкция и модернизация существующих производств и, как следствие, рост основных финансово-экономических показателей деятельности ОАО «Слуцкий завод подъемно-транспортного оборудования»: выручки от реализации, прибыли, показателей рентабельности, платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия.

Период реализации проекта: 2016 – 2018

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

1. Получено разрешение Слуцким районным исполнительным комитетом на подготовительный период строительства завода по изготовлению кранов мостового типа грузоподъемностью до 240 тонн с реконструкцией существующих производственных мощностей на ОАО «Слуцкий завод подъемно-транспортного оборудования»;

2. Получено положительное заключение РУП «Главгосстройэкспертиза» на подготовительный период реализации данного проекта;

3. Разработана проектная документация по стадии «Архитектурный проект» по первому пусковому комплексу.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги) Производство новых видов продукции, в частности:

краны мостового типа опорные однобалочные грузоподъемностью от 1 до 20 тонн;

краны мостового типа опорные двухбалочные грузоподъемностью от 5 до 240 тонн;

краны мостового типа подвесные грузоподъемностью от 1 до 10 тонн;

краны мостового типа козловые грузоподъемностью от 3,2 до 120 тонн;

тали электрические грузоподъемностью от 0,125 до 12,5 тонн;

тележки крановые грузоподъемностью до 50 тонн.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

Планируемое в рамках проекта строительство завода по изготовлению кранов мостового типа грузоподъемностью до 240 тонн позволит предприятию выйти в сегмент сложных специализированных крановых изделий высокой грузоподъемности, предназначенных для эксплуатации в специальных условиях, в котором работают только компании - лидеры как российский, так и европейского рынка.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам

Планируемые рынки сбыта:

Республика Беларусь – 45,2 %;

Россия – 20,0 %;

Европа – 24,8 %;

Азиатско-Тихоокеанский регион – 10,0 %.

Общая сумма проекта, USD 12 772 500

3.1.14. Создание высокопроизводительного производства интеллектуальных автокомпонентов и систем для автотранспортных средств экологического класса евро-5, евро-6 в период 2016 – 2025 гг. на оао «Экран»

Инициатор проекта: ОАО «Экран»

Место реализации проекта: г. Борисов, Минская область

Форма участия инвестора: Возможны варианты

Концепция проекта (описание проекта, цели): Модернизация действующего производства с созданием конвейерных линий сборки, производства с использованием аддитивных технологий с целью освоения нового поколения датчиков, исполнительных механизмов и высокоинтеллектуальных систем управления агрегатами автомобиля, принимающих управляющее решение без участия водителя.

Период реализации проекта: 2016 – 2025

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности) Разработан бизнес-план; проект прошел гос. экспертизу в Государственном комитете по науке и технологиям Республики Беларусь.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

1. Системы активной безопасности автотранспортных средств: антиблокировочная система для прицепного состава с функцией противопротекания; антиблокировочная система тягача с функцией курсовой устойчивости; система электронного привода тормозов.

2. Интеллектуальные автокомпоненты: программируемые датчики с цифровым выходом на CAN шину.

3. Бесколлекторные двигатели.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта Преимуществом по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов – более низкая цена.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам

Ожидаемая доля рынка – 85 %; доля экспорта в объеме продаж – 11,4 %, в том числе РФ – 11,3 %.

Общая сумма проекта, USD 11 300 000

### 3.1.15. Техническое перевооружение оао «Белкард» на 2015-2019 г.г.

Инициатор проекта: ОАО «Белкард»

Место реализации проекта: г. Гродно

Форма участия инвестора: Возможны варианты

Концепция проекта (описание проекта, цели): Создание «гибких» производственных мощностей механообрабатывающего производства с обновлением активной части основных фондов, позволяющих повысить качество и надежность выпускаемых автокомпонентов, повысить производительность труда. На модернизированных производственных мощностях предполагается выпуск всей номенклатуры деталей карданных валов и передач, а также сборка гидравлических амортизаторов.

Период реализации проекта: 5 лет

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Разработан бизнес-план

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Карданные валы автомобильного типа соответствуют требованиям СТБ

1686-2006. Ресурс карданных валов производства ОАО «Белкард» превышает 500 000 км пробега. В процессе производства применяются высокопроизводительные виды обработки.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

Предусматривается дальнейшее наращивание производства карданных валов серии «Белкард-2000», которые защищены патентами в РБ, РФ, Украине, и соответствуют по своим характеристикам лучшим мировым образцам.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам

страны ЕАЭС – 97 %, включая Беларусь – 33 %,

страны ЕС – 2%,

другие страны – 1 %.

Проект экспортно-ориентированный.

Общая сумма проекта, USD 15 800 000

### 3.2. Деревообрабатывающая промышленность

#### 3.2.1. Организация на ОАО «Ивацевичдрев» пеллетного производства мощностью 170 тысяч тонн в год

Инициатор проекта: ОАО «Ивацевичдрев»

Место реализации проекта: г. Ивацевичи, Брестская область

Форма участия инвестора Создание дочерней компании ОАО «Ивацевичдрев», производящей пеллеты

Концепция проекта (описание проекта, цели)

Основной идеей проекта является производство и реализация на экспорт древесных пеллет (170 тысяч тонн в год) как экологически чистого топлива и альтернативы традиционным видам топлива (дровам, торфу, мазуту, дизельному и печному топливу, каменному углю). Основные предпосылки к реализации проекта:

возрастающие экологические требования к выбросам в окружающую среду от сжигания топлива;

Введение квот на выбросы;

Повышение стоимости энергоносителей;

Гарантированные рынки сбыта.

Период реализации проекта

2 года

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Разработан бизнес-план

Краткий обзор продукта (технологии, услуги) Промышленные и бытовые пеллеты

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

Налажена сеть поставок сырья и комплектующих, гарантированные объемы заказов – имеются на 100% мощности.

Продукт является экологически чистой альтернативой традиционным видам топлива.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам

Страны Европы (Литва, Латвия, Германия, Италия, Швеция, Чехия, Польша и др.)

Общая сумма проекта, USD 55 200 000

### 3.3. Легкая промышленность

#### 3.3.1. Техническое перевооружение участка по производству обуви строчечно-литьевого метода крепления

Инициатор проекта: ОАО «Гродненская обувная фабрика «Неман»

Место реализации проекта: г. Гродно

Форма участия инвестора Создание совместного предприятия на базе литьевого цеха; распределение долей: 50/50

Концепция проекта (описание проекта, цели): Проект предполагает приобретение 13 единиц технологического оборудования, в том числе 1 карусельный автомат для прямого прилива двухслойной подошвы. Данное оборудование позволит внедрить новые прогрессивные технологии в производство обуви, значительно улучшить качество и внешний вид производимой продукции, будет способствовать повышению конкурентоспособности продукции предприятия как на внутреннем, так и на внешнем рынках, получению высокой добавленной стоимости.

Период реализации проекта: 1 год

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Имеются ТЭО, аналоги образцов обуви

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Обувь домашняя женская, мужская; обувь прогулочная женская, мужская, детская; обувь специальная; полусапоги, сапоги ПВХ женские, детские; полуботинки, ботинки мужские, женские

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

развитый бренд (ОАО Гродненская обувная фабрика «Неман» работает более 65 лет на обувном рынке);

профильный персонал (По состоянию на 1 декабря 2016 г. среднесписочная численность работников предприятия составила 734 чел., в том числе среднесписочная численность промышленно- производственного персонала – 627 чел.);

товаропроводящая сеть (В мае 2015 г. был создан филиал «Обувь для всей семьи» ОАО «Гродненская обувная фабрика «Неман», в состав которого входят 19 розничных магазинов, рассредоточенных по всем областям Республики Беларусь);

предприятие имеет лицензии на перевозки, охранную деятельность, медицинскую практику;

основными партнерами в Республике Беларусь являются филиал «Обувь для всей семьи» ОАО «Гродненская обувная фабрика «Неман», ОАО «ЦУМ Минск», ОАО «ГУМ», ООО «ВестОстЮнион», ООО «Евроторг» и прочие торговые сети страны; партнеры в РФ.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам

Основные потенциальные потребители: население Республики Беларусь, розничные и оптовые торговые предприятия Республики Беларусь, стран СНГ и дальнего зарубежья (Литва, Латвия, Эстония).

Предполагаемое распределение объемов продаж по регионам:

Страны ЕАЭС – 85 %, в т.ч. рынок РБ – 82 %;

Страны ЕС – 5 %;

Иные страны – 10 %.

Общая сумма проекта, USD 1 100 000

### 3.4. Фармацевтическая промышленность и промышленность медицинских изделий

#### 3.4.1. Организация высокотехнологического производства фармацевтических субстанций и сред культуральных из отечественного сырья природного происхождения для народнохозяйственного комплекса РБ и СНГ

Инициатор проекта

Закрытое акционерное общество «БелАсептика»

Место реализации проекта

деревня Цянка, Минский район

Форма участия инвестора Новое предприятие с участием местного партнера.

Концепция проекта (описание проекта, цели)

В рамках проекта планируется разработать и освоить выпуск фармацевтических субстанций. Цель реализации проекта – создание на территории Республики Беларусь производства сред культуральных и фармацевтических субстанций из отечественного эндокринно-ферментного и специального сырья животного и растительного происхождения. Планируемое производство позволит выпускать продукты с высокой добавленной стоимостью.

Период реализации проекта  
До 2020 года

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности) Разработан бизнес-план. В настоящий момент: завершены строительные-монтажные работы по ремонту и реконструкции помещений, сооружению гардеробов и подводу коммуникационных сетей к производственному помещению: вода, газ, паропроводы, сжатый воздух, электроэнергия; закуплено и смонтировано основное технологическое оборудование.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Желчь сухая КРС, основы питательных сред, сухие питательные среды, панкреатические ферменты, фермент Коллагеназа, желатин, гидролизаты белков молочной сыворотки, соя, белка гороха, пшеницы, кукурузы, фармацевтические субстанции на основе растительного сырья.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

Опыт: 20 лет присутствия на рынке дезинфицирующих средств; доля на рынке дезинфектантов и антисептиков – 30 %;

Гарантированные объемы заказов: участие в государственной программе импортозамещения лекарственных средств и предметов медицинского назначения;

Развитая товаропроводящая сеть: через учреждения здравоохранения, предприятия перерабатывающей промышленности, центры гигиены и санитарии;

Действующая лицензия на производство фармацевтической продукции.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам

Страны СНГ – 100 %, включая рынок Республики Беларусь – 60 %

Общая сумма проекта, USD 5 300 000

Сектор

медицина и фармацевтика

3.4.2. Создание фармацевтического производства ОАО «БелВитунифарм» по производству лекарственных средств по полному циклу

Инициатор проекта: ОАО «БелВитунифарм»

Место реализации проекта: г. Витебск

Форма участия инвестора: Прямые иностранные инвестиции посредством вклада в уставный фонд.

Концепция проекта (описание проекта, цели): Реализация проекта позволит решить поставленные перед отраслью задачи, предусматривающие насыщение отечественного рынка эффективными лекарственными средствами, произведенными в соответствии с международными правилами Надлежащей производственной практики (GMP), а именно:

выпуск высококачественной конкурентоспособной продукции;

завоевание и развитие рынков сбыта, закрепление позиций на них, создание ТПС;

удовлетворение запросов и ожиданий потребителей;

достижение лидерства на рынках Республики Беларусь;

оптимизации технологических процессов и использования производственных мощностей;

техническое перевооружение и модернизация оборудования предприятия;

улучшение условий труда;

снижение затрат на производство единицы продукции;

ввод в деятельность законсервированных производственных площадей;

организация новых рабочих мест;

обеспечение импортозамещающими готовыми лекарственными средствами.

Период реализации проекта

12 лет

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Производственное здание находится в собственности банка

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Производственное подразделение будет создано для производства широкой группы препаратов: производство твердых лекарственных форм – таблетки.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

профильный персонал;

сеть поставок сырья и комплектующих;

выход на рынок Единого экономического пространства;

гарантированные объемы заказов (от государственных и частных предприятий);

наличие действующих патентов, лицензий, разрешений.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам: Республика Беларусь, ближнее зарубежье

Общая сумма проекта, USD 4 383 400

3.4.3. Организация нового производства по выпуску высокоэффективных импортозамещающих лекарственных средств

Инициатор проекта

Открытое акционерное общество «Борисовский завод медицинских препаратов» (ОАО «БЗМП»)

Место реализации проекта: г. Борисов, Минская область

Форма участия инвестора Совместное предприятие. ОАО «БЗМП» рассматривает любую долю участия инвестора в реализации инвестиционного проекта и внесение соответствующих корректировок, вплоть до контрольного пакета, но не менее 50%

Концепция проекта (описание проекта, цели): Организация современного предприятия, соответствующего международным стандартам для выпуска высокоэффективных лекарственных средств с целью сохранения и расширения экспортного потенциала завода, обеспечение выпуска конкурентоспособной продукции и дальнейший рост объемов производства импортозамещающих производств.

Период реализации проекта: 4 года (2017 – 2020)

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности): Разработано инвестиционное предложение

Краткий обзор продукта (технологии, услуги) Фармакологические субстанции и лекарственные средства. Возможные варианты сотрудничества по совместному освоению лекарственных средств:

производство лекарственных средств в виде спреев;

производство аэрозолей;

производство препаратов в форме лиофилизатов;

производство гормональных препаратов;

производство твердых лекарственных форм; и производство бета-лактамов антибиотиков; и производство растворов для ингаляций;

производство иммуноглобулинов;

производство вакцин;

производство контрастных веществ;

производство противоопухолевых препаратов (онкология);

производство фармацевтических субстанций.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

развитый бренд;

профильный персонал;

сеть поставок сырья и комплектующих;

товаропроводящая сеть (более 100 компаний);

гарантированные объемы заказов;

наличие действующих лицензий, разрешений.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам

Экспорт лекарственных средств осуществляется в 24 страны мира: страны СНГ, Украину, Грузию, страны Европы, Азии, Африки и Америки.

Распределение объема продаж по регионам:

страны ЕАЭС – 90 %, в т.ч. рынок РБ – 25 %;

иные страны – 10 %.

Общая сумма проекта, USD 80 000 000

3.4.4. Производство контейнеров для сбора образцов венозной крови одноразовых

Инициатор проекта: ОАО «Медпласт»

Место реализации проекта: г. Гомель

Форма участия инвестора: Создание совместного предприятия

Концепция проекта (описание проекта, цели): Целью проекта является создание и развитие нового высокотехнологического производства по выпуску вакуумных контейнеров для сбора образцов венозной крови с использованием новых технологий, обеспечивающих выпуск широкого ассортимента продукции на уровне лучших европейских аналогов.

Реализуемый инвестиционный проект имеет импортозамещающий характер. Производство контейнеров по забору крови в запланированных объемах позволит удовлетворить потребность медицинских учреждений Республики Беларусь в ПЭГ пробирках размером 13x100мм, тем самым обеспечив экономию валютных ресурсов.

Период реализации проекта: 3 года

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности) Прединвестиционная стадия. Проведено предварительное технико-экономическое исследование проекта, разработан бизнес-план, разработаны совместно с Гомельским медицинским университетом технические требования к продукции

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Контейнеры для сбора образцов венозной крови одноразовые, предназначенные для взятия крови с использованием вакуумных пробирок (с реагентом и без).

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

Актуальность данного проекта обусловлена следующими факторами:

создание нового современного производства;

ростом потребительского спроса на новые виды систем забора крови и обеспечение безопасного сбора крови лечебными учреждениями;

вовлечение в хозяйственный оборот незадействованных в технологическом процессе производственных площадей;

расширение номенклатуры и ассортимента производимой продукции.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема рынка продаж по странам/регионам: Рынок Республики Беларусь – 30 млн.

шт в год

Общая сумма проекта, USD 1 507 000

### 3.5. Химическая промышленность

#### 3.5.1. Строительство азотного комплекса на ОАО «Гродно азот»

Инициатор проекта Концерн «Белнефтехим», ОАО «Гродно Азот»

Место реализации проекта: г. Гродно

Форма участия инвестора: Финансирование

Концепция проекта (описание проекта, цели): ОАО «Гродно Азот» имеет намерение построить на территории предприятия азотный комплекс в составе: цех по производству аммиака мощностью 875 тыс.тонн/год по аммиаку, установка по производству водорода мощностью 200 млн.м3/год и цех по производству карбамида мощностью 1 225 тыс. тонн/год.

Период реализации проекта: 2017 – 2022

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Разработано обоснование инвестиций

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Аммиак жидкий технический, выпускается в соответствии с ГОСТом 6221 – 90. Используется в сельском хозяйстве в качестве азотного удобрения, для переработки на удобрения, для производства азотной кислоты. Транспортировка потребителям осуществляется железнодорожным и автомобильным транспортом.

Карбамид прилированный и гранулированный, выпускается по ГОСТу 2081 – 92, ТУ РБ 500036524.096 – 200. Предназначен для использования в промышленности в качестве сырья при изготовлении смол, клеев и т.п., для использования в сельском хозяйстве в качестве минерального азотного удобрения, в животноводстве – в качестве кормовой добавки.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

Развитый бренд, квалифицированный персонал

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам

Основные объемы экспорта карбамида в 2014 – 2015 гг. поставлялись на рынок Европы (Германия, Польша, Франция, Литва, Великобритания, Бельгия, Испания, Нидерланды, Австрия, Чехия), Канады, Африки (Нигерия, Камерун, Конго, Марокко), Латинской Америки (Куба, Эквадор).

Предполагаемое распределение объемов продаж по основным регионам:

рынок Республики Беларусь – 60 %;

страны ЕС – 30 %;

другие страны – 10 %.

Общая сумма проекта, USD 1 581 700 000

#### 3.5.2. Строительство новой этилен-пропиленовой установки на ОАО «Нафтан», завод «Полимир»

Инициатор проекта: Концерн «Белнефтехим», ОАО «Нафтан» завод «Полимир»

Место реализации проекта: г. Новополоцк, Витебская область

Форма участия инвестора: ОАО «Нафтан» готово рассмотреть любую форму участия инвестора в реализации данного проекта

Концепция проекта (описание проекта, цели): Проект предполагает ввод в эксплуатацию мощности не менее 200 тыс. тонн в год этилена и 100 тыс. тонн в год пропилена с необходимым комплексом новых объектов общезаводского хозяйства, что позволит увеличить объем переработки углеводородного сырья, объем производства целевых продуктов (суммарно 300 тыс. тонн в год, в том числе этилена 200 тыс. тонн в год), что приведет к увеличению объема производства товарной продукции – полиэтиленового высокого давления.

Период реализации проекта: 4 года

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Ведется работа по закупке услуг на разработку предпроектной документации по объекту согласно требований ТНПА РБ.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги): Предлагается строительство установок осуществляющей пиролиз, компримирование и газоразделение углеводородного сырья с комплексом необходимых объектов общезаводского хозяйства обеспечивающий получение продуктов пиролиза, в том числе этилена и пропилена с целью их последующей переработки на действующих на заводе мощностях: полиэтилен, нитрил акриловой кислоты, акриловое волокно.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

наличие перерабатывающих мощностей;

квалифицированный персонал;

логистические возможности (географические преимущества);

существующие объекты общезаводского хозяйства.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам

Полиэтилен:

Внутренний рынок – 33.7 % Экспорт – 66.3 %, в т.ч.

РФ – 38.3 %

СНГ – 15.9 %

Страны дальнего зарубежья – 12.1 %

Общая сумма проекта, USD 511 000 000

### 3.6. Промышленность строительных материалов

#### 3.6.1. Строительство гипсового завода на базе месторождения гипса «Бриневское» в Петриковском районе

Инициатор проекта Гомельский областной исполнительный комитет

Место реализации проекта Петриковский район, Гомельская область

Форма участия инвестора: создание нового предприятия

Концепция проекта (описание проекта, цели)

Организация добычи 500 000 тонн гипсового и гипсо-ангидритного камня, строительство гипсового завода на базе месторождения «Бриневское».

Период реализации проекта: 2 года

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

На месторождении проведена предварительная (Западный участок) и детальная (Восточный участок) разведки.

Запасы полезного ископаемого на площади Западного участка Бриневского месторождения по результатам предварительной разведки утверждены в количестве 119 525 тыс. тонн (по категориям C1+C2).

По результатам детальной разведки Восточного участка месторождения Бриневское разведанные запасы по категориям В и C<sub>1</sub> составили – 125 618 тыс. т. Запасы гипса и гипсоангидрита подсчитанные на площади

Восточного участка по категории C2 составляют 85 011 тыс. тонн. Восточный участок месторождения подготовлен к промышленному

освоению. Разработано концессионное предложение.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Гипсовый камень может быть использован для производства гипсовых вяжущих, добавок для производства цемента и медицинского гипса.

Содержание гипса достигает 94,6 %.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

Отсутствие производства в Беларуси, наличие льгот и преференций.

Общая сумма проекта, USD 42 720 000

### 3.6.2. Производство геомембраны на ОАО «Пинема»

Инициатор проекта: ОАО «Пинема» (ОАО «Пинские нетканые материалы»)

Место реализации проекта Брестская область Пинский район Пинск

Форма участия инвестора Внесение вклада в уставной фонд нового предприятия; Приобретение пакета акций (доли в уставном фонде)

существующего предприятия; Приобретение предприятия как имущественного комплекса; Дополнительная эмиссия акций для продажи инвестору.

Концепция проекта (описание проекта, цели)

Производство геомембраны из ПЭ, ПП, ПВХ шириной 5 м для строительства противофильтрационных экранов в конструкциях накопителей жидких отходов, полигонов ТБО, сельскохозяйственных и промышленных отходов и т.п. Планируется приобретение оборудования, монтаж и создание участка по выпуску геомембран.

Предпосылки реализации проекта:

— Отсутствие аналогичного производства в Республике Беларусь. Проект предполагает создание импортозамещающего производства.

— Возрастающая роль экологически защищенных объектов.

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности) Предварительный подбор оборудования, первичные маркетинговые исследования.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Геомембрана полимерная гидроизоляционная шириной 5 м — импортозамещающая продукция.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

развитый бренд,

профильный персонал,

сеть поставок сырья и комплектующих,

товаропроводящая сеть,

наличие действующих патентов, лицензий, разрешений.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

Рынок Республики Беларусь — 90 %,

Другие страны ЕАЭС — 5 %,

Страны ЕС — 5 %.

Общая сумма проекта, USD 900 000

### 3.6.3. Строительство цементного завода на базе месторождения мела «Широкое» и «Подкамень»

Инициатор проекта Гомельский областной исполнительный комитет

Место реализации проекта Ветковский район, Гомельская область

Форма участия инвестора: создание нового предприятия

Концепция проекта (описание проекта, цели)

Реализация проекта по строительству и эксплуатации цементного завода в Ветковском районе позволяет использование в качестве сырьевой базы для производства цемента месторождения мела «Подкамень» и «Широкое», расположенные на территории этого района.

Период реализации проекта: 3 года

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Мел месторождений «Подкамень» и «Широкое» — чистый, белый, с голубоватым оттенком, соответствует высшему классу А и пригоден для производства воздушной извести 1-го сорта, содержание CaCO<sub>3</sub> — 99,2 %. Установленные геологопоисковой разведкой запасы высококачественного мелового сырья на месторождении составляют около 943 млн тонн. Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема продаж по странам/регионам

Страны ЕАЭС — 20 %,

Рынок РБ — 53 %,

Страны ЕС — 20 %,

Иные страны — 7 %.

Общая сумма проекта, USD 300 000 000

## 3.7. Сельское хозяйство и пищевая промышленность

### 3.7.1. Реконструкция ОАО «Бельничский протеиновый завод» с установкой линии по производству кормовых добавок для животных

Инициатор проекта: ОАО «Бельничский протеиновый завод»

Место реализации проекта деревня Мельник, Бельничский район, Могилевская область

Форма участия инвестора Внесение вклада в уставной фонд нового предприятия, приобретение пакета акций (доли в уставном фонде)

существующего предприятия, дополнительная эмиссия акций для продажи инвестору, возможно рассмотрение условий инвестора

Концепция проекта (описание проекта, цели)

Цель проекта: приобретение и установка линии по производству кормовых добавок для животных. Для её реализации необходимо строительство производственного помещения для размещения оборудования для цеха утилизации боенских отходов, полученных от промышленной переработки мяса, ветеринарных конфискатов и прочих отходов животного происхождения, приобретение двух специализированных транспортных средств с механизмами погрузки-разгрузки, роликовых контейнеров, скатов для перевозки контейнеров. Установка такой линии обеспечит переработку сырья в количестве не менее 60 тонн в сутки и выход готовой продукции в виде жира технического и муки кормовой животного происхождения.

Период реализации проекта: 3 года

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Наличие бизнес-плана (требуется актуализация)

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Мясокостная мука — сухая рассыпчатая масса, без плотных комков, со специфическим запахом и различных цветов. Мука является ценным источником энергии с высоким содержанием протеина, усвояемых жиров и аминокислот.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

профильный персонал;

гарантированные объемы заказов;

наличие действующих лицензий, разрешений;

возможность использования местного сырья;

выход на рынок Единого экономического пространства.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам

Рынок РБ — 35 %,

страны ЕС — 20 %,

иные страны — 45 %.

Общая сумма проекта, USD 7 615 800

### 3.7.2. Организация нового производства мясных полуфабрикатов на ОАО «Бобруйский мясокомбинат»

Инициатор проекта: ОАО «Бобруйский мясокомбинат»

Место реализации проекта: г. Бобруйск, Могилевская область

Форма участия инвестора: От инвестора ожидается наличие опыта в области развития мясной индустрии развитых стран и, соответственно, совместной реализации по данному направлению проекта внедрения производства полуфабрикатов, начиная от оборудования, технологии и заканчивая реализацией. При этом возможно сотрудничество в разных формах: от создания совместного предприятия, либо внедрения новых технологий, либо производство под брендом существующих компаний или для определенных компаний.

Концепция проекта (описание проекта, цели): Проект предполагает организацию и внедрение новых технологий по производству полуфабрикатов, произведенных и упакованных при помощи современных автоматизированных производственных линий на имеющихся площадях ОАО «Бобруйский мясокомбинат».

Предпосылками для развития данного проекта является устойчивый спрос населения на продукцию быстрого приготовления, смещение приоритетов в условиях домашнего приготовления пищи в сторону использования продуктов не требующих значительного времени для

предварительной подготовки и подвергающихся термической обработке в удобной упаковке в течение незначительного времени, а также дающих возможность без особых усилий и навыков приготовить пищу из готовых полуфабрикатов при помощи современной бытовой техники в домашних условиях как детям, так и пожилым людям.

Задачей данного проекта является увеличение объемов производства предприятия за счет производства новой (инновационной) продукции, высокого уровня качества и получение гарантированного стабильного дохода, утверждения в имидже предприятия, внедряющего значимые инвестиционные проекты на территории Республики Беларусь.

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Разработано ТЭО

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Полуфабрикаты мясные натуральные упакованные крупнокусковые, мелкокусковые и полуфабрикаты для быстрого приготовления (мясо для запекания, шашлыки, котлеты, колбасы сырые, фарши и т.д.)

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

развитый бренд;

профильный персонал;

сеть поставок сырья и комплектующих;

товаропроводящая сеть;

гарантированные объемы заказов.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам

Страны ЕАЭС – 100 %, в т.ч. РБ – 70 %

Общая сумма проекта, EUR 1 000 000

### 3.7.3. Реконструкция молочно-товарной фермы «Лукомер»

Инициатор проекта: Открытое акционерное общество «Агрофирма «Малеч»

Место реализации проекта деревня Лукомер, Березовский район, Брестская область

Форма участия инвестора Приобретение пакета акций (доли в уставном фонде) существующего предприятия (50 %); дополнительная эмиссия акций для продажи инвестору (50 %). Возможны другие варианты

Концепция проекта (описание проекта, цели): Проект предполагает реконструкцию существующей молочно-товарной фермы с переводом технологического процесса доения с молокопроводом на доильный зал с увеличением поголовья дойного стада на МТФ до 600 голов.

Предпосылки: необходимость увеличения производства молока как в количественном, так и в качественном выражении.

Задачи: Увеличение поголовья дойного стада до 600 голов. Производство молока сорта «Экстра» 100%.

Реализация проекта позволит повысить качество молока, рентабельность производства продукции, спрос на продукцию.

Краткий обзор продукта (технологии, услуги) Молококоровье цельное экстра класса

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

профильный персонал;

многолетний опыт работы;

сеть поставок сырья;

гарантированные объемы заказов;

наличие действующего разрешения на производство молока;

господдержка в виде льгот в целях стимулирования предпринимательской деятельности на территории средних, малых городских поселений, сельской местности.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема продаж по странам/регионам

Рынок Республики Беларусь – 100 %

Общая сумма проекта, USD 2 000 000

### 3.7.4. Строительство маслоэкстракционного завода производительностью 500 тонн в сутки с элеваторным комплексом емкостью 50 000 тонн, на краснорезском производственном участке ОАО «Гомельский жировой комбинат»

Инициатор проекта: ОАО «Гомельский жировой комбинат»

Место реализации проекта деревня Красный Берег, Жлобинский район, Гомельская область

Форма участия инвестора: Создание нового предприятия

Концепция проекта (описание проекта, цели): Строительство маслоэкстракционного завода производительностью 500 тонн в сутки с элеваторным комплексом обеспечит ОАО «Гомельский жировой комбинат» сырьем для перерабатывающих подразделений.

Период реализации проекта: 4 года

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Инвестиционное предложение

Краткий обзор продукта (технологии, услуги) Масложировая продукция

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта Выгодное географическое расположение в области, наличие собственных мощностей для хранения семян рапса. Комбинат является предприятием замкнутого цикла и охватывает все стадии: от выращивания сырья до его переработки и выпуска готовой

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение объема продаж по странам/регионам

Основной рынок сбыта – внутренний рынок. Внешние рынки: страны СНГ –

64 %, в т.ч. Российская Федерация, страны ЕС – 23%, страны Азии – 13%

Общая сумма проекта, USD 13 500 000

### 3.7.5. Реконструкция и модернизация картофелехранилища на 3 000 тонн с установкой оборудования для производства картофельных хлопьев на ОАО «Комбинат «Восток»

Инициатор проекта: ОАО «Комбинат «Восток»

Место реализации проекта агрогородок Урицкое, Гомельский район, Гомельская область

Форма участия инвестора: Любые формы сотрудничества

Концепция проекта (описание проекта, цели)

Проект предполагает внедрение новой производственной линии по производству картофельных хлопьев с производительностью 550 кг/час, которая позволит комбинату осуществить выпуск нового импортозамещающего товара, при этом сократить потери при хранении сельскохозяйственной продукции, увеличить экспорт и получить дополнительную прибыль.

Период реализации проекта: 2017 – 2018

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Наличие ТЭО, бизнес-план в стадии подготовки

Краткий обзор продукта (технологии, услуги) Сухие картофельные хлопья.

Сфера применения продукта:

Изготовление картофельного пюре;

Кондитерское производство, хлебопечение;

Птицеводческая и мясная промышленность;

Производство картофельных изделий.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта Ключевые преимущества проекта: применение передовых технологий переработки картофеля и овощей, инфраструктура, развитый бренд, налаженные связи с покупателями.

Преимущества продукции:

длительное хранение без существенных изменений качественных показателей;

строгий контроль качества и безопасности сырья;

отсутствие красителей, добавок, консервантов в готовом продукте;

удобство в кулинарной подготовке;

хорошая восстанавливаемость продукта.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема продаж по странам/регионам

Республика Беларусь, Российская Федерация

Общая сумма проекта, USD 6 700 000

### 3.7.6. Строительство энергосберегающей теплицы площадью 6 га на ОАО «Комбинат «Восток»

Инициатор проекта: ОАО «Комбинат «Восток»

Место реализации проекта агрогородок Урицкое, Гомельский район, Гомельская область

Форма участия инвестора: Любые формы сотрудничества

Концепция проекта (описание проекта, цели): Проект заключается в строительстве энергосберегающей теплицы по передовым технологиям, позволяющим свести к минимуму использование энергоносителей (газа) и получать высокий урожай. Увеличение урожайности приведет к увеличению выпуска продукции, экспорта и получению дополнительной прибыли.

Период реализации проекта: 2017 – 2018

Текущая стадия проекта (что реализовано на данном этапе, степень готовности)

Технико-экономическое обоснование

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Разные виды овощей, производимые в защищенном грунте

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта Профильный персонал, применение элитных семян, инфраструктура, развитый бренд, налаженные связи с покупателями

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема продаж по странам/регионам

Республика Беларусь, Российская Федерация

Общая сумма проекта, USD 13 000 000

### 3.7.7. Строительство молочно-товарных и мясных ферм крупного рогатого скота в Витебской области

Инициатор проекта: Комитет по сельскому хозяйству и продовольствию, комитет экономики Витебского облисполкома

Место реализации проекта Земельные участки на территории Витебской области

Форма участия инвестора: создание новых предприятий

Концепция проекта (описание проекта, цели): Строительство крупных животноводческих ферм на 3 000 – 5 000 голов скота со шлейфом, ввоз племенного стада, развитие кормовой зоны для выращивания кормов путем предоставления земельных участков на условиях аренды. Земельный участок в аренду на срок до 99 лет или в постоянное пользование выбирается индивидуально. Предполагается дальнейшая переработка мясного сырья и производство готовой продукции, в том числе на давальческих условиях на мощностях действующих мясокомбинатов в городах Миоры, Плубоко, Витебск и Орша. Технологический уровень мясокомбинатов позволяет производить более 300 наименований продукции, включая детское мясное питание.

Период реализации проекта: 13 лет

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Выращивание КРС мясных и молочных пород, производство готовой мясной и молочной продукции. Возможно также производство био-продукции.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

профильный персонал,

сеть поставок сырья и комплектующих,

товаропроводящая сеть,

гарантированные объемы заказов,

наличие льгот при реализации проекта: господдержка сельхозпроизводителям (освобождение от уплаты налога на прибыль, таможенных пошлин на ввозимое оборудование и др.)

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества продукта

Основным рынком сбыта является Российская Федерация (регионы

Центрального и Северо-Западного федеральных округов, г. Москва и г. Санкт-Петербург). На данных территориях действуют собственные мясо и молоко комбинаты, однако сырьевая зона по производству мяса говядины развита слабо, ограничена отдельными крупными хозяйствами в Воронежской, Орловской, Белгородской областях и не закрывает потребности по переработке мяса. Аналогичная ситуация по производству молочного сырья.

Общая сумма проекта, USD 60 000 000

## 3.8. Энергетика

### 3.8.1. Строительство Бешенковичской ГЭС на реке Западная Двина

Инициатор проекта Министерство энергетики Республики Беларусь, ГПО «Белэнерго», РУП «Витебскэнерго»

Место реализации проекта р. Западная Двина, Бешенковичский район, Витебская область

Форма участия инвестора Государственно-частное партнерство

Концепция проекта (описание проекта, цели)

Проект предполагает строительство ГЭС на реке Западная Двина. Для обеспечения пропускной способности реки Западная Двина предусматривается строительство в створе ГЭС судоходного шлюза. Мощность устанавливаемого оборудования 33 МВт.

Проектная выработка электроэнергии для среднего по водности года 130 млн. кВт·ч.

Водноэнергетический расчет и расчет по подбору гидроэнергетического

оборудования Бешенковичской ГЭС показал, что в качестве основного оборудования предпочтительно применение турбин с горизонтальной осью. Возможно применение различного количества гидроагрегатов от 3 до 6 единиц. Максимальный расход воды через ГЭС 465 м<sup>3</sup>/с. Площадь водохранилища 1836,2 га.

Максимальный перепад уровней между нижним и верхним бьефами 9 м. Максимальная площадь затоплений 802,7 га.

Период реализации проекта: 15-20 лет

Краткий обзор продукта (технологии, услуги)

Гидроэлектростанция в составе гидроузла, ОРУ-110 кВ, судоходного шлюза, ложа водохранилища.

Строительство Бешенковичской ГЭС повысит надёжность работы промышленного и энергетического комплекса Витебской области. В случае возникновения чрезвычайной ситуации, связанной с нарушением подачи газа или аварии на ТЭЦ, Бешенковичская ГЭС обеспечит независимую подачу в систему 33 МВт электроэнергии для энергоснабжения объектов I категории.

Ключевые преимущества проекта, конкурентные преимущества проекта

Республика Беларусь гарантирует покупку всего объема электроэнергии, производимой гидроэлектростанцией, а также обязуется за свой счет построить необходимые линии электропередачи для выдачи мощности гидроэлектростанции в систему Республики Беларусь.

Указом Президента Республики Беларусь от 18.05.2015 № 209 «Об использовании возобновляемых источников энергии» в целях создания более благоприятных условий для инвестирования в строительство объектов возобновляемой энергетики и предоставления гарантий государства по защите инвестиций, предусмотрено закрепить неизменные коэффициенты, применяемые при определении тарифов на электрическую энергию, производимую установками, в течение 10 лет с даты ввода установок в эксплуатацию. Документом предусматривается также дифференцировать повышающие коэффициенты не только в зависимости от вида возобновляемых источников энергии, но и от иных параметров установок (электрическая мощность, срок службы оборудования на дату ввода установок в эксплуатацию и др.).

Постановлением Министерства экономики Республики Беларусь от 7 августа

2015 г. № 45 определены повышающие коэффициенты на покупку электроэнергии, производимую из нетрадиционных и возобновляемых источников энергии с присоединенной мощностью до 750 кВт·А.

Кроме того, инвестор может предложить и экономически обосновать другие условия продажи электроэнергии Республике Беларусь в период пользования гидроэлектростанцией, которые будут закреплены в инвестиционном договоре.

Целевой рынок и рыночные возможности, планируемое распределение

объема рынка продаж по странам/регионам Республика Беларусь

Общая сумма проекта, USD 186 000 000

## 4. РЕСПУБЛИКА КАЗАХСТАН

### 4.1. Промышленность строительных материалов

#### 4.1.1. Строительство завода по производству огнеупорных смесей

Текущее состояние проекта: Разработанный ТЭО

Описание конечного продукта /услуги: 1. Самоспекающаяся огнеупорная торкрет-масса 2. Состав для изготовления самоспекающегося огнеупорного бетона 3. Состав для изготовления самоспекающегося огнеупорного бетона"

Краткое описание проекта

Строительство «Завода огнеупорных смесей, г. Павлодар), позволяющий производить собственные составы огнеупорных смесей, которые при применении технологии самораспространяющегося высокотемпературного синтеза (СВС), обеспечивают повышение огнеупорности и прочности футеровки поверхностей печей, оборудования, труб в металлургической, машиностроительной, химической и теплоэнергетических отраслях промышленности, повышение срока службы футеровки

Регион: Павлодарская область

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

В течение последних пяти лет инициатором проекта – Свидерским Александром Константиновичем, доктором химических наук, директором Инженерной академии Инновационного Евразийского университета с соавторами разработаны три новых продукта (составы огнеупорных смесей) (инновационный патент РК №

22399 на изобретение «состав для изготовления огнеупорного бетона» (опубл.25.06.2009 г.); инновационный патент РК № 22400 на изобретение «самоспекающаяся огнеупорная торкрет-масса» (опубл.25.06.2009 г.); инновационный патент РК № 22766 на изобретение «состав для изготовления огнеупорного бетона» (опубл.25.06.2009 г.).

Цель и идея проекта

Проведенные маркетинговые исследования показали, что казахстанский рынок огнеупорных смесей для металлургической промышленности на 80 процентов занят зарубежными поставщиками (Россия, Китай, Украина и др.). При разработке и реализации соответствующей маркетинговой стратегии Завод огнеупорных смесей сможет реализовать свою продукцию на казахстанском рынке и в будущем увеличить объемы производства, перейдя на двухсменный режим работы.

Отрасли

Строительная индустрия и производство строительных материалов

Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

Стоимость проекта (млн. долларов США) 0,7

Объем инвестиций (млн. долларов США) 0,5 (71.43% от стоимости)

Срок реализации проекта 2017-2019

Годовой объем производства (количество / ед. измерения) 162 тонн

Рынки сбыта продукции/услуг

Целевой группой планируемого предприятия будет являться население Казахстана, также в перспективе планируется направлять продукцию на экспорт в Россию, Китай и Украину.

Количество рабочих мест во время строительства 340

Количество рабочих мест во время эксплуатации 25

Наличие земельного участка и инфраструктуры - нет

Инициатор проекта:

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %

Перечень вложений инициатора в проект- 3 патента

Ожидания от потенциального инвестора

Инвестиционные затраты по вариантам коммерциализации инвестиционного проекта

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

Свидерский А.К. 87058668258 katsostud@rambler.ru

Направление использования инвестиций

Новое строительство

#### 4.1.2. Производство легких металлоконструкций для быстровозводимых зданий (БМЗ)

Текущее состояние проекта: Имеется готовый Бизнес-план и фин. Модель. Проведены переговоры с основными поставщиками оборудования, получены коммерческие предложения. Выкуплен прилегающий земельный участок. Начато строительство административно-бытового здания. Начата подготовка помещения под расположения оборудования для реализации 2 этапа

Описание конечного продукта /услуги

Легкие металлические конструкции (С-, U-, Z-, Σ- типы профилей) до 4 мм (используются для возведения промышленных строений, цехов, заводов, ангаров, логистических центров; зданий сельскохозяйственного назначения и т.д. указанных в предыдущем пункте)

Краткое описание проекта

Реализация Проекта позволяет значительно сократить время строительства зданий и сооружений широкого спектра назначения (производственных, сельскохозяйственных, коммерческих, жилых сейсмостойких), соответственно – ускорить темпы строительства на территории РК. Для потребителей реализация Проекта позволяет снизить сроки и стоимость строительства общественных, коммерческих, промышленных и жилых зданий и сооружений, а также обеспечить доступность строительства производственных и коммерческих объектов для малого и среднего бизнеса, а также жилья для широких слоев населения, включая арендное. Кроме того, использование в строительстве каркасных конструкций в сейсмоопасных районах позволяет решать вопросы, связанные с обеспечением сейсмостойкости зданий, увеличение сейсмобезопасности и общей площади за счет строительства высотных зданий. Для производства продукции планируется использование сырья местного и Российского производства.

Регион

Восточно-Казахстанская область

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

ВКО, г. Усть-Каменогорск, ул. Путевая 5/11

Цель и идея проекта

Создание современного конкурентоспособного производства легких металлических конструкций для вывода на рынок товаров с качественно новыми свойствами, что приведет к формированию отечественного производителя, с высоким потенциалом замещения импортной продукции и выходом на экспортные рынки стран Таможенного Союза.

Отрасли

Строительная индустрия и производство строительных материалов

Вид инвестиций

На базе действующего предприятия

Финансово-экономические показатели проекта:

Стоимость проекта (млн. долларов США) 3,77

- Объем инвестиций (млн. долларов США) 3.77 (100% от стоимости)

- Срок реализации проекта 2016-2017

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения) 11 200 тонн, 14 000 тонн (производственная мощность)

- Рынки сбыта продукции/услуг

Рынок сбыта: Казахстан, Россия (от Урала до Дальнего Востока), а также страны Средней Азии на основании предпосылок:

Консорциум будет являться единственным производителем полнокомплектных поставок легких металлоконструкций для объектов в указанном регионе;

Выгодное географическое размещение завода;

Замещение подобной продукции европейского (дорогостоящего) и китайского (низкокачественного) производства

Доля импорта металлоконструкций из дальнего зарубежья, предполагаемых к производству Консорциумом составляет до 10%.

Количество рабочих мест во время эксплуатации 31

Наличие земельного участка и инфраструктуры

Выкуплен прилегающий земельный участок

Показатели эффективности проекта:

CAPEX- 3770000

- Период окупаемости, мес. 49

Инициатор проекта:

Год основания 2006

Перечень успешных брендов

На текущий момент реализован 1 этап инвестиционного Проекта – развитие рынка легких стальных тонкостенных конструкций (ЛСТК от 1,0 до 2,0 мм), внедрение технологии строительства с применением ЛСТК (производство безопасных, энергоэффективных, легких и прочных конструкций)

Консолидированная стоимость группы / общая стоимость основных средств 2,825 млрд. тенге (2015 год)

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %

Перечень вложений инициатора в проект

Производственный комплекс общей площадью 18 тыс. м2, из них неэксплуатируемая часть – 14 тыс. м2.

Имеющийся производственный комплекс с инфраструктурой,

Выкуплен прилегающий земельный участок,

Строительство административно-бытового здания,

Ожидания от потенциального инвестора

Финансирование приобретения оборудования для реализации Проекта

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

ТОО «Alma Grad Real Estate»

Шолпан Байгулова Группа компаний "ALMA GRAD"

Республика Казахстан, г. Алматы, Жибек Жолы, д.76 г. Усть-Каменогорск, Крылова, 85 Тел./Факс: +7 7232 25 45 59, 25 83 75 E-mail: [sh.baigulova@alma-grad.ru](mailto:sh.baigulova@alma-grad.ru)  
web: [www.alma-grad.ru](http://www.alma-grad.ru) projects@kazninvest.kz

#### 4.2. Транспорт

##### 4.2.1. Строительство и управление обводной железнодорожной линии в Алматы

Текущее состояние проекта: разработано ТЭО, проводится разработка концессионного предложения

Описание конечного продукта /услуги: Протяженность дороги 75 км

Краткое описание проекта: Строительство новой железнодорожной линии в обход станции Алматы.

Регион: г. Алматы

Цель и идея проекта: Строительство новой железнодорожной линии в обход станции Алматы, разгрузка ж/д узла г. Алматы, развитие транзитных перевозок. Развитие транспортно-логистической инфраструктуры региона; увеличение пропускной способности транзитного маршрута и сокращение времени в пути; совершенствование международных связей, межрегиональных транспортных связей (Китай, СНГ, Европа, Ближний Восток);

Отрасли: Проект Государственно-частного партнерства

Вид инвестиций: Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

Стоимость проекта (млн. долларов США) 297

Объем инвестиций (млн. долларов США) 297 (100% от стоимости)

Срок реализации проекта: 2017-2019

Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

13.1 млн. тон на 3-й год эксплуатации

Рынки сбыта продукции/услуг: Республика Казахстан

Выделен земельный участок для строительства проекта и необходимой инфраструктуры

Министерство по инвестициям и развитию Республики Казахстан, Комитет транспорта.

Министерство по инвестициям и развитию Республики Казахстан (Комитет Транспорта) tel: + 77172 75-47-46; a.meshitbaev@mid.gov.kz

Направление использования инвестиций: Новое строительство

##### 4.2.2. Строительство и эксплуатация железнодорожной линии «Мангышлак-Баутино»

Текущее состояние проекта: Концессионное предложение проекта разработано. Имеется ТЭО.

Описание конечного продукта /услуги: Услуги жд перевозок

Краткое описание проекта: Строительство и эксплуатация железнодорожной линии «Мангышлак-Баутино».

Регион: Мангистауская область

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии): Мангистауская область

Цель и идея проекта: Совершенствование международных связей с Ираном, межрегиональных транспортных связей в грузовом сообщении. Расширение возможностей реализации экспортного потенциала страны; Повышение эффективности внутренних межрегиональных связей

Отрасли: Проект Государственно-частного партнерства

Вид инвестиций: Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

Стоимость проекта (млн. долларов США) 256

Объем инвестиций (млн. долларов США) 256 (100% от стоимости)

Срок реализации проекта 2017-2020

Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

Объем перевозок грузов предварительно 2,5-2,8 млн. тонн

Рынки сбыта продукции/услуг: Мангистауская область, Республика Казахстан

Предоставление земельного участка на праве временного безвозмездного пользования

Акимат Мангистауской области, ГУ «Управление пассажирского транспорта и автомобильных дорог Мангистауской области»

ГУ «Управление пассажирского транспорта и автомобильных дорог Мангистауской области» Тел.: +7 (7292) 335320 +7 (7292) 33-52-72

ppr.mangystau@gmail.com

Направление использования инвестиций: Новое строительство

#### 4.3. Сельское хозяйство и пищевая промышленность

##### 4.3.1. Строительство комплекса по производству и переработке продукции коневодства и козоводства

Текущее состояние проекта: Бизнес-план, ТЭО, ПСД

- Описание конечного продукта /услуги

1. Кобылье молоко, конина 2. Мясо в вакуумной упаковке 3. Казахские национальные изделия: казы, шужук, сур-ет

Краткое описание проекта

Производство продукции КРС в небольших объемах

Регион: Акмолинская область

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Акмолинская область, г. Степногорск

Цель и идея проекта

Комплекс по производству и глубокой переработке продукции козоводства и коневодства: козье молоко и изделия из него (сыр), мясо, кожсырье. Производства коневодства: кобылье молоко, конина, мясо в вакуумной упаковке

Отрасли

Агропромышленный комплекс

Вид инвестиций

На базе действующего предприятия

Финансово-экономические показатели проекта:

Стоимость проекта (млн. долларов США) 5,172

Объем инвестиций (млн. долларов США) 5,172 (100% от стоимости)

- Срок реализации проекта: 2017-2018

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

1. Поголовье лошадей- 2000 голов, в т.ч. конематок- 800 голов

2. Поголовье коз- 7500 голов, в т.ч. козоматок- 3000 голов

3. Молоко кобылье- 290-340 тонн

4. Молоко козье- 1000-1200 тонн

5. Мясо конины- 75-90 тонн

6. Мясо козье- 53-65 тонн

Рынки сбыта продукции/услуг

1. Астана, Кокшетау, Щучинск, Акколь, Степногорск 2. Экспорт-Москва

- Количество рабочих мест во время строительства: 132

- Количество рабочих мест во время эксплуатации: 102

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

1.560 га с/х угодий 2. Акимат г.Степногорска выделяет под новый проект 8300 га

Консолидированная стоимость группы / общая стоимость основных средств: 42,8 млн.тенге

Перечень вложений инициатора в проект

Земля, помещения для содержания скота, СХ техника, скот

Ожидания от потенциального инвестора

Крестьянское хозяйство «Енбек»

Козыбаев 8 701 492 97 55

nkk123@list.ru

Направление использования инвестиций

Новое строительство

##### 4.3.2. Безотходное инновационное производство продуктов питания оздоровительного и функционального назначения

Текущее состояние проекта

Первичная ТЭР, Бизнес-план

- Описание конечного продукта /услуги

Всего на предприятии планируется производить 150 основных наименований продукции.

- биомука, биокрупы и биокаши – 54 наименования
- растительные масла – 8 наименований
- биосолодовенная мука – 7 наименований
- биоотруби и пищевые волокна – 7 наименований
- детское питание:
- каши с торговым названием Балдаурен – 28 наименований,
- биоталкан – 21 наименование,
- биожект под торговым названием Kazak Gazhaby – 10 наименований
- фруктоза – 4 наименования
- хлебобулочные изделия
- кондитерские изделия
- макаронные изделия
- мясные названия с добавлением сложных композитных составов – 11 наименований
- Краткое описание проекта

Казахстан является одним из главных производителей зерновых, злаковых, бобовых в странах Евразийского союза. Ежегодно до 20 млн. тонн. Также произрастают плодово-ягодные – яблоки, груши, шиповник, боярышник, облепиха и т.п. Сырье качественное и экологически чистое. К примеру, зеленая гречка, овес, ячмень, пшеница выращивается в основном на севере, востоке страны, кукуруза, рис, горох, соя выращивается на юге, юго-востоке страны.

- Регион: Алматинская область
- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Алматинская область

Цель и идея проекта

Особенностью проекта является новизна и уникальность щадящего режима предварительной подготовки сырья методом глубокой обработки на инновационном запатентованном в Казахстане оборудовании с применением прогрессивных методов озонирования и гранулирования, с целью получения экологически чистых и биологически ценных продуктов питания функционального и оздоровительного назначения.

Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США) 4,523
- Объем инвестиций (млн. долларов США) 4.523 (100% от стоимости)
- Срок реализации проекта: 2017-2022
- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

Мощность производства по пессимистическому сценарию принята на уровне:

- 2015 год – 30%
- 2016 год – 50%
- 2017-2018 гг. – 80%
- С 2019 – 90%

Рынки сбыта продукции/услуг

Целевой группой планируемого предприятия будет являться население Казахстана, также в перспективе планируется направлять продукцию на экспорт.

- Количество рабочих мест во время эксплуатации 40

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Комплекс будет занимать площадь 2 000 кв.м.: Производственный цех – 500 кв.м., Складское помещение – 1000 кв.м, Офисное и подсобные помещения с санузлами, кроме душевых – 350 кв.м., Лаборатория – 75 кв.м., Душевые – 75 кв.м

Период окупаемости, мес. 25

Год основания 2014

Перечень успешных брендов

3 учредителя, миницех производительностью 1,5 тонны в смену переработки злаковых, бобовых и плодово-ягодных культур, получение продуктов оздоровительного и функционального назначения – инновационных крупы, муки, каш. Ротационная печь по выпуску хлебобулочных изделий – инновационных композитных без дрожжевых и без глютена булок хлеба по 400 гр.1000шт. в смену.

Консолидированная стоимость группы / общая стоимость основных средств: 1 575 140 тенге.

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %

Перечень вложений инициатора в проект: 3 549 000 тенге.

Ожидания от потенциального инвестора

1) Финансирование проекта с входом в капитал (в состав участников) и последующим выходом и продажей своей доли участникам. 2) Создание дистрибьютерской сети с выкупом и финансовым стимулированием производства готовой продукции.

Тип инициатора проекта: Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

ТОО "БИО-ПРОДУКТ.КЗ"

Испанбетов Ж. К.

Менеджер по инновационным проектам +77028237145 bio-product.kz@mail.ru

4.3.3. [Строительство ТОО «Saga- Astana» овощехранилища на 14000 тонн в г. Астана](#)

Текущее состояние проекта: Бизнес-план, ТЭО, ПСД

- Описание конечного продукта /услуги

Овощи и фрукты

- Краткое описание проекта

1. Поставка овощей с Казахстана 100%
2. Поставка фруктов: с Казахстана 80%, с зарубежья- 20%
3. Реализация 100% в г. Астана

- Регион: г. Астана

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Астана

- Цель и идея проекта

Строительство самого крупного овощехранилища на 14000 тонн в г. Астана

- Вид инвестиций: Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США) 7
- Объем инвестиций (млн. долларов США) 3 (42.86% от стоимости)
- Срок реализации проекта: 2017-2020
- Годовой объем производства (количество / ед. измерения): 14 000 тонн

- Рынки сбыта продукции/услуг: Казахстан, Астана

- Количество рабочих мест во время эксплуатации: 40

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Долгосрочная аренда земельного участка площадью 2,3558 га на 10 лет до 2024 года

Ожидания от потенциального инвестора

Вложение от 1 млн. долл. США до 3 млн. долл. США для создания совместного предприятия

Тип инициатора проекта: Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

ТОО «Saga- Astana»

Асанов Т.Д., 8701 729 35 50 [aikoas@mail.ru](mailto:aikoas@mail.ru)

4.3.4. [Товарно-осетровая ферма](#)

Текущее состояние проекта: Бизнес-план, ТЭО

Описание конечного продукта /услуги

Икра черная

Краткое описание проекта: На товарно-осетровой ферме реализуется выращенное осетровое мясо, на экспорт получено лицензия в октябре 2016г для страны

Грузия. Планируется от своих производителей получение черной икры.

Регион: Мангистауская область

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)  
 Мангистауская обл, Тупкараганский р/н, п.Акшукур  
 Цель и идея проекта  
 Расширение товарно-осетровой фермы за счет цеха по выпуску чёрной пищевой икры  
 Вид инвестиций: Проект с нуля  
 Финансово-экономические показатели проекта:  
 Стоимость проекта (млн. долларов США) 1,895  
 Объем инвестиций (млн. долларов США) 1.457 (76.89% от стоимости)  
 Срок реализации проекта 2011-2014  
 Годовой объем производства (количество / ед. измерения) 60 тонн в год  
 Рынки сбыта продукции/услуг: Республика Казахстан, Грузия  
 Количество рабочих мест во время эксплуатации: 50  
 Наличие земельного участка и инфраструктуры  
 4 га земельный участок, 2200м2 здание  
 Перечень вложений инициатора в проект  
 На СМР, закуп оборудования (УЗВ), приобретение посадочного материала, приобретение кормов для рыб  
 Ожидания от потенциального инвестора  
 Совместные инвестиции  
 Тип инициатора проекта  
 Казахстанский инициатор  
 ТОО «НПП «Kazakh Osseter»  
 Жакыпова Т.Ж. 8-771-9991901 8-778-4888788 Kazakh-osseter@mail.ru

#### 4.4. Машиностроение

##### 4.4.1. Создание производственного цикла "PolarSolAsia" в сфере зеленой теплоэнергетики

Текущее состояние проекта

В наличии уже имеются: согласование в акимате г. Астана и у НПП "Атамекен" собственного проекта городской остановки, предоставляющей сезонное тепло и охлаждение с низким электропотреблением, основанное на Возобновляемых Источниках Энергии, ТЭО, Бизнес-План, Стратегия развития на период 2016-2018; Действующий договор компании импортера с эксклюзивными правами на страны Центральной Азии и Монголии; Технология отработана и протестирована в различных частях света с различными климатическими условиями; Имеются Европейские сертификаты TUF и ISO 9001:2015. Победа в программе Евросоюза по развитию альтернативной теплоэнергетики с активным применением зеленых технологий и Возобновляемых Источников Энергии, "Horizon 2020», Имеется ключевой технический персонал, подготовлено временное (арендованное) производственно-сборочное помещение.

Описание конечного продукта /услуги

Комплексное инженерное решение в области энергоэффективности, основанное на технологических решениях компании "PolarSol"; Сокращение на 50% затрат на обеспечение помещений отоплением, горячим водоснабжением и охлаждением воздуха; Сокращение (полное отсутствие) выбросов CO2 - продуктов горения углеводородов; HEAT Management - управление тепловыми потерями, рекуперация бросового тепла; Повышение энергоэффективности и снижение коммунальных затрат для предприятий и физических лиц.

Краткое описание проекта: [www.polarsolasia.com](http://www.polarsolasia.com); [www.polarsol.com](http://www.polarsol.com); [www.delta-engin.com](http://www.delta-engin.com); участие в EXPO2017

Регион: Межрегиональный проект

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

г. Алматы, пр. Суюнбая 211 Расположение подготовленного производственно-сборочного цеха (аренда)

Цель и идея проекта

Создание экспорто-ориентированного предприятия, обеспечивающего потребителей Республики Казахстан, стран Средней Азии и Монголию отоплением, горячим водоснабжением и охлаждением за счет возобновляемых источников энергии.

Вид инвестиций: Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

Стоимость проекта (млн. долларов США) 33

Объем инвестиций (млн. долларов США) 5.5 (16.67% от стоимости)

Срок реализации проекта 2017-2020

Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

Оборудование, производящее 5 МВт тепловой энергии в год.

Рынки сбыта продукции/услуг

Жилищно-Коммунальное хозяйство

Агропромышленный комплекс

Промышленный сектор

Добывающая и перерабатывающая отрасль (особенно удаленные вахтовые городки)

Объекты здравоохранения и образования

Военные объекты (особенно удаленные объекты) и многие другие

Количество рабочих мест во время эксплуатации: 100

Наличие земельного участка и инфраструктуры

Арендованное производственное помещение

Перечень вложений инициатора в проект

Нематериальные активы.

Ожидания от потенциального инвестора

Обеспечение необходимым финансовым и административным ресурсом, возможность контроля над финансовыми потоками, полноправный голос в совете директоров.

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

ТОО "Delta

Engineering",

АО

"НК

"KAZAKH

INVEST"

+7-7172-620-500

info@invest.gov.kz

##### 4.4.2. Рекультивация и переработка полиметаллических руд

Текущее состояние проекта

2016 год. Инициатор в поиске финансирования.

Мини производство и выпуск линейки продуктов питания.

Описание конечного продукта /услуги

- щебень

- концентрат баритовый BaSO4

- концентрат свинцовый PbSO4

- концентрат цинковый ZnSO4

- концентрат медный CuSO4

Краткое описание проекта

Барит мягкий, химически инертный и недорогой минерал с высокой плотностью (утяжелитель для буровых растворов). Эти свойства, а также его цвет (светлый), низкое содержание масла, и др. позволяют использовать барит как наполнитель (при производстве красок, фрикционных материалов, резиновых изделий (коврики, шины), для отделки обратной стороны ковров, производства радиационных экранов. Барит используется в производстве стекла в качестве флюса, окислителя и отбеливателя и как источник бария в производстве химических веществ, содержащих барий. Основными промежуточными продуктами являются сульфат бария и карбонат бария.

Регион: Карагандинская область

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Карагандинская область, Каркаралинский район, пос. Карагайлы, Карагайлинское месторождение полиметаллических руд

Цель и идея проекта

Переработка техногенно-минеральных образований баритовых хвостов Карагайлинского месторождения для получения баритового концентрата до соответствия физико-химических показателей по ГОСТу-4682-84 рекультивации порушенных земель

Вид инвестиций: Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

Стоимость проекта (млн. долларов США) 12,5

Объем инвестиций (млн. долларов США) 12.5 (100% от стоимости)  
Срок реализации проекта 2016-2017  
Годовой объем производства (количество / ед. измерения)  
щебень - 750 000/т по фракциям из плотных материалов - габро - диориты по ГОСТу 8267-93;  
концентрат баритовый BaSO4 - 50 000/т по ГОСТу 4682-84;  
концентрат свинцовый PbSO4 - 13,5 000/т по ГОСТу;  
концентрат цинковый ZnSO4 - 11, 000/т;  
концентрат медный CuSO4 - попутно  
Рынки сбыта продукции/услуг: Азия, Казахстан, Россия, Китай, Европа  
Количество рабочих мест во время эксплуатации 150  
Наличие земельного участка и инфраструктуры  
малый дробильно-сортировочный цех; мельница сухого помола барита; земельный участок (арендный, 53 м2)  
Предлагаемая инициатором доля в проекте, в % 49

#### ТОО "Кайбар"

Имашев Жанатай Рыскулович - Генеральный директор  
Тел/факс 8/7212/35-45-11  
Моб. +7 (701) 3469600  
E-mail: [astyktechno48@mail.ru](mailto:astyktechno48@mail.ru)  
Республика Казахстан, г. Караганда, пр. Строителей 16-4  
[astyktechno48@mail.ru](mailto:astyktechno48@mail.ru)

#### 4.4.3. Добыча и переработка мрамора на Кильжирском месторождении

Текущее состояние проекта

Имеются в наличии: Контракт на добычу (недропользование) на 25 лет до марта 2041 года, технические условия, проектная документация, согласования и разрешения, а также рабочая программа по разработке и бизнес-план. Подобрано оборудование, проведены обследования существующей инфраструктуры карьера, имеются предварительные договоренности с подрядчиками по восстановлению инфраструктуры

Описание конечного продукта /услуги

Мраморные блоки, мраморная плитка и слябы

Краткое описание проекта

Создание конкурентоспособного производства по добыче и обработке высококачественного мрамора на Кильжирском месторождении с целью обеспечения потребности строительной отрасли Республики Казахстан. Планируется добывать с помощью цепных и тросовых пил мраморные блоки. Часть блоков продавать в цельном виде камнеобрабатывающим предприятиям, а большую часть блоков перевозить в Алматы и распиливать на слябы и плитку на собственном оборудовании.

Регион

г. Алматы

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Карьер - Карагандинская область, цех по переработке - Алматы

Жанааркинский район Карагандинской области, в 40 километрах от поселка Жайрем

Цель и идея проекта

Получение прибыли от реализации мрамора в блоках, также мраморной плитки и слябов собственного производства. Становление лидером в производстве мраморной плитки в Республике Казахстан

Отрасли

Строительная индустрия и производство строительных материалов

Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

Стоимость проекта (млн. долларов США) 4,74

Объем инвестиций (млн. долларов США) 4.1 (86.5% от стоимости)

Срок реализации проекта 2016-2017

Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

Проектная добыча блочного мрамора – 12000 м3/год, планируется продавать – 2400 м3/год в виде товарных блоков, остальные перерабатывать в плитку и слябы – проектная мощность по изделиям – 120000 м2 в год.

Рынки сбыта продукции/услуг

Казахстан, Россия, Узбекистан, Туркменистан

Количество рабочих мест во время эксплуатации 50

Наличие земельного участка и инфраструктуры

Земельные участки в стадии оформления права аренды, существующая инфраструктура (линия энергоснабжения 35 кВ, линия энергоснабжения 0,4 кВ, трансформатор силовой, трубопровод и пруд-накопитель для откачки воды из карьера, водозаборная скважина) нуждается в ремонте и частичной замене

Консолидированная стоимость группы / общая стоимость основных средств

На балансе предприятия на конец отчетного периода имеются разведочные и оценочные активы – подписной бонус - стоимостью 1 020 000 (Один миллион двадцать тысяч) тенге 00 тиын, а также денежные средства в кассе в размере 15 000 (Пятнадцать тысяч) тенге

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в % 49

Перечень вложений инициатора в проект

Прединвестиционные затраты (разработка проектной документации, оплата подписного бонуса, услуги юристов, переводчиков, командировки)

Ожидания от потенциального инвестора

Финансирование расходов по проекту. Прямое участие в управлении проектом в части контроля расходования средств, достижения проектных показателей производства, продаж и окупаемости

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

Товарищество с ограниченной ответственностью «Бумеранг Company Ltd»

+77011110142 Абишев Евгений [djenetsultan@mail.ru](mailto:djenetsultan@mail.ru)

#### 4.4.4. Завод по производству базальтового волокна и композитных изделий

Текущее состояние проекта

Организовать предприятие планируется на существующих производственных площадях Алматинского Завода Ограждающих Конструкций (АЗОК). В наличие имеется земельный участок, каркас основного производственного корпуса, внешние инженерные сети, в перспективе имеется возможность подключения к сети природного газа. В наличие имеется ТЭО (на стадии прохождения Госэкспертизы), Финансовая модель.

Описание конечного продукта /услуги

Основная продукция предприятия – это базальтовое волокно и производство на его основе высококачественных минеральных плит и изделий. Плиты предназначены для тепло - и звукоизоляции ограждающих строительных конструкций и применяются в промышленном, гражданском и жилищном строительстве, а также для выполнения технической тепловой изоляции трубопроводов тепловых сетей, магистральных нефте- и газопроводов, технологических трубопроводов и оборудования в энергетической, металлургической, химической, нефтехимической, газоперерабатывающей и других отраслях промышленности. Плиты применяются при температурах изолируемых поверхностей в диапазоне температур от - 60 до + 400 град. С. На втором этапе проекта планируется выпуск композитных изделий из базальтового волокна.

Регион: Алматинская область

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Республика Казахстан, 040800, Алматинская область, г. Капшагай, ул. Индустриальная 1

Цель и идея проекта

Целью реализации Проекта выступает создание предприятия по производству новой продукции - высококачественных теплоизолирующих минеральных плит, с перспективой производства композитных изделий из базальтового волокна. В настоящее время в Алматинской области и городе Алматы отсутствуют предприятия по производству теплоизоляционных материалов из базальтового волокна. Существующие потребности покрываются за счет импорта и доставки из других регионов Казахстана, что приводит к существенному удорожанию за счет транспортировки, так как минеральные плиты имеют малую массу при большом физическом объеме. Около 50% выпускаемой продукции планирует приобретать один из учредителей компании.

Финансово-экономические показатели проекта:

Объем инвестиций (млн. долларов США) 49.6 (100% от стоимости)

Срок реализации проекта 2016-2017

Годовой объем производства (количество / ед. измерения)  
43 000 тонн базальтового волокна или более 460 000 м<sup>3</sup> теплоизоляционных плит различной плотности  
Рынки сбыта продукции/услуг  
Основной рынок сбыта: город Алматы и Алматинская область, а также другие регионы Казахстана  
Количество рабочих мест во время эксплуатации 98  
Казахстанский инициатор  
ТОО «БАЗАЛЫТ-НПА»  
моб. тел: +7 701 215 0263, +7 777 7777 263, тел. +7 (727) 272 85 29 e-mail: orle-nurlan@mail.ru, orlehydro@gmail.com, primecent@gmail.com bazaltnpa@mail.ru

4.4.5. Строительство каскада малых ГЭС мощностью 25,6 МВт на реке Усек в Алматинской области

Текущее состояние проекта

Имеется предварительное соглашение по подготовке проектной документации с проектным институтом, имеется бизнес-план, согласованные технические условия для присоединения к электрическим сетям, схема выдачи мощности, предТЭО, осуществляется согласование тарифа, сопутствующая согласованная документация. Выделен земельный участок площадью 127,3856 гектаров для строительства каскада ГЭС.

Описание конечного продукта /услуги: Производство электроэнергии

Краткое описание проекта

Получение дополнительных мощностей в южном регионе Казахстана и дополнительная выработка экологически чистой электроэнергии (сокращение выбросов ПГ составит около 80 тысяч тонн CO<sub>2</sub> в год). Создание дополнительных рабочих мест как в период строительства каскада ГЭС, так и в период эксплуатации за счет развития местной промышленности;

Регион

Алматинская область

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Алматинская область, Панфиловский район, Талдынский сельский округ, река Усек.

Цель и идея проекта

Освоение энергетического потенциала реки Усек, получение дополнительных мощностей в южном регионе, улучшение надежности функционирования селезащитной плотины за счет реконструкции водозабора, установка системы видеонаблюдения за селезащитной плотинной, водопропускными сооружениями. Каскад ГЭС предполагает строительство 4-х равных гидроагрегатов.

Вид инвестиций: Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

Объем инвестиций (млн. долларов США) 59.5 (100% от стоимости)

Срок реализации проекта 2016-2019

Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

Выработка электроэнергии = 130,5 млн кВт/час. Мощность = 25,6 МВт.

Рынки сбыта продукции/услуг

Централизованная покупка Государством выработанной электроэнергии.

Количество рабочих мест во время эксплуатации 40

Наличие земельного участка и инфраструктуры

Государственный Акт на земельный участок (целевое назначение), площадью более 127 га.

Казахстанский инициатор

ТОО «Orle Hydropower»

Нурлан Искаков Моб. тел: +7 701 215 0263. +7 777 777 7263. Тел.: +7 (727) 272 85 29 e-mail: orlehydro@gmail.com orlehydro@gmail.com

4.4.6. Строительство и эксплуатация мостового перехода через Бухтарминское водохранилище

Текущее состояние проекта

ТЭО, конкурсная документация, получена госэкспертиза

Описание конечного продукта /услуги

2-х полосный мост 1300 метров в длину, длина подходов с обеих сторон 20,5 км, 13 метров в ширину, с подъездными дорогами. Подъездные дороги к мостовому переходу будут строиться в Курчумском и Кокпектинском районах Восточно-Казахстанской области и составят соответственно 2,75 км и 17,75 км

Краткое описание проекта

Данный проект: - способствует индустриально-инновационному развитию Восточно-Казахстанской области Республики Казахстан путем улучшения транспортной инфраструктуры региона предоставит жителям и предприятиям Восточно-Казахстанской области возможность круглогодично переправляться на противоположный берег Бухтарминского водохранилища без угрозы для жизни и здоровья - даст импульс развитию экономики прилегающих к Бухтарминскому водохранилищу районов: Кокпектинскому, Курчумскому и Катон-Карагайскому - повысит инвестиционную привлекательность промышленных и сельскохозяйственных предприятий региона посредством развития транспортной инфраструктуры - создаст благоприятную среду для развития транспортно-логистической отрасли, международных транзитных перевозок, роста внутреннего и внешнего товарооборота.

Регион

Восточно-Казахстанская область

Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Восточно-Казахстанская область, Курчумский район, Бухтарминское водохранилище

Цель и идея проекта

Обеспечение безопасной переправы; сокращение случаев гибели людей; улучшение условий организации движения в любое время года; увеличение объемов грузопотока.

Вид инвестиций: Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

Объем инвестиций (млн. долларов США) 71 (100% от стоимости)

Срок реализации проекта: 2017-2020

Рынки сбыта продукции/услуг

Республика Казахстан

Количество рабочих мест во время эксплуатации: 47

Инициатор проекта:

Перечень вложений инициатора в проект

Ожидания от потенциального инвестора

1. Инвестор финансирует проект собственными средствами в 100 % размере, либо должен иметь собственный капитал не менее 10% по отношению к стоимости предполагаемого к реализации объекта концессии и заемные средства в необходимом размере 2. Эксплуатация на праве временного пользования в целях получения дохода от оказываемых населению услуг по оплате проезда через мост. Платные услуги будут оплачиваться за счет средств Пользователей мостового перехода

Тип инициатора проекта: Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

Акимат Восточно-Казахстанской области

ГУ «Управление пассажирского транспорта и автомобильных дорог ВКО» Тел.: 8 (7232) 702 354 АО Региональный центр государственно-частного партнерства ВКО. Тел.: 8 (7232) 26-23-96; Факс: 8 (7232) 24-57-33 ppp.vko@gmail.com

4.4.7. Организация производства стальных прямошовных труб Ø от 273 - до 630 мм

Текущее состояние проекта

Имеется Бизнес план

План действий:

- включение проекта в ИЗ, выделение земельного участка;
- решение вопроса финансирования;
- инвестиции в строительство цеха по производству стальных прямошовных труб диаметром от 273 мм до 630 мм;
- приобретение и монтаж оборудования;
- поставка сырья для производства;
- создание инфраструктурного обеспечения для деятельности завода.

Общая площадь строительства будет составлять 58 769,7 кв. м.

- Описание конечного продукта /услуги

Труба стальная электросварная прямошовная d 273-630 мм.

- Регион

Павлодарская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Павлодарская область, г. Павлодар, Северная промзона  
- Цель и идея проекта  
Новое производство в Республике Казахстан с целью замещения импорта  
- Отрасли  
Горно-металлургический комплекс, Metallургия, Недропользование  
- Вид инвестиций  
Проект с нуля  
Финансово-экономические показатели проекта:  
- Стоимость проекта (млн. долларов США) 22  
- Объем инвестиций (млн. долларов США)  
- Срок реализации проекта  
- Годовой объем производства (количество / ед. измерения) 300 тыс. тонн в год  
- Рынки сбыта продукции/услуг  
- Количество рабочих мест во время строительства 100  
- Количество рабочих мест во время эксплуатации 352  
- Наличие земельного участка и инфраструктуры  
Ресурсы ТОО «ПТПЗ»:

- 13 лет на рынке металлопроката;
- Диллерство от крупных российских производителей металлопроката;
- Наличие трубопрокатного завода производящего трубы диаметром от 15 мм до 219 мм;
- Наличие более 40 000 кв. м. складских площадей по

Ожидания от потенциального инвестора  
Тип инициатора проекта  
Казахстанский инициатор  
Наименование юридического лица  
ТОО «Павлодарский трубопрокатный завод»  
Арынгазин Руслан Абаевич, Директор

Адрес компании: г. Павлодар, улица Центральная промзона, а/я 69.

Контакты: 7(7182) 334402 (приемная), ptrpz@mail.ru  
projects@kazninvest.kz

Направление использования инвестиций  
Расширение  
Общие сведения о проекте:  
Название проекта

#### 4.4.8. Производство шамотных, огнеупорных материалов и кислотоупорного кирпича

Текущее состояние проекта

- землеустроительный проект
- договор об аренде земельного участка для целей недропользования по 2028 год
- Акт, удостоверяющий горный отвод
- проект горного отвода
- проект добычи огнеупорных глин месторождения Кемертуз
- протокол об утверждении проекта добычи Уполномоченным органом Р.К.
- положительное заключение Гос.Экологической Экспертизы по проекту добычи
- положительное заключение Промышленной экспертизы по проекту добычи
- положительное заключение Сан.эпидем. станции по проекту добычи
- Описание конечного продукта /услуги  
Шамотный огнеупорный кирпич различных типоразмеров, дробленный шамот фракции 5-20мм, шамотный песок фракции 0-5мм огнеупорные до 1710 град

Цельсия

- Краткое описание проекта

Цель проекта

Удовлетворение потребности в шамотных, и др. огнеупорных материалах потребителей Республики Казахстан, а так же удовлетворение потребностей химических производств в кислотоупорном кирпиче и извлечение максимальной прибыли за счёт использования местного сырья с достаточными запасами и экономичных технологий планируемого производства.

- Регион

Павлодарская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

- наличие крупных предприятий потребителей, требующих для технологии производства использование различных огнеупорных материалов, завозимых в основном из-за рубежа: ферросплавные, глиноземные, металлургические заводы, тепловые электростанции, котельные и прочие;

- наличие открытых месторождений (залежей) огнеупорных глин, таких как Сукановское, Кемертуз, а так же проявлений огнеупорных глин таких как Жира, Елубай, Агит и др., расположенных в Майском районе Павлодарской области, с достаточными прогнозными запасами;

- Цель и идея проекта

Удовлетворение потребности в шамотных, и др. огнеупорных материалах потребителей Республики Казахстан, а так же удовлетворение потребностей химических производств в кислотоупорном кирпиче и извлечение максимальной прибыли за счёт использования местного сырья с достаточными запасами и экономичных технологий планируемого производства.

- Отрасли

Строительная индустрия и производство строительных материалов

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США) 10

- Объем инвестиций (млн. долларов США) 10 (100% от стоимости)

- Срок реализации проекта 2017-2020

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

Кирпич огнеупорный - 23670 тонн, Кислотоупорный - до 2000 тонн, Шамотный песок Ø 0 ÷3 мм, кусковой шамот - 10000 тонн, мертели- 1800 тонн

- Рынки сбыта продукции/услуг

Целевой группой планируемого предприятия будет являться население Казахстана, также в перспективе планируется направлять продукцию на экспорт.

- Количество рабочих мест во время эксплуатации 95

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Инициатор проекта:

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %

Перечень вложений инициатора в проект

- право недропользования (право добычи огнеупорных глин на месторождении Кемертуз, расположенном в Майском районе Павлодарской области Республики

Казахстан в виде Контракта, заключённого с государством

- Гос. Акт на право землепользования для целей недр

Ожидания от потенциального инвестора

Финансирование расходов по проекту. Прямое участие в управлении проектом в части контроля расходования средств, достижения проектных показателей производства, продаж и окупаемости

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

ТОО «Кемертуз-18»

Лотов Геннадий Александрович

8(7182)513392, моб. 87054824175

#### 4.4.9. Строительство нового завода по производству органоминерального гуминового удобрения

Текущее состояние проекта

*(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)*

Ведется оформление нового земельного участка в СЭЗ «Сары – Арка», постановлением Акимата г. Караганда будет выделен земельный участок в 3 га земли. Разработаны технические регламенты, рабочая документация, технические условия, акты промышленных испытаний полученных опытных образцов.

- Описание конечного продукта /услуги

Органоминеральные гуминовые удобрения для сельского хозяйства. Обеспеченность сырьем 100% Казахстанского содержания.

- Краткое описание проекта

ТОО «Есмар» планирует реализацию проекта по внедрению технологии получения органических и органоминеральных гуминовых удобрений из углеродов.

В Казахстане есть возможность выращивать чистые органические сельскохозяйственные продукты, которые пользуются спросом во всем мире.

Спрос на экологически чистые продукты в мире вырастет к 2050 году на 40%. удобрения способствуют увеличению содержания гумуса в почве, содержат микро и макроэлементы, и физиологически активные вещества нужные для роста и развития растений.

- Регион

Карагандинская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Карагандинская область, Караганда – СЭЗ “Сары - Арка”

- Цель и идея проекта

Целью проекта является организация производства органоминеральных гуминовых удобрений.

- Отрасли

Химическая промышленность

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США) 2,7

- Объем инвестиций (млн. долларов США) 2.7 (100% от стоимости)

- Срок реализации проекта 2017-2019

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

До 37 тыс. тонн в год

- Рынки сбыта продукции/услуг

внутренний рынок РК, Узбекистан, Туркменистан, Россия, Азия, Китай и ОАЭ.

- Количество рабочих мест во время строительства 60

- Количество рабочих мест во время эксплуатации 30

- Наличие земельного участка и инфраструктуры оформляется: аренда земли на 10 лет АО СЭЗ «Сары - Арка».

Инициатор проекта:

Перечень успешных брендов

Модернизация «Доменная печь №3» г. Темиртау»

Модернизация ОРУ – 220/10 кВт «Никольская» г. Сагбаев

Открытая подстанция угольного разреза «Молодежный»

Получение углекислотного реагента ТОО «Углесинтез»

Консолидированная стоимость группы / общая стоимость основных средств

200 000 (Двести тысяч) долларов США

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %

Перечень вложений инициатора в проект

Патент, технология и лицензия

Ожидания от потенциального инвестора

Финансирование

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

ТОО "Есмар"

Есебаев Марат

8-701-35 81-278

tooesmar@mail.ru

tooesmar@mail.ru

#### 4.4.10. Птицекомплекс по производству 5000 тонн мяса бройлера в год

Текущее состояние проекта

*(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)*

Участок оформлен, тех. условия на газ, электричество, дорогу получены. Идут проектировочные работы.

- Описание конечного продукта /услуги

Мясо бройлера

- Регион

Актюбинская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Актюбинская область, Каргалинский район, Жельтауский сельский округ. На участке 240 га между поселками Петропавловка и им. Шамши Калдаякова

- Цель и идея проекта

Полный цикл от инкубации, откорма, производства комбикормов до убоя, переработки отходов убоя, утилизации помета.

- Отрасли

Агропромышленный комплекс

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США) 13,2

- Объем инвестиций (млн. долларов США) 8.8 (66.67% от стоимости)

- Срок реализации проекта 2016-2017

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения) 5000 тонн

- Рынки сбыта продукции/услуг

Местный рынок

- Количество рабочих мест во время строительства 200

- Количество рабочих мест во время эксплуатации 100

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Показатели эффективности проекта:

- Период окупаемости, мес.

Инициатор проекта:

Казахстанский инициатор

ТОО "Агропромышленный комплекс Запад"

Центр обслуживания инвесторов: +7/7132/74-20-40 (41,42); +7-777-036-40-40; +7-771-186-60-33.

#### 4.4.11. Производство по изготовлению стальных труб

Текущее состояние проекта

*(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)*

Имеется наработанная база с поставщиками сырья (АО АМТ), а также с потребителями данной продукции есть договора намерения

- Описание конечного продукта /услуги

трубы профильные круглые, квадратные, прямоугольные.

- Краткое описание проекта

ТОО КМК-Профиль занимается реализацией металлопроката. Объем реализации составил 4 917 млн. тенге. Закуп производится на АО Арселор Миттал

Темиртау. Реализация потребителям Казахстана. Имеется законтрактованный объем на 2015 год. Учредителями ГК было решено открыть новое производство, которое

занимает не малую долю на рынке Казахстана. В связи с чем, в июне 2014 года была приобретена производственная база, непосредственно для дальнейшего развития нового производства.

- Регион

Карагандинская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

г. Темиртау, Карагандинское шоссе 114

- Цель и идея проекта

Открытие нового направления деятельности по производству прямоугольных, квадратных и круглых труб различного диаметра.

- Отрасли

Горно-металлургический комплекс, Metallургия, Недропользование

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США) 4,45

- Объем инвестиций (млн. долларов США) 2.940 (66.07% от стоимости)

- Срок реализации проекта 2016-2017

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения) 12 000 тн

- Рынки сбыта продукции/услуг

Целевой группой планируемого предприятия будет являться население Казахстана, также в перспективе планируется направлять продукцию на экспорт в

Россию.

- Количество рабочих мест во время строительства 31

- Количество рабочих мест во время эксплуатации 88

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Площадь земельного участка 3,5605 га

Перечень вложений инициатора в проект

Площадь производственных помещений 9 837,4 м2, площадь АБК 2 981,6м2.

Ожидания от потенциального инвестора

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

ТОО "Темиртауский Трубный Завод"

Ковтуненко Ю.А., Кряжева Л.В., Мичурова Л.А.

8 7213 92 20 05

4.4.12. Создание предприятия по сборке, ремонту и техническому обслуживанию военной и гражданской авиационной техники (центр по сборке легкомоторных самолетов).

- Регион

г. Астана

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Республика Казахстан, г. Астана, Аэропорт

- Цель и идея проекта

Цель проекта

Создание предприятия по сборке, ремонту и техническому обслуживанию военной и гражданской авиационной техники (центр по сборке легкомоторных самолетов).

Задачи проекта:

- определить экономическую эффективность строительства «Авиационно-технического центра (АТЦ) по сборке, ремонту и техническому обслуживанию

ВС в г. Астане;

- завоевание более 70% доли рынка в Республике Казахстан в области авиационной техники военного и гражданского назначения.

- Отрасли

Машиностроение

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США) 48

- Объем инвестиций (млн. долларов США) 21 (43.75% от стоимости)

- Срок реализации проекта

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

- Рынки сбыта продукции/услуг

- Количество рабочих мест во время строительства

- Количество рабочих мест во время эксплуатации

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Показать контакты

ТОО «Казахстанская авиационная индустрия».

Муканов Аскар

Tel. +7 7172 273-204 (вн. 109)

4.4.13. Организация производства медных труб

Текущее состояние проекта (описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)

Вся документация по проекту готова, обговорено выделение участка для строительства завода.

- Описание конечного продукта /услуги

медные трубы

- Регион

Карагандинская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

СЭЗ «Сарыарка» Бухар-Жырауский район, Карагандинская область

- Цель и идея проекта

Республика Казахстан производит и экспортирует в год до 300 000 тонн катодной меди. При этом в стране отсутствуют предприятия по производству медных трубок и прочих изделий из меди. Казахстан в год импортирует порядка 5 тыс. тонн такой продукции.

- Отрасли

Горно-металлургический комплекс, Metallургия, Недропользование

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США) 66,5

- Объем инвестиций (млн. долларов США) 66,5 (100% от стоимости)

- Срок реализации проекта 2017-2019

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения) 13 000-15 000 тонн/год

- Рынки сбыта продукции/услуг

Целевой группой планируемого предприятия будет являться население Казахстана, также в перспективе планируется направлять продукцию на экспорт. Потенциальными рынками для экспорта являются: Китай, Южная Корея, Малайзия, Индонезия, Индия и другие азиатские страны, где дефицит составляет порядка 70 тыс. тонн в год.

- Количество рабочих мест во время строительства 56

- Количество рабочих мест во время эксплуатации 120

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Перечень вложений инициатора в проект

ТОО «Темир мен Мыс» была организована в 1991 году по инициативе Министерства промышленности Республики Казахстан для организации трубного производства на базе завода РГТО объединения «Карагандауголь». Деятельность компании началась с разработки и изготов

Ожидания от потенциального инвестора

Финансирование проекта с входом в капитал (в состав участников) и последующим выходом и продажей своей доли участникам.

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

ТОО «ТЕМИР МЕН МЫС»

ТОО «Темир мен Мыс» директор Кучин Валерий Николаевич

тел/факс (87212) 51-87-85

8-701-366-72-30

адрес: ул. Гоголя, 51/3, офис 36,

г. Караганда, 100017

kuchin-41@mail.ru

#### 4.4.14. Производство карбамидоформальдегидной смолы и ДСП

Текущее состояние проекта

*(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)*

ТЭО, Предпроектная документация

- Описание конечного продукта /услуги

Древесно-стружечная плита (ДСП)

- Краткое описание проекта

Наличие материально-технической базы и технологического оборудования

- Регион

Павлодарская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Северная пром зона, Павлодарский деревообрабатывающий комбинат

- Цель и идея проекта

Производство карбамидоформальдегидной смолы, производство древесных плит

- Отрасли

Строительная индустрия и производство строительных материалов

- Вид инвестиций

На базе действующего предприятия

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США) 5,83

- Объем инвестиций (млн. долларов США) 5.83 (100% от стоимости)

- Срок реализации проекта 2014-2015

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения) 40 000 куб.м. ДСП

- Рынки сбыта продукции/услуг

Целевой группой планируемого предприятия будет являться население Казахстана, также в перспективе планируется направлять продукцию на экспорт.

- Количество рабочих мест во время строительства 85

- Количество рабочих мест во время эксплуатации 65

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Перечень вложений инициатора в проект

Ожидания от потенциального инвестора

Финансирование расходов по проекту. Прямое участие в управлении проектом в части контроля расходования средств, достижения проектных показателей

производства, продаж и окупаемости

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

ТОО «Павлодарский деревообрабатывающий комбинат»

Директор Центра управления проектами АО «НАТР» - Ануар Искаков

+7 7172 571 014 (вн.222)

#### 4.4.15. Переработка алумосиликатного сырья

Текущее состояние проекта

*(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)*

На промышленной площадке специальной экономической зоны имеется вся необходимая инфраструктура в непосредственной близости от сырья (зола)

- Описание конечного продукта /услуги

Аморфный кремнезем (белая сажа) white carbon, глинозем, железный концентрат

- Регион

Павлодарская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

СЭЗ "Павлодар", г.Павлодар, Павлодарская область

- Цель и идея проекта

Переработка золы от сжигания угля с получением высококачественных про продуктов в объеме 100 тыс .тонн

- Отрасли

Горно-металлургический комплекс, Metallургия, Недропользование

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США) 53

- Объем инвестиций (млн. долларов США) 50 (94.34% от стоимости)

- Срок реализации проекта 2016-2017

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

SiO<sub>2</sub> – 55 972 тн., Al<sub>2</sub>O<sub>3</sub> – 22 612 тн., первичный концентрат FE – 9 523 тн.

- Рынки сбыта продукции/услуг

Целевой группой планируемого предприятия будет являться население Казахстана, также в перспективе планируется направлять продукцию на экспорт.

- Количество рабочих мест во время строительства 250

- Количество рабочих мест во время эксплуатации 300

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

Показать контакты

Дмитриев Л.Н. и Белозерова Т.А.

Дмитриев Леонид Николаевич

Моб.: +7 705 707 9902, +7 701 544 5325

Ld1333@mail.ru

#### 4.4.16. Строительство и эксплуатация тепличного комплекса по выращиванию томатов

Текущее состояние проекта

*(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)*

Бизнес план

- Описание конечного продукта /услуги

Томаты, огурцы

- Краткое описание проекта

Строительство и эксплуатация тепличного комплекса площадью 3 га по выращиванию плодовоовощной продукции. Планируется выращивание и реализация плодовоовощной продукции в период осень-зима-весна.

- Регион

Северно-Казахстанская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)
  - г. Петропавловск
  - Цель и идея проекта
  - Получение высококачественной, экспортно-ориентированной, конкурентоспособной продукции для реализации на внутреннем и внешнем рынках,
- Бесперебойное обеспечение основными видами с/х продукции населения северного региона Казахстана
  - Отрасли
  - Агропромышленный комплекс
  - Вид инвестиций
  - На базе действующего предприятия
  - Финансово-экономические показатели проекта:
    - Стоимость проекта (млн. долларов США) 32,5
    - Объем инвестиций (млн. долларов США) 32,5 (100% от стоимости)
    - Срок реализации проекта 2017-2018
    - Годовой объем производства (количество / ед. измерения)
    - Рынки сбыта продукции/услуг
    - Внутренний рынок Казахстан (предприятия общественного питания, рынки)
- Экспорт в Россию (Юго западный регион – г. Москва, Нижний Новгород, Санкт Петербург т.д.). Определена система сбыта.
  - Количество рабочих мест во время строительства 51
  - Количество рабочих мест во время эксплуатации 150
  - Наличие земельного участка и инфраструктуры
  - Наличие земельного участка площадью 665 га, по праву аренды на 50 лет
  - Инициатор проекта:
    - Товарищество с ограниченной ответственностью «Greensog»
    - Директор

Кустубаев Арман Сапарбекович  
+ 7 701 731 8100

#### 4.4.17. Создание машиностроительного завода в городе Кызылорда

- Описание конечного продукта /услуги
- На заводе с использованием высокотехнологичных станков и оборудования с Числовым программным управлением (ЧПУ) будут производиться детали, запасные части для железнодорожного подвижного состава Акционерного общества «НК «Казакстан темір жолы», агрегаты, узлы, оснастка и нестандартное оборудование для Акционерного общества «НАК «Казатомпром», агропромышленной, нефтяной отраслей и предприятий сферы жилищно-коммунального хозяйства.

- Регион
- Кызылординская область
- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)
- г.Кызылорда

- Отрасли
- Машиностроение
- Вид инвестиций
- Проект с нуля
- Финансово-экономические показатели проекта:
  - Стоимость проекта (млн. долларов США) 18,7
  - Объем инвестиций (млн. долларов США) 18,7 (100% от стоимости)
  - Срок реализации проекта 2017-2021
  - Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

- Более 211 985 штук продукции в год.
- Рынки сбыта продукции/услуг
- Республика Казахстан, Российская Федерация
- Количество рабочих мест во время эксплуатации 116
- Наличие земельного участка и инфраструктуры
- Предлагаемая инициатором доля в проекте, в % 40
- Перечень вложений инициатора в проект
- Ожидания от потенциального инвестора
- Тип инициатора проекта
- Казахстанский инициатор
- Наименование юридического лица
- АО «НК «СПК «Байқоныр»
- Тел.: +7 (7242) 60 51 13

E-mail: investinkyzylorda@gmail.com  
www.spk-baikonur.kz  
investinkyzylorda@gmail.com

#### 4.4.18. Сельскохозяйственный проект: “Виктория” (Комплекс по выращиванию сельскохозяйственных культур, выращивание живого скота и переработка ее продуктов).

- Текущее состояние проекта
- (описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)
- На стадии согласования инвестиции. ТЭО/ФИН.МОДЕЛИ имеются.
- Описание конечного продукта /услуги
- Продукция животноводства и птицеводства (молоко и молочные продукты, мясо и мясопродукты, яйцо и прочие продукты).
- Краткое описание проекта
- Комплекс по выращиванию сельскохозяйственных культур, выращивание живого скота и переработка ее продуктов”:

В том, числе организация:

- Выращивание кормовых культур с целью обеспечения кормовой базы:
  - 3.600 (три тысячи шестьсот) голов крупнорогатого скота;
  - 20.000 (двадцать тысяч) голов мелкого скота (овец);
  - 2.000 (две тысячи) голов свиней;
  - 1.000 (одна тысяча) голов лошадей;
  - 500.000 (пятьсот тысяч) курей несушек (мясо - яичного направления);
  - 100.000 (сто тысяч) курей бройлерной породы.
- Выращивание злаковых (пшеница, кукуруза, овес, ячмень, и др.) культур.
- Парниковое хозяйство по выращиванию овощей и фруктов.
- Выращивание масленичных культур.
- Выращивание генетически не модифицированных сортов бобов сои.
- переработка продуктов животноводства и птиц.

- Регион
- Алматинская область
- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)
- Алматинская область

- Цель и идея проекта
- Развития аграрного сектора, открытия новых рабочих мест в аграрном секторе.

- Отрасли
- Агропромышленный комплекс
- Вид инвестиций
- Проект с нуля
- Финансово-экономические показатели проекта:
  - Стоимость проекта (млн. долларов США) 95

- Объем инвестиций (млн. долларов США) 95 (100% от стоимости)
- Срок реализации проекта 2016-2017
- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)  
Молоко и молочные продукты - 21.960 т/д, Мясо и мясoproductы - 730 тн, Яйцо куриное - 75.000.000 штук, Мясо куриное - 900 тонн, Мясо и мясoproductы (баранина) - 500 тонн и другие продукты животноводства.
- Рынки сбыта продукции/услуг  
Казахстан, СНГ
- Количество рабочих мест во время строительства 300
- Количество рабочих мест во время эксплуатации 250
- Наличие земельного участка и инфраструктуры  
имеется
- Предлагаемая инициатором доля в проекте, в % 49
- Казахстанский инициатор  
ТОО "Алматы Инжиниринг" (Казахстан). ОсОО "SS Agro" Пс (Кыргызская Республика)  
ТОО "Алматы Инжиниринг"

Черемных Сергей Николаевич,  
тел: +7702222304  
+77772722288  
sergey-61h@mail.ru  
ОсОО "SS Agro" Пс  
Каримов Саид Темирходжаевич  
Тел: (+ 996) 550 295 988  
Email: saidkarimov@mail.ru  
sergey-61h@mail.ru

#### 4.4.19. Строительство линии легкорельсового транспорта (скоростного трамвая) в городе Алматы

Текущее состояние проекта  
*(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)*  
ТЭО, получена госэкспертиза  
Выбор консультантов для подготовку международного тендера на концессионера.

- Описание конечного продукта /услуги  
Пассажирские перевозки
- Краткое описание проекта

Среди ряда преимуществ внедрения ЛРТ - уменьшение вредных выбросов в атмосферу, снижение нагрузки на главные транспортные магистрали города, создание новых рабочих мест  
Улучшение имиджа общественного транспорта и большая вместимость, которую предлагает ЛРТ вдоль маршрута следования, снизит в итоге использование частных автомобилей.  
Запланированный маршрут ЛРТ, который соединит запад города с его центром по ул Толе би, проходит через новый Алатауский район и индустриальную зону, находящиеся в стадии строительства.  
Источники возмещения затрат инвестора - плата за доступность или другие виды источников возмещения затрат, доступные к дате проведения конкурса для покрытия коммерческих рисков трафика.

- Регион  
г. Алматы
- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)  
г. Алматы
- Цель и идея проекта  
Строительство линии ЛРТ. Модернизация пассажирского транспорта и инфраструктуры г. Алматы

Обеспечение качественного обслуживания населения (пассажиров) при осуществлении пассажирских перевозок скоростным трамваем и улучшение экологии города.

- Отрасли  
Проект Государственно-частного партнерства
- Вид инвестиций  
Проект с нуля
- Финансово-экономические показатели проекта:
  - Стоимость проекта (млн. долларов США)  
285
  - Объем инвестиций (млн. долларов США)  
285 (100% от стоимости)
  - Срок реализации проекта  
2018-2020
  - Годовой объем производства (количество / ед. измерения)  
2018 – 63 000 пассажиров/день

2027 – 110 000 пассажиров/день

2037 – 128 000 пассажиров/день

Объем перевозок пассажиров на 2018-2022-2027 -2037 годы (1-й, 5-й, 10-й, 20-й годы эксплуатации)

22,95 - 30,55 - 40,06 -46,70 млн. чел

- Рынки сбыта продукции/услуг

- г. Алматы
- Количество рабочих мест во время строительства  
1070
- Количество рабочих мест во время эксплуатации  
476
- Наличие земельного участка и инфраструктуры  
да

- Инициатор проекта:  
Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %  
Перечень вложений инициатора в проект  
Ожидания от потенциального инвестора  
Тип инициатора проекта  
Казахстанский инициатор  
Наименование юридического лица  
Показать контакты  
Акимат г. Алматы  
Акимат г. Алматы

СПК "Алматы"  
Республика Казахстан, город Алматы,  
проспект Абылай хана 74А, павильон 4  
+7 727 266 84 82  
+7 727 266 84 82  
aospk.almaty@mail.ru  
aospk.almaty@mail.ru

#### 4.4.20. Завод по производству сухих строительных смесей

Текущее состояние проекта  
*(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)*  
Своей сырьевой базы нет. Имеются налаженные связи с поставщиками сырья. В первый год реализации проекта планируется строительство завода в индустриальном парке г. Астаны.

- Описание конечного продукта /услуги

Сухие строительные смеси: Штукатурные смеси, шпатлевочные смеси, различные виды клея, затирочные смеси, кладочные смеси, наливные полы, смеси для работы с ГКЛ

- Регион

г. Астана

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Республика Казахстан, на территории специальной экономической зоны г. Астана

- Цель и идея проекта

Строительство нового завода по производству сухих строительных смесей.

- Отрасли

Строительная индустрия и производство строительных материалов

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США)

3,8

- Объем инвестиций (млн. долларов США)

2,8 (73.68% от стоимости)

- Срок реализации проекта

2017-2022

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

Максимально-возможные объемы производства – 324 000 тонн сухих строительных смесей в год.

- Рынки сбыта продукции/услуг

Российская Федерация, Республики Казахстан

- Количество рабочих мест во время строительства

65

- Количество рабочих мест во время эксплуатации

73

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Инициатор проекта:

Год основания

2014

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %

70

Перечень вложений инициатора в проект

Ожидания от потенциального инвестора

Казахстанские и иностранные финансовые институты (банки, инвестиционные фонды)

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

Показать контакты

ТОО «CapitalBuildInvest»

Мурат Айбасов - Директор

г. Астана, ул. Желтоқсан, 30/2-16

Tel.: 7172-62-55-15, 8-705-245-1660

E-mail: capitalbuildinvest@gmail.com, cbinvest@inbox.ru

capitalbuildinvest@gmail.com

4.4.21. Строительство и эксплуатация тепличного комплекса площадью 3 га в по выращиванию плодоовощной продукции

Текущее

состояние

проекта

(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)

Подготовлен бизнес и финансовый планы проекта строительства и эксплуатации тепличного комплекса, подготовлены технические условия строительства, разработана система отопления под объект. Оформлены документы на земельный участок, на котором планируется строительство. В данный период осуществляется поиск финансирования проекта, инвесторов.

Имеется успешный опыт реализации тепличного проекта в г. Астана.

- Описание конечного продукта /услуги

Первым этапом планируется выращивание огурцов на площади 3 га. Прогнозируется производство 1950,375 тонн огурцов в год.

- Регион

Карагандинская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

г. Караганда

- Цель и идея проекта

Строительство и эксплуатация тепличного комплекса площадью не менее 3Га. Планируется выращивание и реализация плодоовощной продукции в период осень-зима-весна.

- Отрасли

Агропромышленный комплекс

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США)

7,7

- Объем инвестиций (млн. долларов США)

7,7 (100% от стоимости)

- Срок реализации проекта

2016-2016

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

1950,375 тонн огурцов в год

- Рынки сбыта продукции/услуг

Центральный Казахстан

- Количество рабочих мест во время строительства

50

- Количество рабочих мест во время эксплуатации

53

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Показатели эффективности проекта:

- NPV

2

- IRR

27.4

- Период окупаемости, мес.

42

Инициатор проекта:

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %

Перечень вложений инициатора в проект

Ожидания от потенциального инвестора

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

Показать контакты

ТОО «КарагандаЭкоСтандарт»

Ибраев Б.Е.

+7701513775

Алпысов Д.М.

Зам. директора

+7701513775

bauyr.ibrayev@mail.ru

#### 4.4.22. Создание транспортно-логистического центра в Костанайской области

Текущее состояние проекта

(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)

разработано ТЭО

- Описание конечного продукта /услуги

- Ответственное хранение грузов

- Механизированные погрузо-разгрузочные работы

- Консолидация грузов

- Дополнительная обработка грузов (комплектация и подбор ассортимента, сортировка, переборка, проверка качества)

- Предпродажная подготовка товара, переупаковка

- Штрих-кодирование

- Упаковка и паллетизация грузов

- Краткое описание проекта

Создание транспортно-логистического центра позволит сократить цепи поставок для предпринимателей, оптимизировать товарные потоки, повысить маневренность поставок, решить проблему доставки грузов от поставщика к потребителю в кратчайшие сроки и с наименьшими финансовыми затратами.

- Регион

Костанайская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

город Костанай

- Цель и идея проекта

Создание современного транспортного логистического центра класса А

- Отрасли

Транспортная инфраструктура

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США)

3,5

- Объем инвестиций (млн. долларов США)

3,5 (100% от стоимости)

- Срок реализации проекта

2016-2017

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

Годовой товарооборот ТЛЦ составит:

- 53 000 тонн для автомобильного транспорта

- 13 000 тонн для железнодорожного транспорта

- Рынки сбыта продукции/услуг

Импорт/ экспорт продукции из/в различные страны

- Количество рабочих мест во время строительства

- Количество рабочих мест во время эксплуатации

53

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

имеется

Показатели эффективности проекта:

- IRR

3,4

- Период окупаемости, мес.

72

Инициатор проекта:

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %

Перечень вложений инициатора в проект

Ожидания от потенциального инвестора

1. Финансирование проекта с входом в капитал (в состав участников) и последующим выходом и продажей своей доли участникам.

2. Прямое участие в управлении проектом в части контроля расходования средств, достижения проектных показателей производства, продаж и окупаемости.

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

Показать контакты

Социально-предпринимательская корпорация «Тобол»

+7(7142)392500

Тел.: +7 (7142) 54-33-77

Факс: +7 (7142) 53-37-33

E-mail: mail@spk-tobol.kz

mail@spk-tobol.kz

#### 4.4.23. Организация производства по крупноузловой сборке мобильных бетонных заводов «CemenTech»(США)

- Описание конечного продукта /услуги

мобильные бетоносмесители производительностью 11 и 23 м3/час; планируемый годовой объем выпуска порядка 50 единиц;

стационарные бетоносмесители производительностью 11 и 23 м3/час; планируемый годовой объем выпуска порядка 50 единиц;

- Регион

Атырауская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Реализация проекта на территории города Атырау, планируемый участок 2,5 г.

- Цель и идея проекта

Реализация инвестиционного проекта по SKD сборке (с поэтапной локализацией) мобильных бетонных заводов «CemenTech»(США)

- Отрасли

Машиностроение

- Вид инвестиций

Проект с нуля

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США)

13

- Объем инвестиций (млн. долларов США)

12,5 (96.15% от стоимости)

- Срок реализации проекта

2016-2018

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)  
мобильные бетоносмесители производительностью 11 и 23 м3/час; планируемый годовой объем выпуска порядка 50 единиц;  
стационарные бетоносмесители производительностью 11 и 23 м3/час; планируемый годовой объем выпуска порядка 50 единиц;  
- Рынки сбыта продукции/услуг  
Турция, Египет, Индия, Иран, Китай, Казахстан, Россия, Украина, Белоруссия, Туркмения, Узбекистан, Киргизия, Азербайджан, страны Европы, страны Персидского залива.

- Количество рабочих мест во время строительства  
15  
- Количество рабочих мест во время эксплуатации  
50  
- Наличие земельного участка и инфраструктуры  
Показатели эффективности проекта:  
- Период окупаемости, мес.

36  
Инициатор проекта:  
Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %  
Перечень вложений инициатора в проект  
0.5  
Ожидания от потенциального инвестора  
Тип инициатора проекта  
Казахстанский инициатор  
Наименование юридического лица  
Показать контакты  
ТОО «Казах Петролеум»  
Туллубаева Бибигуль(78-79-78)

010000, Казахстан, г.Астана, ул. Иманбаева 8/3  
тел. 8-7172-78-79-78  
моб. +7 747 312 40 37  
моб. +7 747 312 4060  
www.mbz.kz  
www.kazakh-petroleum.ru  
777kazpetrol@gmail.com  
888askar@gmail.com

#### 4.4.24. Завод по производству керамического кирпича

Текущее состояние проекта  
(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)  
Проведен анализ рынка, разработан Бизнес-план проекта  
- Описание конечного продукта /услуги  
Все марки керамического кирпича (как забутовочного, так и облицовочного)  
- Регион  
Акмолинская область  
- Цель и идея проекта  
Строительство завода по производству керамического кирпича (экологически чистого строительного материала).  
- Отрасли  
Строительная индустрия и производство строительных материалов  
- Вид инвестиций  
Проект с нуля  
Финансово-экономические показатели проекта:  
- Стоимость проекта (млн. долларов США)  
16,2  
- Объем инвестиций (млн. долларов США)  
16.2 (100% от стоимости)  
- Срок реализации проекта  
2015-2024  
- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)  
Планируемые годовые объемы производства:

1-ый год – 4 миллиона кирпичей  
2-ой год- 18 миллионов кирпичей  
3-ий год- 18 миллионов кирпичей  
4-ый год- 18 миллионов кирпичей  
5-ый год- 18 миллионов кирпичей  
6-ой год- 18 миллионов кирпичей  
7-ой год- 18 миллионов кирпичей  
8-ой год- 18 миллионов кирпичей  
9-ый год- 18 миллионов кирпичей  
10-ый год- 18 миллионов кирпичей

- Рынки сбыта продукции/услуг  
Российская Федерация, Республика Казахстан, Узбекистан, Кыргызстан, Китай  
- Количество рабочих мест во время строительства  
65  
- Количество рабочих мест во время эксплуатации  
100  
- Наличие земельного участка и инфраструктуры  
Показатели эффективности проекта:  
- NPV  
83  
- IRR  
50  
- Период окупаемости, мес.  
36

Инициатор проекта:  
Год основания  
2014  
Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %  
80  
Перечень вложений инициатора в проект  
Ожидания от потенциального инвестора  
Тип инициатора проекта  
Казахстанский инициатор  
Наименование юридического лица

Показать контакты  
ТОО «CapitalBuildInvest-NS»

#### 4.4.25. Создание комплекса по производству спецкокса и выработке электрической и тепловой энергии АО "КАЗАХСТАН ИНВЕСТ КОМИР"

Текущее состояние проекта  
(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)

Имеется бизнес-план, финансовая модель.

В наличии промышленный комплекс зданий и сооружений, расположенных на площади 4,7 га; Есть ж/д ветка с подъездными ж/д путями, электричеством, водой, телефоном;

Оборудование - промышленный комплекс по производству специальных коксовых печей с газификаторы, обогатительная фабрика.

- Описание конечного продукта /услуги

Среднетемпературный кокс, активированный уголь, электроэнергия

- Краткое описание проекта

Преимущества проекта:

- предприятие располагает производственной базой для получения спецкокса и активированного угля, которые являются импортозамещающими;
- технология изготовления продукции экологически безопасна, запатентована и не имеет аналогов в Казахстане;
- развитие производства продукции позволит осуществить выпуск дополнительного ассортимента продукции, т.е. кроме выпуска спецкокса и активированного угля предприятие ориентировано на сушку древесины, производство тепла и электрической энергии.

Инфраструктура и ресурсы:

- промышленный комплекс зданий и сооружений,

расположенных на площади 4,7 га,

- ж/д ветка с подъездными ж/д путями,

электричеством, водой, телефоном.

- Регион

Карагандинская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

г. Караганда, Северная промзона, ул. Бакунина, 42 (производственный комплекс)

- Цель и идея проекта

Проект подразумевает увеличение объемов производства спецкокса, путём строительства новых печей, а так же производство электроэнергии, путём преобразования газа в электроэнергию.

- Отрасли

Химическая промышленность

- Вид инвестиций

На базе действующего предприятия

Финансово-экономические показатели проекта:

- Стоимость проекта (млн. долларов США)

7,6

- Объем инвестиций (млн. долларов США)

4,7 (61.84% от стоимости)

- Срок реализации проекта

2017-2019

- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)

19,5 тыс. тонн спецкокса, 32500 МВт/год электроэнергии

- Рынки сбыта продукции/услуг

Целевой группой планируемого предприятия будет являться население Казахстана, также в перспективе планируется направлять продукцию на экспорт.

Потенциальными рынками для экспорта являются: Китай, Россия.

- Количество рабочих мест во время строительства

- Количество рабочих мест во время эксплуатации

50

- Наличие земельного участка и инфраструктуры

Промышленный комплекс зданий и сооружений, расположенных на площади 4,7 га

Показатели эффективности проекта:

- NPV

7683719

- IRR

102

- Период окупаемости, мес.

60

Инициатор проекта:

Год основания

2005 год

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %

Перечень вложений инициатора в проект

Ожидания от потенциального инвестора

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

Показать контакты

АО «Казахстан Инвест Комир»

Контактная информация

АО «Казахстан Инвест Комир»

г. Караганда, ул. Олимпийская, 8а

8 (7212) 414819

8 (7212) 414851

komir-kuat@mail.ru

#### 4.4.26. Строительство завода по производству топливных пеллет (гранул) из биомассы

Текущее состояние проекта

(описание проделанной работы, наличие ТЭО/ПСД/ФИН. МОДЕЛИ)

Произведены финансовые расчеты рентабельности производства, написан

бизнес-план, правоустанавливающие документы на земельный участок, проведены переговоры с поставщиками оборудования и с покупателями продукции, получены технические условия на подключение газа и электричества, получено заключение Министерства по Чрезвычайным Ситуациям РК, разработана проектно-сметная документация (ПСД), произведен обзор состояния окружающей среды в районе строительства, получен патент (ориентировочная стоимость 2,4 млн евро).

- Описание конечного продукта /услуги

Производство гранул из биомассы (камыш), использование в выработке электроэнергии (сжигание) и сельском хозяйстве (производство комбикорма).

- Краткое описание проекта

В качестве сырья для производства топливных пеллет будет использоваться дикорастущий камыш (возобновляемый источник). Заросли дикорастущего камыша обильно произрастают в Атырауской области (устья рек, побережье Каспийского моря). Инициатор проекта получил право на выкос камыша на территории площадью 25 000 га. Средняя урожайность камыша 30-40 тонн биомассы с 1 га.

- Регион

Атырауская область

- Дополнительные сведения (указать точное место реализации проекта (адрес) при наличии)

Атырауская обл,

Курмангазинский район.

- Цель и идея проекта
- Получение топлива из биомассы и реализация пеллет на европейском рынке.
- Отрасли
- Энергетика и Возобновляемые источники энергии
- Вид инвестиций
- Проект с нуля
- Финансово-экономические показатели проекта:
- Стоимость проекта (млн. долларов США)
- 10,6
- Объем инвестиций (млн. долларов США)
- 8.1 (76.42% от стоимости)
- Срок реализации проекта
- 2017-2018
- Годовой объем производства (количество / ед. измерения)
- 120 000 тонн топливных пеллет в год.
- Рынки сбыта продукции/услуг
- Европа
- Количество рабочих мест во время строительства
- 300
- Количество рабочих мест во время эксплуатации
- 100
- Наличие земельного участка и инфраструктуры

В собственность получено 10 га земельного участка для строительства завода, земельный участок площадью 25 тыс. га для покоса тростника на правах аренды на 49 лет (с августа 2012 г).

Показатели эффективности проекта:

Инициатор проекта:

Год основания

2009

Предлагаемая инициатором доля в проекте, в %

60

Перечень вложений инициатора в проект

Обеспеченность земельным участком, патент, сопутствующая документация.

Ожидания от потенциального инвестора

8.1 млн долл. США инвестиций, доля в проекте подлежит обсуждению.

Тип инициатора проекта

Казахстанский инициатор

Наименование юридического лица

Показать контакты

ТОО «Ак Камыс»

Аян Темиралы,

моб.: +7 701 111 37 48,

e-mail: ayan@temirali.kz,

www.akkamys.kz

ayan@temirali.kz

## 5. КЫРГЫЗСКАЯ РЕСПУБЛИКА

### 5.1. Горнодобывающая промышленность

#### 5.1.1. Завод по производству цемента

г. Бишкек

1500000 долл. США

Инвестиционное резюме

Совместное предприятие будет осуществлять добычу известняка из карьера (имеется действующая лицензия). Портландцемент будет производиться «сухим» способом, так как он является наиболее энергосберегающим и прогрессивным.

Производство цемента – процесс энергоемкий и дорогостоящий, но результат этого стоит – по завершению технологического процесса получают один из самых востребованных строительных материалов, который используют и самостоятельно, и в качестве составляющего компонента для бетона, железобетона. Поэтому изготовление цемента – выгодный и высокодоходный бизнес.

Информация о компании

Действующий завод расположен на участке площадью 6 га. Производственная мощность около 3 тонн в час. На цементном заводе можно производить и иную продукцию, практически не выпускаемую пока в странах СНГ. Речь идет о цементе марки 100-150-200 и о сухих строительных смесях – для кладки, штукатурки, изготовления полов. Спецификация цементного оборудования зависит от видов деятельности. Он был подобран специально для получения высококачественного состава цементного клинкера, состава цементно-песчаной стяжки, состава перлитцементных смесей, состава цемента М 500, а также бетон-цемента составом в 2 0.

Описание проекта

Предприятие предлагает инвесторам инвестиционно-привлекательный проект на базе производства цемента. Для указанных целей необходимы растворы с прочностью 100 – 150, максимум 200. При изготовлении таких растворов из цемента марки 400 его перерасход достигает 30 – 50% от потребного количества, поскольку кладут цемент в такие растворы уже не по потребности прочностных показателей (цемента необходимо мало и поэтому раствор получается "жесткий"), а по потребности обеспечить текучесть (пластичность) растворов.

Место реализации проекта

Чуйская обл., Кеминский р-н, юго-восточная с. Дорожное, контур 366/85,1

Цель проекта

«Основная цель данного проекта» - Строительство завода на прилегающей территории на основе долевого участия.

Обзор рынка

Оценка рынка показывает, что конкуренты данному производству отсутствуют: на фоне объемов производства существующих цем. заводов в миллионы тонн в год.

#### 5.1.2. Проект по производству извести и керамзита

Иссык-Кульская область

3250000

долл. США

РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

Инвесторам предлагается вложить 3 250 000 долл. США на приобретение оборудования по производству извести и керамзита.

ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

ЗАО «ИОСМ» является одним из наиболее крупных производственных предприятий с богатым опытом в производстве извести, керамзита, железобетонных, стальной-сантехнических изделий и строительных материалов в Кыргызской Республике, действующим с 1986 года.

Производственная мощность извести составляет 32400-36000 тонн в год и 54000-74000 м3 керамзита в год.

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Известь является продуктом обжига карбонатных пород и находит широкое применение в различных отраслях промышленности. Это один из наиболее распространенных всесторонне используемых химпродуктов, производимых и потребляемых по всему миру. Наиболее крупными потребителями данной продукции являются черная металлургия, строительная индустрия, целлюлозно-бумажная промышленность, химическая и нефтехимическая промышленности, сахарная промышленность и сельское хозяйство.

Керамзит – это экологически чистый утеплитель. Является необходимым компонентом крупнопанельного домостроения, себестоимость строительства жилья сокращается в 2 раза, чем при строительстве жженым кирпичом, срок строительства сокращается также в 2 раза.

Инвестиции необходимы на приобретение оборудования, техники для перевода процесса обжига извести, керамзита и цемента на уголь, а также приобретение второй линии вращающейся печи для выпуска портланд цемента сухим способом.

ЦЕЛИ ПРОЕКТА

Привлечение инвестиций для развития предприятия по производству жженой извести, сохранив при этом линию по производству керамзита;

Наживание производственной деятельности объекта по выпуску извести на длительную перспективу;

Строительство завода для производства других строительных материалов и продуктов;

Организация производства коксующего угля для коксохимической промышленности;  
Создание дополнительных рабочих мест за счет расширения действующего производства и работы в новых направлениях.

## ОБЗОР РЫНКА

Основные игроки на рынке:

Известковый завод «Тулькубас», Казахстан

Основные потребители:

Известь – золотодобывающие компании, в том числе ЗАО «Кумтор Оперейтинг компани», строители КР, сельскохозяйственные компании, в том числе Каиндинский, Шопоковский, Беловодский сахарные заводы, а также птицефабрики;

Керамзит – ДСК г. Бишкек и строительные компании КР.

### 5.1.3. Разработка Хайдарканского месторождения

Баткенская область

130550 долл. США

#### РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

Инвесторам предлагается вложить 13 055,06 тыс. долларов США на разработку двух месторождений: «Хайдарканское» - моментальные руды (ртутные) и «Новое» - комплексные (ртутно-сурьяно-флюоритовые руды).

Выпускаемая продукция:

Ртуть металлическая ГОСТ 4658-73,

Плавикошпатовый концентрат ГОСТ 4421-73

Сурьяной концентрат.

#### ПЛАН ПРОЕКТА

Реализация данного проекта разделена на 5 этапов на приобретение оборудования и материалов, а также на оплату за электроэнергию, затрачиваемую на откачивание подземных вод и поддержание уровня ниже рабочих горизонтов – всего 13055,06 тыс. дол США, в том числе по этапам:

I этап: Понижение уровня воды в стволе шахта Западная до отметки 1300м – 2 211,18 тыс. долл. США

II этап : Восстановление временной насосной гор.1414 м шахты «Западная» - 1125,12 тыс. долл. США

III этап: Строительство и монтаж постоянной насосной станции на гор. 1334м шахты «Западная» - 834,6 тыс. долл. США

IV этап: Проходка горных выработок - 7875,7 тыс. долл. США

V этап: Рас консервация, ревизия и подготовка оборудования обогатительной фабрики к переработке комплексной руды - 507,84 тыс. долл. США

Затраты на экологию – 500 тыс дол США

Примечание: стоимость материалов и оборудования для настоящего инвестиционного проекта приводятся по состоянию на январь 2013 года.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Вскрыть и разработать 1 млн. тонн запасов комплексной руды, содержащей 1 461 тонн ртути, 22 232 тонн сурьмы и 141 тыс. тонн флюорита, а также 606 тыс. тонн запасов моно металлической (ртутной) руды, содержащей 1 605 тонн ртути.

## ОБЗОР РЫНКА

Рынки сбыта:

Ртуть – Россия, Китай, КНДР, Япония, Индия и Турция;

Сурьма – Кыргызстан, Китай, Россия;

Плавикошпатовый концентрат – Россия, Украина и Казахстан.

### 5.1.4. Строительство цементного завода

Чуйская область

1500000

долл. США

#### РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

Инвесторам предлагается вложить 150.0 млн. долл. США на строительство цементного завода вблизи своей основной сырьевой базы, Карагайли- Булакского месторождения известняков в районе пгт. Кемин в восточной части Чуйской долины.

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

ОсОО "Зенит" является многопрофильным предприятием, осуществившим за годы своего существования ряд успешных проектов в различных отраслях экономики Кыргызстана. В настоящее время основным видом деятельности фирмы является жилищное строительство.

«Зенит» владеет лицензиями на право пользования до 2026 г. недрами Карагайли-Булакского месторождения известняков в районе пгт. Кемин в восточной части Чуйской долины и близлежащего месторождения суглинков с общими разведанными запасами известняка в 93 млн. тонн и суглинков в 18 млн. тонн.

### 5.2. Промышленность

#### 5.2.1. Производство асфальтобетона в г. Кызыл-Кия

Баткенская область 100000 долл. США

#### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Инвесторам предлагается вложить 500 000 долларов США для расширения и запуска производства асбестоцементных волнистых листов ТИ 21 – 00295248 – 2007 в городе Кызыл-Кия.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Приобретение и установка линии по производству восьми волнового шифера.

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Место реализации проекта Баткенская область, Кадамжайский район, город Кызыл-Кия. Производство шифера на базе ЧП Абдазов М.М.

Имеется собственное оборудование по производству восьми волнового шифера, а также имеется арендованное помещение. Производство ориентированно на внутренний рынок Кыргызстана.

#### 5.2.2. Производство гипсокартона на базе АООТ Кызыл-Кийского машиностроительного завода

Баткенская область

400000

долл. США

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Имеется свой гипсо-каменный карьер. Нам обойдется сырье дешевле чем другим. Мы имеем опыт, поэтому хотим расширить производство.

Имеется собственная производственная база и карьер. Приобретение, установка линии по производству строительного гипса закупка отбойного молотка и угля. Выпуск товара и реализация

#### ИНВЕСТИЦИИ

Запрашиваемая сумма инвестиций 100 000 долл. США

Собственный капитал 2000 долл. США

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Результатом проекта является создания рабочих мест для население улучшается благосостояние население и увеличение налоговых поступления.

#### АКТИВЫ

Земля:

Общая площадь 4200,0 м2

Крытая площадь 1579,30 м2

#### ИНФОРМАЦИЯ О РЫНКЕ

Территория рынка обширная. Настоящая время на рынке разные компании по производству гипса, но их продукция дорого продается. А мы хотим сделать продукцию качественно и дешевле, чтобы населению был более доступным

#### 5.2.3. Производство строительных гипсов на базе АО «Кызыл-Киякомур»

Баткенская область

130000

долл. США

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Планируется организация нового производства по выпуску гипсокартона. Для этого будут переоборудованы производственные площади, на которых будет размещаться производственный цех, склады с сырьем и лаборатория. Общая площадь цеха 75х30 м.

Ввод в эксплуатацию такой линии не повлечёт организационных и структурных изменений, так как она нормально вписывается в уже существующую структуру предприятия.

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Наименование компании АООТ «Кызыл-Кийский машиностроительный завод».

Планируемый проект производства по выпуску гипсокартона будет реализован по адресу: Баткенская область, г. Кызыл-Кия, ул. Киргизская, 277

Для производства гипсокартона высокого качества необходимо точное автоматизированное оборудование. На данном предприятии предполагается использование готовой производственной линии оборудования для производства гипсокартона, мощность которой составляет 2 млн. м2/год.

#### ИНВЕСТИЦИИ

Общая стоимость проекта составляет - 500 000 долларов

Из них:

Заемные средства - 400 000 долларов США

Личные средства - 100 000 долларов США

#### РЫНОК СБЫТА

АООТ «Кызыл-Кийский машиностроительный завод» планирует открыть производственный цех в г. Кызыл-Кия и будет производить гипсокартон из местного сырья. Планируемые инвестиции в проект составят 400 000 долларов. Проектная мощность цеха планируется 2 млн.кв.м. гипсокартонных плит в год. Основными регионами сбыта продукции выступают регионы Кыргызстана, так как рынок гипсокартона далек от насыщения.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

• Создание производства гипсокартона

#### ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

- Создать новые рабочие места в регионе реализации проекта;
- Обеспечить выход на новые географические рынки;
- Удовлетворить потребности строительных организаций и населения

#### ПЛАН ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТА

Общая сумма инвестиций составляет 400000 долларов, в том числе затраты на приобретение оборудования 260000 долларов, строительные-монтажные работы 50000 долларов, подготовительные работы 90000 долларов. На покрытие дефицита оборотных средств будет направлена сумма в размере 100000 долларов.

Наибольший поток инвестиций приходится на первый месяц реализации проекта. В течении первого месяца будет закуплено оборудование и будет производиться первый этап подготовительно-монтажных работ.

#### РАСЧЕТНЫЙ ПЕРИОД ПРОЕКТА

Расчетный период проекта составляет - 5 лет.

Рентабельность производства - 10 %

Объем выплачиваемых денег - 100 %

#### ИНФОРМАЦИЯ О РЫНКЕ

Основной целью работы предприятия является получение прибыли. В области производства строительных материалов, рентабельность предприятия зависит от успешной реализации выпускаемой продукции, соответственно, в первую очередь необходимо исследовать рынок сбыта, без которого успешная работа предприятия не представляется возможной.

Основными покупателями гипсокартонных листов выступают частные лица. Эту продукцию они приобретают для ремонта в своих квартирах и домах. На их долю приходится около 50% реализации гипсокартона. 20% от общего количества выпускаемой продукции приходится на долю юридических лиц, предприятий и организаций специализирующихся на отделочных работах и 30% на Республику Таджикистан. 50% частные лица

20% юридические лица

30% Республика Таджикистан

Для всех групп покупателей гипсокартон должен отвечать следующим требованиям:

- Доступная цена;
- Высокое качество;
- Удобная транспортировка
- Оптимальная схема для реализации
- Удовлетворение потребностей покупателя первоочередная задача предприятия.

#### 5.2.4. Строительство завода по выпуску стекла

Баткенская область

4700000

долл. США

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Строительство завода предусматривается на территории Баткенской области в городе Сулюкта.

В 1970 годы были изучены месторождения кварцевых песков в городе Сулюкта на участке Ак-Жар. На основе изученных материалов, был составлен проект завода по выпуску стеклотары и листового стекла. Данный проект не был осуществлен, однако, имеются все основания на строительство завода. В южном регионе не имеется не одного завода по выпуску стеклотары и листового стекла.

ОсОО «Кош-Булак» имеет лицензию право пользование недрами. Общий запас кварцевого песка Сулюктинского месторождения 5,4 млн. тонн. ОсОО «Кош Булак» один из основных поставщиков кварцевого песка в Ферганской долине.

#### ОСНОВНАЯ ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

- Выпуск продукции - 85 % из местного сырья, 15 % привозное сырье

- Добыча и переработка доломита и кварцевого песка

#### ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРОЕКТА

Запрашиваемая сумма инвестиций 4,7 млн долл. США

#### РЫНОК СБЫТА

Производство стеклоизделий нацелена в основном на консервные заводы южного региона. Имеется потребности соседних стран - Узбекистан, Таджикистан, Казахстан.

#### ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЕКТА

Высокий уровень обустроенной жизни в созданном в соответствии заложенным требованиям городе – Сулюкта, где имеются сырьевые материалы и рабочая сила.

В отличии от других заводов сырье обходится по очень низкой стоимости. Участок строительства предварительно согласован с отделом муниципальной собственности города.

Срок окупаемости проекта – 38 месяцев

#### ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТ ИНИЦИАТОРОВ ПРОЕКТА

Строительно-монтажные работы будут производиться подрядчиком по договору, который берет обязательства по обеспечению всеми строительными материалами и деталями.

#### 5.3. Легкая промышленность

##### 5.3.1. Организация трикотажного производства

Чуйская область

Текстильная промышленность

4372180 долл. США

#### ЦЕЛЬ

Производство трикотажных изделий для населения Кыргызской Республики и стран средней Азии, а в последующем и в других странах и регионах.

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Приобретение нового швейного оборудования и оборотных средств для производства трикотажных изделий.

Для организации производства планируется приобрести помещение площадью 500 кв.м. На этой площади планируется разместить основное оборудование (вязальные машины), швейное, раскройное, гладильное и вспомогательное оборудование (кительные, петельные и т.д.) и складские стеллажи.

Под склад сырья и готовой продукции – помещение площадью 25-40 кв.м. с удобными подъездными путями для автомобиля. Потребуется проведение косметического ремонта, расходы на который не превысят 1000 долларов США.

Средняя оптовая цена одного изделия, изготовленного на новом оборудовании, будет ориентировочно составлять 1600 сом, в то время, как в магазинах аналогичный товар стоит 1800-2500 сом. Затраты, требуемые на изготовление данного товара, не превышают 1000 сом. Чистая прибыль с единицы товара составит 600 сом, или 37,5%.

#### ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Изготовление в ассортименте трикотажных изделий, а также продукции из остатков и отходов основного производства (одеяла, покрывала, подушки, пледы).

Перечень основной продукции:

- верхняя одежда из натуральной шерсти (пальто, кардиган);
- женские костюмы из натуральной шерсти;
- тонкий мужской и женский трикотаж (футболки, пуловер, платья, жилеты и т.д.);
- спец.одежда для офисов и школ;
- продукции из остатков и отходов основного производства (одеяла, покрывала, подушки, пледы).

#### 5.4. Энергетика

##### 5.4.1. Реконструкция ГЭС Ленинполь

Таласская область

2000000 долл. США

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Реконструкция существовавшей ранее ГЭС «Ленинполь» (установленная мощность 1.12 МВт – 2 агрегата по 600 кВт каждый и среднегодовая выработка 6.7 млн. кВт/ч электроэнергии) с увеличением ее мощности до 2.4 МВт со среднегодовой выработкой 17.52 млн кВт/ч электроэнергии.

#### ИНВЕСТИЦИИ

Потребность в инвестициях 2 млн. долл. США.

#### РЫНОК СБЫТА

Сбыт электроэнергии планируется производить распределительной электрической компании района, которая будет реализовывать ее по установленным тарифам потребителя района. Средняя отпускная стоимость 1 кВт/ч – 160 тыйын или 0,035 дол. США в соответствии с тарифами на электроэнергию (с учетом платы за использование электрической мощности).

#### ПРЕИМУЩЕСТВА

Проект строительства ГЭС «Ленинполь» на реке Талас поддержан Государственной Администрацией Таласской области и энерготехническими организациями Таласской области. Проект восстановления ГЭС «Ленинполь» включен в национальную энергетическую программу Кыргызской Республики.

#### ВЫПУСКАЕМАЯ ПРОДУКЦИЯ

Выработка электроэнергии и поставка ее потребителю в объеме 17,52 млн. кВт/ч. в среднем за год. Основные потребители электроэнергии ГЭС – предприятия агропромышленного комплекса, перерабатывающие предприятия, население. Отпускной средний тариф на электроэнергию 0,035 дол. США за 1 кВт/ч. или 160 тыйын.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Реконструкция ранее существовавшей ГЭС и увеличение ее мощности до 2400 кВт, выработка электроэнергии, подача электроэнергии в сеть, и реализация потребителям.

Основная задача и направление капитальных вложений – выполнение строительно-монтажных и пусконаладочных работ, приобретение гидротехнического, гидроэнергетического и электротехнического оборудования для ГЭС.

#### ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Выработка электроэнергии и поставка ее потребителю в объеме до 6,7 млн. кВт/ч. в среднем за год

#### ПЛАН ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТА

Расход инвестиций на 2015 г. – 1400,0 тыс. дол. США

На 2016 г. – 600,0 тыс. дол. США

#### 5.4.2. Строительство ГЭС на реке Куркуроо

Таласская область

1500000 долл. США

Инвестиционное резюме

Для строительства ГЭС на реке Куркуроо инвесторам предлагается вложить 1500000 долл. США. Вложения пойдут на выполнение строительно-монтажных и пусконаладочных работ по строительству ГЭС, приобретение гидротехнического, гидроэнергетического и электротехнического оборудования для ГЭС.

Информация о компании

На данный момент потребители области снабжаются энергией от Токтогульской ГЭС, по линии 220 кВт. Кара-Бууринский район, на территории которого предполагается строительство малой ГЭС, река Куркуроо-Суу достаточно полноводная и не используется для выработки электроэнергии.

Описание проекта

Предприятие предлагает инвесторам инвестиционно-привлекательный проект строительства малой ГЭС для производства и поставки электроэнергии.

Цель проекта

«Основная цель данного проекта» -

Основная задача и направление капитальных вложений на выполнение строительно-монтажных и пусконаладочных работ по строительству ГЭС, приобретение гидротехнического, гидроэнергетического и электротехнического оборудования для ГЭС.

Проект ориентирован на использование водной энергии реки Куркуроу-Суу для выработки электрической энергии.

Обзор рынка

Основными конкурентами предприятия являются:

Выработка электроэнергии и поставка ее потребителю в объеме до 12 млн. кВт/ч в среднем за год. Основные потребители электроэнергии ГЭС предприятия агропромышленного комплекса, перерабатывающие предприятия и население.

#### 5.4.3. Гидроэнергетический проект на реке Чон-Ак-Суу

Иссык-Кульская область

31200000 долл. США

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

После исследования потенциально интересных рек для энергетического развития в Кыргызской Республике и их оценки согласно выбранных критериев, неразработанный гидроэнергетический потенциал реки Чон Ак Суу в с. Григорьевка на северном берегу о. Иссык-Куль, сочли интересным с точки зрения возможности заключения соглашений на электроснабжение с отелями и пансионатами в курортной зоне.

#### ИНВЕСТИЦИИ

Капитальные затраты составят 31,2 млн. долл. США, включая ЛЭП до подстанции «Григорьевка». В альтернативном экономическом расчете затраты на строительство составили 11.4 млн. долл. США. С учетом применения 13%-ой учетной ставки.

Работа ГЭС никакого негативного влияния на интересы ирригации оказывать не будет.

#### 5.4.4. Строительство двух малых ГЭС Аламедин

Чуйская область

4200000 долл. США

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Объект плана малая две малые ГЭС «Аламедин» каждая с установленной мощностью 2400 кВт (1 этап - строительство гидротехнических сооружений, здания ГЭС и монтаж первых агрегатов мощностью 1200 кВт) на реке Аламедин, выше по течению от поселка Кой-Таш и пансионата «Теплые ключи».

Среднегодовой сток этой реки составляет 6,35 м<sup>3</sup>/сек (при расчетной потребности для ГЭС мощностью 2400 кВт-2,0 м<sup>3</sup>/сек).

ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Из-за перегруженности подстанции «Таш-Мойнок» и линий электропередачи в течение суток, особенно, в зимнее время, осуществляются многочасовые отключения практически всех потребителей, расположенных вдоль реки Аламедин (вверх по течению от поселка Беш-Кунгей). Затруднения с поставками топлива, холодные зимы, отсутствие централизованного теплоснабжения обусловили необходимость внедрения в районе систем электроотопления.

ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Строительство проходит в двух этапах:

1 этап - строительство гидротехнических сооружений, зданий ГЭС и монтаж первых двух агрегатов мощностью по 1200 кВт на каждой станции со среднегодовой выработкой 20 млн. кВтч электроэнергии; затраты на проведение этих работ составят 2,6 млн. долл. США;

2 этап - монтаж следующих двух агрегатов мощностью по 1200 кВт со среднегодовой выработкой 20 млн. кВтч электроэнергии; затраты на осуществление второго этапа составят 1,6 млн. долл. США (в состав затрат входит только стоимость оборудования и строительно - монтажные работы на агрегаты).

ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

-получение прибыли путем эксплуатации малых ГЭС «Аламедин»;

-совершенствование системы электроснабжения потребителей Аламединского района, в том числе, пансионата «Теплые ключи», научной станции ИВТАН, полигона ЖБИ, дачных поселков, баз отдыха и т.п.;

-улучшение условий жизни и работы населения, развитие инфраструктуры.

ИНВЕСТИЦИИ

Потребность в инвестициях 4,2 млн. дол. США

ПЛАН ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТА

Предлагается поэтапное строительство двух малых ГЭС «Аламедин» с установленной мощностью 4800 кВт (40 млн. кВтч), затраты на реализацию проекта составят 4,2 млн. дол. США (первый этап - 2,6 млн. долл.

Расчет возвратности вложенных средств выполнен при условии поэтапного привлечения 4,2 млн. долл. США (на первом этапе - 2,6 млн. долл. США) в виде кредита на срок не менее 6 лет США).

СРОК РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Срок окупаемости затрат на двух ГЭС мощностью 4800 кВт и среднегодовой выработкой 40 млн. кВтч электроэнергии (расчет выработки электроэнергии: продолжительность эксплуатации станции в год - 24 часа x 340 дней = 8160 часов; выработка электроэнергии - 4800 кВт x 8160 часов = 40000000 кВтч) при среднеотпускной цене на электроэнергию 2,2 цента США за 1 кВтч (с учетом платы за потребленную мощность) составит 6 лет:

1) реализация электроэнергии за год - 40000000 кВтч x 0,022 доллара США/ за 1 кВтч = 880000 долларов США за 1 год;

2) реализация электроэнергии за 6 лет - 880000 долларов x 6 лет = 5280000 долларов США.

#### 5.4.5. Строительство Каракульской Малой ГЭС

Джалал-Абадская область

24500000 долл. США

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Строительство Каракульской МГЭС мощностью 18 МВт в западной части города Каракуль Джалаалабадской области КР. Срок реализации проекта 2 – 2,5 года.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

- увеличение производственной мощности;
- получение прибыли.

#### ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Годовая выработка электроэнергии более 110 миллионов кВтч

#### АКТИВЫ

- имеется Государственный акт о праве частной собственности на земельный участок 8,5 га;
- разработана проектная документация на строительство ГЭС;
- подведены линии электропередач, проведена подготовка строительных работ объекта.

#### ИНВЕСТИЦИИ

Общая стоимость проекта - 25 млн. долл. США

Объем собственного вклада - 500 тыс. долл. США

Потребность в инвестициях - 24 500 000 долл. США

#### Информация о рынке

Энергосектор КР состоит из 3 частей:

- производство — генерирующие предприятия ОАО «Электрические станции» и ОАО «Чакан ГЭС»;
- транзит — ОАО «Национальные электрические сети Кыргызстана» (НЭСК);
- распределение ЭЭ — ОАО «Северэлектро», ОАО «Востокэлектро», ОАО «Ошэлектро» и ОАО «Джалаалабадэлектро»

Доля ОАО «Чакан ГЭС» составляет 1% от общей выработки ЭЭ в Республике. Главными потребителями являются компании и хозяйствующие субъекты Чуйской области КР и южных регионов Казахстана. Строительство же малых ГЭС даст возможность выработки ЭЭ в общую энергосистему страны, что позволит покрыть спрос на внутреннем и внешнем рынках.

#### 5.4.6. Строительство малой ГЭС Ала-Арча

г. Бишкек

1300000 долл. США

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Объект плана - малая ГЭС «Ала-Арча» с установленной мощностью 1600 кВт.

Малая ГЭС мощностью 1600 кВт: водозаборный узел, напорный трубопровод, четыре гидроагрегата мощностью по 400 кВт со среднегодовой выработкой 13 млн. кВтч электроэнергии; затраты на строительство составят 1300 тыс. долл. США. Продолжительность строительства - 1 год;

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Энергообеспечение потребителей: в настоящее время потребители снабжаются электроэнергией от энергосистемы Севера Республики от подстанции 220/110/35 кВ «Бишкек» по линии 110 кВ до подстанции 110/35/10 кВ «Ала-Арча» и далее - по линиям электропередачи 10 – 0,4 кВ до потребителей.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

- строительство малой ГЭС на реке Ала-Арча в пригороде г. Бишкека;
- совершенствование системы электрообеспечения потребителей;
- улучшение условий жизни и работы населения, развитие инфраструктуры.

#### ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

- запуск новой малой ГЭС общей мощностью 1600 кВт (среднегодовая выработка – 13 млн. кВтч электроэнергии);
- обеспечение ЭЭ местного население и промышленности;
- получение прибыли

#### АКТИВЫ

- имеется Государственный акт о праве частной собственности на земельный участок 8,5 га;
- разработана проектная документация на строительство ГЭС;
- подведены линии электропередач, проведена подготовка строительных работ объекта.

#### ИНВЕСТИЦИИ

Потребность в инвестициях 1,3 млн. долл. США

#### ПЛАН ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТА

Расчет возвратности вложенных средств выполнен при условии привлечения инвестиций в размере 1,3 млн. долл. США на срок не менее 7 лет.

#### СРОК РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Срок окупаемости затрат на ГЭС мощностью 1600 кВт и среднегодовой выработкой 13 млн. кВтч электроэнергии (расчет выработки электроэнергии: продолжительность эксплуатации станции в год - 24 часа x 340 дней = 8160 часов; выработка электроэнергии - 1600 кВт x 8160 часов = 13000000 кВтч) при среднеотпускной цене на электроэнергию 2,0 цента США за 1 кВтч (с учетом платы за потребленную мощность) составит 5 лет:

- 1) Реализация электроэнергии за год 13000000 кВтч x 0,02 доллара США/ за 1 кВтч = 260000 долларов США за 1 год;
- 2) Реализация электроэнергии за 7 лет - 260000 долларов x 7 лет = 1820000 долларов США.

#### СРОК ОКУПАЕМОСТИ ПРОЕКТА

Срок окупаемости затрат на ГЭС мощностью 1600 кВт, при средне отпускной плате за электроэнергию - 2 цента США за 1 кВтч (включая плату за установленную электрическую мощность потребителей), составит 6-7 лет со дня ввода станции в эксплуатацию.

#### ИНФОРМАЦИЯ О РЫНКЕ

Более 27 894 бытовых абонентов, сельскохозяйственные кооперативы, фермерские хозяйства, социальные и прочие объекты Иссык-Кульской, Нарынской областей и Тогузтороузского района Жалаалабадской области. ОАО «Востокэлектро» занимает доминирующее положение на данном рынке сбыта. Кроме того, имеются ряд частных фирм, занимающиеся реализацией электроэнергии, доля которых в общем объеме реализации электроэнергии в данных регионах составляют не более 5%. Спрос на электроэнергию всегда востребован и с каждым днем увеличивается потребление как самого дешевого вида энергии.

#### 5.4.7. Строительство малой ГЭС Ойтал

Ошская область

8200000 долл. США

#### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

«ОсОО «Малая ГЭС Ойтал» просит выделить 8,2 млн. долл. США. Запрашиваемая сумма идет на оборудование, СМР, оборотные средства, строительство малой ГЭС в Кара - Кульджинском районе Ошской области. Малая ГЭС полностью охватит населенные пункты Кара - Кульджинского района, со среднегодовой выработкой 54 млн. кВт электроэнергии.

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Предлагается строительство малой ГЭС "Ойтал" с установленной мощностью 7200 кВт (со среднегодовой выработкой 54 млн. кВтч электроэнергии).

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Предприятие предлагает инвесторам инвестиционно-привлекательный проект на базе производства электроэнергии. Цель займа: строительство малой ГЭС " Ойтал" с установленной мощностью 7200 кВт (3 агрегата по 2400 кВт каждый):

1. этап - строительство гидротехнических сооружений, здания ГЭС и монтаж первого агрегата мощностью 2400 кВт на реке Тар, при выходе ее из ущелья, в 5 - 7 км выше, но течению от поселка Ойтал.

Среднегодовой наименьший сток этой реки составляет 26,7 м<sup>3</sup>/сек (при расчетной потребности для ГЭС мощностью 7200 кВт -9,0 м<sup>3</sup>/сек и напоре 80 м).

2. этап - монтаж второго и третьего агрегатов суммарной мощностью 4800 кВт (2 агрегата по 2400 кВт) и пусконаладочные работы.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Потребность населенных пунктов Кара-Кульджинского района составляет 42 - 45 млн. кВтч. На основе данных предлагается строительство малой ГЭС «Ойтал», осуществляемая электроэнергия пойдет на потребность населенных пунктов Кара-Кульджинского района также пойдет поставка электроэнергии на другие сельские управы.

#### ОБЗОР РЫНКА

Оценка рынка показывает, что конкуренты данному производству отсутствуют

Предполагаемый в дальнейшем рост тарифов на электроэнергию даст еще больший доход от эксплуатации электростанции (средне отпускная плата на электроэнергию для потребителей после 2015 г. превысит 2,5 цента / кВтч).

Имеется предварительная договоренность на поставку электроэнергии с сельскими управами сел Капчигай, Ой-Тал, Кызыл-Жар, Алайкуу.

#### 5.4.8. Строительство малой ГЭС Чункурчак

Чуйская область

1350000 долл. США

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Строительство Малой ГЭС «Чункурчак» мощностью 1500 кВт

#### СФЕРА ДЕЙСТВИЯ ПРОЕКТА

Гидроэлектроэнергетика

## ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

- получение прибыли путем эксплуатации малой ГЭС «Чункурчак»;
- энергообеспечение потребителей Аламундунского района;
- развитие инфраструктуры.

## ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

- запуск новой малой ГЭС общей мощностью 1500 кВт (3 гидроагрегата по 500 кВт);
- обеспечение ЭЭ местного населения и промышленности;
- получение прибыли

## ИНВЕСТИЦИИ

Потребность в инвестициях - 1350 тыс. долл. США

## ПЛАН ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТА

1 этап — 0,85 млн. долл. США (первые 2 гидроагрегата и здания);

2 этап — 0,5 млн. долл. США (третий гидроагрегат)

## СРОК РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

18 месяцев:

1 этап — 12 месяцев;

2 этап — 6 месяцев

## СРОК ОКУПАЕМОСТИ ПРОЕКТА

Срок окупаемости затрат на ГЭС мощностью 1500 кВт при среднетарифном тарифе на электроэнергию 2 цента США за 1 кВтч составит 7,6 лет. Данный показатель возможен при реализации электроэнергии на внутреннем рынке. В случае экспорта ЭЭ в Казахстан, данный показатель может составить 2 года, в связи с высоким тарифом в этой стране.

## ИНФОРМАЦИЯ О РЫНКЕ

Энергосектор Кыргызской Республики разделен на 3 части:

- производственная — генерирующие предприятия ОАО «Электрические станции» и ОАО «Чакан ГЭС»;
- транзитная — ОАО «Национальные электрические сети Кыргызстана» (НЭСК);
- распределительная — ОАО «Северэлектро», ОАО «Востокэлектро», ОАО «Ошэлектро» и ОАО «Жалалабатэлектро».

Доля ОАО «Чакан ГЭС» составляет 1% от общей выработки электроэнергии в Республике. Главными потребителями являются компании и хозяйствующие субъекты Чуйской области КР и южных регионов Казахстана. Строительство же малых ГЭС даст возможность выработки ЭЭ в общую энергосистему страны, что позволит покрыть спрос на внутреннем и внешнем рынках.

### 5.5. Сельское хозяйство

#### 5.5.1. Модернизация действующего мясокомбината Тоштук-Каракол

Иссык-Кульская область

4360000 евро

## ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

ОсОО «Тоштук-Каракол» предлагает инвесторам проект строительства нового убойного цеха и инновационные технологии убоя.

Настоящий проект представляет собой план расширения, обновления оборудования по убою скота, производству безопасного мяса и продуктов его переработки.

При установке новой производственной линии, компания сможет увеличить собственное производство, обеспечить новыми и качественными продуктами местные зарубежные рынки, расширить собственные продажи в рамках Кыргызстана и зарубежных стран. Также компания сможет предлагать качественные услуги забоя скота для местных производителей мяса. Установка новой производственной линии позволяет компании производить высококачественную и сертифицированную продукцию мяса.

## ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Компания «Тоштук Каракол» производит мясо и мясные продукты, полуфабрикаты, специализируется на забое скота из Иссык-Кульской области и перерабатывает около 35 тонн мяса говядины в год. Большинство ее продукции продается оптом на предприятиях, лыжных базах и курортах Иссык-Кульской области. Часть продукции продается в собственном магазине в городе Каракол.

## ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Целью проекта является инновация технологии производства, соответствие международным стандартам качества, создание и стимулирование спроса на собственное производство, привлечение новых клиентов, укрепление позиции на рынке мясной продукции.

## АКТИВЫ

Для реализации проекта, ОсОО «Тоштук-Каракол» разработал производственный план, осуществлены прогнозные расчеты, проведены маркетинговые исследования рынка. Руководители имеют высшую квалификацию. Имеется фирменный магазин. Имеется собственная база: производственные помещения, земля, собственные очистительные сооружения, действующая инженерная инфраструктура и электроэнергия. Производственная база и инфраструктура являются частной собственностью. Строительство современного здания и установка нового немецкого оборудования для забоя скота планируется за городом в чистой экологической зоне.

Имущество ОсОО «Тоштук-Каракол» принадлежит собственнику Рыскуловой Б.С., на правах частной собственности и включает в себя:

Земельный участок общей площадью более 11,0 га;

Производственные здания;

Офисные помещения и магазин;

Технологическое оборудование;

Хозяйственные постройки;

Насаждения на земельном участке. Общая рыночная стоимость производственной базы с фирменным магазином и оборотным капиталом относящийся к собственности Рыскуловой Б.С. оценивается 2 434 000 долларов США.

Новый производственный комплекс в рамках этой задумки, позволит увеличить производство мяса крупного рогатого скота до 2900 голов в год, производство мяса мелкого рогатого скота до 21600 голов в год.

Новая производственная линия позволит компании расширить портфолио продукции, предоставлять дополнительные услуги забоя, увеличить объем производства, получить как национальные, так и международные сертификаты качества, расширить собственные рынки сбыта на новых территориях.

## РЫНОК СБЫТА

Спрос на мясную продукцию в Кыргызстане растет темпом 10-12% за последние два года. Общий спрос представлен на 60% с спроса из-за рубежа и 40% от внутреннего рынка. Эти тенденции, как ожидается, будут продолжать развиваться и в последующие годы. И темпы роста увеличатся с вступлением Кыргызстана в Евразийское экономическое сообщество.

### 5.5.2. Строительство заготовительного комплекса «Иссык-Кульское предприятие по поставкам продукции»

Иссык-Кульская область

8474000 долл. США

## ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Создание комплекса, с фитосанитарной лабораторией, промышленными теплицами, убойным цехом, складом-холодильником, расфасовочным цехом и автобазой, планируется на основе существующей на сегодняшний день базы, площадью 9 га, с имеющейся на территории инфраструктурой и необходимым оборудованием. Транспортная доступность объекта определяется непосредственным доступом к 5 и 10 железнодорожным коридорам Европа-Азия, международным автодорогам и аэропорту. Железнодорожный путь с рампой обеспечивает возможность приемки-отправки грузов железнодорожным транспортом.

## ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Открытое акционерное общество «Иссык-Кульское Предприятие по поставкам продукции» зарегистрировано 29 апреля 2004 года. На сегодняшний день, общество насчитывает 36 акционеров, из которых только 8 владеют более чем 1% акций. Генеральный директор, Бектуров Б. Ш., владеет более 58% акций и является единственным руководителем предприятия. Благодаря его руководству, предприятие сохранило всю инфраструктуру и оборудование и на сегодняшний день является одним из немногих работающих предприятий торгово-логистического профиля в Кыргызстане.

## РЫНОК СБЫТА

В настоящее время, Кыргызстан осуществляет торговлю с более чем 140 странами мира. Согласно отчету Национального банка Кыргызской Республики, по итогам 2013 года, удельный вес стран ЕАЭС в общем объеме внешнеторгового оборота составил 40,7%, из них экспорт – 27,8%, импорт – 44,9%. Самый большой удельный вес в товарообороте занимает торговля с Российской Федерацией – 27,1%, далее Казахстан – 11,9%. На Беларусь приходится 1,6%.

## ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Данным проектом ОАО «Иссык-Кульское ППП» инициирует создание на своей территории Заготовительного Комплекса (ЗК) международного значения.

В рамках данного проекта предусматривается постройка и модернизация существующей территории фитосанитарной лабораторией, промышленными теплицами, убойным цехом, складом-холодильником, расфасовочным цехом и автобазой:

Ремонт и переоборудование существующего склада в соответствии с требованиями классов С+ и В, оборудованных рампами с навесами для выполнения погрузочно-разгрузочных работ с автомобильных транспортных средств.

Переоборудование отдельного помещения под склад-холодильник объемом до 500 тн., температурным диапазоном -18...-24 °С и холодопроизводительностью 43,71 кВт.

Постройка убойного цеха мощностью до 100 голов КРС и МРС в сутки для убоя скота, производства колбас, деликатесов и тд.

Установка промышленной теплицы площадью 3 га, с системой отопления, капельного полива, испарительного охлаждения.

Установление расфасовочного цеха для сельскохозяйственной и мясомолочной продукции.

Постройка и оборудование фитосанитарной лаборатории для проверки и сертификации продукции на соответствие требованиям стран ЕАЭС и Европы.

Создание автобазы со всей необходимой инфраструктурой и обслуживанием грузовых автомобилей малой и средней грузоподъемности.

Установка Системы управления складами (Warehouse Management System) и монтаж необходимого оборудования.

#### ПРЕИМУЩЕСТВА

Выгодное географическое положение создаваемого заготовительного комплекса (ЗК), наличие железнодорожных путей, транспортной и

складской инфраструктуры позволяют ему стать в перспективе основным пунктом экспорта сельскохозяйственной и мясомолочной продукции на рынки ЕАЭС и дальнего зарубежья.

#### ТРАНСПОРТИРОВКА

Транспортное сообщение с участком может осуществляться тремя видами транспорта: автомобильным, железнодорожным и воздушным. Имеется железнодорожная ветка, подходящая непосредственно к участку, и автомобильная двухполосная асфальтированная дорога местного значения. В 40 километрах находится Международный аэропорт «Иссык-Куль» в селе Тамчы.

Станция Рыбачье (г. Балыкчи) — конечная станция железнодорожного пути Рыбачье-Бишкек-Луговое. Он имеет важнейшее стратегическое значение в экономике Кыргызстана и выступает начальным звеном сети дорог ОСЖД, которые имеются на территории Кыргызстана, переходя в сеть международных железнодорожных маршрутов в сообщении Европа — Азия. К настоящему времени сформировано 13 основных трансконтинентальных маршрутов и их ответвлений, 2 из которых проходят по территории Кыргызстана, являясь пунктом назначения в транспортных коридорах № 5 и № 10:

#### АКТИВЫ

Площадь территории 9 га.

Также на территории имеются:

- Открытая площадь - 78612 кв. м.;
- Резервуарный парк склада ГСМ – 2х354 куб. м.;
- 4 Железнодорожные ветки;
- Тепловоз маневровый ТГМ-23В48;
- Автомобильные электронные весы на 60 тн.;
- Погрузо-разгрузочные механизмы;
- Кран КС 4361 на пневмоходу – 3 ед., г/п 16 тн.;
- Железнодорожный кран – 1 ед., г/п 25 тн.;
- Автомобильный погрузчик – 1 ед., г/п 5 тн.;
- Автокран – 1 ед., г/п 3 тн.

#### ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Пред инвестиционная стадия проекта - 1 квартал 2015 года.

Начало реализации проекта - 2 квартал 2015 года (изыскательные работы и подготовка проектно-сметной документации).

Строительно-монтажные работы также планируется осуществить со 2 квартала 2015 года по 4 квартал 2015 г. включительно.

Начало функционирования Заготовительного Комплекса центра запланировано на 4 квартал 2015 года.

#### ПЛАН ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТА

Бизнес-планом инвестиционного проекта «Заготовительного комплекса «Иссык-Кульское ППП» предусмотрены следующие условия привлечения заемных средств:

- сумма займа составит 10000,0 тыс. долл. США в 2015 г.;
- полученные денежные средства будут являться инвестициями в основной капитал. Заем предоставляется сроком на 5 лет;
- процентная ставка по кредиту принята на уровне 10%;
- по выплате основного долга и процентов предоставляется отсрочка на 2 года.

Погашение основного долга и процентов начинается с января 2017 г.

#### ИНФОРМАЦИЯ О РЫНКЕ

Вступление Кыргызстана в ЕАЭС поднимает вопрос конкурентоспособности местных фермеров и производителей сырья с представителями других стран-участниц. Такие факторы, как соответствие экологическим нормам, а также логистика, т.е. весь цикл доставки товара от производителя до конечного потребителя имеют решающее значение в вопросах адаптации нашей экономики в соответствие с условиями современного рынка. На сегодняшний день экономика страны пока еще не приспособлена для эффективного использования имеющихся ресурсов для налаживания постоянной и качественной поставки товаров в страны-импортеры.

Однако, в Кыргызстане существуют множество фермерских хозяйств, которые посредством посредников, отправляют свою продукцию на рынки Казахстана и Российской Федерации. Несмотря на слабо развитую инфраструктуру, продукция, произведенная в стране, имеет очень хороший спрос ввиду своих вкусовых и экологических качеств.

Рынок сельскохозяйственной и мясомолочной продукции в Кыргызстане в основном ориентирован на внутреннее потребление. Такая ситуация сложилась в основном из-за устаревших технологий производства, которая не позволяет, не только, выращивать сельхоз культуры в необходимом объеме, но и пройти необходимую сертификацию для экспорта.

#### ИНВЕСТИЦИИ

Сумма инвестиций в основной капитал без учета НДС, составляет 8 474,58 тыс. долл. Инвестиционные затраты по проекту представлены в таблице.

Общие инвестиционные затраты по проекту (тыс. долл. США)

#### ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ

Кыргызстан расположен по соседству с наиболее быстро растущими экономиками региона, такими как Казахстан, Китай и Россия

Кыргызстан - единственная страна в регионе член ВТО

В стране действуют законы, защищающие инвесторов и обеспечивают им одинаковые права наряду с отечественными инвесторами

Кыргызстан занимает лидирующее место в регионе по политическим и экономическим свободам

В стране действует самый низкий среди стран СНГ корпоративный подоходный налог (10%)

Самое либеральное в регионе таможенное законодательство

#### 5.5.3. Переработка местных сырьевых ресурсов, хлопка очистка и производство продовольственной продукции

Ошская область

3000000 долл. США

#### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Инвесторам предлагается вложить 3 млн. долл. США для пополнения оборотных средств. Форма участия на договорных условиях.

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

ОАО «Cotton-Textile Factory» было образовано 2012 году на базе действующих с 2003 года и профилирующих 2 (двух) обществ с ограниченной ответственности, с общей производственной мощностью 170,0 тонн в сутки первичной обработки хлопка сырец на хлопка волокна, 80,0 тонн в сутки переработки семян хлопчатника на хлопковое масло, и т. д. одним словом производя хлопка волокно, линт хлопковое, жмых хлопковое, масло хозяйственное и элитное семенное продукцию хлопчатника, существующий товарооборот составляет более 300 000 000,00 (триста миллион) сом в год.

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Пополнение оборотных средств в деле организации заготовки – закупки хлопка сырец.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Более полное использование производственные мощности по глубокой переработке местных сырьевых ресурсов, хлопка очистка и производства продовольственной продукции.

#### ОБЗОР РЫНКА

Рынок сбыта: Ежегодно ОАО «Cotton – Textile Factory» в Турции экспортирует хлопка волокна на сумму 4,685 862 долл. США или 71,17% от общего объема продукции, а также экспортирует Росси. и внутренний рынок Кыргызстана.

#### ФИНАНСОВЫЕ ИНДИКАТОРЫ

Прибыль: 853632 долл. США

Объем валового дохода: 28,83%

Чистая прибыль: 35 млн. сом в год

#### 5.5.4. Строительство Агротехнопарка

Чуйская область

5800000 долл. США

#### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Фермерское хозяйство «Камбар Ата» предлагает инвесторам принять участие в создании Агротехнопарка на сумму 29 000 000 долл. США. Из указанной суммы израильская компания EMI Technologies вкладывает 80% на сумму 23 200 000 долл. США путем долгосрочного финансирования. На оставшуюся часть требуются инвестиции в размере 20% на сумму 5 800 000 долл. США и на строительство ЛЭК «БиоРЕКС» инвестиции 100% на сумму 4 500 000 долл. США. Форма участия на договорных условиях.

## ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Фермерское хозяйство «Камбар Ата» расположено в селе Новопавловка Чуйской области. Имеет следующие активы: 30 га земельного участка. Компания EMI Technologies and financing динамично развивающийся холдинг группы израильских компаний, оказывающий полный спектр услуг в сфере реализации проектов под ключ.

### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Реализация проекта будет осуществлена в четыре этапа.

1 этап – строительство Локального энергетического комплекса «БиоРЕКС»: позволяющий обеспечить все подразделения Кластера собственный электроэнергией, горячей водой и тепловой энергией. Сырьем: содержащие углеводородные компоненты, поступающие из внешних источников (бытовые отходы МСУ, уголь и т. д.)

2 этап – Строительство полно автоматического тепличного комплекса площадью 5 га.

3 этап – Строительство мясоперерабатывающего комплекса как третьего компонента строительства технопарка (производственный модуль).

4 этап – Строительство рыбоводческой фермы закрытого типа по выращиванию рыбы элитных пород.

### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Создание в течение 2-х лет на территории Сокулукского района агротехнологического кластера с оборотом более 1-го миллиарда сомов в год на сельскохозяйственных территориях района в 100 га с выработкой их отходов сельскохозяйственного производства ТБО и другого сырья с помощью ЛЭК «БиоРЕКС» не менее 8 мВт всех видов энергии.

### ФИНАНСОВЫЕ ИНДИКАТОРЫ

Тепличный комплекс 5 га – 7 500 000 долл. США

Рыбоводческий комплекс – 1 619 400 долл. США

Хранилища для с/х продукции с линиями по переработке и фасовке с/х продукции 5000 тонн – 3 249 000 долл. США

Агро сервисный логистический, торгово-закупочный центр – 3 281 250 долл. США

Лаборатория сертификации качества продукции – 312 000 долл. США

Учебный центр обучения работников отрасли передовой технологиям в сельском хозяйстве – 342 000 долл. США

Жилой городок с сопутствующей инфраструктурой для работников АПП – 6 260 000 долл. США

Сельскохозяйственный рынок – 793 000 долл. США

Срок окупаемости: 7,3 лет

ЕВИТДА: 20%

Дисконтированный срок окупаемости: 4,15 лет

#### 5.5.5. Созданию агропромышленного кластера в Чуйской области

Чуйская область

1275000 долл. США

### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Фермерское хозяйство «Камбар Ата» предлагает инвесторам принять участие в реализации четыре совместных проектов на сумму 8 500 000 долл. США. Из указанной суммы израильская компания EMI Technologies вкладывает 85% на сумму 7 225 000 долл. США путем долгосрочного финансирования при условии инвестирования кыргызской стороной или другим инвестором другой части в размере 15% на сумму 1 275 000 долл. США. Форма участия на договорных условиях.

### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Фермерское хозяйство «Камбар Ата» расположено в селе Новопавловка Чуйской области. Имеет следующие активы: 30 га земельного участка. Хозяйство планирует привлечь израильскую компанию EMI Technologies and financing для создания проектов «под ключ» для птицеводства и животноводства.

### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Реализация четырех совместных проектов по созданию овцеводческого комплекса, тепличного комплекса, сырного цеха и молочной КРС на территории Кыргызской Республики, в том числе:

Проект тепличный комплекс на 1 га

Сооружение тепличного комплекса выращивание овощей с применением передовых израильских технологий в области климат контроля орошения и автоматизированной подкормки растений под ключ.

Ввод тепличного комплекса в эксплуатацию

Обеспечение агрономического технического и технологического сопровождения проекта.

Обеспечение передачи знаний и технических ноу-хау современного сельского хозяйство Израил с целью обучения и повышения квалификационный местной команды.

Проект ферма КРС

Ферма малых масштабов -100 голов коров дойного стада «Гольдштейн»

Получение до 10 000 кг молока (1 животное в год) для последующего изготовления сыров.

Внедрение передовых технологий молочного и мясного животноводства для производства высококачественных продуктов, в том числе элитного ряда.

Проект сырный завод

Проект возведение перерабатывающей молочной линии производственной мощности 5000 л/сутки.

Переработка овечьего и коровьего молока, с последующим получением высококачественных сыров для разнообразий целевой аудитории.

Проект овцеферма

Овцеводческая ферма малых масштабов 500 голов овец Израильской породы «Асаф»

Выращивание и получение до 80 кг мяса (1 животное/в год) высококачественного баранины.

Получение до 460 кг молока (1 животное/в год) для последующего изготовления сыров.

#### 5.5.6. Выращивание осетровых рыб

г. Бишкек

12550000 долл. США

Инвесторам предлагается вложить 12 550 000 долл. США на строительство бассейнов для рыбы и приобретению технологического оборудования. Форма участия на договорных условиях.

### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

ОсОО «Кавиар» образовался 9-марта 2010 году. Учредителем является Эмил Арисович 100%. Имеется 4,3 га земли, из них бассейн - 900 кв. м, пруды – 20 000 кв. м. Для дальнейшего развития ОсОО «Кавиар» приглашает к сотрудничеству инвесторов с Европы, Казахстана и Российской Федерации.

### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Выращивание драгоценной рыбы – осетра, с целью получения пищевой черной икры.

### ОБЗОР РЫНКА

Себестоимость черной икры в ОсОО «Кавиар» составляет 300 долларов за килограмм, тогда как оптовая цена в ОсОО «Кавиар» составляет 1000 долларов за килограмм, прибыль составляет 30%, преимущество перед конкурентами в том, что оптовые цены на мировом рынке составляет 1500-2500 долларов за килограмм, то есть предлагаемая цена ОсОО практически на 50% дешевле и выгодней, чем у конкурентов. Рынок сбыта: Казахстан, Россия, страны Европы.

### ФИНАНСОВЫЕ ИНДИКАТОРЫ

Себестоимость проданного товара: 3,1 млн. долл. США

Валовая прибыль-7,2 млн. долл. США

Операционная сумма: 5,8 млн. долл. США

Чистая прибыль: 5,7 млн. долл. США

Рентабельность продаж по чистой прибыли: 5,7 млн. долл. США

Необходимая сумма инвестирования: 12 550 000 долл. США

Срок окупаемости: 3 лет

#### 5.5.7. Строительство завода по выращиванию индейки

Чуйская область

5340000 евро

### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Фермерское хозяйство «Камбар Ата» предлагает инвесторам принять участие в создании нового завода по выращиванию индейки (5130 тонн живого веса) на сумму 26 270 000 евро. Из указанной суммы израильская компания EMI Technologies вкладывает 80% на сумму 21 360 000 евро путем долгосрочного финансирования, при условии финансирования оставшейся части в размере 20% на сумму 5340 000 евро. Форма участия на договорных условиях.

### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Фермерское хозяйство «Камбар Ата» расположено в селе Новопавловка Чуйской области. Имеет активы: 30 га земельного участка. Хозяйство имеет предварительные договорённости с компанией EMI Technologies and financing по созданию нового завода «под ключ» по выращиванию индейки.

### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Комплекс ферм выращивания индейки состоит из трех комплексов. 1) Инкубатор: Ежегодная производительность 550 000 яиц. Ежедневная закладка яиц 21100 штук и 15800 однодневных индюшат в неделю. 2) Комбикормовый завод: Годовая производительность 13000 т (1 смена). Элеватор на 4000 тонн и амбар насыпного хранения 1000 тонн. 3) Убойный цех: Годовая производительность 3800 тонн (разделанные тушки) 1 линия разделки до 300 птиц в час.

## ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Создание нового завода по выращиванию индейки (5130 тонн живого веса).

## ПРЕИМУЩЕСТВА

Птичники мирового класса с контролируемой внутренней средой обитания.

Низкий уровень корм отдачи.

Заранее собранные с блоки и модули здания для контроля бюджета и сроков выполнения.

Автоматическая система с компьютеризованной контролем.

### 5.5.8. Создание нового орехового сада 1500 га

Джалал-Абадская область

7672210 долл. США

Инвесторам предлагается вложить в проект выращивания и реализации высокоэффективных сортов грецкого ореха 7 672 212 долл. США. Форма участия на договорных условиях.

## ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Ассоциацией ореховодов и лесоводов Кыргызстана было осуществлено посадка саженцев высокоэффективных сортов грецкого ореха из селекции Турции, Европы и США, которые были привезены из Турции пробной партией в количестве 30 тыс. штук. Общая площадь арендованных территории составляет 100 гектаров, включая участки членов Ассоциации.

## ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Бизнес-проект предусматривает выращивание и реализацию высокоэффективных сортов грецкого ореха из мировых селекций промышленного направления, в том числе:

-посадку и эксплуатацию ореховой плантации площадью 1500га.

-переработку грецкого ореха (лущение, калибровка, предпродажная подготовка) и экспорт в страны Европы, Азии и СНГ.

## ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Создание плантаций грецкого ореха на свободных земельных участках сельскохозяйственного назначения площадью 1500 га.

## ОБЗОР РЫНКА

Вкусовые качества кыргызского ореха превосходят все существующие в мире орехи. Выращивание грецкого ореха является безотходным (древесина, листья ветви, корни являются сырьем для легкой пищевой, химической и фармацевтической промышленности). Рынок сбыта: Страны ЕС, СНГ, Турция и Иран.

## ФИНАНСОВЫЕ ИНДИКАТОРЫ

Общая сумма затраты по годам:

2015 год (площадь посадки 200 га) – 1 022 962 \$ США

2016 год (площадь посадки 300 га) – 1 534 443 \$ США

2017 год (площадь посадки 400 га) – 2 045 924 \$ США

2018 год (площадь посадки 500 га) – 2 557 405 \$ США

Итого расходов за 5 лет – 7 672 212 \$ США

К 2022 году поступления от сбора урожая одного года составит:

от неочищенного грецкого ореха – 4.500.000 кг. х 2 \$ США = 9 000 000 \$ США

от очищенного грецкого ореха – 2.250.000 кг. х 6 \$ США = 13 500 000 \$ США

### 5.5.9. Строительство комплекса по выпуску мясной тушенки

Джалал-Абадская область

1315000 долл. США

## ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Инвесторам предлагается вложить 1 315 000 млн. долл. США. Форма участия на договорных условиях.

## АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

Земельный участок с застройками составляет 1,97 гектара со всеми инфраструктурами (водопровод, канализация, душевые кабины, подъездные пути и др.) Производственная площадь составляет 1,73 га.

## ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Внедрение современной технологии в производство, что позволит улучшить качество выпускаемой продукции и снизить его себестоимость. Внедрение компактных комплексных линий по выпуску мясных тушенок из говядины и баранины в жестяных металлических банках на 325 грамм.

## ПЛАНИРУЕМАЯ ПРОДУКЦИЯ

Мясные тушенки из говядины и баранины в жестяных металлических банках на 325 грамм.

## РЫНКИ СБЫТА

Внутренний рынок и внешний рынок - Узбекистан, Казахстан и Россия. Конкуренты: узбекские, казахские, российские и украинские производители мясной тушенки.

## ФИНАНСОВЫЕ ИНДИКАТОРЫ

Рентабельность проекта: 28%

Необходимая сумма инвестиции: 1 350 000 долл. США

### 5.5.10. Создание агропромышленного комплекса на базе винного завода ОАО "Виноградарь"

Чуйская область

2384730 долл. США

## ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Инвесторам предлагается вложить 2 384 729 долл. США. Форма участия на договорных условиях.

## ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Предприятия является межотраслевым комплексом. Имеется 72 га земли, из них 30 га долголетних насаждений (виноград), оставшиеся 42 га, реперофилированным под овощеводство.

## ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Переработка плодово-ягодных фруктов и овощей.

Производство:

консервированных продуктов питания (соков, джемов, компотов, пюре, фруктового детского питания, консервированных овощей)

биогаза, кормов и удобрений

продукции животноводства, птицеводства и растениеводства (выращивание крупнорогатого скота, птицы, производство кисломолочных продуктов).

## ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Создание агропромышленного комплекса инновационного направления, на базе существующего предприятия с изменением его профиля и диверсификации производства:

Производство и переработку сельскохозяйственного сырья и получения из него продукции.

Обеспечение экологически чистых и натуральных продуктов внутри страны и экспорт за ее пределы.

Внедрение новых, экологических источников энергии и безотходного производство.

### 5.5.11. Производство фруктово-плодовых и овощных консервов и сухофруктов

г. Ош

1850000 долл. США

## ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Стоимость проекта оценивается в 4 186 916 долл. США, из этой суммы требуемых инвестиций составляют 1 850 000 долл. США. Форма участия на договорных условиях.

## ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

«Ошский плодоовощной комбинат» был учрежден в августе 1999 году частным предпринимателем Омурбековым Бектенбеком. Основной вид деятельности комбината является закупка, переработка и реализация сельскохозяйственной продукции. Имеется земельный участок 3,53 га земли из них: производственная помещения-2268,53 кв. м. офисные помещения-502,54 кв. м и складские помещения-2866,23 кв. м.

## ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Организация производства консервированных огурцов, томатной пасты, натуральных и восстановленных в ассортименте соков, фруктового варенья, компота и повидла, а также сухофруктов и компотной смесей на базе производства ОсОО «Ошский плодоовощной комбинат».

## ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Создание устойчивых и мало затратных цепей для переработки и реализации, производимых в указанном регионе фруктов, овощей и ягод, а также повышение конкурентоспособности предприятия модернизация и дооснащение технологического оборудования, и увеличение ассортимента выпускаемой продукции.

### 5.5.12. Разведение высокоудойных коров

Чуйская область

1350000 долл. США

## ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Инвесторам предлагается вложить 1 350 000 долларов США на создание коровника в 200 голов и закупке техники. Форма участия на договорных условиях.

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

ООО «Ассоциация племенного животноводства» образовался 2008 году. Виды деятельности: молочное и мясное скотоводство и реализация семян, производство эмбрионов жеребцов, быков и коров, и ветеринарное обслуживание. Имеется пахотная земля - 4 га, асфальтированная площадка 0,65 га, а также био-лаборатория по производству семени и эмбрионов.

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Закупленное поголовье скота в 100 голов осеменяется (или трансплантируется) племенным материалом. Через год рождаются от них 100 племенных телят, через 14 месяцев – осеменяют этих полученных телок (т. с семенем, разделенным по полу). Еще через 10 месяцев они приносят 100 телочек, готовые продажи по цене 3450-4300 долларов США.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Производство высокоудойных коров и племенных быков.

#### ОБЗОР РЫНКА

Рынок сбыта: Кыргызстан - 90%, Таджикистан – 8%, Казахстан – 2%. Емкость рынка (текущее потребление) – 20 голов в неделю. Преимущество перед конкурентами: Гарантия качества и высокого удоя от скрещивания семенем быков улучшителей и дальнейшая после продажная кураторская работа с клиентом по уходу за животными.

#### ФИНАНСОВЫЕ ИНДИКАТОРЫ

- Себестоимость проданного товара: 700 000 долл. США
- Валовая прибыль: 1 400 000 долл. США
- Чистая прибыль: 637 000 долл. США
- Рентабельность продаж: 30%
- Рентабельность продаж по чистой прибыли: 30%

#### 5.5.13. Создание мясного комплекса в Иссык-Кульской области на базе Каракольского мясокомбината

Иссык-Кульская область

8684000 долл. США

#### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Инвесторам предлагается вложить 8 684 000 долл. США. Форма участия инвестора на договорных условиях.

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Ведущим звеном мясного кластера в Иссык-Кульской области является ОсОО «Тоштук Каракол» перерабатывающий мясо и мясные продукты с 1999 года. Основным направлением деятельности ОсОО «Тоштук Каракол» является забой скота и переработка мяса.

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Производственная мощность забоя скота мясокомбината составляет до 1000 голов мелкого рогатого скота и 100 голов крупнорогатого скота в сутки.

Диаграмма анализа чувствительности.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Реконструкция и переоборудование производственной базы мясокомбината с целью достижения международных стандартов производства, а также финансовая и материальная поддержка фермеров занятых животноводством с целью гарантированной обеспеченности забойным скотом круглый год.

#### ОБЗОР РЫНКА

Основной мясной рынок в Кыргызстане не является изысканным. Обычный канал сбыта идет от фермера, который забивает корову у себя во дворе, перевозит тушу на местный рынок и свежую продает мясникам, которые рубят её на более мелкие куски, не считаясь с вырезками по категориям и продает её людям цельными кусками. Мясо не проходит никакого ветеринарного контроля.

#### 5.5.14. Забой скота, хранение и реализация мясной продукции

Иссык-Кульская область

16000000 долл. США

#### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Инвесторам предлагается вложить 16 млн. долл. США на реанимацию холодильного цеха и приобретении холодильного оборудования ОсОО "Балыкчы эт комбинаты".

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Основным направлением ОсОО "Балыкчы эт комбинаты" является забой скота, хранение замороженного мяса в холодильнике и частичное производство консервно-колбасных изделий. Учредителями являются предприятие «Кыргызтрансавто», с 76% акциями, Урманов Эрлан -19,6% акций, другие - 4% акции.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Расширение и поставка мясных продуктов внутри страны и в зарубежные страны, закупка от сельхозтоваропроизводителей Нарынской и Иссык-Кульской областей МРС и КРС для заготовки мяса в количестве 3.0 тыс. тонн в убойном весе.

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Реанимация холодильного цеха объемом 5,8 тыс. куб. м., закупка скота из трех областей в комбинат, их забой и замораживание мяса в холодильнике, с поставкой в арабские страны, КНР и страны СНГ.

#### ОБЗОР РЫНКА

В указанных странах устойчивым спросом пользуется натуральные, экологически чистые мясные продукты. Этим требованиям отвечает мясо и мясная продукция, выпускаемая в комбинате.

#### 5.5.15. Строительство завода по переработке плодоовощной продукции

Чуйская область

2587000 евро

Инвесторам предлагается вложить 2, 587 млн. евро на строительство завода по переработке (заморозке) плодоовощной продукции.

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Руководителем ОсОО «Улук-Ай» является: Алымкожоев Жаныбек Саранжиевич - высококвалифицированный менеджер, имеющий 20-летний опыт в сфере переработки плодоовощного сырья. С 2010 г. работает Директором по производству ведущего российского производителя замороженной плодоовощной продукции компании «Ягоды Карелии»

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Организация на территории Кыргызской Республики производства высококачественной экологически чистой плодоовощной продукции путем переработки (заморозки) отечественного плодоовощного сырья.

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Строительство производственного комплекса на территории Чуйской области

общей годовой производительностью 5 000 тонн замороженной плодоовощной продукции в год.

Приобретение, монтаж и пуско-наладка линии переработки (заморозки) фруктов,

ягод и овощей общей производительностью до 2 т/час, а также компрессорно-

конденсаторного оборудования. В качестве поставщиков производственного

оборудования являются польские компании «Unidex».

Создание собственного автопарка с целью обеспечения своевременной мобильной доставки плодоовощного сырья для последующей переработки.

Ассортимент перерабатываемой продукции является:

Ягоды: черная смородина, клубника, малина, облепиха;

Фрукты: абрикос, яблоки, вишня, груши;

Овощи: перец болгарский, морковь, картофель, фасоль, лук репчатый.

#### ОБЗОР РЫНКА

Предельный объем переработки завода составит около 5000 тонн плодоовощной продукции. Рынок сбыта: Россия, Казахстан и внутренний рынок Кыргызстана.

#### 5.5.16. Переработка хлопка-сырца для производства растительного масла и гранулированного комбикорма в мешках

Джалал-Абадская область

22051500

долл. США

#### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Инвесторам предлагается вложить 22 051 464 долл. США на пополнение оборотных средств и закупку сырья ОсОО «ПКЧХЗ Дома-Ата». Форма участия инвестора в ОсОО договорное.

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Компания образовалась в 1995 году. Общая площадь занимаемая обществом в 10 гектаров, в том числе имеются маслозавод, хлопкозавод, цеха, административные здания. Мощность завода - переработка 40 тысяч тонн хлопка сырца в год. Продукция отвечает самым высоким европейским стандартам качества. Продукция завода может реализован в Германии, Италии, Румынии, России, Китае и других развитых странах.

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Предприятие предлагает инвесторам инвестиционно-привлекательный проект в производстве дезодорированного рафинированного растительного (хлопкового и подсолнечного масла), хлопка волокна, комбикорма, шрота, линта, улюк. Средства не нужны для покупки оборудования или строительства завода, а необходимы только для оборотного капитала.

#### ОБЗОР РЫНКА

Предприятие, производящее растительное масло является единственным крупным предприятием в Кыргызской Республике. На данный момент розничные цены, в среднем, составляют 80-95 сом за 1 литр. Цена на сырье для производства хлопкового масла составляют 20-23 сом в зависимости от количества сырья.

Основными конкурентами предприятия являются:

- Частные предприниматели Джалал-Абадской области:

- Частные предприятия Ошской области:

-Маслозаводы России, Казахстана, Украины

#### 5.5.17. Техническое оснащения и переориентации зданий и сооружений ОАО "Куруучу"

Иссык-Кульская область

1800300 долл. США

#### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Инвесторам предлагается вложить 1 800 300 долл. США в проект по организации хранения овощей и фруктов на базе ОАО «Куруучу».

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

ОАО «Куруучу» расположено в селе Григорьевка Иссык-кульского района Кыргызской Республики является акционерным обществом на базе Иссык-кульской МПМКА 2, который ведет строительство сельскохозяйственных объектов по Иссык-кульскому району. Имеется земельный участок в 5,5 га.

#### ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Организация хранения овощей и фруктов через модернизацию и оснащением технологическим оборудованием на базе ОАО «Куруучу».

В данном проекте заложена физиологическая потребность людей в регулярном потреблении витаминов, которая в большом количестве содержится в свежих фруктах сохраняя их до весны следующего года, для населения города Бишкек и возможностью вывоза в Россию и Казахстан.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Создание устойчивых и мало затратных цепей хранения и реализации фруктов и овощей.

#### ОБЗОР РЫНКА

В настоящее время около половины сельхозпродукции, реализуется в Кыргызстане, остальная часть в России и Казахстане, причем российский рынок поглощает более двух третей от всего экспорта. Свою продукцию за пределы республики экспортируют около половины местных производителей.

#### 5.5.18. Запуска завода по производству молочной продукции

Чуйская область

2931070 долл. США

#### ИНВЕСТИЦИОННОЕ РЕЗЮМЕ

Инвесторам предлагается вложить 2 931 073 долл. США для запуска АООТ «Токмокского молочного завода». Форма участия на договорных условиях.

#### ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Токмокский гормолзавод был запущен в эксплуатацию 11 января 1974 года. Мощность 200 тонн переработки молока в смену. Предприятие занимается закупкой, переработкой и реализацией молочной продукции, которая является одним из важнейших видов питания. В 2001 году произведена сегментация завода.

В 2004 году государственный пакет акции АООТ «Токмокский Гормолзавод» в размере 68,42% выкуплен Казахской фирмой ОсОО «Елимай», являющейся дочерним предприятием Казахской компании АО «Вита».

На восстановление и реконструкцию завода казахскими инвесторами вложено более 47 млн. долл. США. Технологическое оборудование было поставлено из Швеции, России, Украины и Германии.

Молоко поступало из Чуйского, Кеминского, Ыссык-Атинского районов и с Иссык-Кульской области. Для стабильной реализации готовой продукции и завода необходимого сырья построена железная дорога, приобретен специализированный транспорт.

#### РЫНОК СБЫТА

Сбыт продукции – Кыргызстан – 15%, Казахстан – 85%

Партнерами завода являются фирмы России, Белоруссии, Казахстана и страны Западной Европы.

АООТ «Токмокский Гормолзавод» специализировался по производству молочной продукции в следующем ассортименте:

1. Масло комбинированное (7 видов)

2. Масло сливочное (2 вида)

3. Сухое молоко

4. Твердые сыры (5 видов)

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Привлечение инвестиций на сумму 3 млн. долл. США для запуска производственной линии АООТ «Токмокский молочный завод».

#### 5.5.19. По добыче цементного сырья (известняк) по производству цемента

Таласская область

15500000 долл. США

#### РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

Инвестору необходимо вложить 15.5 млн. долл. США для проведения горно-капитальных работ, приобретения основного горного оборудования, строительства автодороги и линии электропередач.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Разработка и добыча цементного сырья (известняк категории В и С1) Озгорушского месторождения (Бакай-Атинский район, Таласская область).

#### ОПИСАНИЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ

Общий запас Центрального участка Озгорушского месторождения – 14261.9 тыс. тонн известняка категориями (В+С1), площадью 317320 м2 и объемом 5727.6 тыс. м3, с последующим производством цемента.

Планируется ежегодная добыча известняка объемом в 300 000 тонн для производства строительной извести и в качестве карбонатного компонента в производстве порландцемента.

По результатам исследований, известняки имеют очень высокий титр, в пределах 95% (СаО+ MgO). Породы являются высококачественным карбонатным сырьем для производства цемента. В соответствии с техническими требованиями, известняки по химическому составу относятся к классу «А».

#### ОБЗОР РЫНКА

Основные игроки на рынке (в том числе зарубежные производители):

Кантский цементный завод (Кыргызская Республика)

Таразский цементный завод (Казахстан)

Рынки сбыта:

Кыргызстан – 60%

Казахстан – 30%

Узбекистан – 10%

#### 5.5.20. Создание современного убойного цеха и логистического центра Талас-Эти

Таласская область

6310000 долл. США

#### ОПИСАНИЕ

Место реализации проекта: с. Чымгент, айылный аймак Чолпонбай, Кара-Бууринский район, Таласская область.

Организация убойного цеха и торгово-логистических центров с целью созданию замкнутого цикла производства: от выращивания скота и продукции земледелия до его глубокой переработки и дальнейшего его сбыта на внутренний и внешний рынок.

Реализация проекта убойного цеха увеличит производственную мощность цеха в будущем до 15-20 тонн в сутки, переработки до 1 тонны мясопродукты.

Переработка, хранение, упаковка и реализация в ТЛЦ будет до 1500-2000 тонн продукции полеводства, бахчи и садоводства первые годы.

Планируемый срок реализации проекта - 9 месяцев. Ведутся переговоры с Российскими компаниями «СельхозЛидер», «Колак», «ТопИнженер», «Стройтрейдинг-проектно-строительная компания», «Bestlog», по проектированию, приобретению, установке оборудования, модулей убойного цеха с цехами переработки и хранения для торгово-логистического центра.

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Увеличить объемы производства мяса и продуктов полеводства, садоводства, его переработки, через стимулирование местных фермеров, повысить занятость трудоспособного сельского населения.

#### ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Сумма инвестиций – 6,310 млн. долл. США

Срок окупаемости – 5 лет

Срок выплат – 7-9 лет

Рентабельность проекта – 24%

Рис. Архитектурно-планировочное решение убойного цеха.

## СТРОИТЕЛЬСТВО

Работы по строительству убойного цеха включают в себя приобретение земельного участка в размере 8,4 га. Выполнение земляных и бетонных работ (для обустройства фундаментов колонн), монтаж металлоконструкций, установка наружных стен и внутренних перегородок, установка наружных дверей и окон, монтаж кровли, внутренняя отделка и подключение инженерных систем будет производиться за счет собственных средств «ОСО Талас-Строй».

Общая стоимость Строительно-монтажных работ по строительству мясоперерабатывающего комплекса и логистического центра составляет 3500 тыс. долл. США. Срок выполнения 9 месяцев.

В настоящее время подготавливается проектно-сметная документация на проведение строительно-монтажных работ для обустройства основных зданий комплекса и его инфраструктуры. Основные работы по строительству планируется реализовать путем использования собственных трудовых ресурсов инициатора проекта, а также за счет привлечения сторонних организаций, выбор которых планируется осуществлять по соотношению цена/качество на предлагаемые услуги.

### SWOT-анализ

#### ПЛЮСЫ

- деятельность в одной из рентабельных, быстрорастущих, конкурентоспособных отраслей Кыргызской экономики с ликвидным товаром;
- значительный опыт работы на животноводческом рынке;
- размещение производственных линий в экономически привлекательном регионе, обладающего значительными объемами сырья и развитой инфраструктурой;
- прямые договоры на поставку сырья и сбыт готовой продукции;
- низкая сравнительная себестоимость готовой продукции;
- использование современного оборудования и передовых технологий;
- экологически чистое производство;
- квалифицированный высокообразованный менеджмент;
- современные технологии управления производством и продажами.

#### МИНУСЫ

- значительная конкуренция на рынке со стороны отечественных стихийных и иностранных импортирующих игроков;
- недостаточность собственного капитала для реализации крупных инвестиционных проектов;
- нестабильность ценовой конъюнктуры на сырье и готовую продукцию в зависимости от внешних факторов;

#### ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РОСТА

- стабильный рост спроса на мясо;
- расширение масштабов производства и сбыта;
- возможности дальнейшей переработки полученной продукции для повышения рентабельности;
- расширение растениеводческой базы для полного обеспечения потребностей животноводства в кормах и диверсификации рисков.

#### ВОЗМОЖНЫЕ УГРОЗЫ

- рост конкуренции и снижение рентабельности;
- инфраструктурные ограничения;
- эпизоотическая ситуация;
- изменение налогового законодательства;
- рост цен на корма и энергоносители;
- негативное изменение цен на готовую продукцию под воздействием внешних факторов.

### 5.5.21. Строительство молочно-овцеводческого комплекса на 1000 голов в Жумгалском районе

Нарынская область

3251000 долл. США

#### ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

В Жумгалском районе Нарынской области КР предлагается создать молочно-овцеводческий комплекс на 1000 голов с последующим увеличением до 3200 голов, с производством овечьего молока; молочных продуктов и сыров на базе овечьего молока; бараньего мяса, субпродуктов, шерсти и др.

#### ЗАДАЧИ ПРОЕКТА

- создание молочно-овцеводческой фермы с численностью овец мясо-молочной породы 1000 голов;
- освоение производства овечьего молока и молочных продуктов, а также производство мягких сыров;
- осуществление импортозамещения посредством насыщения внутреннего рынка страны высококачественной продукцией, не выпускающейся ранее отечественными производителями.

#### ИНВЕСТИЦИИ

- строительство помещений для содержания овец 1 500 000 евро;
- стоимость поголовья овец породы ЛАКАУНЕ – австрийско-французская мясо-молочная порода:
  - а) 1000 голов овец x 600 евро/ед = 600 000 евро;
  - б) 150 голов баранов x 1000 евро = 150 000 евро;
- затраты на содержание овец в год 306 000 евро;
- технологическое оборудование для производства и фасовки молока и молочных продуктов 250 000 евро;
- технологическое оборудование по убою, первичной переработке и хранению мяса 295 000 евро.
- камеры хранения и холодильное оборудование 150 000 евро

Общая стоимость данного проекта составляет 3 251 000 (три миллиона двести пятьдесят один тысяча) евро.

Имеется договоренность с Польской компанией через Польский Банк Национальной Экономики об инвестировании 2 763 350 (два миллиона семьсот шестьдесят три тысяча триста пятьдесят) евро - 85 % от запрашиваемой суммы.

Следовательно, необходимая сумма инвестиций составляет 487 650 (четыреста восемьдесят семь тысяч шесть сот пятьдесят) евро – 15% от стоимости проекта.

#### ОСНОВНОЙ ПРИНЦИП СТАБИЛЬНОСТИ РАБОТЫ КОМПЛЕКСА:

- круглогодичное содержание в помещениях комплекса (без летнего выпаса) для дойных животных, а для молодняка при благоприятных условиях – выпас на пастбищах;

- кормление животных однотипными кормами;
- индивидуальный контроль на основе компьютерной системы распознавания;
- использование высокотехнологичного оборудования доильного зала и быстрого охлаждения молока, что отражается на качестве и цене молока.

Для осуществления реализации проекта предусматривается строительство следующих зданий и сооружений:

- здание овчарни со встроенным административно-бытовым корпусом;
- здание овчарни для содержания молодняка;
- складские сооружения для сена, кормов, шерсти;
- котельная (на местных видах топлива – дрова);
- трансформаторная подстанция;
- весовая;
- комплекс сооружений артезианской скважины;
- комплекс пожарных сооружений;
- модульный цех по убою овец с холодильным оборудованием и оборудованием по переработке мяса и собственными очистными сооружениями;
- цех по переработке молока с получением продукции с большой добавленной стоимостью;
- необходимые санитарно-гигиенические сооружения;
- строительство комплекса планируется с соблюдением принципов HACCP и норм ISO.

Режим работы молочно-овцеводческой фермы предусматривается круглогодичный с регламентированными остановками на плановый ремонт с постоянным обслуживающим персоналом.

#### МОДУЛЬНЫЙ ЦЕХ ПО ПРОИЗВОДСТВУ И РОЗЛИВУ МОЛОКА И МОЛОЧНЫХ ПРОДУКТОВ

Модульный молочный цех состоит из 3-х модулей полной готовности. Цех укомплектован всем необходимым оборудованием и коммуникациями для полного технологического цикла переработки молока. Цех соответствует всем требованиям ветеринарного надзора, нормам пожарной и электробезопасности, правилам безопасности труда.

#### МОДУЛЬНЫЙ ЦЕХ ПО УБОЮ ОВЕЦ И ПЕРВИЧНОЙ ПЕРЕРАБОТКЕ МЯСА

Модульный цех по первичной переработке мяса, выработкой и хранением п/фабрикатов. Цех представляет собой здание на основе металлокаркаса с использованием сэндвич-панелей. Цех соответствует всем требованиям ветеринарного надзора, нормам пожарной и электробезопасности, правилам безопасности труда.