

**ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ**

**Департамент промышленной политики**

ИНФОРМАЦИЯ О РЕЗУЛЬТАТАХ АНАЛИЗА  
мер по привлечению инвестиций, программ  
поддержки и проводимых специализированных  
биржах субконтрактации в сфере производства машин  
и оборудования для сельского хозяйства в  
государствах – членах  
Евразийского экономического союза

Москва 2017

## Оглавление

Введение.....	3
1. Нормативно-правовая база по регулированию инвестиционной деятельности государств – членов Евразийского экономического союза .....	4
1.1 Республика Армения.....	5
1.2 Республика Беларусь .....	6
1.3. Республика Казахстан.....	10
1.4. Кыргызская Республика .....	12
1.5. Российская Федерация.....	12
2. Действующие в государствах – членах Евразийского экономического союза преференции по привлечению инвестиций.....	15
2.1 Республика Армения.....	15
2.2 Республика Беларусь .....	17
2.3 Республика Казахстан.....	19
2.4 Кыргызская Республика .....	22
2.5 Российская Федерация.....	23
3. Проблемные вопросы привлечения инвестиций в государствах – членах Евразийского экономического союза.....	31
4. Программы поддержки производителей сельскохозяйственной техники государств – членов Евразийского экономического союза .....	39
5. Специализированные биржи субконтрактации в сфере производства комплектующих для машин и оборудования для сельского хозяйства, а также в смежных отраслях машиностроения .....	44
6. Предложения по мерам по привлечению инвестиций при организации и развитии производства аналогов комплектующих, реализации совместных программ и проектов по организации производства аналогов комплектующих, в том числе с участием производителей из третьих стран .....	51
7. Информация о результатах мониторинга сведений, размещенных на официальных сайтах уполномоченных органов исполнительной власти государств – членов Евразийского экономического союза в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», в отрасли сельскохозяйственного машиностроения».....	57

## **Введение**

Основу современной рыночной экономики составляют отношения, связанные с инвестированием в производство материальных и духовных ценностей. В процессе проведения макромасштабных политических, экономических и социальных реформ, которые направлены на создание подходящих условий для устойчивого экономического роста, именно инвестициям и инвестиционной деятельности отводится ведущее место.

Инвестиционная деятельность в общем виде представляет собой целенаправленно осуществляемый процесс изыскания необходимых инвестиционных ресурсов, выбора эффективных объектов (инструментов) инвестирования, формирования сбалансированной по избранным параметрам инвестиционной программы (инвестиционного портфеля) и обеспечения ее реализации.

Инвестиции способствуют экономическому росту, обеспечивают благоприятный финансовый климат страны, являются дополнительным источником капиталовложений в национальное производство товаров и услуг.

Иностранные инвестиции являются отличным дополнительным источником финансовых, материальных ценностей и иного имущества, способствующих расширению и обновлению основного капитала.

Реализация инвестиционных проектов и программ обеспечивает подъем экономического благосостояния, а также насыщение внутреннего рынка конкурентоспособными товарами и услугами, происходит внедрение прогрессивных технологий, современных методов управления и маркетинга, а также ноу-хау.

Все это сопровождается повышением квалификации сотрудников, так как инвестиции имеют направление на определенные конкретные цели и объекты.

За счет этого эффективно используются новые технологии, рыночные механизмы, международные контракты и т. д.

## **1. Нормативно-правовая база по регулированию инвестиционной деятельности государств – членов Евразийского экономического союза**

Основной целью государственного регулирования инвестиционной деятельности является развитие экономической системы, создание благоприятных условий привлечения инвестиций, необходимых для модернизации и инновационного обновления экономики.

Как показывает практика, наибольший успех достигается, когда регулирование инвестиционной деятельности носит целенаправленный характер и является составляющей общей стратегии развития экономики. Иными словами, государство становится одним из участников инвестиционного процесса, имея собственную политику, направленную на решение экономических и социальных задач. Таким образом, формируется государственная инвестиционная политика, которая предусматривает создание реальных возможностей и условий для инвестирования, а также активное участие государства на инвестиционном рынке.

В целом инвестиционная политика как комплекс мер инвестиционного регулирования предполагает:

определение целей и инвестиционных приоритетов в привязке к стратегии развития промышленности и экономики в целом;

наблюдение за текущим состоянием – мониторинг инвестиционной активности, а также факторов ее определяющих;

прогнозирование изменения состояния на кратко-, средне- и долгосрочную перспективу;

принятие управлеченческих решений и реализацию конкретных мер для достижения поставленных целей.

Государство способно, применяя прямое воздействие, обеспечивать развитие факторов и тем самым снижать риски инвестиционной деятельности, например, улучшать трудовой потенциал посредством подготовки высококвалифицированных кадров в системе высшего образования за счет бюджетного финансирования или инициировать создание кластеров, изначально ориентированных на разработку новых технологий, видов продукции.

## 1.1 Республика Армения

Инвестиционная политика Республики Армения является одной из ключевых направлений экономической политики правительства Республики Армения.

Основные цели – создание стимулов иностранным инвесторам для увеличения экспорта страны и повышения занятости, создание благоприятной инвестиционной и бизнес-среды, повышение прозрачности нормативно-правовой базы и обеспечение устойчивого экономического роста Армении.

Армения объявила инвестиционную политику «открытых дверей», которая определена в Законе «Об иностранных инвестициях» от 31 июля 1994 года №ЗР-115 и в Концепции инвестиционной политики (одобренной Правительством Республики Армения 8 октября 2015 года), а также положениями правовых актов, касающихся урегулирования экономической сферы.

**Справочно:** Вопросы инвестиционной деятельности также регулируются следующими нормативно-правовыми актами Республики Армения:

*Закон Республики Армения от 14 апреля 1997 года «О налогах»;*

*Закон Республики Армения от 14 мая 1997 года «О налоге на добавленную стоимость»;*

*Закон Республики Армения от 27 декабря 1997 года «О налоге на прибыль».*

Иностранные инвесторы имеют право осуществлять инвестиции посредством:

- создания компании, полностью принадлежащей иностранному владельцу (в том числе представительства, филиалы и отделения), или приобретения существующей компании;
- создания нового совместного предприятия с участием армянских компаний или граждан или приобретения акций существующей компании;
- приобретения различных видов ценных бумаг;
- получения разрешений на использование земли или концессионного соглашения для использования природных ресурсов Армении с участием армянских компаний или граждан;

- приобретения иных имущественных прав.

## 1.2 Республика Беларусь

Для Республики Беларусь инвестиции, особенно внешние, вопрос чрезвычайно острый. Крупных частных инвесторов в Республике Беларусь не так много, возможности государственных инвестиций ограничены. Внешние заимствования государства используются, в основном, для поддержки финансовой системы. Уровень развития фондового рынка в Республике в настоящий момент не позволяет в полной мере привлечение инвестиций через свободную продажу акций предприятий. По этой же причине ограничены возможности инвестирования посредством приобретения ценных бумаг предприятий.

В тоже время являются перспективными привлечения стратегических внешних инвесторов. Именно таким образом в Беларусь пришли все сколько-нибудь значимые инвестиции – через продажу контрольного пакета акций организации внешнему инвестору.

Основными источниками правового регулирования инвестиций и инвестиционной деятельности в Республике Беларусь являются:

1. Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 63-З «О концессиях».

2. Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях».

3. Декрет Президента Республики Беларусь от 6 августа 2009 г. № 10 «О создании дополнительных условий для инвестиционной деятельности в Республике Беларусь».

4. Указ Президента Республики Беларусь от 6 августа 2009г. № 413 «О предоставлении физическим и юридическим лицам полномочий на представление интересов Республики Беларусь по вопросам привлечения инвестиций в Республику Беларусь».

5. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 06.08.2011 № 1058 «О мерах по реализации Декрета Президента Республики Беларусь от 6 июня 2011 г. № 4».

**Справочно:** Данным документом утверждены:

*Положение о порядке заключения, изменения, прекращения инвестиционных договоров с Республикой Беларусь;*

*Положение о порядке ведения Государственного реестра инвестиционных договоров с Республикой Беларусь;*

*Положение о порядке согласования перечня технологического оборудования (комплектующих и запасных частей к нему), ввозимого инвестором и (или) организацией, в установленном порядке созданной в Республике Беларусь этим инвестором либо с его участием, для использования на территории Республики Беларусь для реализации инвестиционного проекта в соответствии с инвестиционным договором с Республикой Беларусь;*

*Положение о порядке согласования перечня товаров (работ, услуг), имущественных прав, приобретенных (ввезенных на территорию Республики Беларусь) и использованных для проектирования, строительства (реконструкции), оснащения объектов, предусмотренных в инвестиционном проекте, реализуемом в соответствии с инвестиционным договором с Республикой Беларусь.*

Государственное регулирование инвестиционной деятельности предусматривает:

1. Прямое участие государства в инвестиционной деятельности путем:

1.1. принятия государственных инвестиционных программ и финансирования их за счет средств республиканского бюджета;

1.2. предоставления централизованных инвестиционных ресурсов из средств республиканского бюджета для финансирования инвестиционных проектов на основе платности, срочности и возвратности;

1.3. предоставления гарантий Правительства Республики Беларусь по кредитам, привлекаемым для реализации инвестиционных проектов;

1.4. проведения государственной комплексной экспертизы инвестиционных проектов;

1.5. предоставления концессий национальным и иностранным инвесторам.

2. Создание благоприятных условий для развития инвестиционной деятельности путем:

2.1. оказания инвесторам государственной поддержки;

2.2. защиты интересов инвесторов;

2.3. создания на территории Республики Беларусь свободных экономических зон;

2.4. определения условий владения, пользования и распоряжения землей, недрами, водами и лесами;

2.5. принятия антимонопольных мер и пресечения недобросовестной конкуренции;

2.6. определения условий приватизации объектов, находящихся в государственной собственности;

2.7. содействия развитию рынка ценных бумаг;

2.8. проведения эффективной бюджетно-финансовой, налоговой, денежно-кредитной и валютной политики;

2.9. использования других форм и методов государственного регулирования в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

С 2009 года в Республике Беларусь успешно действует институт «инвестиционных договоров».

Инвестиционный договор представляет собой одну из возможных форм государственно-частного партнерства. При заключении такого договора инвестор получает дополнительные гарантии и преференции, в том числе закреплена возможность получения индивидуальных преференций.

**Справочно:**

*Под инвестиционным договором с Республикой Беларусь понимается договор, заключаемый с инвестором (инвесторами) на основании решения республиканского органа государственного управления, иной государственной организации, подчиненной Правительству РБ и содержащий обязательные условия, установленные законодательством для такого вида договора.*

Также в Республике Беларусь создан и действует институт «инвестиционных агентов» - это физические или юридические лица, которые располагают необходимыми практическими навыками и опытом в реализации инвестиционных проектов и которые окажут содействие республике в поиске потенциальных инвесторов.

В стране действует Консультативный совет по иностранным инвестициям при Совете Министров Республики Беларусь, состоящий из представителей иностранных компаний, госорганов, представителей науки, в рамках работы которого наложен прямой диалог Правительства и

инвесторов. Действующие при Совете постоянные рабочие группы занимаются вопросами совершенствования инвестиционного законодательства, налоговых и таможенных условий работы на белорусском рынке и иными вопросами.

В целях совершенствования работы по привлечению иностранных инвестиций, повышения эффективности приватизационных процессов в Республике Беларусь и обеспечения взаимодействия инвесторов с органами государственного управления создано государственное учреждение «Национальное агентство инвестиций и приватизации».

**Справочно:**

*Агентство призвано содействовать осуществлению прямых иностранных инвестиций, в том числе при приватизации государственного имущества. Агентство участвует в реализации государственной политики в сфере инвестиций и приватизации, мониторинге и сопровождении реализации инвестиционных проектов и приватизации госимущества, создании положительного инвестиционного имиджа страны, предоставление полного пакета услуг инвестору.*

Активное сотрудничество с международными организациями создают важные предпосылки для привлечения иностранных инвестиций. Ведется целенаправленная работа по включению Республики Беларусь в международные экономические процессы.

В целях создания соответствующих международным стандартам условий для страхования рисков иностранных инвесторов на территории нашей страны, привлечения иностранных финансовых ресурсов без предоставления иностранным инвесторам гарантий Правительства Республики Беларусь и, соответственно, без увеличения размера внешнего государственного долга республики Правительство провело работу по включению Республики Беларусь в члены Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (далее – МАГИ). С 2012 года Беларусь стала полноправным членом МАГИ, подписав и ратифицировав все необходимые документы.

**Справочно:**

*МАГИ – одно из автономных международных учреждений Группы организаций Всемирного банка, основными задачами которого являются страхование политических рисков и предоставление гарантий возмещения*

*ущерба от некоммерческих рисков в целях содействия осуществлению прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны, поддержания экономического роста, сокращения масштабов бедности, улучшения условий жизни людей.*

С учетом приоритетности вложения средств иностранных инвесторов определены следующие направления привлечения прямых иностранных инвестиций:

- в высокотехнологичные секторы экономики (фармацевтическая промышленность, индустрия био- и нанотехнологий, высокие технологии в промышленности, новые материалы, информационно-коммуникационные технологии);
- в создание и развитие кластеров - объединенной на основе производственно-технологических, научно-технических и коммерческих связей и сосредоточенной на определенной территории группы организаций, обеспечивающей конкурентные позиции на отраслевом, национальном и мировом рынках;
- в традиционные виды экономической деятельности (химическое производство, производство машин и оборудования, электрооборудования, электронного и оптического оборудования, транспортных средств, транспорт и связь, строительство и производство строительных материалов, сельское хозяйство и переработка, инженерная и транспортная инфраструктура, легкая промышленность).

### **1.3. Республика Казахстан**

Правительством Республики Казахстан были разработаны и введены в действие законы и нормативные акты, регулирующие инвестиционную деятельность, в том числе с целью привлечения иностранных инвестиций.

Основными источниками правового регулирования инвестиций и инвестиционной деятельности в Республике Казахстан являются:

1. Указ Президента Республики Казахстан от 1 августа 2014 года № 874 «Об утверждении Государственной программы индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2015-2019 годы и о внесении дополнения в Указ Президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 года № 957 "Об утверждении Перечня государственных программ».

2. Перечень приоритетных видов деятельности для реализации инвестиционных проектов, утвержденный Постановлением Правительства Республики Казахстан от 14 января 2016 года № 13 «О некоторых вопросах реализации государственной поддержки инвестиций».

3. Постановление Правительства Республики Казахстан от 29 декабря 2015 года № 1120 «Об утверждении Правил предоставления инвестиционной субсидии».

4. Закон Республики Казахстан от 21 июля 2011 года № 469-IV «О специальных экономических зонах в Республике Казахстан».

5. Национальная стратегия по привлечению и удержанию инвестиций Республики Казахстан на период 2017-2022 гг.

К мерам государственной поддержки субъектов индустриально-инновационной деятельности относятся:

1) финансирование, включая софинансирование проектов, лизинговое финансирование;

2) предоставление гарантийных обязательств и поручительств по займам;

3) кредитование через финансовые институты;

4) субсидирование ставки вознаграждения по кредитам, выдаваемым финансовыми институтами, и купонного вознаграждения по облигациям;

5) осуществление инвестиций в уставные капиталы;

6) гарантированный заказ;

7) предоставление инновационных грантов;

8) обеспечение квалифицированными кадровыми ресурсами;

9) обеспечение инженерно-коммуникационной инфраструктурой;

10) предоставление земельных участков и прав недропользования;

11) поддержка на внутреннем рынке;

12) привлечение иностранных инвестиций;

13) развитие и продвижение экспорта отечественных обработанных товаров, услуг;

14) поддержка повышения производительности труда и развития территориальных кластеров;

15) реструктуризация задолженности в рамках финансово-экономического оздоровления.

## **1.4. Кыргызская Республика**

Потребность в привлечении иностранного капитала является общей чертой экономических программ многих государств, особенно стран с переходной экономикой. Кыргызская Республика - одна из таких стран. В связи с существенным дефицитом инвестиционных ресурсов Киргизии из внутренних источников, внешнему финансированию иностранным инвестициям и кредитам отводится значительное место в подъеме национальной экономики.

В целях обеспечение эффективного диалога между государством и бизнесом по вопросам улучшения бизнес-среды и инвестиционного климата 5 августа 2010 года был образован Совет по развитию бизнеса и инвестициям при Правительстве Киргизской Республики и утверждено Положение о Совете по развитию бизнеса и инвестициям при Правительстве Киргизской Республики.

В Кыргызской Республике приняты следующие нормативно-правовые акты, регулирующие вопросы инвестиционной деятельности:

1. Закон от 27 марта 2003 года № 66 «Об инвестициях в Кыргызской Республике».
2. Конвенция от 3 марта 2000г № 48 «О защите прав инвестора» (вступила в силу 11.07.2000 г.)
3. Соглашение от 12 декабря 2008 года №3960 «О поощрении и взаимной защите инвестиций в государствах ЕВРАЗЭС».
4. Постановление Правительства Кыргызской Республике от 5 августа 2010 года № 149 «О совете по развитию бизнеса и инвестициям при Правительстве Киргизской Республики».

## **1.5. Российская Федерация**

Основными элементами правовой базы государственного регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации в настоящее время являются следующие федеральные законы:

1. от 30 декабря 1995 г. № 225-ФЗ «О соглашениях о разделе продукции».
2. от 29 октября 1998 г. № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)».
3. от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в

Российской Федерации, осуществляющей в форме капитальных вложений».

4. от 9 июля 1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации».

5. от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях».

6. от 22 июля 2005 г. № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации».

Роль государства в регулировании инвестиционной деятельности в субъектах Российской Федерации основана на реализации двух основных подходов.

1) Если государство рассматривается как системообразующий институт, то происходит формирование единой нормативной правовой базы, включая федеральное и региональное законодательство, для всех участников инвестиционной деятельности. Федеральное регулирование инвестиционной деятельности в регионах основано на законодательном закреплении общих норм и правил осуществления инвестиционной деятельности в субъектах Федерации, а также на формировании федеральных мер поддержки инвесторов, которые реализуются в региональном разрезе. Региональные органы государственной власти в рамках своей компетенции могут принимать участие в реализации федеральных мер поддержки инвесторов и, руководствуясь федеральным законодательством, разрабатывать и утверждать собственные меры. В большинстве субъектов Федерации данные меры утверждаются региональными законами «Об инвестиционной деятельности, осуществляющей в форме капитальных вложений» или их аналогами.

2) Если государство рассматривается как субъект инвестиционного процесса, то предполагается выделение бюджетных средств на реализацию конкретных инвестиционных проектов и (или) на создание условий их осуществления. Региональные органы государственной власти выступают в роли самостоятельного субъекта инвестиционной деятельности и принимают участие в реализации федеральных мер посредством софинансирования.

Инвестиционная деятельность в субъектах Федерации регулируется индивидуальными рамочными региональными законами, базирующимиися на принципах федерального законодательства, устанавливающими формы, условия и порядок оказания государственной поддержки инвесторам, осуществляющим инвестиции в экономику региона.

Для стимулирования инвестиционного процесса региональные органы государственной власти используют различные инструменты развития:

- прямые финансовые меры, к которым относятся налоговые льготы (основной инструмент);
- специальные режимы на региональном уровне;
- региональные бюджетные инвестиции на развитие инфраструктуры;
- нефинансовые меры, среди которых важную роль играет снижение административных барьеров.

## **2. Действующие в государствах – членах Евразийского экономического союза преференции по привлечению инвестиций**

### **2.1 Республика Армения**

Республика Армения имеет один из самых открытых инвестиционных режимов среди развивающихся стран.

Закон «Об иностранных инвестициях» защищает иностранных инвесторов от национализации или экспроприации собственности, за исключением природных или государственных чрезвычайных ситуаций, но исключительно по решению суда и с полной и обязательной компенсацией. Иностранные инвесторы имеют право на возмещение ущерба и убытков (включая упущенную выгоду) в результате незаконных действий государственных органов или должностных лиц государства или ненадлежащего исполнения ими своих обязанностей.

Также предоставляются гарантии национального режима и недискриминации иностранных инвесторов. Законы, применяемые к иностранным инвестициям, не могут быть менее благоприятными, чем законы, регулирующие права собственности и инвестиционной деятельности граждан и юридических лиц Армении. Нет никаких ограничений на участие иностранных инвесторов в какой-либо экономической деятельности в Армении или на процент владения местным бизнесом, который может быть приобретен иностранными инвесторами. Единственным исключением является то, что иностранные граждане и лица, не имеющие гражданства, не имеют права владеть землей в Армении. Однако иностранные граждане имеют право использовать земельные участки на основе договоров аренды. Кроме того, они имеют право владеть строениями, построенными на армянской земле, и на эксплуатацию возобновляемых и не возобновляемых природных ресурсов на основе концессионных договоров с Правительством.

Согласно действующему законодательству Армении, не существует никаких ограничений на конвертирование и трансфер денег или репатриацию капитала, прибыли, дивидендов, процентов, роялти или плату за управление и технические услуги. Иностранным инвесторам и работникам гарантируется право свободно репатриировать их имущество, доходы или другие активы, которые возникают в результате их инвестиций после уплаты всех причитающихся налогов.

Кроме того для инвестиционных проектов выплаты НДС на импортируемые товары на более чем 300 млн драмов откладывается на три года, отсутствуют экспортные пошлины и ограничения.

Свободные экономические зоны (СЭЗ) в Армении предоставляют уникальную возможность для предпринимателей создать предприятия в стратегических секторах экономики Армении и обрабатывать, производить и экспорттировать товары с наименьшим бременем налогов. Компании, действующие в свободных экономических зонах, полностью освобождаются от подоходного налога, налога на имущество, налога на прибыль и таможенных пошлин, а также от НДС на услуги, предоставляемые организатором и оператором, и на продукцию на территории свободной экономической зоны. При определении налогооблагаемого дохода налогоплательщика, который является оператором свободной экономической зоны в течение всего года, совокупный доход уменьшается на сумму дохода, полученного от деятельности, осуществляющейся на территории свободной экономической зоны.

**Справочно:**

*Закон «О свободных экономических зонах» предоставляет следующие стимулы для операторов и организаторов СЭЗ:*

- *Отсутствие НДС на предоставление услуг и поставку товаров на территории СЭЗ;*
- *Отсутствие налога на прибыль для юридических лиц и отсутствие подоходного налога для частных предпринимателей, действующих в качестве операторов и организаторов СЭЗ;*
- *Отсутствие налога на имущество на общественные и промышленные здания и сооружения, принадлежащие или арендованные на территории СЭЗ;*
- *Отсутствие таможенных платежей и беспорядочные меры регулирования, применяемые к экспорту товаров, освобожденных от таможенного режима Услуги, оказываемые государственными органами в СЭЗ, реализуются на основе упрощенного принципа («единое окно»).*

## 2.2 Республика Беларусь

Республика Беларусь предлагает инвесторам благоприятные правовые условия для ведения бизнеса на территории республики.

В настоящее время подписано:

Сеульская конвенция об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (Конвенция MIGA);

Конвенция по урегулированию инвестиционных споров между государствами и физическими и юридическими лицами других государств (ICSID);

более 60 двусторонних соглашений об избежании двойного налогообложения;

около 60 двусторонних соглашений о содействии в осуществлении (поощрении) и взаимной защите инвестиций.

В частности соглашениями предоставлены гарантии:

- национального режима (каждая из сторон предоставляет инвесторам государства другой стороны режим не менее благоприятный, чем тот, который она предоставляет в аналогичной ситуации инвесторам своего государства и др.);
- режима наибольшего благоприятствования (каждая из сторон предоставляет инвесторам государства другой стороны режим, не менее благоприятный, чем тот, который она предоставляет в аналогичной ситуации инвесторам любого третьего государства др.);
- минимальных стандартов (каждая из сторон предоставляет инвестициям инвесторов государства другой стороны режим в соответствии с международным правом, включая справедливый и равноправный режим, защиту и безопасность и др.);
- экспроприации и компенсации (ни одна из сторон не может экспроприировать или национализировать инвестиции как прямо, так и косвенно посредством мер, схожих с экспроприацией или национализацией, иначе как: в общественных интересах; на недискриминационной основе; в соответствии с надлежащей правовой процедурой; и при условии выплаты компенсации и др.)
- иные гарантии.

Государственная инвестиционная политика ориентирована на мобилизацию всех усилий по привлечению инвесторов, стимулирование реинвестирования и создание новых высокотехнологичных производств.

Инвесторы освобождаются от:

- внесения платы за право заключения договора аренды земельного участка;
- земельного налога или арендной платы за земельные участки, находящиеся в государственной собственности, предоставленные для строительства объектов, предусмотренных инвестиционным проектом, на период проектирования и строительства таких объектов по 31 декабря года, следующего за годом, в котором завершено строительство указанных объектов;
- возмещения потерь сельскохозяйственного и (или) лесохозяйственного производства, вызванных изъятием земельного участка;
- ввозных таможенных пошлин (с учетом международных обязательств Республики Беларусь) и налога на добавленную стоимость, взимаемых таможенными органами, при ввозе на территорию Республики Беларусь технологического оборудования (комплектующих и запасных частей к нему)
- уплаты государственной пошлины за выдачу разрешений на привлечение в Республику Беларусь иностранной рабочей силы, специальных разрешений на право занятия трудовой деятельностью в Республике Беларусь, выдачу разрешений на временное проживание в Республике Беларусь.
- налога на добавленную стоимость и налога на прибыль, обязанность по уплате которых возникает в связи с безвозмездной передачей капитальных строений (зданий, сооружений), изолированных помещений, объектов незавершенного капитального строительства и иных объектов основных средств, передаваемых в установленном законодательством порядке для реализации инвестиционного проекта в собственность инвестора и (или) организации, в установленном порядке созданной в Республике Беларусь этим инвестором либо с его участием.

Беларусь предоставляет компаниям большой перечень преференций при ведении бизнеса на территории шести свободных экономических зон,

которые должны способствовать иностранным компаниям в становлении и развитии, в том числе с точки зрения их налогового планирования и оптимизации, такие как:

- на протяжении первых 5 лет налог на прибыль составляет 0%,
- по истечении 5 лет налог высчитывается по ставке, сокращенной на 50% от установленной налоговым законодательством, но не более, чем по ставке 12%;
- налог на добавленную стоимость (НДС), в свою очередь, составляет 10%),
- налог на прибыль и НДС составляют 0% в Парке высоких технологий и Белорусско-Китайского индустриального парка (где налог на прибыль также составляет 0% в течение первых 10 лет).

Кроме того, если иностранная компания размещает свой бизнес в одном из малых и средних городов Беларуси, она получает дополнительную возможность максимально снизить инвестиционные затраты и налоговые нагрузки (в таком случае налог на прибыль, полученную в течение первых 7 лет, составляет 0%).

## 2.3 Республика Казахстан

Государственная поддержка инвестиций заключается в предоставлении инвестиционных преференций. Инвестиционными преференциями являются преимущества адресного характера, предоставляемые в соответствии с законодательством Республики Казахстан юридическим лицам Республики Казахстан, осуществляющим реализацию инвестиционного проекта.

По инвестиционному проекту (в том числе инвестиционному приоритетному проекту) предоставляются следующие виды инвестиционных преференций:

- 1) освобождение от обложения таможенными пошлинами и налогом на добавленную стоимость на импорт;
- 2) государственные натуральные гранты.

По инвестиционному приоритетному проекту предоставляются следующие виды инвестиционных преференций:

- 1) преференции по налогам;
- 2) инвестиционная субсидия.

Государственная поддержка инвестиций осуществляется уполномоченным органом по инвестициям, определяемым Правительством Республики Казахстан, по заключению инвестиционных контрактов и контролю за их исполнением.

Инвестиционные преференции предоставляются в соответствии с законодательством Республики Казахстан:

1) юридическим лицам Республики Казахстан, осуществляющим реализацию инвестиционного проекта;

2) лизинговым компаниям, импортирующим в рамках реализации инвестиционного проекта технологическое оборудование на основании договора финансового лизинга для юридического лица Республики Казахстан, реализующего инвестиционный проект.

По инвестиционному проекту предоставляются следующие виды инвестиционных преференций:

1) освобождение от обложения таможенными пошлинами и налогом на добавленную стоимость на импорт;

2) государственные натурные гранты - максимальный размер государственного натурного гранта составляет не более тридцати процентов от объема инвестиций в фиксированные активы юридического лица Республики Казахстан (земельные участки, здания, сооружения, машины и оборудование, вычислительная техника, измерительные и регулирующие приборы и устройства, транспортные средства (за исключением легкового автотранспорта), производственный и хозяйственный инвентарь).

По инвестиционному приоритетному проекту предоставляются следующие виды инвестиционных преференций:

1) преференции по налогам:

уменьшение суммы исчисленного корпоративного подоходного налога на 100 процентов;

применение коэффициента 0 к ставкам земельного налога;

исчисление налога на имущество по ставке 0 процента к налоговой базе;

2) инвестиционная субсидия;

3) освобождение от обложения таможенными пошлинами;

4) государственные натурные гранты.

По инвестиционному стратегическому проекту предоставляются преференции по налогам:

уменьшение суммы исчисленного корпоративного подоходного налога от деятельности, осуществляемой в рамках инвестиционного стратегического проекта, на 100 процентов;

применение коэффициента 0 к ставкам земельного налога;

исчисление налога на имущество по ставке 0 процента к налоговой базе.

По специальному инвестиционному проекту в виде инвестиционных преференций предоставляется освобождение от обложения ввозными таможенными пошлинами.

Инвестиционные преференции для инвестиционного приоритетного проекта предоставляются при соблюдении следующих условий:

1) получателем является действующее на дату подачи заявки на предоставление инвестиционных преференций вновь созданное юридическое лицо Республики Казахстан, которое осуществляет инвестиции в размере не менее двухмиллионнократного размера месячного расчетного показателя, установленного законом о республиканском бюджете и действующего на дату подачи заявки на предоставление инвестиционных преференций, за исключением:

- автономных организаций образования в соответствии с налоговым законодательством Республики Казахстан и законодательством Республики Казахстан об образовании;

- организаций, осуществляющих деятельность на территории специальной экономической зоны, в соответствии с налоговым законодательством Республики Казахстан и законодательством Республики Казахстан о специальных экономических зонах;

2) доля государства и (или) субъекта квазигосударственного сектора в качестве учредителя и (или) участника (акционера) юридического лица Республики Казахстан не превышает двадцати шести процентов.

3) для реализации инвестиционного приоритетного проекта в качестве источников либо гарантий финансирования не привлекаются бюджетные средства;

4) инвестиционная деятельность осуществляется не в рамках договора государственно-частного партнерства, в том числе договора концессии.

## 2.4 Кыргызская Республика

В Кыргызской Республике уже в течение ряда лет действует режим наибольшего благоприятствования инвестиционной деятельности за счет неукоснительного выполнения правил ВТО, участия в международных инвестиционных соглашениях и принятия недискриминационного и либерального инвестиционного законодательства.

Киргизская Республика заключила ряд двусторонних международных договоров о взаимной поддержке, поощрении и защите инвестиций (капиталовложений). В частности, соглашения в указанной области были заключены с такими странами как: Китайская Народная Республика (1995 год), Турецкая Республика (1996 год), Французская Республика (1997 год), Исламская Республика Иран (2005 год), Федеративная Республика Германия (2006 год) и др.

В соответствии с законодательством Кыргызская Республика предоставляет иностранным инвесторам следующие гарантии:

- применение национального режима экономической деятельности, равные инвестиционные права для местных и иностранных инвесторов; невмешательство в экономическую деятельность инвесторов; защита и восстановление нарушенных прав и интересов инвесторов в соответствии с законодательством Киргизской Республики и международными договорами;
- вывоз или репатриация за пределы Киргизской Республики прибыли от инвестиций, средств, полученных в результате инвестиционной деятельности в Киргизской Республике, имущества, информации;
- защита от экспроприации (национализации, реквизиции или иных эквивалентных мер, в том числе включающих действие или бездействие со стороны уполномоченных государственных органов Киргизской Республики, приведшим к принудительному изъятию средств инвестора или лишению его возможности воспользоваться результатами инвестиций).
- другие и иные гарантии, специально предусмотренные двусторонними и многосторонними международными договорами о поощрении и защите инвестиций, заключенными Киргизской Республикой.

## 2.5 Российская Федерация

В Российской Федерации применяется широкий набор инструментов по поддержке инвестиций, которые включают:

- льготное налогообложение
- создание и использование залогового фонда
- льготные условия пользования землей, природными ресурсами и иным недвижимым имуществом
- субсидирование процентных ставок по банковским кредитам
- инвестиционные налоговые кредиты
- выпуск облигаций
- субсидирование лизинговых платежей
- бюджетные кредиты
- регулирование тарифов
- субсидирование купонных выплат
- предоставление концессий инвесторам
- создание специальных режимов (технопарк, бизнес-инкубатор, особая экономическая зона регионального значения, промышленный округ и зона (индустриальный парк))
- региональный инвестиционный фонд
- вовлечение в инвестиционный процесс приостановленных и законсервированных строек и объектов
- реализация межмуниципальных проектов за счет бюджетных средств
- подводка инженерной инфраструктуры
- организация инвестиционных площадок
- портал для инвесторов в сети Интернет (страница на сайте администрации)
- государственные гарантии
- наличие нормативного правового акта государственно-частном партнерстве
- экспертиза инвестиционного проекта
- специализированная организация поддержки инвесторов
- сопровождение инвестиционных проектов по принципу «одного окна».

Объем предоставляемой поддержки зависит от характера и масштабов инвестиционного проекта. В связи с этим, например, в Московской области выделяются:

1) стратегический инвестиционный проект – инвестиционный проект, в целях реализации которого инвестиции осуществляются в создание, реконструкцию, модернизацию объектов основных средств, находящихся на территории Московской области, реализация которого обеспечивает положительный экономический и социальный эффект для Московской области, общий объем инвестиций для реализации которого в течение первых пяти лет должен составить не менее пяти миллиардов рублей, и осуществляемый в соответствии с соглашением о реализации инвестиционного проекта.

Предоставляется:

1. Налоговая льгота в виде снижения ставки налога на прибыль на 4,5% – на 7 налоговых периодов, но не более предполагаемого срока окупаемости проекта.

2. Налоговая льгота в виде снижения ставки налога на имущество, созданного и (или) приобретенного в целях реализации проекта:

0 % – в первый налоговый период\*;

0,5 % – в период со второго по пятый налоговый период включительно;

1,5 % – в период с шестого по восьмой налоговый период включительно.

2) приоритетный инвестиционный проект Московской области – инвестиционный проект, в целях реализации которого инвестиции осуществляются в создание, реконструкцию, модернизацию объектов основных средств, находящихся на территории Московской области, реализация которого обеспечивает положительный экономический и социальный эффект для Московской области, общий объем инвестиций для реализации которого в течение первых трех лет должен составить не менее двух миллиардов рублей, и осуществляемый в соответствии с соглашением о реализации инвестиционного проекта.

Предоставляется:

1. Налоговая льгота в виде снижения ставки налога на прибыль на 4,5% – на 5 налоговых периодов, но не более предполагаемого срока окупаемости проекта.

2. Налоговая льгота в виде снижения ставки налога на имущество, созданного и (или) приобретенного в целях реализации проекта:

0 % – в первый налоговый период;

0,8 % – в период со второго по третий налоговый период включительно;

1,7 % – в период с четвертого по пятый налоговый период включительно.

3) значимый инвестиционный проект Московской области – инвестиционный проект, в целях реализации которого инвестиции осуществляются в создание, реконструкцию, модернизацию объектов основных средств, находящиеся на территории Московской области, реализация которого обеспечивает положительный экономический и социальный эффект для Московской области, общий объем инвестиций для реализации которого в течение первых трех лет должен составить не менее трехсот миллионов рублей, и осуществляется в соответствии с соглашением о реализации инвестиционного проекта.

Инвестор, реализующий значимый инвестиционный проект Московской области, освобождается от уплаты налога на имущество на один налоговый период.

В Республике Бурятия предусмотрены следующие меры поддержки инвестиционной деятельности.

Наименование господдержки	Объемы предоставления
---------------------------	-----------------------

**1. Финансовые меры поддержки**

*1. Господдержка реализации инвестиционных проектов*

Предоставление налоговых льгот по налогу на имущество организаций и установление имущество организаций в пределах сумм, пониженных ставок налога на прибыль организаций, зачисляемого в республиканский бюджет

зачисляемых в республиканский бюджет, в части стоимости имущества, создаваемого или приобретаемого для реализации инвестиционного проекта и отдельно учитываемого на балансе в качестве объектов основных средств, в течение пяти календарных лет начиная с первого числа налогового периода, в котором произошла постановка на учет указанного имущества.

2. Ставка налога на прибыль, зачисляемого в республиканский бюджет, устанавливается в размере:

Установление пониженных ставок налога на прибыль организаций, зачисляемого в республиканский бюджет, для участников регионального инвестиционного проекта (далее - РИП)

Предоставление инвестиционных налоговых кредитов по налогу на прибыль организаций, а также по региональным и местным налогам в соответствии с федеральным законодательством и законодательством Республики Бурятия

Предоставление государственных гарантий Республики Бурятия в соответствии с федеральным законодательством и законодательством Республики Бурятия

Предоставление бюджетных инвестиций на реализацию инвестиционных проектов в

13,5 % - в течение первых трех лет начиная с первого числа первого месяца отчетного периода, следующего за отчетным периодом, в котором заключено инвестиционное соглашение;

14% - в четвертом году;

14,5% - в пятом году;

16% - в шестом году.

Ставка налога на прибыль, зачисляемого в республиканский бюджет, устанавливается в размере:

- 0 % в течение пяти налоговых периодов, начиная с налогового периода, в котором в соответствии с данными налогового учета были признаны первые доходы от реализации товаров, произведенных в результате реализации РИП;

- 10 % - в течение следующих пяти налоговых периодов.

Инвестиционный налоговый кредит предоставляется на суммы кредита, определяемые по соглашению между уполномоченным органом и заинтересованной организацией.

Ставка процентов за пользование инвестиционным налоговым кредитом устанавливается:

1) по налогу на имущество организаций - в размере одной второй ставки рефинансирования ЦБ РФ;

2) по другим региональным налогам - в размере трех четвертых ставки рефинансирования ЦБ РФ.

Инвестиционный налоговый кредит предоставляется на срок от одного года до пяти лет.

В объем обязательств Правительства РБ по государственной гарантии включаются только обязательства юридического лица по уплате суммы основного долга без начисленных на нее процентов, иных процентов, комиссий, пеней, штрафов за нарушение обязательств юридического лица.

Объем государственной поддержки определяется на основании расчетов,

соответствии с федеральным законодательством и законодательством Республики Бурятия

Предоставление субсидий на компенсацию части платы за пользование кредитами коммерческих банков

Передача имущества, находящегося в государственной собственности Республики Бурятия, в аренду на льготных условиях

Передача недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности Республики Бурятия, в залог

Предоставление земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности, в аренду без проведения торгов

Предоставление субсидий на компенсацию части первоначального взноса по договорам финансовой аренды (лизинга) на приобретение технологического оборудования (на поддержку агропромышленного комплекса Республики Бурятия)

Предоставление субсидий на обеспечение технической и технологической модернизации сельскохозяйственного производства (на компенсацию части затрат по приобретению машин и оборудования для проведения сезонных работ).

Предоставление субъектам малого и среднего предпринимательства субсидий на возмещение части затрат, связанных с уплатой процентов по кредитам

представленных в инвестиционном проекте

Субсидии предоставляются на срок кредитного договора на компенсацию 70% платы за пользование кредитом коммерческого банка, полученным на реализацию инвестиционного проекта, но не более 4/5 ставки рефинансирования ЦБ РФ, действующей на дату заключения кредитного договора

Арендная плата устанавливается:

- на первые два года аренды – 10 % от размера арендной платы;
- на третий и последующие годы аренды - 50 % от размера арендной платы.

В пределах общей стоимости залогового фонда Республики Бурятия

Субсидии предоставляются на компенсацию 50% первоначального взноса по договорам финансовой аренды (лизинга) на приобретение технологического оборудования для первичной и последующей переработки сельскохозяйственного сырья (молока) по ранее не субсидируемым объектам.

Субсидии предоставляются в размере 15% цены машин и оборудования (без учета НДС), а в отношении тракторов, самоходных мелиоративных, сельскохозяйственных и других машин с рабочим объемом двигателя внутреннего сгорания более 50 куб. см, использующих природный газ в качестве моторного топлива - в размере 30% их цены (без учета НДС).

Субсидии предоставляются в размере 70 % ставки по кредиту, но не более 4/5 ставки рефинансирования ЦБ РФ, действующей на дату заключения кредитного договора, в том числе:

- единовременно в отношении расходов,

Предоставление субъектам малого и среднего предпринимательства субсидий на возмещение части затрат, связанных с уплатой текущих лизинговых платежей по договорам лизинга	произведенных до подачи заявления на оказание государственной поддержки; - ежеквартально, в отношении расходов, произведенных после подачи заявления на оказание государственной поддержки.
Предоставление субъектам малого и среднего предпринимательства субсидий на возмещение части затрат, связанных с уплатой первого взноса по договорам лизинга	Субсидии предоставляются в размере 50% произведенных расходов, по мере оплаты текущих лизинговых платежей. Общая сумма субсидий, предоставляемая одному субъекту малого и среднего предпринимательства, не должна превышать 30,0 млн. рублей.
Предоставление субъектам малого и среднего предпринимательства субсидий на возмещение части затрат, связанных с выплатой вознаграждения за предоставленное поручительство	Субсидии предоставляются единовременно, в размере до 90% первого взноса по договорам лизинга оборудования, но не более 50% стоимости предмета лизинга. Размер субсидий не должен превышать 10,0 млн. рублей на одного получателя поддержки - юридического лица или индивидуального предпринимателя в год.
Предоставление субъектам малого и среднего предпринимательства субсидий на возмещение части затрат, связанных с оплатой услуг по сертификации продукции	Субсидии предоставляются единовременно, в размере 90% произведенных затрат на выплату вознаграждения по гарантии, но не более 4/5 ставки рефинансирования ЦБ РФ, действовавшей на дату заключения кредитного договора, договора финансовой аренды (лизинга).
Предоставление субъектам малого и среднего предпринимательства субсидий на возмещение части затрат инновационных компаний, действующих более 1 года, связанных с производством (реализацией) товаров, выполнением работ, оказанием услуг	Субсидии предоставляются единовременно, в размере 50% произведенных расходов.
	Субсидии предоставляются в размере 75% произведенных расходов по мере выполнения работ (этапов работ) по заключенным договорам, и (или) единовременно, и (или) ежеквартально в зависимости от вида затрат. Общая сумма субсидий, предоставляемых одному СМП со средней численностью работников: - менее 30 человек, не должна превышать 5,0 млн. рублей;
	- равной 30 и более человек, не должна превышать 15 млн. рублей.
	Суммарный размер всех субсидий, предоставляемых одной действующей инновационной компании, не может превышать:
	- 5,0 млн. рублей в год - со средней

Предоставление субъектам малого и среднего предпринимательства субсидий на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, привлеченным в российских кредитных организациях, на основе конкурсного отбора

Предоставление субъектам малого и среднего предпринимательства субсидий на возмещение части затрат, связанных с приобретением оборудования на основе конкурсного отбора

Предоставление субсидий из республиканского бюджета начинающим предпринимателям на реализацию инновационных проектов на основе проведения республиканского конкурса предпринимательских проектов "Лучший проект начинающего предпринимателя"

Оказание финансовой поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства в виде взноса в уставный капитал через Фонд поддержки малого предпринимательства Республики Бурятия

численностью работников менее 30 человек;

- 15 млн. рублей в год для юридического лица  
- со средней численностью работников, равной 30 и более человек.

Субсидии предоставляются

предоставляются ежеквартально, в размере 50 % ставки по кредиту, но не более 2/3 ставки рефинансирования ЦБ РФ, действовавшей на дату заключения кредитного договора, и в размере не более 10,0 млн. рублей на одного получателя поддержки.

Субсидии предоставляются

из расчета не более 50% произведенных затрат и в размере не более 10,0 млн. рублей на одного получателя поддержки.

Субсидии предоставляются в размере, не превышающем 500,0 тыс. рублей на возмещение затрат по регистрации юридического лица, а также расходов, связанных с началом предпринимательской деятельности, в том числе с приобретением основных средств

Субсидии предоставляются в виде взноса в уставный капитал субъектов малого и среднего предпринимательства в размере до 1,0 млн.руб.

## 2. Господдержка организаций-резидентов ОЭЗ ТРТ «Байкальская гавань»

Предоставление налоговых льгот по земельному налогу

Освобождение от уплаты земельного налога в отношении земельных участков, расположенных на территории особой экономической зоны, сроком на пять лет с месяца возникновения права собственности на земельный участок

Предоставление налоговых льгот по налогу на имущество

Освобождение от уплаты налога на имущество в отношении имущества, созданного или приобретенного в целях ведения деятельности на территории ОЭЗ, расположенного и используемого на территории ОЭЗ, в течение десяти лет с месяца, следующего за месяцем постановки на учет указанного имущества

Предоставление налоговых льгот по налогу на имущество

Освобождение от уплаты налога на имущество организаций в пределах сумм, зачисляемых в республиканский бюджет, в течение десяти

календарных лет, начиная с первого числа налогового периода, в котором произошла постановка на учет указанного имущества

Установление пониженных ставок налога на прибыль организаций, зачисляемого в республиканский бюджет

Ставка налога на прибыль, зачисляемого в республиканский бюджет, устанавливается в размере 13,5% для организаций - резидентов туристско-рекреационной особой экономической зоны в течение 10 лет начиная с первого числа налогового периода, в котором внесена запись в реестр резидентов особой экономической зоны о регистрации резидента.

Создание обеспечивающей инженерной и транспортной инфраструктуры

Возможность выкупа земельных участков под построенными объектами туристской инфраструктуры

Сниженная арендная плата по аренде земельных участков

0,01\*кадастровая стоимость земельного участка

## **2. Нефинансовые меры поддержки**

Формирование Реестра инвестиционных площадок на территории Республики Бурятия

Сопровождение и реализация инвестиционных проектов на территории Республики Бурятия по принципу «одного окна»

Заключение соглашений по государственно-частному партнерству (ГЧП)

Гарантия от неблагоприятного изменения законодательства

Институт Уполномоченного по инвестициям в Республике Бурятия

### **3. Проблемные вопросы привлечения инвестиций в государствах – членах Евразийского экономического союза**

Для создания более благоприятного инвестиционного климата в странах ЕАЭС необходим целый ряд различных мер:

- совершенствование законодательной базы;
- либерализация внешней и внутренней торговли;
- формирование частного сектора;
- развитие рыночной инфраструктуры;
- устойчивость банковской системы;
- развитие валютного рынка;
- упорядочение принятия управленческих решений в государственных органах и многие другие факторы.

В тоже время для каждой страны ЕАЭС имеются свои особенности по стимулированию инвестиционной деятельности.

1. Для Республики Армения имеется ряд объективных факторов, снижающих инвестиционную привлекательность республики, такие как: проблема логистики, закрытые границы, издержки малого рынка, отсутствие больших природных, производственных и технологических возможностей.

Данные негативные факторы компенсируются доступом республики на крупные международные рынки: для армянской продукции сегодня открыт 180-миллионный потребительский рынок ЕАЭС, почти 250-миллионный рынок стран СНГ, с большинством которых есть соглашения о свободной торговле. Армения имеет льготный режим торговли (так называемый GSP – Всеобщая система преференций) с США, Канадой, Швейцарией, Японией и Норвегией, а в случае стран ЕС для Армении действует Всеобщая дополненная система преференций GSP+.

2. В Республике Беларусь среди факторов, которые сдерживают иностранных инвесторов от вложения средств, можно отметить намечающуюся тенденцию падение внутреннего спроса; неблагоприятный прогноз развития нормативно-правовой среды.

Неопределенность ведения бизнеса выражается в существовании рисков, связанных с неожиданными действиями со стороны государства по отношению к инвесторам, а также государственного вмешательства в процесс принятия решений, что затрудняет процесс планирования

инвестиций, служит препятствием для реализации инвестиционного проекта. Долгие и затратные административные процедуры выражаются в высоких транзакционных издержках.

Для решения проблем привлечения иностранных инвестиций необходимы стабилизация макроэкономики и улучшение нормативно-правовой среды. Однако реализация этих решений – это долгосрочная задача, требующая больших усилий. Следует отметить, что для полного достижения потенциального уровня притока иностранных инвестиций в экономику Беларусь необходимо улучшить процедуру привлечения и поддержку инвесторов, так как в краткосрочной перспективе мероприятия по увеличения притока иностранных инвестиций могут быть направлены на корректировку существующей политики стимулирования поступления инвестиций Республику Беларусь.

Такими направлениями могут быть:

- распространение информации для потенциальных инвесторов и создание положительного имиджа страны;
- ориентирование на определенных инвесторов, заинтересованных на определенные сектора экономики с высоким потенциалом;
- забота об инвесторах после осуществления любого вида сделки и информационно-разъяснительная работа путем систематического исследования потребностей и проблем инвесторов.

3. В условиях замедления мирового экономического роста, с учетом наблюдающегося в Республике Казахстан в 2013-2015 годах спада инвестиций в среднем на 17%, правительством страны определены приоритетные отрасли для привлечения инвестиций такие как: производство продуктов питания, машиностроение: производство автотранспортных средств и комплектующих; железнодорожное машиностроение; производство электротехнического и электрического оборудования; оборудование для горнодобывающей промышленности; оборудование для нефтегазовой промышленности, цветная и черная металлургия, нефтепереработка и нефтехимия, агрохимия и химикаты для промышленности, строительные материалы.

**Справочно:** по данным национального банка РК по итогам 2016 года валовый приток иностранных прямых инвестиций (ПИИ) в Казахстан

составил 20,6 млрд. долларов США, что на 40,1% больше по сравнению с предыдущим годом.

При этом будет использован механизм «финансового рычага», то есть на каждый тенге, инвестированный государством, ожидается привлечение 3-4 тенге частных инвестиций. Из средств, выделяемых на развитие обрабатывающей промышленности, 80% средств будут направлены в 6 приоритетных отраслей и 20% - на отдельные проекты в иных отраслях обрабатывающей промышленности (фармацевтика, легкая промышленность и др.) при условии их высокой эффективности.

Указанные меры позволяют снизить имеющиеся риски привлечения инвестиций в Республику Казахстан, ключевыми из которых являются:

а) недостаточная информационная поддержка инвесторов.

- отсутствие инструментария комплексной информационной поддержки и мониторинга эффективности использования инвестиционных средств. Инвесторы не обеспечены комплексным информационным сопровождением, в котором были бы представлены инвестиционные возможности, действующие формы налоговой и финансовой поддержки инвестиционной деятельности, инвестиционные программы и площадки, порядок заключения инвестиционных соглашений;

- отсутствие системы мониторинга инвестиционного климата в отдельных городах и районах.

б) неразвитость городской инфраструктуры.

- недостаточный уровень развития улично-дорожной инфраструктуры ряда городов. Увеличение загруженности транспортными средствами и превышение фактической интенсивности движения больше установленных нормативов;

- высокий износ инженерных сетей и высокая стоимость обеспечения новых территорий инженерной инфраструктурой;

- высокая стоимость аренды помещений, недостаточно «инвестиционных площадок» для реализации инвестиционных проектов.

в) недостаточно кадров, соответствующих потребностям инвесторов.

- недостаточное количество специалистов, обладающих отраслевыми знаниями и опытом работы в высокотехнологичных отраслях и сегменте бизнес-услуг;

- уровень квалификации кадров не в полной мере отвечает требованиям международных стандартов.

г) отсутствие эффективного мотивационного механизма привлечения инвестиций.

- недостаточно эффективное использование как финансово-кредитных, налоговых стимулов, так и нефинансовых методов. К последним следует отнести создание общей благоприятной обстановки функционирования иностранного капитала, обеспечение необходимыми факторами производства, информацией, службами управления, развитием транспорта, различного рода коммуникаций, банковского обслуживания, создание других элементов рыночной инфраструктуры;

- отсутствует действенный механизм стимулирования вложений иностранного капитала, адекватного потребностям и задачам рыночной трансформации экономики. Это касается методологии и методики оценки объемов иностранных инвестиций, форм привлечения иностранного капитала, организационного и экономического механизмов привлечения иностранного капитала, регионального и отраслевого распределения инвестиций.

д) несовершенство законодательно-нормативной базы по привлечению инвестиций:

- правовая нестабильность, сопровождающаяся частыми изменениями действующих законодательных актов;

- наличие бюрократических формальностей, неразрешающих иностранным компаниям заниматься производственной деятельностью и реинвестировать свои доходы;

- сложный процесс ознакомления инвесторов с действующим законодательством по вопросам получения преференций;

- бумажная форма подачи заявок на получение преференций, предполагающая сбор и подачу большого количества документов.

е) высокий уровень риска и нестабильность экономики отрицательно влияют на привлечение прямых инвестиций со стороны иностранных инвесторов, которые инвестируют не в создание собственного бизнеса, а создают совместные предприятия с отечественными предпринимателями, тем самым разделяя с ними риск.

Основными факторами создавшейся ситуации являются:

- высокий уровень рисков,
- кризисные явления в экономике,
- высокая стоимость создания производства,
- низкая производительность,
- коррупционные издержки,
- дефицит готовых «инвестиционных площадок» для реализации инвестиционных проектов,
- относительно длительная процедура регистрации компаний,
- отсутствие арбитража, в составе которого работают судьи, специализирующиеся на английском праве,
- отсутствие гарантий со стороны государства;
- высокая стоимость земельных участков и не отработанный механизм аренды земли.

4. Привлечение производственных капиталов, инвестиций из-за рубежа становится приоритетным направлением государственной политики Кыргызской Республики на нынешнем этапе. Отсутствие собственного потенциала при традиционной дефицитности бюджета Кыргызской Республики определило необходимость обращения к иностранным инвестициям как одному из основных источников производственного накопления.

Однако в последние годы государственная политика ускоренного привлечения иностранных инвестиций не дала желаемых результатов. Несмотря на подписание большого количества договоров, значительного притока иностранного капитала в приоритетные отрасли экономики по-прежнему не наблюдается.

Причиной этого частично явились неопределенность законодательной базы, налогового и таможенного режимов в стране, ограниченность инфраструктуры республики.

Но в значительной степени это связано с отсутствием четко разработанного механизма привлечения и использования иностранных инвестиций, адекватно объективным условиям формирования экономики, особенно приоритетных отраслей промышленности, сферы услуг, туризма, при переходе к рынку.

Вместе с тем разработка соответствующей политики в отношении иностранных компаний оказывается необходимым, но недостаточным условием для увеличения притока иностранных инвестиций в республику, а проблемы привлечения иностранного капитала и создания благоприятного инвестиционного климата не сводятся лишь к принятию соответствующих законодательных актов.

Помимо условий предпринимательской деятельности в принимающих странах существенную роль играют также производственная специфика каждой отрасли, наличие ресурсов, экономическое положение в стране, состояние инфраструктуры и географическое положение рынка сбыта продукции, деятельность национальных предпринимательских кругов. Сумма всех этих факторов, в конечном счете, и определяет инвестиционную стратегию иностранных компаний, объемы и формы притока иностранного капитала, его влияние на экономическое развитие страны.

5. Российский рынок продолжает оставаться малопривлекательным для иностранных инвесторов. По расчетам экспертов, примерная ежегодная потребность России в прямых иностранных капиталовложениях составляет около 10-12 млрд.долл., реальные поступления на порядок меньше. Следует признать, что сейчас Россия проигрывает конкуренцию за иностранные капиталы с другими государствами и прежде всего с динамично развивающимися новыми индустриальными странами, особенно азиатскими и латиноамериканскими, рынки которых оказываются более привлекательными для западных инвесторов.

Важность создания в стране условий для повышения инвестиционного имиджа связана с тем, что иностранный капитал способен помочь России в развитии новых технологий и научных разработок, а также передать опыт корпоративного управления, накопленный в ведущих странах мира. Посредством привлечения иностранных инвестиций возможно улучшить социальное и экономическое положение России, а также укрепить позиции страны на мировых рынках. Это поможет раскрыть значительный, еще не реализованный потенциал. Вследствие этого возможно проведение диверсификации в отраслевой структуре российской экономики и преодоление экономического спада.

В целях укрепления экономики и улучшения инвестиционного климата необходимо принять комплекс мер кардинального характера, направленных

на решение задач привлечения иностранных инвестиций в российскую экономику.

По мнению экспертов существуют две основные меры, с помощью которых можно активизировать этот процесс.

Прежде всего, это формирование благоприятного инвестиционного климата. Наличие в российской экономике благоприятного инвестиционного климата выступает как обязательное условие роста капитальных вложений.

Законодательные акты, регулирующие на территории России налоговую политику, предоставляют ряд льгот по налогообложению прибыли для организации в части финансирования капитального строительства. С точки зрения значительного числа экономистов необходимо сформировать такой уровень налогов, льгот и тарифов, который будет сопоставим с условиями инвестирования, сложившимися в странах-конкурентах России на рынке инвестиционных капиталов.

Во-вторых, важно добиться снижения трансанкционных издержек, которые могут понести потенциальные инвесторы. Для решения этой задачи помимо создания организационно-правовых условий и государственной поддержки, комплексная программа стимулирования инвестиций должна включать в себя меры по снижению тех издержек инвестора, которые не связаны с прямыми затратами на реализацию конкретных проектов. В качестве конкретных мероприятий необходимо развивать информационную инфраструктуру инвестиционного рынка, а также проводить регулирование тарифов на услуги монополий. К этим мероприятиям относится и обеспечение защиты личности и собственности инвестора от криминальной сферы. Инвесторам, в особенности потенциальным, только приходящим на рынок, необходимо предоставить максимально полную и объективную информацию о существующем в отечественной экономике инвестиционном климате и возможностях, имеющихся в стране и отдельных регионах. Требуется создать эффективный механизм поддержки реальных проектов иностранных инвестиций.

Также необходимо обратить внимание на решение таких задач, как развитие инфраструктуры, обеспечение стабильно высокого уровня благосостояния, снижение рисков при помощи законодательной поддержки и увеличение доли сферы высоких технологий в общем ВВП России.

Таки образом к общим проблемам по привлечению инвестиций в Россию можно отнести следующие:

- недостатки правового регулирования, в том числе проблемы усовершенствования законодательства об иностранных инвестициях в отношении гарантирования безопасности прибыли инвесторам;
- частые изменения инвестиционного законодательства;
- отсутствие практически действенного законодательства;
- неразвитость банковской и налоговой систем и нестабильность рынка ценных бумаг;
- отсутствие международного доверия к России как к заемщику;
- экономическую нестабильность: резкое и долговременное снижение производственной деятельности;
- нездоровую социальную обстановку, в том числе коррупцию и преступность;
- отсутствие достоверной и своевременной информации о российском инвестиционном климате;
- неразвитость инфраструктуры и связанные с этим трудности приобретения сырья и материалов;
- неясность в разделении полномочий федеральных и местных властей;
- неэффективную систему страхования.

#### **4. Программы поддержки производителей сельскохозяйственной техники государств – членов Евразийского экономического союза**

В настоящее время государствах-членах государственная поддержка осуществляется в основном путем предоставления субсидий на возмещение затрат на производство и реализацию сельхозтехники.

В частности, в Республике Беларусь за счет средств республиканского бюджета компенсируется часть затрат, понесенных лизинговыми компаниями, для приобретения товаров, произведенных в Республике Беларусь, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 24 сентября 2009 года № 466 «О некоторых мерах по реализации товаров, произведенных в Республике Беларусь» (в Российской Федерации максимальная скидка на приобретение белорусской техники составляет 8%).

В Республике Казахстан осуществляется субсидирование ставок вознаграждения по лизингу сельскохозяйственной техники на 7% годовых в тенге и на 5% годовых в иностранной валюте (Приказ заместителя Премьер-Министра Республики Казахстан – Министра сельского хозяйства Республики Казахстан от 1 февраля 2017 года № 50 «Об утверждении Правил субсидирования ставок вознаграждения по кредитам и лизингу технологического оборудования, на приобретение сельскохозяйственных животных, а также лизингу сельскохозяйственной техники»).

В Российской Федерации производителям сельскохозяйственной техники предоставляются субсидии до 20% от цены сельскохозяйственной техники (Постановление Правительства Российской Федерации от 27 декабря 2012 г. № 1432 «Об утверждении правил предоставления субсидий производителям сельскохозяйственной техники»).

Кроме того в Российской Федерации действуют следующие программы поддержки производителей сельскохозяйственной техники:

- субсидирование производителей сельскохозяйственной техники в рамках постановления Правительства Российской Федерации от 16 мая 2016 г. №416 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским производителям на компенсацию части затрат, связанных с выпуском и поддержкой гарантийных обязательств в отношении высокопроизводительной самоходной и прицепной техники (в рамках основного мероприятия «Развитие сельскохозяйственного

машиностроения, машиностроения для пищевой и перерабатывающей промышленности» подпрограммы «Развитие транспортного и специального машиностроения» государственной программы Российской Федерации «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности»»;

- субсидирование производителей сельскохозяйственной техники в рамках постановления Правительства Российской Федерации от 16 мая 2016 г. №418 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским производителям самоходной и прицепной техники на компенсацию части затрат на содержание рабочих мест (в рамках основного мероприятия «Развитие сельскохозяйственного машиностроения, машиностроения для пищевой и перерабатывающей промышленности» подпрограммы «Развитие транспортного и специального машиностроения» государственной программы Российской Федерации "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности»)»;
- субсидирование производителей сельскохозяйственной техники в рамках постановления Правительства Российской Федерации от 16 мая 2016 г. №420 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским производителям самоходной и прицепной техники на компенсацию части затрат на использование энергоресурсов энергоемкими предприятиями (в рамках основного мероприятия «Развитие сельскохозяйственного машиностроения, машиностроения для пищевой и перерабатывающей промышленности» подпрограммы «Развитие транспортного и специального машиностроения» государственной программы Российской Федерации "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности»)»;
- субсидирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ в рамках постановления Правительства Российской Федерации от 30 декабря 2013 г. №1312 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по приоритетным направлениям гражданской промышленности в рамках реализации такими организациями комплексных инвестиционных проектов»;

- льготное финансирование инвестиционных проектов по линии Фонда развития промышленности в рамках постановления Правительства Российской Федерации от 3 января 2014 г. № 3 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях в 2014 - 2016 годах на реализацию новых комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности»;
- субсидии из федерального бюджета производителям высокотехнологичной продукции на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках при реализации инвестиционных проектов в рамках Постановления Правительства Российской Федерации от 17.12.2016 г. № 1388 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета производителям высокотехнологичной продукции на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках при реализации инвестиционных проектов»;
- субсидии, предоставляемые АО «Российский экспортный центр», российским производителям на финансирование части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности в рамках Постановления Правительства Российской Федерации от 15.12.2016 г. № 1368 «О предоставлении субсидий российским производителям на финансирование части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности»;
- субсидии, предоставляемые АО «Российский экспортно-импортный банк», по экспортным кредитам в рамках Постановления Правительства Российской Федерации от 08.06.2015 г. № 566 «Об утверждении Правил предоставления субсидии из федерального бюджета Государственному специализированному Российскому экспортно-импортному банку (акционерное общество) в целях компенсации недополученных доходов по кредитам, выдаваемых в рамках поддержки производства высокотехнологичной продукции»;
- реализация в рамках Федерального закона «О промышленной политике в Российской Федерации» механизма специальных инвестиционных контрактов, предполагающего налоговые и неналоговые

преференции организациям, заключившим специальные инвестиционные контракты.

В целях развития сельхозмашиностроения стран ЕАЭС в 2017 году приняты разработанные Департаментом промышленной политики совместно с экспертами Сторон акты Союза, в том числе предусматривающие направления поддержки отрасли сельхозмашиностроения стран Союза.

Так Распоряжением Евразийского межправительственного совета от 7.03.2017 г. № 8 «Об организации в государствах – членах Евразийского экономического союза производства аналогов выпускаемых в третьих странах комплектующих для машин и оборудования для сельского хозяйства» государствам-членам поручена проработка мер поддержки при организации производства аналогов комплектующих для сельхозтехники, таких как:

финансирование совместных программ и проектов по созданию инновационных предприятий;

льготное субсидирование приобретения в лизинг оборудования, необходимого для производства аналогов комплектующих;

подтверждение соответствия аналогов комплектующих на территориях государств-членов.

Распоряжением Евразийского межправительственного совета от 7.03.2017 г. № 9 «О мерах по развитию экспорта на рынки третьих стран машин и оборудования для сельского хозяйства, производимых в государствах – членах Евразийского экономического союза» государствам-членам поручена проработка мер поддержки экспорта продукции сельхозмашиностроения стран ЕАЭС, включая:

страхование и перестрахование экспортных рисков между национальными экспортно-кредитными агентствами при экспорте продукции сельскохозяйственного машиностроения на рынки третьих стран;

создание и развитие специализированных программ экспортного финансирования;

создание и развитие сервисных сетей по техническому обслуживанию экспортируемой продукции сельскохозяйственного машиностроения, производимой в разных государствах-членах.

Проработка механизмов предоставления государственной поддержки производителям машин и оборудования для сельского хозяйства в

зависимости от соответствия выпускаемой ими продукции критериям экономической эффективности (снижение себестоимости, рост производительности труда, снижение затрат на протяжении всего жизненного цикла продукции, снижение потребления сельхозтехникой топливных ресурсов) предусмотрена Рекомендацией Совета Евразийской экономической комиссии от 13.01.2017 г. № 1 «О мерах по стимулированию спроса на машины и оборудование для сельского хозяйства, произведенные в государствах – членах Евразийского экономического союза».

## **5. Специализированные биржи субконтрактации в сфере производства комплектующих для машин и оборудования для сельского хозяйства, а также в смежных отраслях машиностроения**

В международной практике развитие субконтрактных отношений - тенденция, сложившаяся в последние несколько десятилетий как в развитых, так и в развивающихся странах.

Международный рынок промышленной субконтрактации показывает, что данная форма промышленного сотрудничества (взаимодействия) между крупными предприятиями и мелкими производителями, широко используемая в развитых индустриальных странах, позволила достичь им высокой эффективности и конкурентоспособности промышленного производства.

Основными преимуществами, которые экономика получает, опираясь на субконтрактацию, являются:

- большая гибкость и быстрая адаптация к изменению спроса (если есть возможность использовать механизм субконтрактации, адаптация к изменениям на рынке происходит легче, чем в случае прямых и полных инвестиций одной компании или предпринимателя);
- оптимизация производственного процесса (во многих случаях предприятия с вертикальной интеграцией страдают от неоптимального использования производственных мощностей в определенных точках производственного цикла. Разделение одного и того же процесса между различными специализированными предприятиями, пользующимися финансовой, управлеченческой и оперативной самостоятельностью, заставляет каждое из них бороться за полное использование своих ресурсов);
- территориальная диффузия для экономических систем, опирающихся на субконтрактацию (типичным является диффузионный процесс по типу "нефтяного пятна", то есть территориального распространения экономической активности, а не сосредоточение ее в определенном пункте. Диффузия по типу "нефтяного пятна" способствует более быстрому и плавному распространению духа предпринимательства, новых культурных ценностей, инноваций и благосостояния, что обеспечивает лучший социальный баланс и стабильность);

- механизм субконтрактации является важнейшим элементом функционирования промышленных кластеров.

Рынок субконтрактации на территории государств-членов ЕАЭС развит недостаточно.

1. В Республике Беларусь, начиная с 2015 года, Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей (далее – Фонд) поэтапно внедряет механизмы, способствующие развитию кооперационных связей между промышленным сектором и малыми предприятиями.

**Справочно:**

*Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей создан в 1992 году и осуществляет свою деятельность на основании Указа Президента Республики Беларусь от 18.03.1998 № 136.*

Ранее в Республике Беларусь были попытки создания инфраструктурной поддержки системы субконтрактации: в 2003 году был создан Региональный центр промышленной субконтрактации (в работе Регионального центра принимали участие Общественное объединение «Минский столичный Союз предпринимателей и работодателей», Республиканская конфедерация предпринимательства, Конфедерация Промышленников и Предпринимателей (Нанимателей), который в настоящее время не функционирует. Кроме того, портал [www.subcontract.by](http://www.subcontract.by), стартовавший в 2007 году, также перестал функционировать.

Следует отметить, что Республиканская конфедерация предпринимателей Республики Беларусь является членом НП «Национальное партнерство развития субконтрактации» России, являющееся администратором сайта [www.subcontract.ru](http://www.subcontract.ru), который представляет доступ к размещению информации на нем по поставщикам и заказчикам Республики Беларусь.

Учитывая существующую необходимость создания информационной системы субконтрактации, организации четкой системы поиска заказчиков и поставщиков, создания глобальной производственной цепочки, в т.ч. на территории ЕАЭС, Фондом подготовлено техническое задание для разработчиков по усовершенствованию поисковой системы площадки субконтрактации и ее адаптации к международным стандартам с привязкой к действующим классификаторам. Одновременно с этим закладывается

возможность автоматического поиска и формирования системы потенциальных взаимосвязанных отношений из числа контракторов и субконтракторов, находящихся в базе, исходя из возможностей каждого из них по набору критериев. С этой целью Фондом ведется работа по модернизации поисковой системы площадки субконтрактации и внедрение функционала подбора информации с привязкой к основным классификаторам.

**Справочно:** Это такие классификаторы, как:

*Классификатор ОКРБ 005-2011. Виды экономической деятельности (Общегосударственный классификатор видов экономической деятельности (ОКЭД). В основу положена классификация видов экономической деятельности в Европейском экономическом сообществе (КДЕС, редакция 2.0). ОКЭД гармонизирован с КДЕС на уровне четырех знаков кода);*

*Классификатор ОКРБ 007-2012. Классификатор продукции по видам экономической деятельности (ОКПРБ). Классификатор гармонизирован со Статистической классификацией продукции по видам экономической деятельности Европейского экономического сообщества, версия 2008 (далее – СРА-2008), на уровне шести цифровых знаков кода.*

*Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского Экономического Союза (ТН ВЭД ЕАЭС);*

*Классификатор КПЕС 2008. Классификатор продукции по видам экономической деятельности в Европейском экономическом сообществе.*

В перспективе рассматривается возможность добавления в систему Глобального классификатора продуктов GS1 (Global Product Classification (GPC)), обеспечивающий единство классификации продуктов, в системах электронной торговли (в том числе в Глобальной сети синхронизации данных о товарах – GDSN) и позволяющий группировать товары одним и тем же способом по всему миру и иные классификаторы.

Использование вышеперечисленных инструментов для пользователей площадки субконтрактации является бесплатным.

Дополнительным фактором развития промкооперации в Беларуси являются контактно-кооперационные биржи, которые ежегодно проходят в рамках республиканских, международных экономических и отраслевых мероприятий.

Кроме того, в Беларуси практикуется ежегодное проведение Бирж субконтрактации, в рамках Белорусского промышленного форума.

2. В Республике Казахстан на сегодняшний день система промышленной субконтрактации не функционирует.

Вместе с тем, с учетом актуальности данной тематики казахстанскими экспертами была проведена определенная предварительная работа по внедрению механизма кооперации между предприятиями малого и среднего бизнеса под эгидой Национальной Палаты Предпринимателей «Атамекен» (далее НПП «Атамекен») совместно с Внешнеторговой Палатой Предпринимателей Республики Казахстан и Министерством по инвестициям и развитию Республики Казахстан.

**Справочно:**

*В ходе ряда встреч с экспертами российских действующих систем субконтрактации (НП «Национальное партнерство развития субконтрактации», Центр международного промышленного сотрудничества ЮНИДО в России, Центр Субконтрактации при Ярославской торгово-промышленной палате) был изучен опыт их функционирования.*

Кроме того, на базе АО «Национальное агентство по развитию местного содержания «NADLoC» (далее – NADLOC») ведется определенная работа по созданию Центра промышленной кооперации и субконтрактации: планируется разработать «паспорт-предприятия» (производителей), проводятся встречи с представителями общественных отраслевых объединений («Союз машиностроителей Казахстана»), ведется работа по созданию информационного портала субконтрактации.

3. На территории России официально работает Межрегиональный Центр промышленной субконтрактации и партнерства (МЦС), созданный в 1998 году при поддержке ЮНИДО.

Инфраструктурную поддержку развитию субконтрактинга в России осуществляют 35 региональных центров субконтрактации, в том числе 21 – в регионах (край, область), 8 – в автономных республиках (Татарстан, Чувашия, Бурятия, Дагестан, Крым, Якутия, Мордовия, Башкортостан) и 6 – в городах России.

Региональные центры субконтрактации действуют при поддержке региональных органов власти, осуществляют взаимодействие с

общественными объединениями предпринимателей, системой торгово-промышленных палат и предоставляют промышленным предприятиям услуги по направлениям:

поиск партнеров по производственной кооперации: привлечение и размещение кооперационных заказов, поиск и квалификационный отбор партнеров по кооперации;

повышение конкурентоспособности на рынке субконтрактных поставок: маркетинг, формирование баз данных, конкурентный анализ, организационные улучшения субконтрактного предприятия;

разработка, внедрение и сертификация систем менеджмента в соответствии с требованиями международных и российских стандартов ISO;

консультирование по формам и механизмам государственной поддержки малых и средних производственных предприятий.

Региональные центры субконтрактации объединяют усилия для совместного проведения межрегиональных «Бирж субконтрактов» – целевых мероприятий по поиску и квалификационному отбору партнеров по производственной кооперации для выполнения конкретных заказов.

Наличие Регионального Центра Субконтрактации в регионе дает возможность местным производственным компаниям расширять географии поставок, подавать заявки на участие в биржах контрактов, проводимых по всей России, и выступать на них в качестве контракторов и субконтракторов. Кроме того, региональный центр субконтрактации имеет возможность организации локальных бирж контрактов, дающих возможность привлечь для решения региональных производственных задач субконтракторов со всей территории РФ.

Региональные центры субконтрактации применяют единые методики работы и механизмы информационного обмена. Методическую основу взаимодействия региональных Центров субконтрактации составили методические материалы, разработанные с учетом международного опыта и российских реалий.

Технической основой для совместной работы региональных центров субконтрактации служит информационная система субконтрактации [www.subcontract.ru](http://www.subcontract.ru), которая позволяет быстро и эффективно находить поставщиков и заказчиков на территории РФ и за ее пределами. В режиме on-line любой зарегистрированный поставщик-субконтрактор может

ознакомиться с чертежами и спецификациями заказываемой продукции, необходимым объемом и графиком поставки, требованиями к качеству изделия. Переговоры с заказчиком проводятся без посредников.

Информационная система субконтрактации разработана Межрегиональным Центром промышленной субконтрактации и партнерства за счет средств и под контролем со стороны Департамента поддержки и развития малого и среднего предпринимательства города Москвы. Техническую поддержку информационной системы осуществляет НДП "Альянс - Медиа". При создании информационной системы субконтрактации были использованы методы ЮНИДО к организации сбора первичной информации, формированию и актуализации баз данных, применению классификаторов.

В 2004 году создана общероссийская организация-некоммерческое партнерство «Национальное партнерство развития субконтрактации», в настоящее время объединяющая все действующие на территории РФ региональные центры субконтрактации (субконтрактинга).

Вместе с тем, уровень развития субконтрактации в промышленности России еще весьма далек от уровня ряда развитых стран.

**Справочно:**

*Если в Российской Федерации по данным информационной системы субконтрактации [www.subcontract.ru](http://www.subcontract.ru) всего зарегистрировано 16 518 промышленных предприятий в системе промышленного субконтрактинга, то в ЕС в данной системе 267 371 предприятий с численностью занятых 3 807 812 человек с постоянно растущим объемом оказанных товаров, услуг (1992 г. – 127,0 млрд. евро, 1999 г. – 351,0 млрд. евро, 2007 г – 442,2 млрд. евро).*

Основными причинами, препятствующими развитию субконтрактации в России являются:

- незавершенность и недостаточная активность процессов реструктуризации промышленных предприятий;
- неразвитость рынка субконтрактинговых услуг в целом;
- недостаток специализированных институтов, представляющих информацию для поиска партнеров;

- низкий уровень развития инфраструктуры рынка субподрядчиков, который, в большей мере, определяется недостаточным развитием системы мотивации, преференций и льгот для малого производственного предпринимательства, механизмов его имущественной поддержки.

4. Создание инфраструктуры субконтрактинга в Республике Армения и Кыргызской Республике находится в начале пути. В настоящее время в этих странах прорабатывается вопрос о принятии мер для поддержки кооперации в промышленности.

## **6. Предложения по мерам по привлечению инвестиций при организации и развитии производства аналогов комплектующих, реализации совместных программ и проектов по организации производства аналогов комплектующих, в том числе с участием производителей из третьих стран**

С учетом проведенного анализа наиболее перспективными направлениями инвестирования в сфере сельхозмашиностроения являются:

- повышение конкурентоспособности за счет активного внедрения новых технологий;
- повышение научно-технического потенциала отрасли за счет развития исследовательской базы;
- реструктуризация и модернизация системы управления, в том числе, внедрение в практику автоматизированных систем.

В частности, Стратегией развития сельскохозяйственного машиностроения России на период до 2030 года, утвержденной Распоряжением Правительства Российской Федерации от 7 июля 2017 г. № 1455-р (далее – Стратегия), для совершенствования технического уровня выпускаемой продукции сельскохозяйственного машиностроения и повышения ее привлекательности для потребителя предусматривается стимулирование увеличения отраслевых расходов на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, а также создание условий для непосредственного взаимодействия предприятий отрасли сельскохозяйственного машиностроения с научными организациями для разработок новых технических решений, продуктов и технологий, таких как:

автоматизация работы сельскохозяйственных машин и снижение влияния человеческого фактора;

использование систем удаленного мониторинга,

контроль технического состояния и диагностики сельскохозяйственных машин;

увеличение производительности сельскохозяйственных машин; обеспечение безопасности и защиту окружающей среды;

улучшение экономических показателей (снижение расходов на горючесмазочные материалы, рабочие жидкости и материалы); повышение эргономичности производства;

внедрение робототехники;

использование композитных материалов.

Также Стратегией признано, что важным для решения задач кадрового обеспечения отрасли сельскохозяйственного машиностроения, является выделение средств для обновления технической базы учебных заведений с оснащением их современной сельскохозяйственной техникой.

***Справочно:*** для подготовки конструкторов сельскохозяйственной техники будут реализованы программы стажировок в международных агротехнологических инновационных центрах и ведущих университетах, а также циклы обучающих семинаров.

Таким образом в целях привлечения инвестиций при организации производства сельскохозяйственной техники и комплектующих предлагается государствам-членам рассмотреть возможность реализации следующего комплекса мер.

## **1. Создание условий для развития инновационной деятельности предприятий сельхозмашиностроения:**

### *1.1 Содействие техническому перевооружению производства:*

- мониторинг эффективности использования основных фондов и вложения средств в техническое и технологическое перевооружение;
- содействие реализации мега-проектов;
- предоставление субсидий предприятиям на возмещение затрат субъектов инвестиционной деятельности на уплату ими процентов по кредитам, полученным для реализации инновационных проектов в сфере сельхозмашиностроения;
- подготовка и принятие нормативных актов, предусматривающих налоговое стимулирование субъектов инновационной деятельности на региональном уровне;
- оказание консультативной и методической помощи по вопросам налогового и нормативно-правового стимулирования внедрения инновационных, ресурсосберегающих и энергосберегающих технологий в сфере сельхозмашиностроения;
- консультативное содействие разработке программ стратегического развития предприятий отрасли высокотехнологичного машиностроения;
- оказание содействия внедрению на предприятиях высокотехнологичного машиностроения систем экологического

менеджмента и их добровольная сертификация в соответствии с требованиями международного стандарта ISO 14001;

- методическое содействие внедрению систем ресурсосбережения на производствах.

*1.2 Внедрение инновационных технологий:*

- предоставление субсидий предприятиям, осуществляющим деятельность в сфере сельхозмашиностроения – победителям различных конкурсов в целях возмещения понесенных затрат на проведение научных исследований, разработку и реализацию инновационных проектов, внедрение инновационной продукции и технологий;
- предоставление субсидий предприятиям, осуществляющим деятельность в сфере сельхозмашиностроения в целях возмещения понесенных ими затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в кредитных организациях на цели внедрения инновационных технологий;
- оказание содействия созданию системы координации научной и производственной деятельности;
- внесение предложений о введении налоговых льгот инновационным предприятиям в отрасли сельхозмашиностроения;
- формирование перечня инвестиционных проектов в отрасли сельхозмашиностроения, имеющих приоритетное значение для социально-экономического развития на региональном уровне;
- подготовка предложений по государственной поддержке приоритетных инвестиционных проектов в отрасли сельхозмашиностроения, в том числе предложений по государственному финансированию крупных проектов в рамках частно-государственного партнерства;
- реализация на условиях частно-государственного партнерства комплексных инновационных проектов в области сельхозмашиностроения, обеспечивающих организацию полного инновационного цикла от научного исследования до серийного выпуска продукции.

*1.3. Содействие кадровому обеспечению в отрасли сельхозмашиностроения:*

- содействие в работе существующих и создание новых специализированных учебных центров по подготовке кадров на базе предприятий сельхозмашиностроения;

- организация и проведение курсов повышения квалификации и курсов переподготовки кадров предприятий сельхозмашиностроения;
- проведение областных конкурсов рабочего мастерства среди предприятий сельхозмашиностроения по основным рабочим профессиям;
- оказание содействия по участию предприятий сельхозмашиностроения в программе поддержки занятости населения с целью привлечения квалифицированных кадров;
- укрепление (воссоздание) на средних и крупных предприятиях сельхозмашиностроения материально-технической базы подготовки кадров на производстве на новой учебно-технологической и методической основах, развитие внутрифирменного обучения;
- формирование системы и осуществление прогнозирования кадровой потребности в сфере сельхозмашиностроения;
- развитие механизмов участия государства и бизнеса в формировании системы подготовки кадров для отрасли сельхозмашиностроения;
- разработка предложений по обеспечению соответствия структуры и качества подготовки специалистов в образовательных учреждениях среднего и высшего профессионального образования существующей и перспективной структуре и требованиям к квалификации работников предприятий сельхозмашиностроения, в том числе совершенствование учебно-программной документации образовательных учреждений (учебные планы, программы, профессиональные стандарты) с целью обеспечения изучения новых перспективных технологий, оборудования, организаций, менеджмента, участие в образовательном процессе предпринимательского сектора экономики, разработка механизмов привлечения и развития преемственности молодых специалистов в отрасли;
- оказание содействия предприятиям сельхозмашиностроения в организации взаимодействия с учебными заведениями региона в целях адаптации учебных программ в соответствии с требованиям к квалификации специалистов, привлечения квалифицированных кадров в отрасль, повышения профессионального уровня менеджмента (подготовка и переподготовка кадров в сфере менеджмента, маркетинга, управления персоналом, а также формирование кадрового резерва высшего и среднего

управленческого звена предприятий рассматриваемой отрасли);

- разработка концепции по профессиональной подготовке кадров для предприятий сельхозмашиностроения.

**2. Обеспечение инновационно-технологического развития сельхозмашиностроения:**

- поддержка включения предприятий сельхозмашиностроения, в технологические платформы;
- поддержка комплексных проектов трансфера технологий;
- формирование отраслевых сельхозмашиностроительных инновационных кластеров на территориях государств-членов;
- реализация межрегиональных инвестиционных и инфраструктурных проектов в области сельхозмашиностроения;
- ежегодное формирование перечня инвестиционных проектов, имеющих региональное и межрегиональное значение, планируемых реализации на территориях государств-членов;

**3. Содействие продвижению продукции сельхозмашиностроения на рынках государств-членов и мировых рынках сбыта:**

- развитие информационных и коммуникационных ресурсов, обеспечивающих интенсификацию движения товаров и услуг;
- оказание содействия совершенствованию рекламной и выставочной деятельности предприятий сельхозмашиностроения, привлечение таких предприятий к участию в международных выставках, презентациях, формирование благоприятного имиджа предприятий сельхозмашиностроения на внешних рынках;
- организация участия предприятий отрасли сельхозмашиностроения в выставочно-презентационных мероприятиях, проведение семинаров, форумов, научно-практических конференций по инновационной тематике на территориях государств-членов и за ее пределами;
- развитие международного сотрудничества по приоритетным направлениям инновационной деятельности;
- оказание содействия по созданию условий повышения инвестиционной привлекательности предприятий отрасли сельхозмашиностроения;
- организация работы по созданию благоприятных условий для

доступа продукции сельхозмашиностроения на рынки государств-членов и мировые рынки;

- оказание содействия в организации оптимальных логистических систем для предприятий сельхозмашиностроения.
- мониторинг реализации инвестиционных проектов;
- мониторинг состояния рынка сельхозмашиностроения;
- поддержка субъектов инвестиционной и инновационной деятельности в сфере сельхозмашиностроения по вопросам применения мер государственной поддержки;
- осуществление информационной деятельности в средствах массовой информации в целях формирования положительного общественного мнения в отношении производимой на территориях государств-членов продукции сельхозмашиностроения.

#### **4. Меры по привлечению иностранных инвестиций:**

- создание и организация работы региональных консультативных Советов по вопросам привлечения иностранных инвестиций;
- рассмотрение обращений иностранных инвесторов по вопросам устранения административных барьеров и снижения инфраструктурных ограничений при размещении и ведении бизнеса;
- разработка и обсуждение совместно с иностранными инвесторами предложений по улучшению инвестиционного климата;
- повышение информированности иностранных инвесторов в целях продвижения продукции сельхозмашиностроения, в том числе через представительства государств-членов за рубежом.

**7. Информация о результатах мониторинга сведений, размещенных на официальных сайтах уполномоченных органов исполнительной власти государств – членов Евразийского экономического союза в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», в отрасли сельскохозяйственного машиностроения»**

Рекомендацией Коллегии Евразийской экономической комиссии от 28.05.2015 г. № 2 «О развитии сотрудничества государств – членов Евразийского экономического союза в сфере производства машин и оборудования для сельского хозяйства» (далее – государства-члены, Комиссия) рекомендуется государствам-членам осуществление сотрудничества в сфере производства машин и оборудования для сельского хозяйства в соответствии с прилагаемым перечнем мероприятий.

Одним из таких мероприятий является размещение на официальных сайтах уполномоченных органов исполнительной власти государств-членов в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и представление в Комиссию следующей информации:

а) перечень производителей машин и оборудования для сельского хозяйства государств-членов, содержащий информацию о сервисных центрах по техническому обслуживанию машин и оборудования для сельского хозяйства, а также их узлов и компонентов;

б) реестр инновационных проектов, не содержащий коммерческую тайну или ноу-хау в области технологий;

в) обзоры состояния рынка, парка машин и оборудования для сельского хозяйства государств-членов.

В связи с тем, что указанная информация в Комиссию не поступила, Департаментом промышленной политики проведен мониторинг размещения данной информации на официальных сайтах уполномоченных органов исполнительной власти государств-членов в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет».

По результатам проведенного мониторинга на официальных сайтах уполномоченных органов исполнительной власти государств-членов в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» представлена следующая информация:

Подпункт а):

06.09.2017 г. на сайте Министерства промышленности и торговли Российской Федерации размещен Перечень промышленной продукции, произведенной на территории Российской Федерации, в котором, в том числе указаны предприятия-производители сельскохозяйственной техники (ООО "Комбайновый завод "Ростсельмаш", АО "Петербургский тракторный завод", и др.), а также номенклатура производимой ими продукции.

[http://minpromtorg.gov.ru/docs/search/?afrom\\_18=01.01.2017&ato\\_18=13.09.2017&search\\_18=%D0%BF%D0%B5%D1%80%D0%B5%D1%87%D0%B5%D0%BD%D1%8C&content\\_type\\_id\\_18=0](http://minpromtorg.gov.ru/docs/search/?afrom_18=01.01.2017&ato_18=13.09.2017&search_18=%D0%BF%D0%B5%D1%80%D0%B5%D1%87%D0%B5%D0%BD%D1%8C&content_type_id_18=0)

03.04.2017 г. и 28.06.2017 г. на сайте Министерства промышленности и торговли Российской Федерации размещен Перечень организаций, оказывающих существенное влияние на отрасли промышленности и торговли, в том числе в сфере сельскохозяйственного машиностроения (ООО "Комбайновый завод "Ростсельмаш", АО "Петербургский тракторный завод", ОАО "Морозовсксельмаш", ООО "Ростовский прессово-раскройный завод").

[http://minpromtorg.gov.ru/docs/search/?afrom\\_18=01.01.2017&ato\\_18=13.09.2017&search\\_18=%D0%BF%D0%B5%D1%80%D0%B5%D1%87%D0%B5%D0%BD%D1%8C&content\\_type\\_id\\_18=0](http://minpromtorg.gov.ru/docs/search/?afrom_18=01.01.2017&ato_18=13.09.2017&search_18=%D0%BF%D0%B5%D1%80%D0%B5%D1%87%D0%B5%D0%BD%D1%8C&content_type_id_18=0)

На сайте Российской ассоциации производителей специализированной техники и оборудования «Росспецмаш» размещен перечень производителей сельскохозяйственной техники, а также перечень производителей комплектующих для сельхозтехники.

<http://www.rosagromash.ru/proizvoditeli-selkhoztekhniki>

Подпункт б):

07.02.2017 г. на национальном правовом Интернет-портале Республики Беларусь размещен Перечень проектов по созданию новых производств, имеющих определяющее значение для инновационного развития Республики Беларусь, утвержденный Указом Президента Республики Беларусь от 31.01.2017 г. № 31 «О Государственной программе инновационного развития Республики Беларусь на 2016-2020 годы», которым предусматривается создание комплектующих (двигателей, пневмо- и гидроцилиндров, трансмиссий), а также технологий (по обработке металлов, ионно-плазменной цементации поверхностей деталей), которые могут быть применимы, в том числе при производстве сельскохозяйственной техники.

[http://www.pravo.by/upload/docs/op/P31700031\\_1486414800.pdf](http://www.pravo.by/upload/docs/op/P31700031_1486414800.pdf)

13.07.2017 г. на официальном сайте Министерства промышленности и торговли Российской Федерации размещен Перечень комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности, в том числе в сфере сельскохозяйственного машиностроения.

[http://minpromtorg.gov.ru/docs/#!perechen\\_kompleksnyh\\_investicionnyh\\_proektov\\_po\\_prioritetnym\\_napravleniyam\\_grazhdanskoy\\_promyshlennosti\\_0109](http://minpromtorg.gov.ru/docs/#!perechen_kompleksnyh_investicionnyh_proektov_po_prioritetnym_napravleniyam_grazhdanskoy_promyshlennosti_0109)

Подпункт в):

Информация о состоянии рынка, парка машин и оборудования для сельского хозяйства государств-членов размещена на официальном сайте Комиссии, а также на сайте Российской ассоциации производителей специализированной техники «Росспецмаш».

<http://www.rosagromash.ru/attachments/article/1052/Экспресс-отчет%20июнь%202017.pdf>