

Евразийский экономический союз на пути к Большому Евразийскому партнерству:

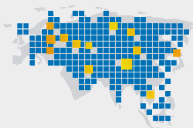
**ВЫГОДЫ ДЛЯ МЕЖДУНАРОДНОГО
БИЗНЕСА**

L'unione economica eurasiatica verso un Grande partenariato Eurasiatico:

**BENEFICI PER IL BUSINESS
INTERNAZIONALE**

Eurasian economic union on the way toward a Big Eurasian partnership:

**BENEFITS FOR INTERNATIONAL
BUSINESS**



FORUM ECONOMICO EURASIATICO DI VERONA
EURASIAN ECONOMIC FORUM IN VERONA
ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ В ВЕРОНЕ



**Евразийский
экономический союз
на пути к Большому
Евразийскому партнерству:**

**ВЫГОДЫ ДЛЯ
МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА**



2020 г.

Уважаемые читатели, приветствую вас!

Считаю особенно важным напрямую обратиться к европейскому бизнесу со страниц нашей брошюры. Идея Большого Евразийского партнерства интересна для предпринимательского сообщества всей Евразии. Сегодня, когда падает и глобальный, и внутренний спрос, приходит время переоценить свои стратегии и политику, выработать совместно с бизнесом меры для оперативного реагирования на складывающиеся экономические условия. Речь идет о выстраивании системной работы по стабилизации ситуации.



ЕАЭС представляется удобной площадкой для продвижения интеграционных идей в торгово-экономической повестке континента. Являясь чисто экономическим объединением, Союз имеет все необходимые компетенции, глубоко вовлечен в экономические связи с ключевыми потенциальными участниками Большого Евразийского партнерства и вместе с тем обладает преимуществами политически нейтральной организации.

Стратегия развития континентальной интеграции может быть основана на сопряжении как регуляторики на принципах «ВТО+», так и инфраструктурных, транспортных, логистических решений и проектов. Такая работа уже ведется с рядом важных партнеров ЕАЭС, надеемся на расширение этого круга участников.

Одна из перспективных областей для совместной работы, где мы видим интерес европейского бизнеса – это развитие циркулярной экономики на пространстве Большой Евразии, направленной на повышение эффективности использования ресурсов и энергосбережение, внедрение зеленых технологий и «умных» цифровых решений.

Наша брошюра открывает возможность для понимания торговой повестки ЕАЭС в целях последующего выстраивания динамичного и конструктивного диалога с Европой.

Андрей Слепнев,
член Коллегии (Министр) по торговле
Евразийской экономической комиссии

01 Торгующие нации: вовлеченность Евразийского экономического союза в международную торговлю

Несмотря на мировые кризисные явления, за пять лет существования Евразийского экономического союза (ЕАЭС, Союз) взаимная торговля государств-членов показывала стабильную положительную динамику. По сравнению с 2015 годом взаимный экспорт в 2019 году вырос на 34%, причем товарная структура достаточно диверсифицирована и включает в себя товары как конечного потребления, так и промежуточные.

Стоит отметить, что доля взаимной торговли энергоносителями и товарами закрытой 99 группы постоянно снижается – если в 2015 году она составляла 32,4%, то в 2019 году она снизилась до 25,3%. Причем объемы поставок данной продукции из года в год остаются на среднем уровне примерно 12 млрд долл. США, что указывает на тенденцию увеличения емкости союзного рынка именно товарами неэнергетической группы.

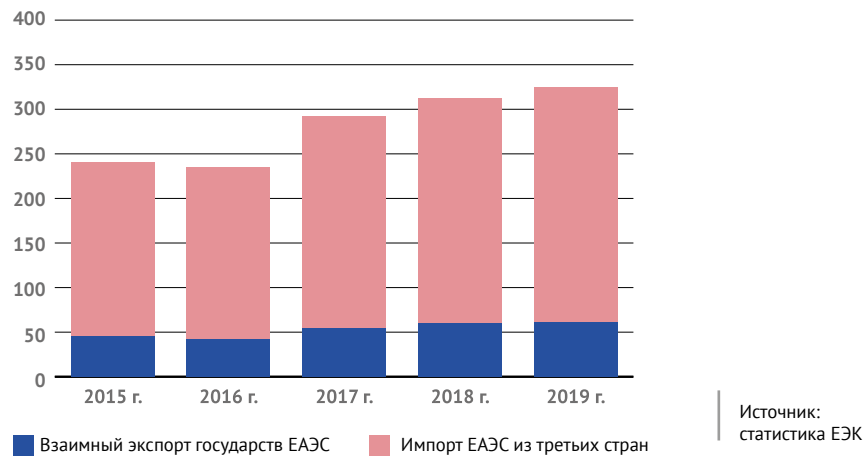


Рис. 1. Емкость рынка ЕАЭС 2015-2019 гг., млрд долл. США

Продолжается работа по расширению единого рынка Союза путем включения секторов, которые пока не гармонизированы в части правил торговли. К таким рынкам относятся: рынки нефти и нефтепродуктов, алкоголя, табака, автомобилей, газа и др. Работа по гармонизации регулирования указанных секторов завершится в 2025 году.

В 2015 году Союз сделал акцент на увеличение свободы движения лекарственных средств и товаров медицинского назначения, единый рынок которых начал функционировать с 1 января 2016 года. Основной задачей создания такого единого рынка является обеспечение возможности легального обращения данных товаров на территории стран ЕАЭС без прохождения длительных и дорогостоящих клинических испытаний, а также национальной системы регистрации. Как следствие, в 2019 году объем взаимного экспорта данных товаров вырос на 80,3% по сравнению с 2015 годом и достиг уровня 606 млн долл. США.

Вовлеченность ЕАЭС в мировую торговлю также растет: в 2019 году доля ЕАЭС в мировом товарообороте составила 2,2%, что на 0,23 процентных пункта выше показателя 2015 года. Также за указанный период зафиксирован рост экспорта в третьи страны не только минеральных продуктов, но и несырьевых товаров на 19%, включая сельскохозяйственную группу товаров и высокотехнологичную



продукцию.

Что касается импорта ЕАЭС, то его основой является ввоз технологического оборудования. Его доля в 2019 году составила 35,6% от общего импорта промышленных товаров из третьих стран (в 2015 году доля составляла 32,3%). Таможенно-тарифная политика Союза формируется с учетом роли импорта в техническом перевооружении отраслей, поэтому среднеарифметический тариф на товары 84 и 85 групп составляет всего 3,7%. Основными поставщиками традиционно являются Китай, ЕС и США, доля импорта которых в 2019 году достигла 75%.

Главным торговым партнером государств – членов ЕАЭС в Азии является Китай, занимающий 1-е место во внешнеторговом обороте Российской Федерации (доля Китая составляет 18,1%), Кыргызской Республики (42,9%), Республики Армения (15,8%), Республики Казахстан (19,2%) и 2-е место во внешнеторговом обороте Республики Беларусь (12,6%).

По итогам 2019 года товарооборот между ЕАЭС и Китаем вырос на 5,7%, увеличившись до 133,4 млрд долл. США (со 126,2 млрд долл. США в 2018 году). Постепенно увеличивался как экспорт стран ЕАЭС в Китай, так и импорт из Китая. В 2019 году рост экспорта ЕАЭС составил 5,4% (с 62,9 млрд долл. США в 2018 году до 66,3 млрд долл. США в 2019 году), импорт, в свою очередь, вырос на 6,1% (с 63,3 млрд долл. США в 2018 году до 67,2 млрд долл. США в 2019 году).

Европейский союз на протяжении многих лет являлся и продолжает оставаться

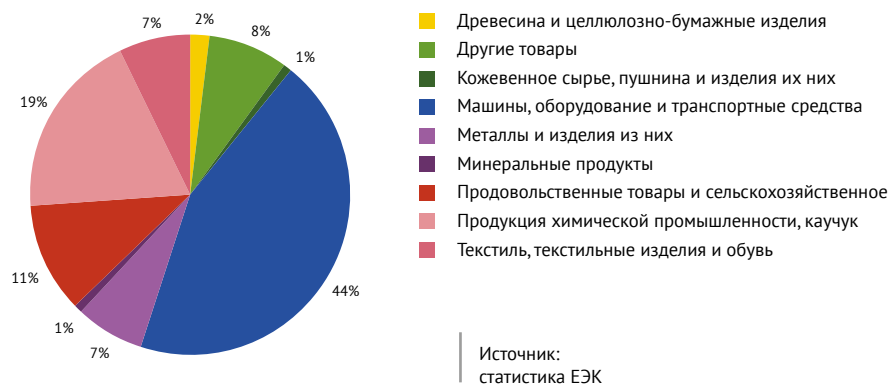


Рис. 2. Товарная структура импорта ЕАЭС в 2019 г.

основным торговым партнером ЕАЭС. В то же время введение санкций оказало негативное влияние на отношения между двумя региональными блоками. С 2014 по 2016 год товарооборот между Союзом и ЕС сократился с 453,3 млрд долл. США до 237 млрд долл. США. В 2017-2018 гг. торговый оборот начал восстанавливаться со средним ростом 22% и достиг по итогам 2018 года 352,2 млрд долл. США, отыграв практически половину падения. Вместе с тем, показатели товарооборота за 2019 год оказались не столь оптимистичны: по сравнению с 2018 годом оборот упал на 24 млрд долл. США и составил 327,3 млрд долл. США.

Сегодня на страны ЕС приходится около 45% торгового оборота ЕАЭС (доля экспорта Союза в ЕС достигла 49%, а доля импорта – 38%), тогда как в 2014 году эта доля достигала 52%. Объемы поставок европейских товаров в последние годы имеют тренд на снижение (рис. 3).

Переориентация торговых потоков на покупку товаров из других стран постепенно сокращает торгово-экономический потенциал между нашими странами. Такая ситуация складывается и в отношении продуктов питания, и промышленных товаров.

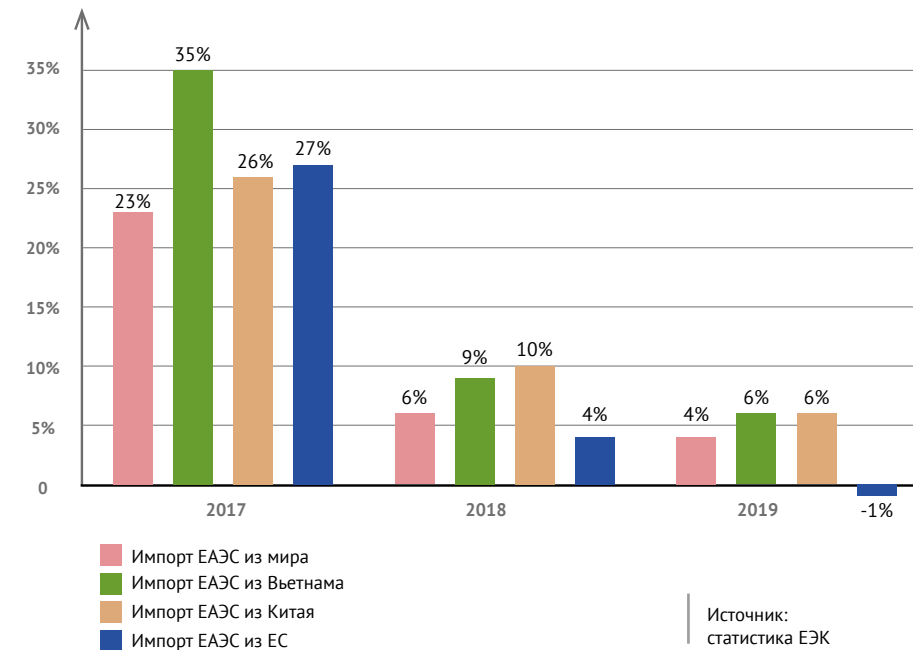


Рис. 3. Динамика темпов роста объемов импорта ЕАЭС 2017-2019 гг.

Отрицательная тенденция, безусловно, может быть обратимой, но восстановление утраченных связей займет не один год.

Начиная с 2014 года наблюдается резкое падение и уровня прямых иностранных инвестиций из стран ЕС в экономики государств – членов ЕАЭС. Это продиктовано, в том числе, ухудшением мировой экономической обстановки в целом. Кроме того, снизились инвестиционные потоки в обратном направлении, традиционно осуществляемые в энергетическую сферу.

Одновременно с этим текущий экономический рост в ЕС и ЕАЭС все сильнее отстает от темпов развития стран Азии, и увеличение числа торговых барьеров, с которыми наши товары и услуги сталкиваются на трансграничных рынках, является достаточно сильным фактором сдерживания реального экономического роста.

В этой ситуации необходимо сконцентрироваться на создании практических стимулов для открытия реального диалога на уровне ЕС – ЕАЭС с акцентом на предметную дискуссию об экономике и синхронизации регуляторных политик с тем, чтобы бизнес Европы и ЕАЭС работал в комфортных и справедливых условиях.

По мере стабилизации мировой торговли емкость совокупного рынка ЕАЭС будет расти и возникнут новые возможности как для зарубежных партнеров в целом, так и для европейских компаний в частности. Для целей укрепления взаимовыгодных связей между крупнейшими интеграционными блоками на евразийском

За последние три года ЕС показал самые низкие показатели роста импорта среди ключевых партнеров ЕАЭС.



Заседание Евразийского межправительственного совета

02 Ответ ЕАЭС на вызовы кризисного года: ускорение торговых переговоров

В целях минимизации последствий текущих тенденций мирового экономического кризиса, усиленного пандемией COVID-19, политической элитой ЕАЭС принимаются меры стимулирования торговли и быстрого реагирования по восстановлению экономики государств – членов Союза как на национальном, так и на наднациональном уровне.

Уже в апреле 2020 года в Минске Евразийский межправительственный совет на уровне премьер-министров государств – членов Союза принял распоряжение о срочных антикризисных и стабилизационных мерах, направленных на обеспечение экономической стабильности в условиях развития пандемии COVID-19 (Распоряжение от 10 апреля 2020 г. № 6).

Документ предусматривает реализацию ряда решений, направленных на обеспечение жизненно важных потребностей населения, поддержание взаимной торговли в Союзе, свободного передвижения товаров и создание условий для последующего экономического роста.

В соответствии с распоряжением был запущен «зеленый коридор» для импорта критически важных товаров, введены единые временные ограничения на экспорт критически важных товаров в третьи страны, которые по мере стабилизации ситуации были устранены, увеличены объемы экспортных кредитов и предоставлены гарантии по их страхованию, реализованы меры гибкого применения механизма регулирования в финансовом секторе, в том числе смягчены административные нагрузки и условия кредитования бизнеса.

В то же время ответ на сложную мировую экономическую ситуацию был бы неполным, если бы не был подтвержден курс на углубление диалога с внешними партнерами Союза и ускорение переговоров по заключению соглашений о свободной торговле (ЗСТ).

В 2019 году доля преференциального импорта Союза составила примерно 7,6% от общего импорта, из них: 5,5% импорт из стран СНГ и партнеров ЕАЭС по ЗСТ,

2,1% – из стран-пользователей системы преференций ЕАЭС. После завершения переговоров и вступления в силу соглашений с Израилем, Египтом и Индией прогнозируется, что данный показатель увеличится на 2,3 **процентных пункта** и составит порядка 10%. Цель Союза на среднесрочную перспективу – продолжить качественно наращивать эту долю, снижая издержки для бизнеса и выстраивая новые кооперационные связи с партнерами по ЗСТ.

В перспективе либерализация и упрощение процедур торговли должны будут сопровождать реализацию Большого Евразийского партнерства, что, безусловно, в разы увеличит эффективность этого глобального проекта.

Тенденции

Глобализация экономик – одна из главных тенденций современного мира, – неизбежность, которую невозможно поставить на паузу, влияющая на все мировые процессы. Логичным дополнением этого процесса выступило формирование набора общепризнанных норм многосторонней торговой системы, приведшее к созданию ВТО.

Вовлеченность в глобальные цепочки добавленной стоимости стало современным способом участия стран в международной торговле и выхода на экспортные рынки.

Регионализация, стремительный рост которой пришелся на конец 80-х – начало 90-х годов XX века, со своей стороны, является определенной надстройкой для этого процесса.

К середине 90-х годов это явление практически окончательно институционализировалось, объединив более 30 различных по своему формату региональных групп (таможенные союзы, общие рынки, зоны свободной торговли) в мировую торговую сеть, сформировавшую многосторонние правила содействия росту торговли и интеграционным процессам.

По данным ВТО по состоянию на 1 июня 2020 года в мире действует 306 региональных торговых соглашений.

Стало очевидным, что региональные экономические связи становятся главным фактором интеграционных процессов, вовлекая в них не только сферу торговли, но и культуру, науку, образование и др.

ЕАЭС в трансформирующемся мире

На фоне усиливающихся протекционистских настроений, свойственных текущей ситуации в мировой торговле, ЕАЭС твердо придерживается и продвигает на мировых площадках концепцию, на которой основана его внутренняя интеграция – создание пространства взаимного доверия и стабильности внутри региона, которое, объединив потенциалы рынков и ресурсов, создаст условия для поступательного и устойчивого развития, исключающего принятие недружественных мер в одностороннем порядке.

ЕАЭС – это мост, связывающий Европу и Азию, обладающий уникальными природными, человеческими и промышленными ресурсами.

Тем не менее, сложившаяся конъюнктура ограничительных мер, установившаяся во внешнеэкономических отношениях отдельных стран Союза с третьими странами, не могла не сказаться на географических направлениях реализации внешнеторговой политики ЕАЭС. Если ранее она была сбалансирована в географическом плане – переговоры осуществлялись как с европейскими государствами, так и с азиатскими, то на текущем этапе основная работа проводится с восточными партнерами Союза.

Так, в 2014 году в связи с изменениями, коснувшимися торговой политики ЕАЭС, были приостановлены переговоры по заключению соглашения о свободной торговле между странами Таможенного Союза, тогда еще «тройки», и Европейской ассоциацией свободной торговли (ЕАСТ). В то же время высвобождение дополнительных ресурсов позволило сблизиться с ключевыми в своих регионах восточными странами – Китаем, Сингапуром, Вьетнамом, Ираном, Египтом, Израилем и Индией. В весьма сжатые сроки Союзом был заключен ряд принципиально важных торговых соглашений.

При запуске переговоров ЕАЭС руководствуется стратегией «глобального партнерства», которое выстраивается из следующих направлений:

- встраивание ЕАЭС в глобальные интеграционные проекты;
- формирование собственных стратегических региональных альянсов с зарубежными партнерами.

Тем самым ЕАЭС успешно приступил к строительству своей сети торговых связей, продолжив следовать мировому тренду по стабилизации геополитического пространства посредством создания торговых альянсов.

Порядок заключения торговых соглашений

Согласно Договору о ЕАЭС заключение Союзом международных договоров с государствами, международными организациями и международными объединениями по вопросам, отнесенным к союзной компетенции, возможно самостоятельно и совместно с государствами – членами ЕАЭС. Принимая во внимание, что современные торговые соглашения охватывают весьма широкий набор областей регулирования, в рамках заключенных торговых соглашений ЕАЭС выступал совместно со странами Союза как сторона договора со сложным составом участников.

В 2018 году было подписано и с декабря 2019 года действует Соглашение о международных договорах ЕАЭС с третьими государствами, международными организациями или международными интеграционными объединениями, которое определяет порядок заключения, прекращения и приостановления действия международных договоров с зарубежными партнерами.

Наиболее тесное взаимодействие обеспечивается через соглашение о создании зоны свободной торговли (ЗСТ) как наиболее востребованный и действенный договорный инструмент на сегодняшний день.

К началу 2020 года в Евразийскую экономическую комиссию уже поступило более 40 предложений о заключении торговых соглашений с зарубежными странами.

Процедура начала переговоров достаточно длительная, поскольку по каждому направлению принимается взвешенное решение, которому предшествует подробное изучение всех особенностей торгового режима, анализ торговых барьеров, выгод и потенциальных последствий от либерализации торговли.

На предварительном этапе проводится оценка экономических эффектов от возможного заключения соглашения с помощью эконометрических методов, в частности, применяя модель общего равновесия.

С целью оценки возможных эффектов и рисков, получения позиции непосредственных пользователей потенциальных соглашений, Комиссией на постоянной основе проводятся встречи с представителями деловых кругов и бизнес-ассоциаций.

Внешняя торговля услугами с третьими странами – прерогатива государств – членов Союза. По данному вопросу переговоры проводятся ими самостоятельно по своему усмотрению. Между тем Договором о ЕАЭС предусмотрена необходимость обеспечения координации реализации данного направления.

При выборе партнера по заключению торгового соглашения государства – члены ЕАЭС руководствуются задачей обеспечения взаимовыгодного торгового баланса, прежде всего, в части поставок из стран Союза продукции высокого передела и обеспечения выигрышной конкурентной позиции на внешних рынках (что, в свою очередь, является стимулом укрепления внутренней интеграции за счет наращивания кооперационного сотрудничества – там, где это позволяет повысить конкурентоспособность производства).

Торговые соглашения ЕАЭС

Первые торговые переговоры с **Социалистической Республикой Вьетнам** были начаты практически сразу после создания и начала работы ЕЭК – в 2013 году. Соглашение о свободной торговле между ЕАЭС и его государствами-членами, с одной стороны, и Социалистической Республикой Вьетнам, с другой стороны, заключенное уже в мае 2015 года – менее чем через полгода после создания ЕАЭС, стало первым в истории формирования и функционирования евразийского интеграционного объединения.

Фактически оно послужило драйвером роста интереса к заключению торговых соглашений с Союзом со стороны других стран и катализатором развития внешней торговли.





Соглашение с Вьетнамом сразу заключалось в формате ЗСТ +, то есть помимо договоренностей об обнулении пошлин в текст вошли иные вопросы, регулирующие различные аспекты торговли, в том числе, вопросы торговли услугами и осуществления инвестиций в отношениях между Россией и Вьетнамом. Кроме того, в развитие заложенных в само соглашение договоренностей о возможности предоставления дополнительных преференций для приоритетных инвестиционных проектов были подписаны двусторонние российско-вьетнамский и белорусско-вьетнамский межправительственные протоколы о поддержке производства автомобильных средств на территории Вьетнама, установившие преференциальный режим реализации инвестиционных проектов по промышленной сборке автомобилей.

За первый год действия соглашения был отмечен значительный прирост как товарооборота в целом, так и экспортно-импортных потоков. Товарооборот между ЕАЭС и Вьетнамом в 2016 году вырос на 36%, составив 5,9 млрд долл. США. Импорт товаров из Вьетнама увеличился на 35% (с 2,7 до 3,7 млрд долл. США), а экспорт во Вьетнам – на 40% (с 1,6 до 2,3 млрд долл. США).

По результатам почти двухлетней работы соглашения с Вьетнамом отмечен существенный рост экспортных поставок ЕАЭС пшеницы, кукурузы, отдельных видов черных металлов, мяса курицы.

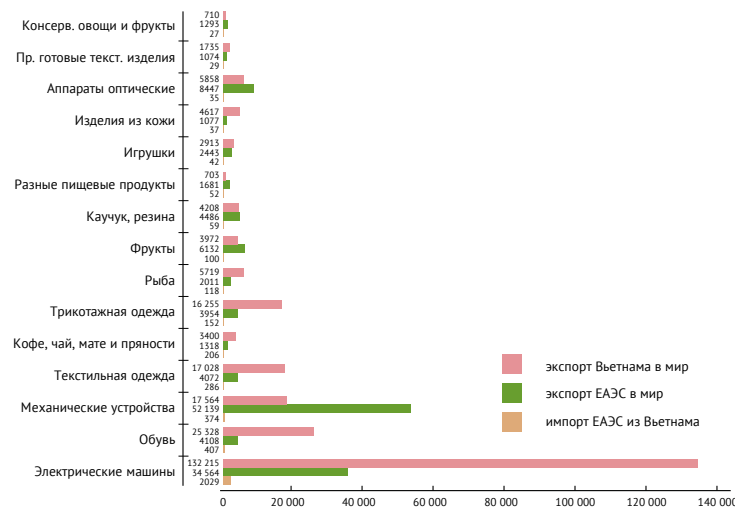
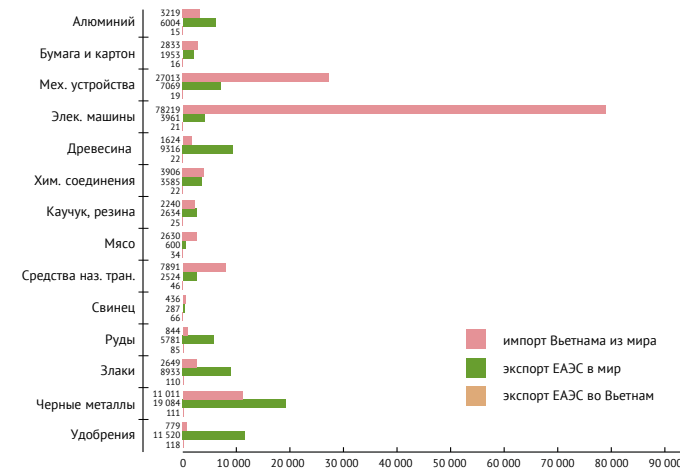
Дополнительным эффектом от создания ЗСТ с Вьетнамом стал запуск экспортных поставок принципиально новых для взаимной торговли товаров (например, комплектующих для автомобилестроения).

Совершенно очевидно, что драйвером такого роста является именно режим свободной торговли, в который заложено постепенное ежегодное снижение и обнуление ввозных таможенных пошлин.

На протяжении первых двух лет действия соглашения торговля росла в обоих направлениях, что свидетельствует о взаимной выгоде сформированных договоренностей. Импорт с 2016 по 2018 года вырос с 2,7 до 4 млрд долл. США, экспорт – с 1,6 до 2,7 млрд. долл. США. Таким образом, за этот период товарооборот вырос в 1,6 раза. В связи с непростой ситуацией в мировой торговле по итогам 2019 года товарооборот снизился до 5,5 млрд. долл. США, в 2020 году сохраняются показатели прошлого года.

Основные положения	для ЕАЭС	для СРВ
Уровень тарифной либерализации (товарный охват)	88%	87,6%
Уровень тарифной либерализации (охват торговли)	95%	90,4%
Исходный уровень тарифной защиты (до начала работы Соглашения)	8,2%	10,1%
Конечный уровень тарифной защиты (по итогам завершения всех переходных периодов)	0,9%	0,2%

Экспортный потенциал ЕАЭС на рынке Вьетнама и Вьетнама на рынке ЕАЭС, млн \$



Нереализованный экспортный потенциал ЕАЭС на рынке Вьетнама

+2758
млн \$

Нереализованный экспортный потенциал Вьетнама на рынке ЕАЭС

+2056
млн \$

Данные по нереализованному экспортному потенциалу представлены международным торговым центром (ИТС)

Статистическая информация подготовлена на основе данных за 2019 год ЕЭК и ИТС

В мае 2018 года ЕАЭС подписано **Временное соглашение, ведущее к образованию зоны свободной торговли между ЕАЭС и его государствами-членами, с одной стороны, и Исламской Республикой Иран, с другой.**

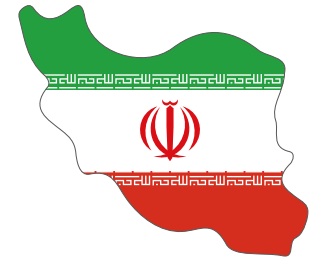
Interim Agreement EAEU-Iran



Ослабление международных санкций в отношении Ирана предоставило возможность запустить новые торговые каналы между нашими странами. Чтобы оперативно выстроить удобную правовую инфраструктуру для бизнеса, ЕАЭС и Иран заключили Временное соглашение, обеспечивающее снижение или устранение пошлин по ограниченной группе товаров и, что особенно важно, установили четкую правовую базу торговых отношений, основанную на правилах многосторонней торговой системы. Товары номенклатуры, охваченной соглашением, представляют высокий экспортный интерес для бизнеса государств – членов ЕАЭС и Ирана.

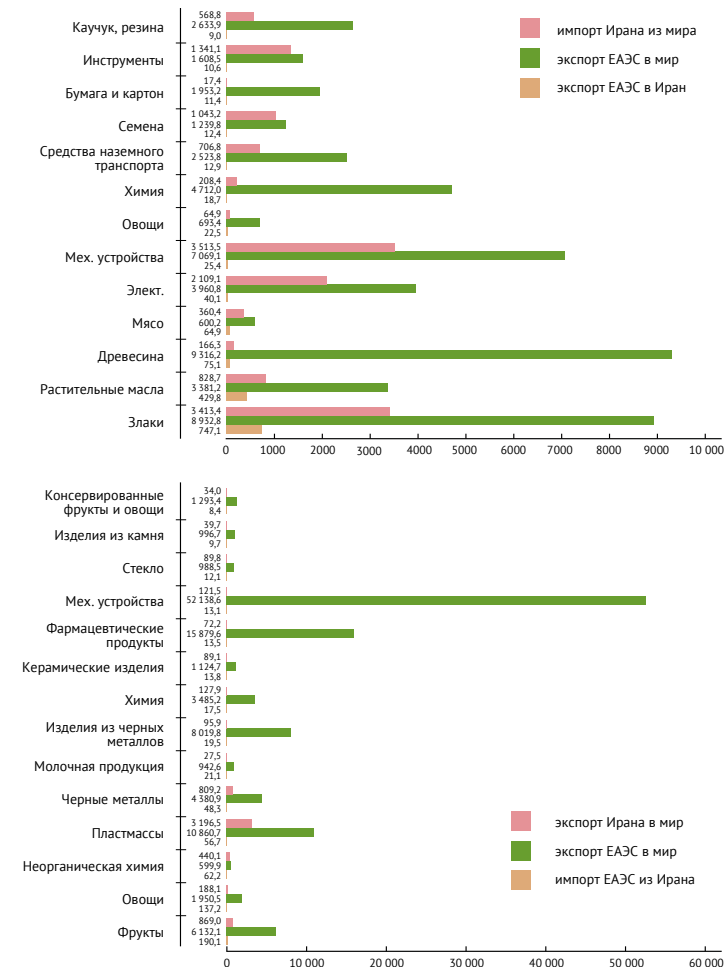


Подписание Временного соглашения с Ираном



Основные положения	для ЕАЭС	для ИРИ
Уровень тарифной либерализации (товарный охват)	4%	4,7%
Уровень тарифной либерализации (охват торговли)	51,7%	39,8%
Исходный уровень тарифной защиты (до начала работы Соглашения)	8,8%	10,1%
Конечный уровень тарифной защиты (по итогам завершения всех переходных периодов)	4,7%	14,3%

Экспортный потенциал ЕАЭС на рынке Ирана и Ирана на рынке ЕАЭС, млн \$



Нереализованный экспортный потенциал ЕАЭС на рынке Ирана

+924
млн \$

Нереализованный экспортный потенциал Ирана на рынке ЕАЭС

+472
млн \$

Данные по нереализованному экспортному потенциалу представлены международным торговым центром (ИТС)

Статистическая информация подготовлена на основе данных за 2019 год ЕЭК и ИТС

Продвигая повестку по встраиванию ЕАЭС в масштабные торговые альянсы, в 2018 году Союз подписал **Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между ЕАЭС и его государствами-членами, с одной стороны, и Китайской Народной Республикой, с другой.**



Соглашение, не устанавливая режим свободной торговли, концептуально включает два компонента. Первый – закрепление широкого перечня правовых гарантий, предсказуемых условий доступа и обращения товаров на рынке посредством повышения уровня транспарентности систем регулирования и упрощения торговых процедур. Второй компонент касается развития отраслевого сотрудничества между ЕАЭС и КНР.

В рамках отраслевой составляющей данного соглашения зафиксированы обязательства содействовать развитию кооперации в таких сферах, как сельское хозяйство, энергетика, транспорт, промышленность, технологии, информационная и коммуникационная инфраструктура, финансы и окружающая среда.

Были достигнуты договоренности о взаимодействии с Китаем по привлечению ресурсов международных и национальных финансовых институтов для реализации совместных проектов общего интереса по указанным направлениям.



Подписание соглашения с Китаем

В целом, Соглашение, формируя более благоприятные и предсказуемые условия торговли для производителей из стран Союза, способствует развитию взаимной торговли, создает для Союза как международной организации прочный фундамент взаимодействия с КНР и обеспечивает сопряжение Союза и проекта «Один пояс – один путь», комплементарность которых должна гарантировать взаимодополняющий рост экономик государств – членов ЕАЭС и КНР.



Основные положения

Позиции Китая во внешней торговле ЕАЭС

экспорт – 1-е место (65,6 млрд долл. США)
импорт – 1-е место (66,9 млрд долл. США)

Уровень средней применяемой тарифной защиты Китаем

сельское хозяйство – 13,9%, промышленность – 6,5%

Участие в преференциальных соглашениях Китая

14 партнеров (Гонконг, 2003; Макао, 2003; АСЕАН, 2005; Чили, 2006; Пакистан, 2007; Новая Зеландия, 2008; Сингапур, 2009; Перу, 2010; Коста-Рика, 2011; Исландия, 2014; Швейцария, 2014; Корея, 2015; Австралия, 2015; Грузия, 2018)

Экспортный потенциал ЕАЭС на рынке Китая и Китая на рынке ЕАЭС, млрд \$



Нереализованный экспортный потенциал ЕАЭС на рынке Китая

+17,1
млрд \$

Нереализованный экспортный потенциал Китая на рынке ЕАЭС

+42,8
млрд \$

Данные по нереализованному экспортному потенциалу представлены международным торговым центром (ИТС)

Статистическая информация подготовлена на основе данных за 2019 год ЕЭК и ИТС

В рамках выстраивания торговых связей с азиатскими государствами на качественно новый уровень вышел диалог с одной из самых динамично развивающихся экономик Азиатско-Тихоокеанского региона – **Сингапуром**.

В 2019 году ЕАЭС заключил **Соглашение о свободной торговле**, а также **Рамочное соглашение о всеобъемлющем экономическом сотрудничестве**, формирующее единый «пакет» договоренностей, состоящий из Соглашения о свободной торговле товарами и двусторонних соглашений о торговле услугами и осуществлению инвестиций, заключаемых самостоятельно странами ЕАЭС и Сингапуром.

Соглашением о свободной торговле товарами фиксируются обязательства по соблюдению международных стандартов по применению процедур лицензирования, запретов и количественных ограничений, технического регулирования, санитарных и фитосанитарных мер, осуществления переводов и платежей за поставки продукции, сборов, связанных с прохождением процедур «на границе», применения антидемпинговых, компенсационных и специальных защитных мер.

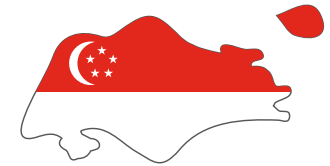
Framework agreement on comprehensive economic cooperation EAEU-Singapore

FTA EAEU-Singapore



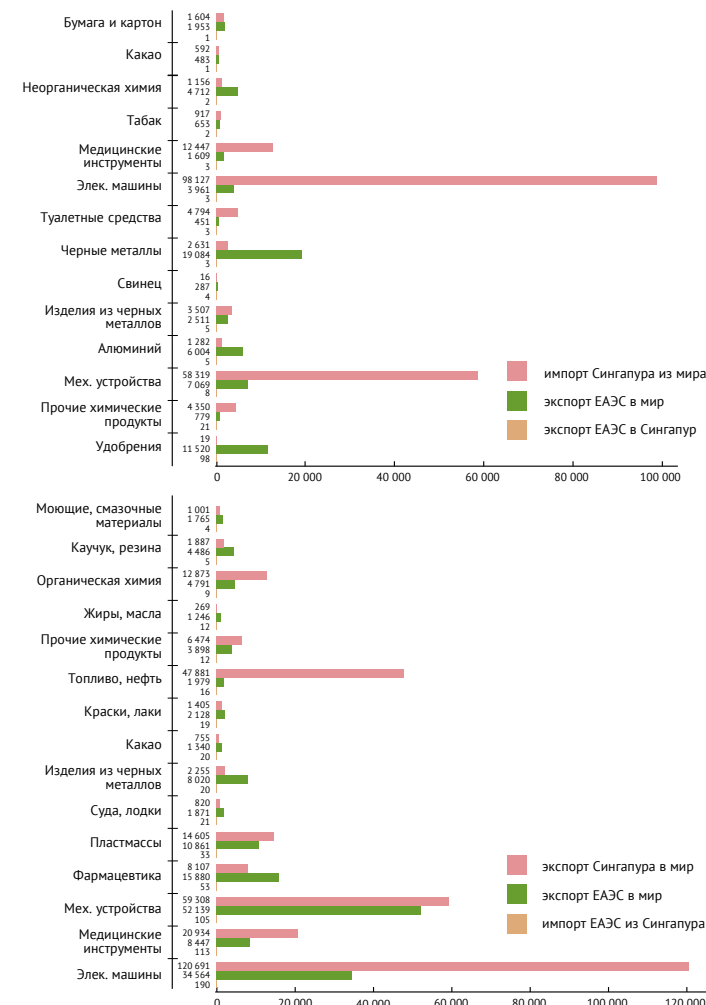
Подписание соглашения с Сингапуром

Наряду с традиционными положениями в области торговли товарами Соглашением также создан существенный задел для повышения качества и развития сотрудничества в таких областях, как электронная торговля, экология, противодействие антиконкурентным практикам, **транспарентность государственных закупок**, интеллектуальная собственность.



Основные положения	для ЕАЭС	для Сингапура
Уровень тарифной либерализации (товарный охват)	87,8%	100%
Уровень тарифной либерализации (охват торговли)	87%	100%
Исходный уровень тарифной защиты (до начала работы Соглашения)	4,1%	0,01%
Конечный уровень тарифной защиты (по итогам завершения всех переходных периодов)	1,5%	0%

Экспортный потенциал ЕАЭС на рынке Сингапура и Сингапура на рынке ЕАЭС, млн \$



Нереализованный экспортный потенциал ЕАЭС на рынке Сингапура

+159
млн \$

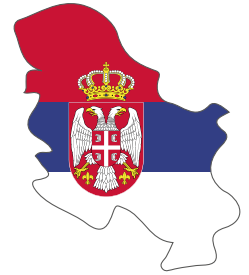
Нереализованный экспортный потенциал Сингапура на рынке ЕАЭС

+729
млн \$

Данные по нереализованному экспортному потенциалу представлены международным торговым центром (ИТС)

Статистическая информация подготовлена на основе данных за 2019 год ЕЭК и ИТС

В 2019 году было заключено Соглашение о свободной торговле с **Республикой Сербия**. Ранее между Сербией и отдельными странами Союза – Республикой Беларусь, Республикой Казахстан и Российской Федерацией – уже был установлен режим свободной торговли. Новое соглашение, в свою очередь, во-первых, унифицирует торговый режим между всеми странами Союза и Сербией, во-вторых, модернизирует ранее сформированные на двусторонней основе договоренности.



Подписание соглашения с Сербией

Основные положения

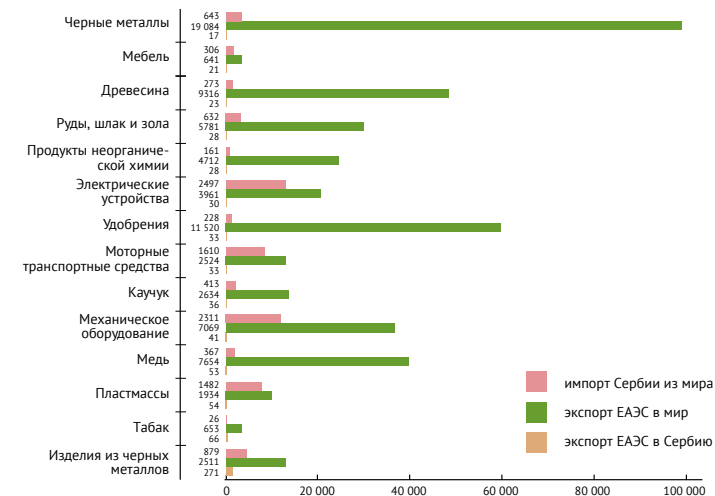
Позиции Сербии во внешней торговле ЕАЭС

экспорт – 1 613 млн \$ в год в 2019 году (прирост +46% в сравнении с 2018 годом)

импорт – 1 139 млн \$ в год в 2019 году (прирост -3,8% в сравнении с 2018 годом)

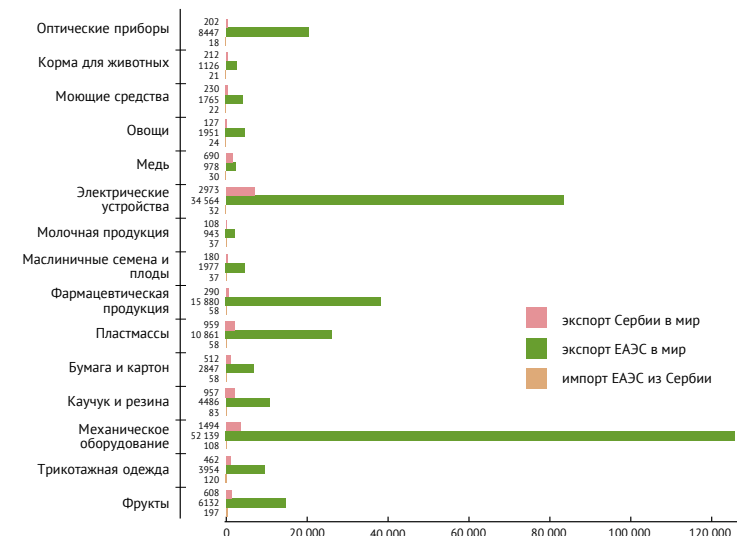
товарооборот – 2 752 млн \$ в год в 2019 году (прирост +20,3% в сравнении с 2018 годом)

Экспортный потенциал ЕАЭС на рынке Сербии и Сербии на рынке ЕАЭС, млн \$



Нереализованный экспортный потенциал ЕАЭС на рынке Сербии

+378
млн \$



Нереализованный экспортный потенциал Сербии на рынке ЕАЭС

+952
млн \$

Данные по нереализованному экспортному потенциалу представлены международным торговым центром (ИТС)

Статистическая информация подготовлена на основе данных за 2019 г. ЕЭК и ИТС

Современный формат торговых соглашений имеет своей целью решение двух наиболее чувствительных для бизнеса вопросов: упрощение торговых процедур, снижение тарифных и нетарифных барьеров. Создаваемые таким образом механизмы беспрепятственного движения товаров позволяют диверсифицировать торговые потоки и обеспечить рост внешней торговли с партнерами из разных регионов мира.

Закрепляя обязательства по взаимному упрощению доступа на рынки, что само по себе является переходом на качественно новый уровень взаимоотношений, ЕАЭС со своими партнерами в большинстве случаев обсуждает, как минимум, следующий набор вопросов:

- Техническое регулирование;
- Санитарное и фитосанитарное регулирование;
- Защита прав на объекты интеллектуальной собственности;
- Электронная торговля;
- Упрощение таможенных процедур и правила происхождения товаров.

Соглашения также могут включать вопросы государственных закупок, единых принципов защиты конкуренции, сотрудничества в сфере устойчивого развития и другие.



Международный семинар для экспертов из стран ЕАЭС и АСЕАН

Дополнительным инструментом в рамках соглашения, который позволяет инвесторам принимать стратегические решения на предсказуемой основе, является установление отраслевых диалогов в конкретных отраслях экономики с выходом на реализацию совместных проектов, к примеру, в сфере транспорта, энергетики, сельского хозяйства.

Союз открыт для новых идей и новых областей сотрудничества, а также инновационных форматов соглашений.

Например, в Соглашении с Сингапуром зафиксированы договоренности в части трансфера технологий несмотря на то, что по данному вопросу еще не сформирована устойчивая международная практика. Примеров современных соглашений о свободной торговле, в которых есть упоминание, и тем более отдельная статья по трансферу технологий, – единицы.

Стремительное развитие технологий, увеличение скоростей проведения коммерческих операций и изменения мировой структуры рынка труда диктуют новые условия, которые необходимо учитывать в повестке переговоров.

В частности ЕАЭС приветствует и поддерживает идеи, зафиксированные в подписанном в текущем году соглашении Чили, Новой Зеландии и Сингапура о сотрудничестве в сфере цифровой экономики (DEPA).

Союз предлагает своим партнерам наиболее оптимальный и устраивающий обе стороны формат торгового соглашения, содержание которого, прежде всего, ставит своей целью не только развитие торговли, но и укрепление инвестиционного сотрудничества, производственной кооперации, наращивание производительности труда, активное встраивание в производственные платформы и цепочки добавленной стоимости, а также в международные экономические альянсы и блоки.

Новые горизонты

Юго-Восток (АСЕАН), Север-Юг (Иран, Индия), Восточное Средиземноморье (Египет, Израиль) – приоритетные на сегодняшний день векторы торговой политики ЕАЭС, направленной на углубление интеграционных связей через торговые соглашения.

Евразийский союз – это надежный партнер, работающий с миром на взаимовыгодных и прозрачных условиях с ясными правилами игры.

Рынок **Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН)** рассматривается ЕАЭС как один из самых перспективных. В 2018 году был подписан Меморандум о взаимопонимании между Комиссией и АСЕАН в области экономического сотрудничества, призванный начать межблоковый диалог, в том числе по таким направлениям как таможенное регулирование и упрощение процедур торговли, СФС и ТБТ регулирование, электронная торговля, поддержка микро-, малых и средних предприятий.

Для АСЕАН партнерство с ЕАЭС предлагает возможность более глубокого проникновения в слабо знакомый для бизнеса этих стран регион, тогда как для стран ЕАЭС выстраивание предметного диалога с АСЕАН позволяет преодолеть ограничения, связанные с континентальным расположением, использовать альянсы с компаниями стран Ассоциации в качестве платформы для интеграции в мировую экономику, выхода на быстрорастущие азиатские рынки и оптимизации транспортных издержек.

В контексте вектора Север – Юг пилотным проектом для ЕАЭС стало заключение **Временного Соглашения с Ираном**, являющегося первым этапом по созданию зоны свободной торговли.

В ближайшей перспективе ожидается выход на переговоры по полноформатному соглашению о зоне свободной торговли.

Кроме того, еще одним стратегически важным вопросом в рамках данного трека станет формирование транспортных коридоров в направлениях **Индии, Пакистана, Ирака**, в частности, расширение Международного транспортного коридора «Север-Юг» (МТК «Север-Юг»).

Государства ЕАЭС обладают солидным потенциалом в налаживании поставок своей продукции в данные страны, однако, он не используется в полной мере. Основная причина – логистические трудности.

Ожидаем, что они будут преодолены через МТК «Север-Юг» – мультимодальную транспортную сеть, которая включает в себя железнодорожный, автомобильный, водный транспорт из Мумбаи (Индия), через Бендер-Аббас (Иран) в Москву (Россия).

Географический фактор во взаимоотношениях АСЕАН и ЕАЭС является аргументом в пользу создания конкурентоспособной транспортно-логистической системы, опосредующей товарные потоки между Юго-Восточной Азией и Европой.

Используя возможности МТК «Север-Юг», ЕАЭС будет осуществлять дальнейшие шаги в сфере интеграции стран Евразии с привлечением ключевых игроков, например, Турции и стран Центральной Европы.

Безусловно, без углубления сотрудничества с **Индией** потенциал МТК «Север-Юг» будет реализован не в полной мере. Поэтому ЕАЭС проводит консультации с Республикой Индией с целью скорейшего выхода на переговоры по заключению с ней преференциального торгового соглашения, тем более, что решение об их начале уже принято.

Что касается Африки и Ближнего Востока, в самом ближайшем времени ожидается выход на подписание соглашений с **Государством Израиль и Арабской Республикой Египет**.

Эти соглашения позволят открыть рынки Африканского континента и Ближнего Востока. Задачами соглашений являются, прежде всего, развитие и укрепление сотрудничества как на государственном, так и на бизнес-уровне по широкому кругу вопросов, включающих реализацию совместных инвестиционных проектов, сотрудничество в сфере новых технологий и т.д.



Подписание Меморандума о взаимопонимании между ЕЭК и АСЕАН

03 Какая Евразия? Что ЕАЭС предлагает партнерам

Волна потрясений, захлестнувшая мир в последние несколько лет – односторонние протекционистские меры, санкции, торговые войны, пандемия – затронула экономики всех стран.

Мир вступил в период, когда непредсказуемости новых явлений необходимо противопоставить совместные действия. Последствия пандемии COVID-19, согласно прогнозу ЕАБР, приведут к снижению мировой экономической активности в 2020 году. Так, ожидается существенное падения ВВП еврозоны и США (на 5,9% и 4,6% соответственно), а рост экономики Китая замедлится до минимального значения за последние десятилетия – 1,5%.

При складывающейся в мире экономической конъюнктуре имеет большие перспективы взаимодействие с другими странами и интеграционными объединениями на условиях равноправного партнерства, основанного на взаимном уважении интересов и открытости. Все более очевидным становится то, что для восстановления экономик потребуется обеспечение устойчивой и прочной конструкции мировой торговли.

ЕАЭС представляется эффективной площадкой для продвижения интеграционных инициатив в торгово-экономической повестке Евразии. Историческая и стратегическая цель ЕАЭС – формирование единого экономического пространства на евразийском континенте. Находясь на перекрестке важнейших торговых путей и широкомасштабных торгово-экономических проектов, страны ЕАЭС являются связующим звеном между Западом и Востоком.

Являясь экономическим объединением, ЕАЭС имеет необходимую компетенцию, глубоко вовлечен в связи с ключевыми потенциальными участниками Большого Евразийского партнерства (КНР, ЕС, Индия, государства АСЕАН, СНГ).

Обладая преимуществами политически нейтральной организации, ЕАЭС готов взять на себя роль геополитического балансира, создающего максимально бес-

шовное экономическое пространство «от Лиссабона» и «до восточных границ АСЕАН», от стабильного и предсказуемого взаимодействия в рамках которого в конечном итоге выиграют все.

В европейских столицах также понимают опасность протекционизма, конфликтного ведения дел в торговой политике. Естественный путь для Европы – это укреплять взаимосвязанность на нашем общем континенте, участвовать в создании пространства совместного развития, открытого для всех. Как мы понимаем, эта идея лежит в основе недавно принятой в Евросоюзе концепции взаимосвязанности в Центральной Азии, от развития которой в решающей степени зависит формирование Евразии как целостной экосистемы будущих десятилетий, способной привнести в мировую экономику новую стабильность и стать драйвером роста для больших и малых стран. На достижение тех же целей направлена китайская инициатива «Один пояс – Один путь». О создании Большого Евразийского партнерства говорим и мы, такая идея прямо сформулирована в Декларации о дальнейшем развитии интеграционных процессов в рамках Евразийского экономического союза от 6 декабря 2018 года. Задача сейчас – объединить усилия.

Со своей стороны, Союз видит реализацию своей инициативы – Большое Евразийское партнерство – как формирование пространства доверия и сотрудничества. Учитывая вовлеченность в процесс большого количества факторов, ЕАЭС исходит из понимания, что Большое Евразийское партнерство будет формироваться разными темпами и в разных формах.

К примеру, в рамках направления ЕАЭС – ЕС первым шагом на данном этапе может стать выстраивание «технического» диалога между двумя комиссиями. Под техническим понимается направленность диалога на максимально приближенные к проблемам бизнеса вопросы регулирования торговли.

Ожидаем, что с учетом существующей или планируемой деятельности ЕАЭС и опыта многочисленных соглашений ЕС с третьими странами, круг обсуждаемых вопросов будет расширяться, а общение будет приводить к решению актуальных практических задач.

Кроме того, прямое обсуждение между регуляторами в перспективе вполне может вывести на совместную разработку новых элементов правового регулирования, способствовать взаимному признанию действующих у нас и в Евросоюзе обязательных требований, основанных на международных стан-

дартах, например, в такой важной области, как обращение лекарственных средств. Это станет мощным дополнительным стимулом развития взаимной торговли и инвестиций.

С Китаем уже сейчас возможен и другой, более высокий уровень взаимодействия, его создают масштабные политические договоренности о сопряжении Евразийского экономического союза и продвигаемого Китаем проекта «Один пояс – Один путь».

25 октября 2019 года между ЕАЭС и Китаем вступило в силу Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве, предусматривающее системное взаимодействие партнеров, в том числе посредством осуществления регулярного диалога органов власти, ответственных за торговлю и экономику, а также механизма развития инвестиционного сотрудничества. Уверены, что взаимодействие будет полезно не только евразийскому и китайскому бизнесу, но и бизнесу других стран, в первую очередь, европейским компаниям, наиболее широко представленным в регионе.

В вопросе реализации своих инициатив ЕАЭС с уверенностью делает ставку на бизнес. Очевидно, что именно бизнес, интересы которого всегда шире национальных границ, может двигать проекты вперед.

В первую очередь, благодаря бизнесу, который стремился расширить свои рынки, обеспечить стабильные и предсказуемые правила игры, выстроить оптимальные цепочки трансграничной торговли и кооперации, стала возможной глобализация.

А сегодня, несмотря на режим санкций, деловые круги государств – членов ЕАЭС и ЕС остаются хорошими и надежными партнерами друг для друга. Этому **способствуют** территориальная близость, налаженная и развитая транспортная инфраструктура, понятный друг для друга рынок с точки зрения спроса и финансовых возможностей, а также сформировавшаяся за долгие годы практика совместной работы.

Консолидации интересов бизнеса всего континента будут способствовать и вызовы посткоронавирусного восстановления. Беспрецедентные масштабы экономических потерь требуют избавиться от всех ограничений для возобновления экономического роста, а для этого – повысить связанность путем достройки инфраструктуры, тотальной цифровизации, сопряжения систем регулирования. Это задача выживания бизнеса во всех странах, и решать ее надо вместе.

Долгосрочность интересов, взаимодополняемость, предсказуемость – вот основные ключевые принципы выстраивания торговых отношений, которые должны решить проблему формирования стабилизирующих мировую торговую систему механизмов. Этими принципами руководствуются страны Союза и предлагают их своим торговым партнерам.



L'unione economica eurasiatica verso un Grande partenariato Eurasiatico:

BENEFICI PER IL BUSINESS INTERNAZIONALE



Un caloroso saluto ai nostri lettori!

Considero particolarmente importante rivolgermi al business europeo direttamente dalle pagine della nostra brochure. L'idea del grande partenariato eurasiatico è interessante per la comunità imprenditoriale di tutta l'Eurasia. Oggi, quando la domanda sia globale che interna è in calo, è tempo di rivalutare le nostre strategie e politiche, per elaborare, insieme alle imprese, misure per rispondere rapidamente alle condizioni economiche emergenti. Stiamo parlando di costruire un lavoro sistemico per stabilizzare la situazione.



L'UEEA si presenta come una comoda piattaforma per promuovere idee di integrazione nell'agenda economica e commerciale del continente. Essendo un'associazione puramente economica, l'Unione ha tutte le competenze necessarie, è profondamente coinvolta nei legami economici con i principali potenziali partecipanti al grande partenariato eurasiatico e allo stesso tempo ha i vantaggi di un'organizzazione politicamente neutra.

La strategia per lo sviluppo dell'integrazione continentale può essere basata sulla combinazione sia della regolamentazione sui principi della "OMC+", sia di soluzioni e progetti infrastrutturali, logistici e dei trasporti. Questa attività è già in corso con una serie di importanti partner dell'UEEA, contiamo di espandere questa cerchia di partecipanti.

Una delle aree promettenti per lavorare insieme, in cui vediamo l'interesse delle imprese europee, è lo sviluppo di un'economia circolare nella Grande Eurasia, volta ad aumentare l'efficienza dell'uso delle risorse e del risparmio energetico, l'introduzione di tecnologie verdi e soluzioni digitali intelligenti.

La nostra brochure offre un'opportunità per comprendere l'agenda commerciale dell'UEEA al fine di costruire successivamente un dialogo dinamico e costruttivo con l'Europa.

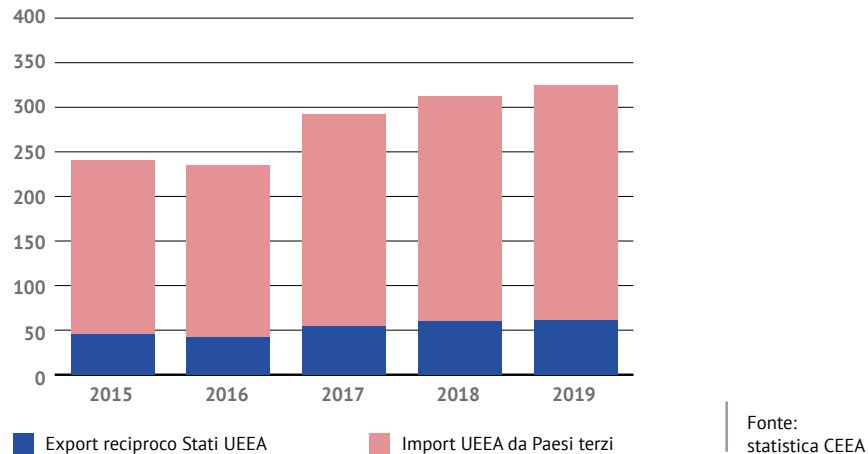
La presente brochure è stata redatta dal Dipartimento per la politica commerciale della Commissione economica eurasiatica espressamente per il XIII Forum economico eurasiatico di Verona

Andrej Slepnev,
membro del Collegio (Ministro) per il commercio
della Commissione Economica Eurasiatica

01 Nazioni commerciali: coinvolgimento dell'unione economica eurasiatica nel commercio internazionale

Nonostante i fenomeni di crisi globale, nei cinque anni di esistenza dell'Unione Economica Eurasiatica (UEEA) gli scambi tra gli Stati membri mostravano una dinamica positiva stabile. Rispetto al 2015, le reciproche esportazioni nel 2019 sono cresciute del 34%, la struttura merceologica è abbastanza diversificata e include prodotti sia finali che intermedi.

Va notato che la quota di scambio reciproco di risorse energetiche e beni del gruppo chiuso 99 è in costante diminuzione: se nel 2015 era del 32,4%, nel 2019 è scesa al 25,3%. E il volume dell'offerta di questi prodotti di anno in anno rimane ad un livello medio di circa 12 miliardi di dollari USA, cosa che suggerisce una tendenza ad un aumento del volume di mercato comunitario proprio grazie ai beni non energetici.



Dis. 1 Volume mercato UEEA 2015-2019, miliardi di dollari USA

Proseguono i lavori per espandere il mercato unico dell'Unione tramite inclusione di settori non ancora armonizzati in termini di regole commerciali. Questi mercati comprendono: petrolio e prodotti petroliferi, alcol, tabacco, automobili, gas, ecc. L'opera di armonizzazione della regolamentazione di questi settori sarà completata nel 2025.

Nel 2015, l'Unione ha sottolineato la necessità di aumentare la libertà di movimento per i medicinali e i prodotti medicali, il cui mercato unico è in funzione dal 1° gennaio 2016. L'obiettivo principale della creazione di un tale mercato unico è garantire la possibilità di circolazione legale di queste merci nel territorio dei paesi dell'UEEA senza dover affrontare lunghi e costosi test clinici, né sistemi di registrazione nazionale. Come conseguenza, nel 2019 il volume delle esportazioni reciproche di questi beni è aumentato dell'80,3% rispetto al 2015 e ha raggiunto il livello di 606 milioni di dollari USA.

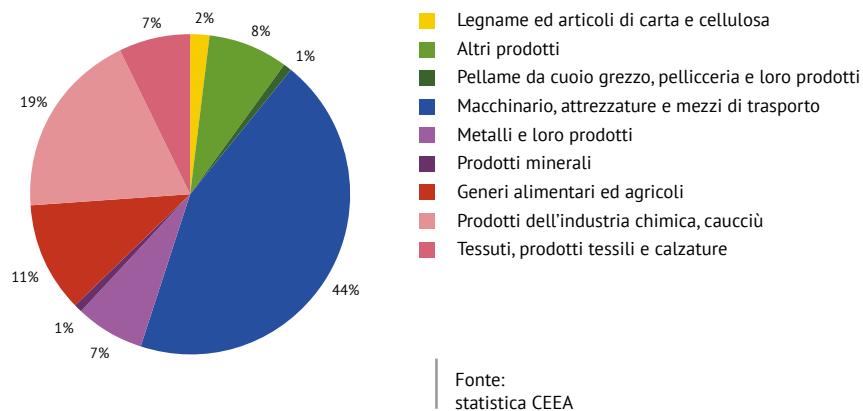
Anche il coinvolgimento dell'UEEA nel commercio mondiale continua a crescere: nel 2019, la quota dell'UEEA nell'interscambio mondiale è stata del 2,2%, ovvero dello 0,23 di punti percentuali superiore rispetto al 2015. Sempre in tale periodo è stata registrata una crescita delle esportazioni non solo dei prodotti minerali, ma anche non delle materie prime, con un incremento del 19%, compreso il gruppo merceologico agricolo e dell'high-tech.



Per quanto riguarda le importazioni UEEA, la sua base è l'importazione di apparecchiature tecnologiche. La sua quota nel 2019 è stata del 35,6% delle importazioni totali di prodotti industriali da Paesi terzi (nel 2015 la percentuale era del 32,3%). La politica tariffaria e doganale dell'Unione viene formata tenendo conto del ruolo delle importazioni nel riequipaggiamento tecnico settoriale, per cui la tariffa aritmetica media per i beni dei gruppi 84 e 85 è di appena il 3,7%. I principali fornitori sono tradizionalmente la Cina, l'UE e gli USA, la quota delle importazioni da questi Paesi nel 2019 ha raggiunto il 75%.

Il principale partner commerciale degli Stati membri UEEA in Asia è la Cina, che è al primo posto nel fatturato del commercio estero della Federazione Russa (la quota della Cina è del 18,1%), della Chirghisia (42,9%), dell'Armenia (15,8%), del Kazachstan (19,2%) ed al secondo posto nel fatturato del commercio estero della Bielorussia (12,6%).

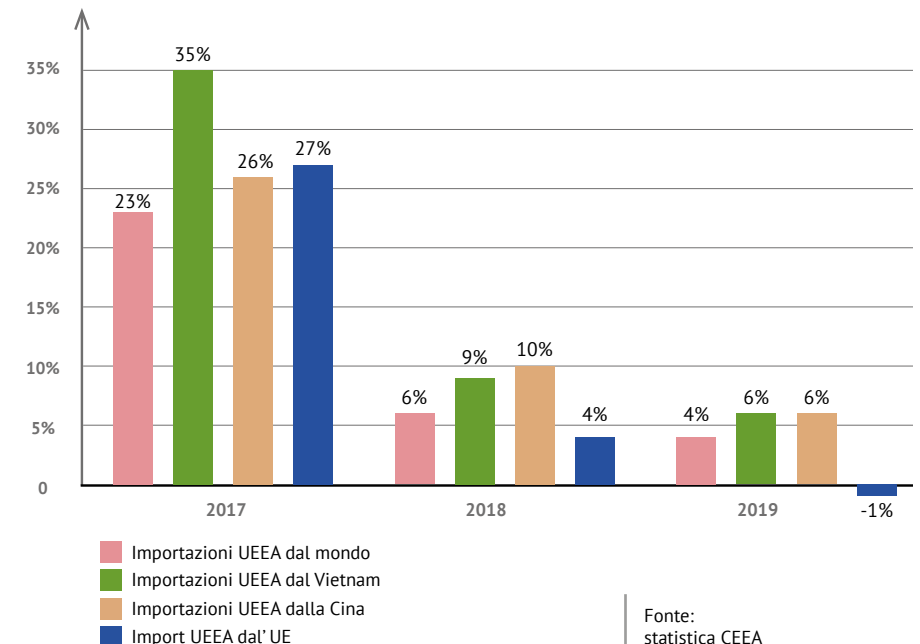
Dai risultati del 2019, il fatturato commerciale tra l'UEEA e la Cina è cresciuto del 5,7%, arrivando a 133,4 miliardi di dollari USA (dai 126,2 miliardi di dollari USA nel 2018). Gradualmente, aumentano sia le esportazioni dai Paesi UEEA in Cina, sia le importazioni dalla Cina. Nel 2019 la crescita delle esportazioni UEEA è stata del 5,4% (dai 62,9 miliardi di dollari USA nel 2018 ai 65,6 miliardi di dollari USA nel 2019), le importazioni, a loro volta, sono cresciute del 5,6% (dai 63,3 miliardi di dollari USA nel 2018 ai 67,2 miliardi di dollari USA nel 2019).



Dis. 2 Struttura merceologica importazioni UEEA 2019

Per molti anni l'Unione Europea è stata e continua ad essere il principale partner commerciale dell'UEEA. Allo stesso tempo, l'imposizione delle sanzioni ha avuto un impatto negativo sui rapporti tra i due blocchi regionali. Dal 2014 al 2016, il commercio tra l'Unione e l'UE è sceso dai 453,3 miliardi di dollari USA ai 237 miliardi di dollari USA. Nel 2017-2018 il fatturato commerciale ha iniziato a riprendersi, con una crescita media del 22%, e ha raggiunto i 352,2 miliardi di dollari USA nel 2018, recuperando quasi la metà del calo. Tuttavia, gli indicatori del fatturato commerciale per il 2019 non sono stati molto ottimistici: rispetto al 2018 il fatturato è sceso di 24 miliardi di dollari USA e si è attestato sui 327,3 miliardi di dollari USA.

Oggi, i Paesi dell'UE rappresentano circa il 45% del fatturato commerciale dell'UEEA (la quota delle esportazioni dell'Unione verso l'UE ha raggiunto il 49%, e la quota delle importazioni il 38%), mentre nel 2014 questa quota aveva raggiunto il 52%. Questa tendenza è in aumento. I volumi delle forniture di merci europee negli ultimi anni hanno avuto la tendenza a diminuire (disegno 3).



Dis. 3 Dinamica tempi di crescita volumi importazioni UEEA 2017-2019

Il riorientamento dei flussi commerciali per l'acquisto di merci da altri Paesi riduce gradualmente il potenziale commerciale ed economico tra i nostri Paesi. Questa situazione riguarda sia i generi alimentari, sia i prodotti industriali. Tale tendenza negativa, naturalmente, può essere invertita, ma per il ripristino dei legami perduti ci vorranno anni.

Negli ultimi tre anni l'UE ha mostrato i più bassi indici di crescita delle importazioni tra i partner chiave dell'UEEA.

A partire dal 2014, si riscontra anche un forte calo del livello degli investimenti stranieri diretti dai Paesi UE nelle economie degli Stati membri UEEA. Questo è dovuto, anche, al deterioramento della situazione economica. Sono inoltre diminuiti i flussi di investimenti in direzione opposta, effettuati tradizionalmente nel settore energetico.

Allo stesso tempo, l'attuale crescita economica nell'UE e nell'UEEA è sempre più in ritardo rispetto al ritmo di sviluppo in Asia, e le crescenti barriere commerciali, con le quali i nostri prodotti e servizi si scontrano sui mercati transfrontalieri, sono un deterrente abbastanza forte come crescita economica reale.

In questa situazione è necessario concentrarsi sulla creazione di incentivi pratici per l'apertura di un dialogo reale a livello UE-UEEA con un'enfasi su una discussione sostanziale sull'economia e sulla sincronizzazione delle politiche normative, in modo che le imprese in Europa e nell'UEEA lavorino in condizioni di cooperazione confortevoli ed eque.



Riunione del Consiglio intergovernativo eurasiatico

02 Risposta UEEA alle sfide dell'anno di crisi: accelerazione dei negoziati commerciali

Al fine di minimizzare le conseguenze delle attuali tendenze della crisi economica globale, rinforzata dalla pandemia del Covid-19, le élite politiche UEEA adottano misure per stimolare il commercio e una rapida risposta al ristabilimento dell'economia degli Stati membri dell'Unione, sia a livello nazionale che sovranazionale.

Già nell'aprile 2020, a Minsk, il Consiglio intergovernativo eurasiatico a livello di Primi Ministri degli Stati membri dell'Unione, ha adottato un'ordinanza per delle misure urgenti anti-crisi e di stabilizzazione, volte a garantire la stabilità economica nel contesto dello sviluppo della pandemia Covid-19 (ordinanza N°6 del 10 aprile 2020).

Il documento prevede l'attuazione di una serie di importanti decisioni volte a garantire i bisogni vitali della popolazione, il mantenimento del reciproco scambio nell'Unione, la libera circolazione delle merci e la creazione delle condizioni per un'ulteriore crescita economica.

In conformità con l'ordinanza, è stato attivato un "corridoio verde" per le importazioni di merci vitali, introdotte restrizioni temporanee uniformi sulle esportazioni di beni vitali verso Paesi terzi, poi abrogate man mano che la situazione si è stabilizzata, aumentati i volumi dei crediti all'esportazione e concesse garanzie di loro assicurazione, implementate misure di applicazione flessibile dei meccanismi di regolamentazione nel settore finanziario, tra cui l'attenuazione del carico amministrativo e delle condizioni di credito alle imprese.

Allo stesso tempo la risposta alla complessa situazione economica mondiale sarebbe stata incompleta se non fosse stata confermata la rotta per approfondire il dialogo con i partner esteri dell'Unione e accelerare i negoziati per concludere accordi sul libero commercio.

Nel 2019, la quota delle importazioni preferenziali dell'Unione è stata pari a circa il 7,6% delle importazioni totali, di cui: il 5,5% delle importazioni dai Paesi della CSI e dei partner UEEA nell'ambito dell'ALS (accordo di libero scambio), il 2,1% dai Paesi utenti

del sistema di preferenze UEEA. Dopo il completamento dei negoziati e l'entrata in vigore degli accordi con Israele, Egitto ed India si prevede che questa cifra aumenterà di 2,3 punti percentuali ed arriverà a circa il 10%. L'obiettivo dell'Unione a medio termine è continuare ad aumentare qualitativamente questa quota, riducendo i costi per le imprese e costruendo nuovi legami di cooperazione con i partner dell'ALS.

In futuro, la liberalizzazione e la semplificazione delle procedure commerciali dovranno accompagnare l'attuazione del Grande Partenariato Eurasiatico, che indubbiamente aumenterà di molte volte l'efficacia di questo progetto globale.

Tendenze

La globalizzazione delle economie, una delle principali tendenze del mondo contemporaneo, è ineluttabile, non può essere messa in pausa, influisce su tutti i processi globali. Un'aggiunta logica a questo processo è stata la formazione di una serie di norme riconosciute e condivise del sistema commerciale multilaterale, e quindi l'OMC.

Il coinvolgimento nelle successioni globali del valore aggiunto è diventato il modo attuale di partecipazione dei Paesi al commercio internazionale e di accesso ai mercati di esportazione.

La regionalizzazione, da parte sua, è una certa sovrastruttura per questo processo, la cui rapida crescita si è verificata tra la fine degli anni '80 e l'inizio degli anni '90 del XX secolo.

Verso la metà degli anni '90, questo fenomeno si è quasi completamente istituzionalizzato, raggruppando più di 30 gruppi regionali diversi per formato (unioni doganali, mercati comuni, zone di libero scambio) nella rete commerciale mondiale che ha formulato regole multilaterali per promuovere la crescita del commercio e i processi di integrazione.

E' diventato chiaro che i legami economici regionali stanno diventando il fattore principale dei processi di integrazione, coinvolgendo in essi non solo la sfera del commercio, ma anche la cultura, la scienza, l'istruzione e altre aree.

Secondo i dati dell'OMC, al 1 giugno 2020 nel mondo sono in vigore 306 accordi commerciali regionali.

L'UEEA in un mondo in trasformazione

Sullo sfondo dei crescenti sentimenti protezionistici insiti nella situazione corrente del commercio mondiale, l'UEEA aderisce convintamente e promuove nel mondo la concezione su cui si basa la sua integrazione interna: la creazione di uno spazio di fiducia reciproca e di stabilità nella regione, che, combinando le potenzialità dei mercati e delle risorse, crei condizioni per uno sviluppo progressivo e sostenibile, che precluda l'adozione di azioni ostili unilaterali.

L'UEEA è un ponte che lega l'Europa e l'Asia, che dispone di formidabili risorse naturali, umane ed industriali.

Tuttavia, la situazione attuale delle misure restrittive che si è stabilita nelle relazioni economiche estere dei singoli Paesi dell'Unione con Paesi terzi non poteva non influenzare l'attuazione degli indirizzi geografici di realizzazione della politica di commercio estero dell'UEEA. Se prima era equilibrata geograficamente (i negoziati erano condotti sia con i Paesi europei, sia con quelli asiatici), in questa fase il lavoro principale riguarda i partner orientali dell'Unione.

Così, nel 2014, a causa dei cambiamenti che hanno interessato la politica commerciale dell'UEEA, sono stati sospesi i negoziati per la conclusione di un accordo di libero scambio tra i paesi dell'unione doganale, la allora ancora "troika", e l'Associazione europea di libero scambio (EFTA). Allo stesso tempo, il rilascio di risorse aggiuntive ha permesso di avvicinarsi ai principali paesi orientali nelle loro regioni: Cina, Singapore, Vietnam, Iran, Egitto, Israele e India. In un lasso di tempo molto breve, l'Unione ha concluso una serie di accordi commerciali di fondamentale importanza.

Pertanto, l'UEEA ha iniziato a costruire con successo la sua rete commerciale, continuando a seguire la tendenza globale di stabilizzazione dello spazio geopolitico attraverso la creazione di alleanze commerciali.

All'avvio dei negoziati, l'UEEA è guidata dalla strategia di "partenariato globale", che si basa sulle seguenti aree:

- incorporare l'UEEA in progetti di integrazione globale,
- formare le proprie alleanze regionali strategiche con partner stranieri.

Procedura per la conclusione di accordi commerciali

Secondo il Trattato sull'UEEA, l'Unione può concludere trattati internazionali con Stati, organizzazioni internazionali e associazioni internazionali su questioni di competenza dell'Unione, in modo indipendente e congiunto con gli Stati membri dell'UEEA. Tenendo conto del fatto che i moderni accordi commerciali coprono una gamma molto ampia di settori regolamentari, nel quadro degli accordi commerciali conclusi, l'UEEA ha agito insieme ai paesi dell'Unione come parte di un accordo con una composizione complessa di partecipanti.

L'interazione più stretta è fornita attraverso un accordo sulla creazione di una zona di libero scambio (ALS) come strumento contrattuale attualmente più richiesto ed efficace.

Nel 2018 è stato firmato e nel dicembre 2019 è entrato in vigore un Accordo sui trattati internazionali dell'UEEA con Paesi terzi, organizzazioni internazionali o associazioni di integrazione internazionale, che determina le modalità di conclusione, cessazione e sospensione della validità di accordi internazionali con partner stranieri.

All'inizio del 2020, la Commissione Economica Eurasiatica aveva già ricevuto più di 40 proposte per concludere accordi commerciali con l'estero.

La procedura decisionale per ogni Paese è piuttosto lunga, poiché una decisione equilibrata viene presa in ciascuna direzione, ed è preceduta da uno studio dettagliato di tutte le caratteristiche del regime commerciale, un'analisi delle barriere commerciali, dei vantaggi e delle potenziali conseguenze della liberalizzazione del commercio.

Al fine di valutare i possibili effetti e rischi, per avere una posizione degli utenti diretti dei potenziali accordi, la Commissione tiene costantemente degli incontri con i rappresentanti della comunità imprenditoriale e delle associazioni di imprese.

In fase preliminare, gli effetti economici della possibile conclusione di un accordo vengono valutati utilizzando metodi econometrici, in particolare, utilizzando il modello di un equilibrio generale.

Nella scelta di un partner per concludere un accordo commerciale, gli Stati membri dell'UEEA sono guidati dall'obiettivo di garantire una bilancia commerciale

Il commercio estero di servizi con Paesi terzi è appannaggio degli Stati membri dell'Unione. Su questo tema, i negoziati sono tenuti da loro in modo indipendente a propria discrezione. Nel frattempo, il Trattato sull'UEEA prevede la necessità di garantire il coordinamento dell'attuazione di questo settore.

reciprocamente vantaggiosa, principalmente in termini di forniture dai Paesi dell'Unione di prodotti ad alto valore aggiunto e di garanzia di una posizione competitiva vincente sui mercati esteri (che, a sua volta, è un incentivo per rafforzare l'integrazione interna grazie ad una cooperazione collaborativa, laddove consente di aumentare la competitività della produzione).

Accordi commerciali UEEA

I primi negoziati commerciali, con la **Repubblica socialista del Vietnam**, sono iniziati quasi immediatamente dopo la creazione e il funzionamento della Commissione Economica Eurasiatica, nel 2013. L'accordo di libero scambio tra l'UEEA e i suoi Stati membri, da un lato, e la Repubblica socialista del Vietnam, dall'altro, concluso già nel maggio 2015, meno di sei mesi dopo la creazione dell'UEEA, è diventato il primo nella storia della formazione e del funzionamento dell'associazione eurasiatica per l'integrazione.



Di fatto, è servito da motore di un interesse crescente a concludere accordi commerciali con l'Unione da parte di altri Paesi e da catalizzatore per lo sviluppo del commercio estero.

Ciò che è importante è che sia stato concluso subito in formato ALS+, ovvero, oltre agli accordi sull'azzeramento dei dazi, il testo include altre questioni che regolano vari aspetti del commercio, comprese le questioni degli scambi di servizi

Accordo di libero scambio tra UEEA e Vietnam

e degli investimenti nelle relazioni tra Russia e Vietnam. Inoltre, a sostegno degli accordi sulla possibilità di prevedere preferenze aggiuntive per progetti di investimento prioritari, previsti dall'accordo stesso, sono stati firmati dei protocolli intergovernativi bilaterali russo-vietnamita e bielorusso-vietnamita a sostegno della produzione di autoveicoli in Vietnam, che hanno stabilito un regime preferenziale per l'attuazione di progetti di investimento per l'assemblaggio industriale.

Durante il primo anno dell'accordo, si è notato un aumento significativo sia del fatturato commerciale in generale che dei flussi di esportazione-importazione. Il commercio tra l'UEEA e il Vietnam è aumentato del 36%, attestandosi sui 5,9 miliardi di dollari USA. Le importazioni di merci dal Vietnam sono aumentate del 35% (da 2,7 a 3,7 miliardi di dollari USA) e le esportazioni in Vietnam del 40% (da 1,6 a 2,3 miliardi di dollari USA).

Secondo i risultati di quasi due anni di funzionamento dell'accordo con il Vietnam, si è notato un aumento significativo delle consegne di esportazione di frumento, granoturco, alcuni tipi di metalli ferrosi, carne di pollo.

Un ulteriore effetto della creazione di un accordo di libero scambio con il Vietnam è stato il lancio di forniture d'esportazione di merci che sono fondamentalmente nuove per il commercio reciproco (ad esempio, componenti per l'industria automobilistica).

E' abbastanza evidente che il motore di tale crescita è proprio il regime di libero scambio, che prevede una graduale riduzione annuale e l'eliminazione dei dazi doganali all'importazione.

Durante i primi due anni dell'accordo il commercio è cresciuto in entrambe le direzioni, indicando che i vantaggi sono reciproci grazie agli accordi. Le importazioni dal 2016 al 2018 sono cresciute da 2,7 a 4 miliardi di dollari USA, le esportazioni da 1,6 a 2,7 miliardi di dollari USA. Pertanto, durante questo periodo il fatturato commerciale è aumentato di 1,6 volte. A causa della difficile situazione del commercio mondiale alla fine del 2019, è sceso a 5,5 miliardi di dollari USA; nel 2020 gli indicatori rimangono gli stessi dell'anno precedente.



Disposizioni principali	UEEA	Vietnam
Livello liberalizzazione tariffaria (merceologico)	88%	87,6%
Livello liberalizzazione tariffaria (commercio)	95%	90,4%
Livello iniziale protezione tariffaria (prima dell'entrata in vigore dell'Accordo)	8,2%	10,1%
Livello finale protezione tariffaria (a fine periodi intermedi)	0,9%	0,2%

Potenziale export dell'UEEA sul mercato del Vietnam e del Vietnam su quello dell'UEEA, mln \$

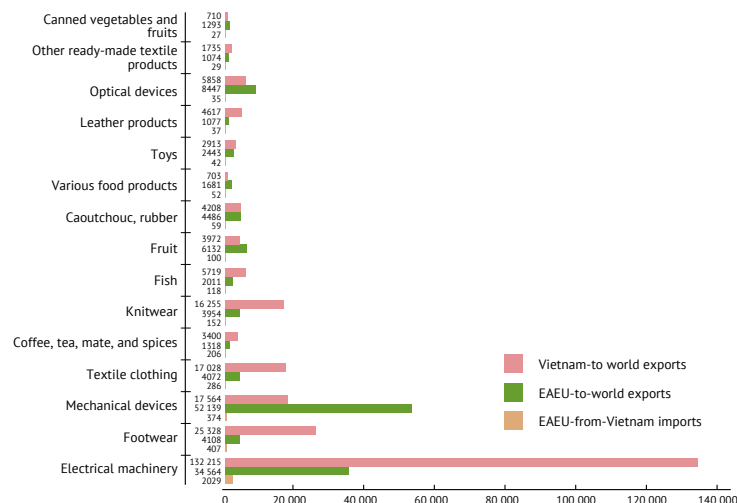


Potenziale esportazioni UEEA invendute su mercato Vietnam

+2758
mln \$

Potenziale esportazioni Vietnam invendute su mercato UEEA

+2056
mln \$



Dati potenziale export invenduto forniti dal Centro commerciale internazionale

Informazioni statistiche elaborate in base ai dati del 2019 della CEEA e del CCI

Accordo provvisorio sul libero scambio tra UEEA ed Iran

Nel maggio 2018, l'UEEA ha firmato un **accordo provvisorio che porta alla formazione di una zona di libero scambio tra l'UEEA e i suoi Stati membri, da un lato, e la Repubblica islamica dell'Iran, dall'altro.**

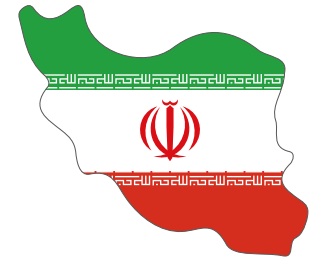
Interim Agreement EAEU-Iran



L'allentamento delle sanzioni internazionali contro l'Iran ha fornito l'opportunità di avviare nuovi canali commerciali tra i nostri Paesi. Al fine di costruire rapidamente una comoda infrastruttura legale per le imprese, l'UEEA e l'Iran hanno stipulato un Accordo provvisorio che prevede la riduzione o l'eliminazione dei dazi su un gruppo limitato di merci e, soprattutto, ha stabilito un quadro giuridico chiaro per le relazioni commerciali basato sulle regole del sistema commerciale multilaterale. I prodotti della nomenclatura coperti dall'accordo sono di forte interesse per le esportazioni per le imprese degli Stati membri dell'UEEA e dei partner iraniani.

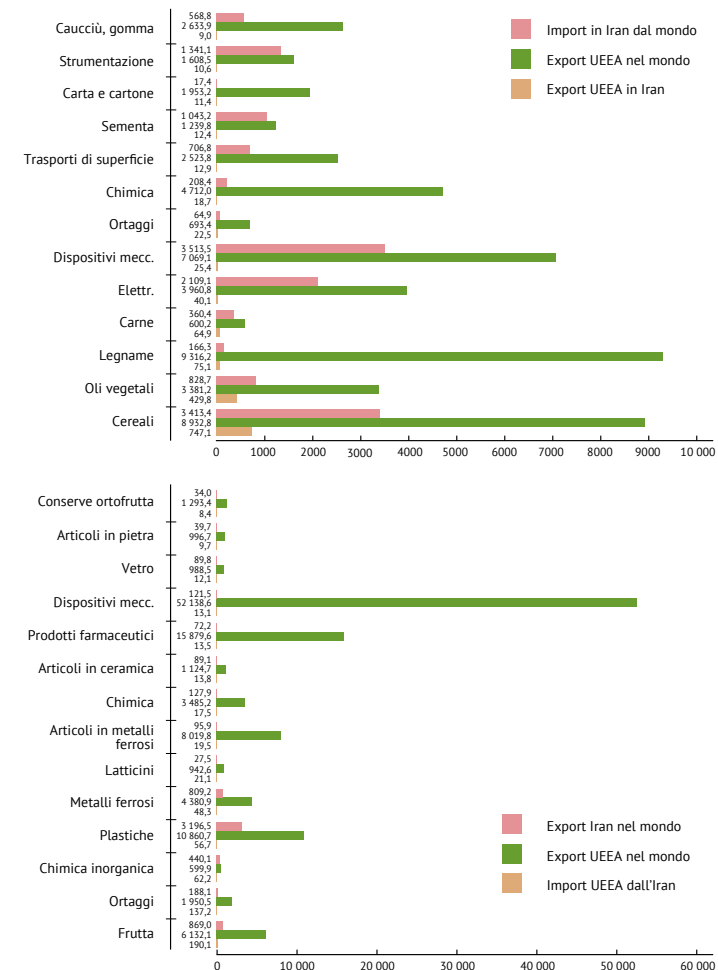


Firma dell'Accordo provvisorio con l'Iran



Disposizioni principali	UEEA	RII
Livello liberalizzazione tariffaria (merceologico)	4%	4,7%
Livello liberalizzazione tariffaria (commercio)	51,7%	39,8%
Livello iniziale protezione tariffaria (prima dell'entrata in vigore dell'Accordo)	8,8%	10,1%
Livello finale protezione tariffaria (a fine periodi intermedi)	4,7%	14,3%

Potenziale export dell'UEEA sul mercato dell'Iran e dell'Iran su quello dell'UEEA, mln \$



Potenziale esportazioni UEEA invendute su mercato Iran

+924
mln \$

Potenziale esportazioni Iran invendute su mercato UEEA

+472
mln \$

Dati potenziale export invenduto forniti dal Centro commerciale internazionale

Informazioni statistiche elaborate in base ai dati del 2019 della CEEA e del CCI

Promuovendo l'agenda di integrazione dell'UEEA in alleanze commerciali su larga scala, nel 2018 l'Unione ha firmato un **Accordo di cooperazione commerciale ed economica tra l'UEEA e i suoi Stati membri, da un lato, e la Repubblica popolare cinese, dall'altro.**

Agreement on economic and trade cooperation EAEU-China



L'accordo, pur non istituendo un regime di libero scambio, include concettualmente due componenti. Il primo è garantire un'ampia gamma di garanzie legali, condizioni prevedibili per l'accesso e la circolazione delle merci sul mercato aumentando il livello di trasparenza dei sistemi di regolamentazione e semplificando le procedure commerciali. La seconda componente riguarda lo sviluppo della cooperazione settoriale tra l'UEEA e la RPC.

Nell'ambito della componente settoriale del presente accordo, sono fissati obblighi per promuovere lo sviluppo della cooperazione in settori quali l'agricoltura, l'energia, i trasporti, l'industria, le tecnologie, le infrastrutture di informazione e comunicazione, la finanza e l'ambiente.

Sono stati raggiunti accordi di cooperazione con la Cina per attrarre risorse da istituzioni finanziarie internazionali e nazionali per la realizzazione di progetti congiunti di comune interesse nelle aree indicate.



Firma dell'Accordo con la Cina

In generale, l'accordo, creando condizioni di scambio più favorevoli e prevedibili per i produttori dei Paesi dell'Unione, contribuisce allo sviluppo del reciproco scambio, crea una solida base per l'Unione come organizzazione internazionale di interazione con la RPC e garantisce la coniugazione dell'Unione con il progetto "One Belt - One Road", la cui complementarità dovrebbe garantire la crescita complementare delle economie degli Stati membri dell'UEEA e della RPC.



Disposizioni principali

Posizioni cinesi nel commercio estero UEEA

Export: 1° posto (65,6 mld \$ USA)
Import: 1° posto (66,9 mld \$ USA)

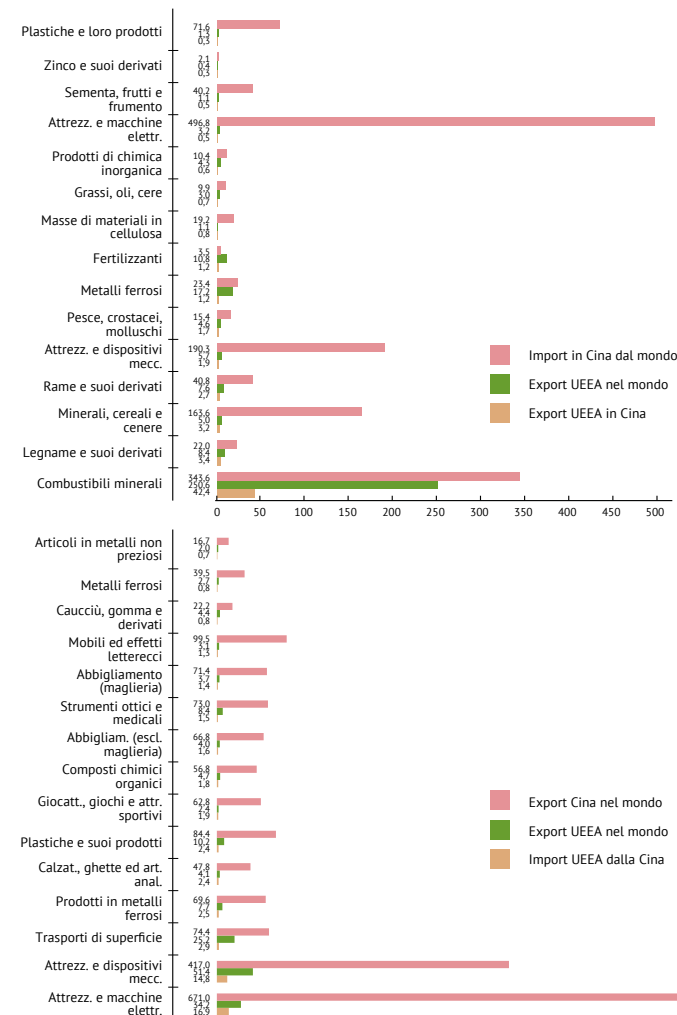
Livello protezione tariffaria cinese applicabile media

Agricoltura: 13.9%, industria: 6.5%

Partecipazione agli accordi preferenziali cinesi

14 partners (Hong Kong, 2003; Macao, 2003; ASEAN, 2005; Cile, 2006; Pakistan, 2007; Nuova Zelanda, 2008; Singapore, 2009; Perù, 2010; Costa Rica, 2011; Islanda, 2014; Svizzera, 2014; Corea, 2015; Australia, 2015; Georgia, 2018)

Potenziale esportazioni UEEA sul mercato cinese e della Cina su quello UEEA, mld \$



Potenziale esportazioni UEEA invendute su mercato cinese

+17,1
mld \$

Potenziale esportazioni cinesi invendute su mercato UEEA

+42,8
mld \$

Dati potenziale export invenduto forniti dal Centro commerciale internazionale

Informazioni statistiche elaborate in base ai dati del 2019 della CEEA e del CCI

Accordo di libero scambio tra UEEA e Singapore

Nell'ambito della costruzione di relazioni commerciali con gli Stati asiatici, il dialogo con una delle economie in via di sviluppo più dinamicamente della regione Asia-Pacifico, **Singapore**, ha raggiunto un livello qualitativamente nuovo.

Nel 2019, l'UEEA ha stipulato un **Accordo sul libero scambio di merci**, nonché un **Accordo quadro sulla cooperazione economica globale**, che forma un unico "pacchetto" di accordi costituito dall'Accordo sul libero scambio di merci e accordi bilaterali sul commercio di servizi e investimenti, conclusi indipendentemente dai Paesi UEEA e da Singapore.

L'accordo sul libero scambio di merci stabilisce obblighi di conformità a standard internazionali per l'applicazione di procedure di autorizzazione, divieti e restrizioni quantitative, regolamentazione tecnica, misure sanitarie e fitosanitarie, trasferimenti e pagamenti per la fornitura di prodotti, tasse associate al passaggio di procedure "alla frontiera", uso di misure di antidumping, di protezione compensative e speciali.

Framework agreement on comprehensive economic cooperation EAEU-Singapore



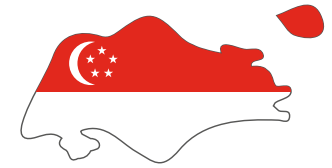
FTA EAEU-Singapore



Insieme alle disposizioni tradizionali nel campo del commercio di merci, l'accordo ha anche creato una base significativa per migliorare la qualità e lo sviluppo della cooperazione in settori quali il commercio elettronico, l'ecologia, la lotta alle pratiche anticoncorrenziali, la trasparenza negli appalti pubblici e la proprietà intellettuale.

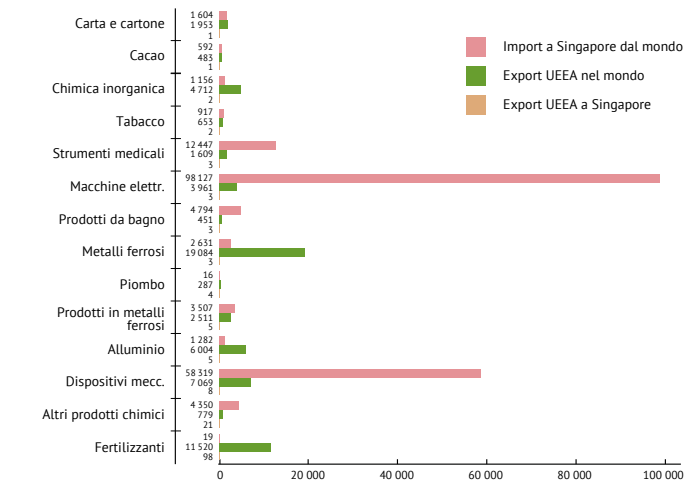


Firma dell'Accordo con Singapore



Disposizioni principali	UEEA	Singapore
Livello liberalizzazione tariffaria (merceologico)	4%	4,7%
Livello liberalizzazione tariffaria (commercio)	51,7%	39,8%
Livello iniziale protezione tariffaria (prima dell'entrata in vigore dell'Accordo)	8,8%	10,1%
Livello finale protezione tariffaria (a fine periodi intermedi)	4,7%	14,3%

Potenziale esportazioni UEEA sul mercato di Singapore e di Singapore su quello UEEA, mln \$

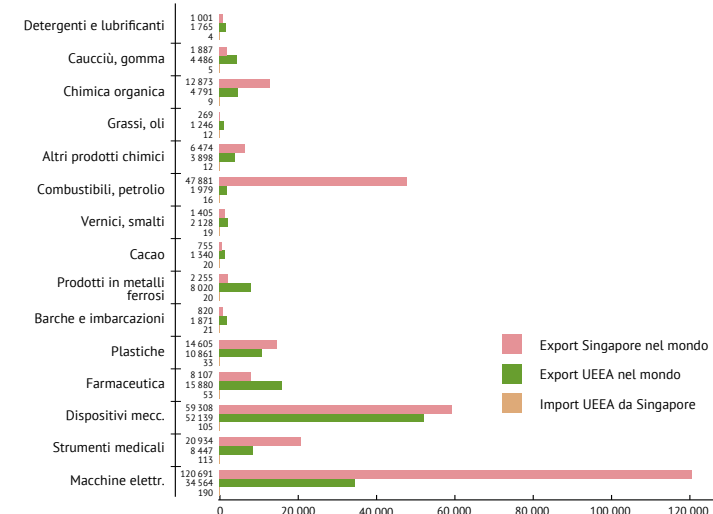


Potenziale esportazioni UEEA invendute su mercato Singapore

+159
mln \$

Potenziale esportazioni Singapore invendute su mercato UEEA

+729
mln \$



Dati potenziale export invenduto forniti dal Centro commerciale internazionale

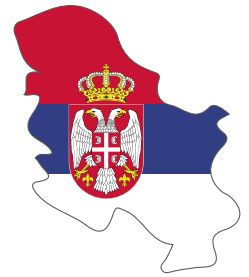
Informazioni statistiche elaborate in base ai dati del 2019 della CEEA e del CCI

Accordo di libero scambio tra UEEA e Serbia

Nel 2019 è stato concluso un accordo di libero scambio con la **Repubblica di Serbia**. In precedenza, era già stato istituito un regime di libero scambio tra la Serbia e singoli Paesi dell'Unione: la Repubblica di Bielorussia, la Repubblica del Kazakistan e la Federazione russa. Il nuovo accordo, a sua volta, in primo luogo, unifica il regime commerciale tra tutti i Paesi dell'Unione e la Serbia, e in secondo luogo, modernizza gli accordi precedentemente formati su base bilaterale.



Firma dell'Accordo con la Serbia



Disposizioni principali

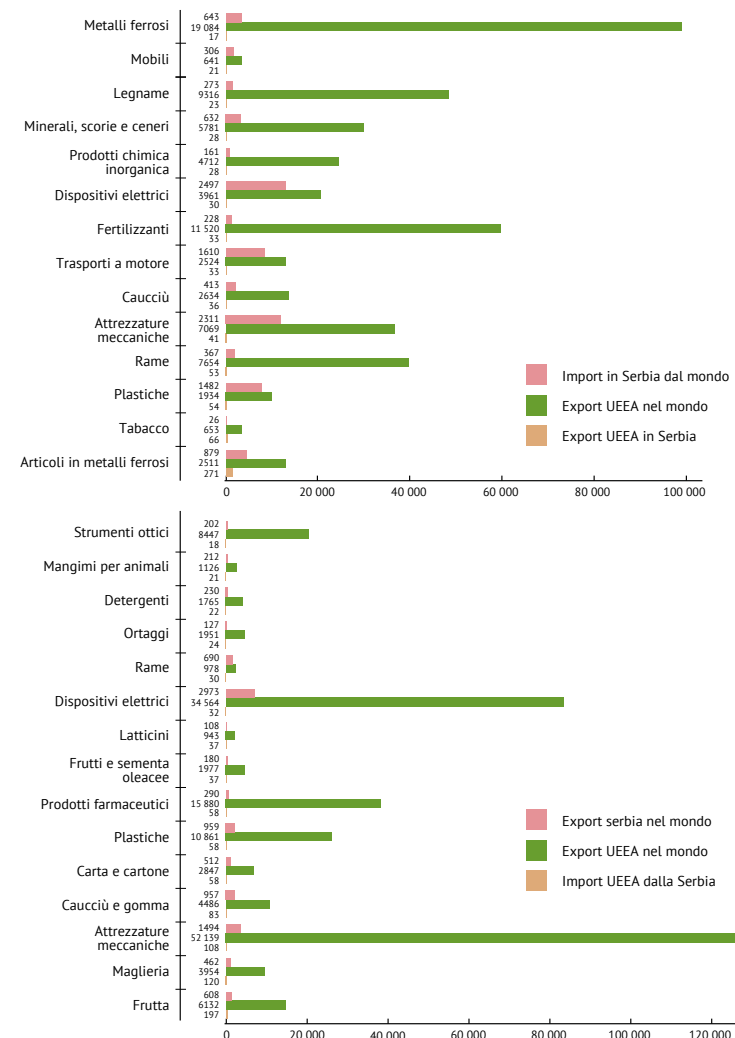
Posizioni Serbia nel commercio estero con UEEA

Export: 1.613 mln \$/anno 2019
(crescita +46% rispetto al 2018)

Import: 1.139 mln \$/anno 2019
(crescita -3,8% rispetto al 2018)

Interscambio: 2.752 mln \$/anno 2019
(crescita +20,3% rispetto al 2018)

Potenziale esportazioni UEEA sul mercato serbo e della Serbia su quello UEEA, mln \$



Potenziale esportazioni UEEA invendute su mercato serbo

+378
mln \$

Potenziale esportazioni serbe invendute su mercato UEEA

+952
mln \$

Dati potenziale export invenduto forniti dal Centro commerciale internazionale

Informazioni statistiche elaborate in base ai dati del 2019 della CEEA e del CCI

Il formato moderno degli accordi commerciali mira ad affrontare due delle questioni più delicate per le imprese: semplificazione delle procedure commerciali e riduzione delle barriere tariffarie e non tariffarie. I meccanismi per la regolare circolazione delle merci creati in questo modo consentono di diversificare i flussi commerciali e di garantire la crescita del commercio estero con partner di diverse regioni del mondo.

Garantendo obblighi di mutua semplificazione dell'accesso ai mercati, che di per sé è un passo significativo verso un livello qualitativamente nuovo di relazioni, l'UEEA con i suoi partner nella maggior parte dei casi discute almeno la seguente serie di questioni:

- Regolamento tecnico;
- Regolamentazione sanitaria e fitosanitaria;
- Tutela dei diritti su oggetti di proprietà intellettuale;
- Commercio elettronico;
- Semplificazione delle procedure doganali e delle regole di origine delle merci.

Gli accordi possono includere anche questioni di appalti pubblici, principi uniformi per la protezione della concorrenza, cooperazione nel campo dello sviluppo sostenibile e altri.



Simposio internazionale per esperti da Paesi UEEA ed ASEAN

Uno strumento aggiuntivo nell'ambito dell'accordo, che consente agli investitori di prendere decisioni strategiche su base prevedibile, è l'istituzione di dialoghi settoriali in settori specifici dell'economia con accesso alla realizzazione di progetti comuni, ad esempio nel campo dei trasporti, dell'energia, dell'agricoltura.

L'Unione è aperta a nuove idee e nuove aree di cooperazione, nonché a formati innovativi di accordi.

Ad esempio, l'accordo con Singapore contiene intese sul trasferimento di tecnologia, nonostante non si sia ancora formata una pratica internazionale stabile su questo tema. Ci sono solo pochi esempi di moderni accordi di libero scambio in cui è menzionato, per non parlare di un articolo separato sul trasferimento di tecnologia.

I rapidi progressi tecnologici, transazioni commerciali più rapide e cambiamenti nella struttura del mercato del lavoro globale impongono nuove condizioni che devono essere prese in considerazione nell'agenda negoziale.

Così, l'UEEA, ad esempio, accoglie e sostiene le idee contenute nell'accordo firmato quest'anno da Cile, Nuova Zelanda e Singapore sulla cooperazione nell'economia digitale (DEPA, Digital Economy Partnership Agreement).

L'Unione offre ai suoi partner il formato più ottimale di un accordo commerciale che si adatti a entrambe le parti, il cui contenuto, prima di tutto, mira non solo a sviluppare il commercio in sé, ma anche a rafforzare la cooperazione in materia di investimenti, cooperazione industriale, aumento della produttività del lavoro, integrazione attiva nelle piattaforme di produzione e nelle catene del valore aggiunto, nonché alleanze e blocchi economici internazionali.

Nuovi orizzonti

Sud-est (ASEAN), Nord-Sud (Iran, India), Mediterraneo orientale (Egitto, Israele) sono oggi i vettori prioritari della politica commerciale dell'UEEA volta ad approfondire i legami di integrazione attraverso accordi commerciali.

L'Unione eurasiatica è un partner affidabile che lavora con il mondo a condizioni reciprocamente vantaggiose e trasparenti con regole del gioco chiare.

Il mercato dell'**Associazione delle nazioni del sud-est asiatico (ASEAN)** è considerato dall'UEEA come uno dei più promettenti. Nel 2018 è stato firmato un memorandum d'intesa tra la Commissione e l'ASEAN nel campo della cooperazione economica, progettato per avviare un dialogo inter-blocco, anche in settori quali la regolamentazione doganale e la semplificazione delle procedure di commercio, la regolamentazione CSF (Consiglio per la stabilità finanziaria) e BTC (accordo sulle barriere tecniche nel commercio), il commercio elettronico, il sostegno alle micro, piccole e medie imprese.

Per l'ASEAN, il partenariato con l'UEEA offre un'opportunità per una penetrazione più profonda nella regione che oggi è poco familiare al business di questi paesi, mentre per i Paesi EAEU, costruire un dialogo sostanziale con l'ASEAN consente di superare i limiti associati alla posizione continentale, utilizzare le alleanze con le aziende dei paesi dell'Associazione come piattaforma per integrarsi nell'economia mondiale, entrare nei mercati asiatici in rapida crescita e ottimizzare i costi di trasporto.

Nel contesto del vettore Nord-Sud, un progetto pilota per l'UEEA è stata la conclusione di un **Accordo Provvisorio con l'Iran**, che è la prima fase nella creazione di una zona di libero scambio.

Nel prossimo futuro, si prevede di avviare negoziati su un accordo completo per una zona di libero scambio.

Inoltre, un'altra questione strategicamente importante all'interno di questo percorso sarà la formazione di corridoi di trasporto nelle direzioni di **India, Pakistan, Iraq**, in particolare, all'interno del corridoio di trasporto internazionale "Nord-Sud" (CTINS).

Gli Stati UEEA hanno un solido potenziale nello stabilire la fornitura dei loro prodotti a questi Paesi, tuttavia non è utilizzato appieno. Il motivo principale sono le difficoltà logistiche.

Prevediamo che saranno superati attraverso il CTI "Nord-Sud", una rete di trasporto multimodale che include trasporto ferroviario, stradale e marittimo da Mumbai, in India, via Bandar Abbas (Iran) a Mosca.

Il fattore geografico nei rapporti tra l'ASEAN e l'UEEA è un argomento a favore della creazione di un sistema di trasporto e logistica competitivo che medi i flussi commerciali tra il sud-est asiatico e l'Europa.

Utilizzando le capacità del CTI "Nord-Sud", l'UEEA intraprenderà ulteriori passi nel campo dell'integrazione dei Paesi eurasiatici con il coinvolgimento di altri Paesi, ad esempio la Turchia e i Paesi dell'Europa centrale.

Ovviamente, senza approfondire la cooperazione con l'**India** il potenziale del CTI "Nord-Sud" non sarebbe pienamente realizzato. Pertanto, l'UEEA sta attuando consultazioni con la Repubblica dell'India per avviare quanto prima negoziati sulla conclusione di un accordo commerciale preferenziale con essa, soprattutto perché la decisione di avviarli è già stata presa.

Per quanto riguarda l'Africa e il Medio Oriente, in un futuro molto prossimo, è prevista la firma di accordi con lo **Stato di Israele** e la **Repubblica araba d'Egitto**.

Questi accordi consentiranno di entrare nei mercati del continente africano e del Medio Oriente. Gli obiettivi degli accordi sono, prima di tutto, lo sviluppo e il rafforzamento della cooperazione sia a livello statale che aziendale su una vasta gamma di questioni, tra cui l'attuazione di progetti congiunti di investimento, la cooperazione nel campo delle nuove tecnologie, ecc.



Firma Memorandum di reciproca intesa tra CEEA ed ASEAN

03 Quale Eurasia? cosa offre l'UEEA ai partner

L'ondata tumultuosa che ha investito il mondo negli ultimi anni – misure protezionistiche unilaterali, sanzioni, guerre commerciali, pandemia – ha colpito le economie di tutti i Paesi.

Il mondo è entrato in un periodo in cui l'imprevedibilità di nuovi fenomeni deve essere contrastata con azioni comuni. Le conseguenze della pandemia COVID-19, secondo le previsioni della BEAS (Banca Eurasiatica di Sviluppo), porteranno a una diminuzione dell'attività economica globale quest'anno. Pertanto, è previsto un calo significativo del PIL dell'Eurozona e degli Stati Uniti (rispettivamente del 5,9% e del 4,6%) e la crescita dell'economia cinese rallenterà al suo valore più basso negli ultimi decenni: 1,5%.

Data la situazione economica emergente nel mondo, l'interazione con altri Paesi e associazioni di integrazione ha grandi prospettive sulla base di un partenariato paritario basato sul rispetto reciproco degli interessi e sull'apertura. Sta diventando sempre più chiaro che la ripresa economica richiederà una struttura sostenibile e durevole per il commercio mondiale.

L'UEEA si presenta come una piattaforma efficace per promuovere iniziative di integrazione nell'agenda commerciale ed economica dell'Eurasia. L'obiettivo storico e strategico dell'UEEA è la formazione di un unico spazio economico nel continente eurasiatico. Situati all'incrocio delle più importanti rotte commerciali e di grandi progetti economici e commerciali, i Paesi dell'UEEA sono l'anello di congiunzione tra Occidente ed Oriente.

Essendo un'associazione economica, l'UEEA ha la competenza necessaria, è profondamente coinvolta nei legami economici con i principali potenziali partecipanti al Grande Partenariato Eurasiatico (Cina, UE, India, Stati ASEAN, CSI).

Possedendo i vantaggi di un'organizzazione politicamente neutrale, l'UEEA è pronta ad assumere il ruolo di bilanciatore geopolitico, creando lo spazio economico più

fluida “da Lisbona” e “fino ai confini orientali dell'ASEAN”, dalla cui interazione stabile e prevedibile tutti alla fine trarranno vantaggio.

Anche le capitali europee comprendono il pericolo del protezionismo e del conflitto nella politica commerciale. Il modo naturale per l'Europa è rafforzare l'interconnessione nel nostro continente comune, partecipare alla creazione di uno spazio di sviluppo comune aperto a tutti. Per come la intendiamo, questa idea è alla base del concetto di interconnessione dell'Asia centrale recentemente adottato dall'Unione Europea, il cui sviluppo determina in modo decisivo la formazione dell'Eurasia come ecosistema integrale per i prossimi decenni, capace di portare nuova stabilità all'economia mondiale e diventare un motore di crescita per Paesi grandi e piccoli. Agli stessi obiettivi è diretta l'iniziativa cinese “One Belt – One Road”. Anche noi parliamo della creazione di un Grande Partenariato Eurasiatico, questa idea è formulata direttamente nella Dichiarazione sull'ulteriore sviluppo dei processi di integrazione all'interno dell'Unione economica eurasiatica del 6 dicembre 2018. L'obiettivo ora è di unire gli sforzi.

Da parte sua, l'Unione vede l'attuazione della sua iniziativa – il Grande Partenariato Eurasiatico – come la formazione di uno spazio di fiducia e cooperazione. Dato il coinvolgimento nel processo di un gran numero di fattori, l'UEEA parte dall'idea che il Grande Partenariato Eurasiatico si formerà con tempi e forme diverse.

Ad esempio, nel quadro degli indirizzi UEEA – UE, il primo passo in questa fase potrebbe essere la costruzione di un dialogo “tecnico” tra le due commissioni. Per tecnica si intende il fulcro del dialogo su questioni di regolamentazione del commercio il più vicino possibile ai problemi aziendali.

Ci aspettiamo che, tenendo conto delle attività esistenti o pianificate dell'UEEA e dell'esperienza di numerosi accordi dell'UE con Paesi terzi, la gamma delle questioni in discussione si amplierà e la comunicazione porterà alla soluzione di problemi pratici urgenti.

Inoltre, il confronto diretto tra i regolatori in futuro potrebbe portare allo sviluppo congiunto di nuovi elementi di regolamentazione giuridica, per promuovere il riconoscimento reciproco dei requisiti obbligatori in vigore da noi e nell'Unione Europea sulla base degli standard internazionali, ad esempio, in un settore così importante come la circolazione dei farmaci. Questo diventerà un potente incentivo aggiuntivo per il commercio e gli investimenti reciproci.

Con la Cina è possibile già ora un altro livello di interazione, più elevato, creato da accordi politici su larga scala per abbinare l'Unione economica eurasiatica e il progetto "One Belt – One Road" promosso dalla Cina.

Il 25 ottobre 2019, tra l'UEEA e la Cina è entrato in vigore l'Accordo sul commercio e la cooperazione economica, che prevede l'interazione sistemica dei partner, anche attraverso l'attuazione di un dialogo regolare tra le autorità responsabili del commercio e dell'economia, nonché un meccanismo per lo sviluppo della cooperazione negli investimenti. Siamo fiduciosi che l'interazione sarà utile non solo per le imprese eurasiatiche e cinesi, ma anche per le imprese di altri Paesi, principalmente le aziende europee, che sono più ampiamente rappresentate nella regione.

Per quanto riguarda l'attuazione delle sue iniziative, l'UEEA fa affidamento con convinzione sulle imprese. È ovvio che proprio le imprese, i cui interessi sono sempre più ampi dei confini nazionali, a far muovere le cose.

In primo luogo, grazie alle imprese, che hanno cercato di espandere i propri mercati, per garantire regole del gioco stabili e prevedibili, per costruire la catena ottimale di scambi e cooperazione transfrontaliera, è diventata possibile la globalizzazione.

Oggi, nonostante il regime di sanzioni, gli ambienti economici degli Stati membri dell'UEEA e dell'UE rimangono partner buoni e affidabili gli uni per gli altri. Ciò è facilitato dalla vicinanza territoriale, un'infrastruttura di trasporto ben sviluppata e avviata, un mercato comprensibile per entrambi in termini di domanda e capacità finanziarie, nonché la prassi del lavoro congiunto che si è formata negli anni.

Anche le sfide del recupero post-coronavirus aiuteranno a consolidare gli interessi commerciali in tutto il continente. La portata senza precedenti delle perdite economiche richiede l'eliminazione di tutte le restrizioni per la ripresa della crescita economica e, per questo, l'aumento della connettività completando le infrastrutture, la digitalizzazione totale e la coniugazione dei sistemi di regolamentazione. È questione di sopravvivenza delle imprese in tutti i Paesi e deve essere risolta insieme.

Interessi a lungo termine, complementarità, prevedibilità: questi sono i fondamentali principi chiave della costruzione di relazioni commerciali, che dovrebbero risolvere il problema della formazione di meccanismi che stabilizzino il sistema commerciale mondiale. I Paesi dell'Unione sono guidati da questi principi e li offrono ai loro partner commerciali.



**Eurasian economic union
on the way toward
a Big Eurasian partnership:**

BENEFITS FOR INTERNATIONAL BUSINESS



2020

Dear readers,

I consider it especially important to address European business directly from the pages of our brochure. The idea of the Big Eurasian partnership is interesting for the business community throughout Eurasia. Today, when both global and domestic demand is falling, it is time to reevaluate our strategies and policies, to develop, in cooperation with business, measures for a prompt response to the emerging economic conditions. This refers to arrangement of systematic activities aimed at stabilizing the situation.



The EAEU appears to be a convenient platform for promoting integration ideas on the continent's trade and economic agenda. As a purely economic alliance, the Union has all the necessary competencies, it is deeply involved in economic relations with key potential participants in the Big Eurasian partnership, and at the same time has the advantages of a politically neutral organization.

The strategy for the development of continental integration can be based on the combination of both regulation on the WTO+ principles and infrastructure, transport, logistics solutions and projects. This work is already underway with a number of important partners of the EAEU, we hope to expand this pool of participants.

One of the promising areas for joint work, where we see the interest of European business, is the development of a circular economy in the Greater Eurasia, aimed at increasing the efficiency of resource use and energy saving, introducing green technologies and smart digital solutions.

Our brochure provides an opportunity for understanding the EAEU trade agenda in order to subsequently arrange a dynamic and constructive dialogue with Europe.

The brochure was prepared by the Trade Policy Department of the Eurasian Economic Commission specifically for the 13th Eurasian Economic Forum in Verona

Andrey Slepnev,
Member of the Board (Minister) for Trade
of the Eurasian Economic Commission

01 Trading nations: the Eurasian economic union's involvement in the international trade

Over the five years of the Union's existence, the mutual trade of the Eurasian Economic Union (EAEU, Union) member states has demonstrated stable positive dynamics – despite the global crisis. As compared to 2015, mutual exports increased by 34% in 2019, and the commodity composition is diversified sufficiently and includes both final consumption products and intermediate products.

It is worth noting that the share of mutual trade in energy resources and goods of closed Group 99 is constantly decreasing: it was 32.4% in 2015 and decreased to 25.3% in 2019. At that, over the years supplies of these products remain at an average level of about USD 12 billion, which reveals a trend of increasing the capacity of the Union's market with goods of the non-energy group.

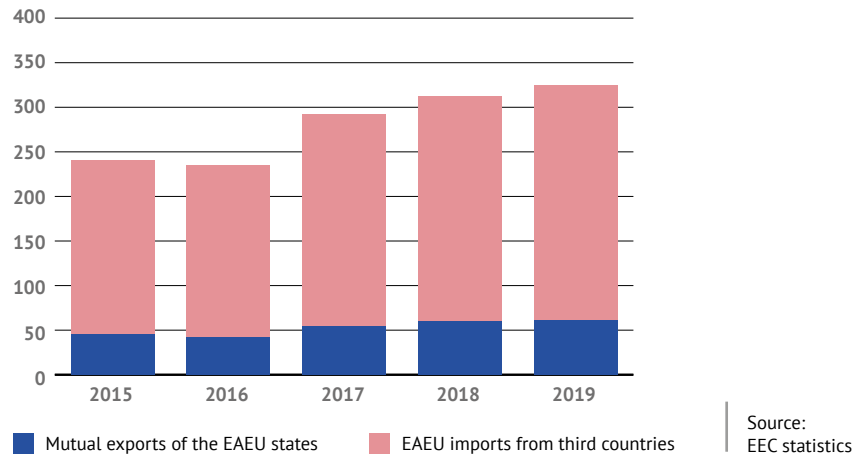


Figure 1. EAEU market capacity in 2015–2019, billion USD

The work is underway to expand the Union's single market by adding sectors that are not harmonized yet in terms of the trading rules. These markets include markets of petroleum and petroleum products, alcoholic beverages, tobacco products, motor vehicles, gas, etc. The work on harmonizing the regulation of these sectors will be completed in 2025.

In 2015, the Union focused on increasing the freedom of circulation of medicines and medical products, the single market of which has been functioning since January 1, 2016. The main task of creating such a single market is ensuring both the legal circulation of these goods within the territory of the EAEU countries – without time-consuming and expensive clinical trials – and the national registration system. The efforts resulted in the 80.3% increase of the mutual exports of these goods in 2019 as compared to 2015 and reaching the level of USD 606 million.

The EAEU's involvement in world trade is also expanding: in 2019, the EAEU's share in world trade was 2.2%, which is 0.23 percentage points higher than in 2015. This period was also marked by an increase in exports of not only mineral products but also non-commodity goods to third countries – the growth was 19%, including the agricultural group of goods and high-tech products.



EAEU's core import item is industrial equipment. Its share in 2019 was 35.6% of the total imports of industrial goods from third countries (32.3% in 2015). The Union develops its customs tariff policy taking into account the role of goods included in any of the headings of Chapters 84 and 85 in technical re-equipment of the industries. Therefore, the average customs tariff rate for such goods is only 3.7%. The main suppliers are traditionally China, the EU, and the USA; the share of imports from these countries reached 75% in 2019.

The EAEU member states' main trade partner in Asia is China, which ranks No. 1 in the foreign trade turnover of the Russian Federation (China's share is 18.1%), the Kyrgyz Republic (42.9%), the Republic of Armenia (15.8%), the Republic of Kazakhstan (19.2%) and ranks No. 2 in the foreign trade turnover of the Republic of Belarus (12.6%).

At the end of 2019, the trade between the EAEU and China increased by 5.7% and reached USD 133.4 billion (USD 126.2 billion in 2018). Both the exports from the EAEU countries to China and the imports from China are increasing gradually. In 2019, the EAEU's export growth was 5.4% (from USD 62.9 billion in 2018 to USD 66.3 billion in 2019); the imports, in turn, grew by 6.1% (from USD 63.3 billion in 2018 to USD 67.2 billion in 2019).

For many years, the European Union has been and continues to be the EAEU's main trading partner. At the same time, the imposed sanctions had an adverse effect on the relations between the two regional blocs. From 2014 to 2016, the

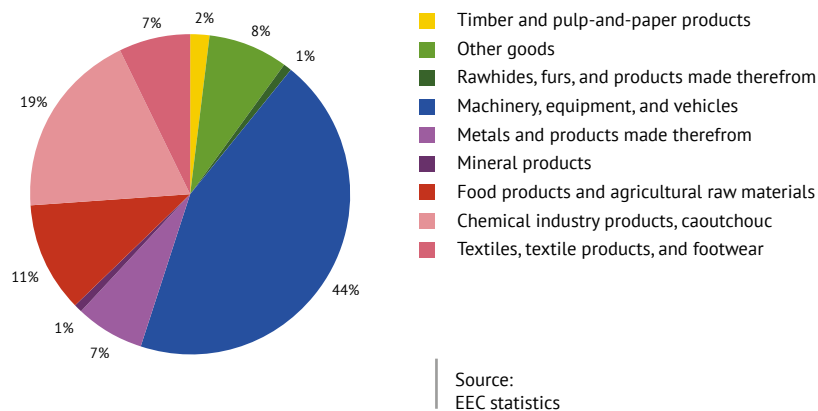


Figure 2. EAEU imports commodity composition in 2019

trade between the EAEU and the EU decreased from USD 453.3 billion to USD 237 billion. In 2017–2018, the trade recovery began, with an average growth rate of 22%, and the turnover reached USD 352.2 billion in 2018, having won back almost half of the drop. However, the trade turnover figures for 2019 were not so optimistic: as compared to 2018, the turnover fell by USD 24 billion down to USD 327.3 billion.

Today, the EU countries account for about 45% of the EAEU's trade turnover (the EAEU's share of exports to the EU reached 49%, the share of imports was 38%), whereas in 2014, this share was up to 52%. This trend is amplifying. In recent years, European goods supply tends to decrease (Figure 3).

The reorientation of trade flows towards purchasing goods from third countries is gradually reducing both the trade and the economic potential of relations between our nations. The situation is the same concerning food and industrial goods. The negative trend, surely, is reversible, but restoring lost ties would take a long time.

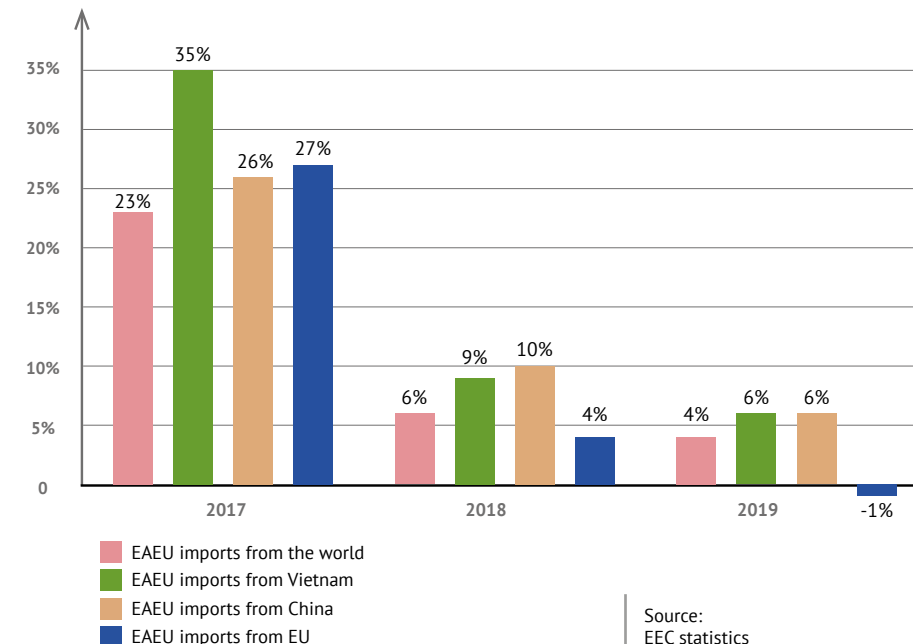


Figure 3. EAEU imports growth dynamics in 2017–2019

Since 2014, the amount of direct foreign investment from the EU countries to the economies of the EAEU member states has slumped. This is dictated, inter alia, by the deteriorating economic situation. Besides, investment flows in the opposite direction have decreased, which traditionally were directed into the energy sector.

The EU has shown the lowest import growth rates among the EAEU's key partners over the past three years.

At the same time, the current economic growth in the EU and EAEU is increasingly lagging behind that of the Asian countries, and the growing trade barriers that our products and services face in cross-border markets are a strong enough deterrent to real economic growth.

In this context, a focus is needed on practical incentives to open a real dialogue at the EU – EAEU level with an emphasis on a substantive discussion of the economic issues and synchronization of regulatory policies, so that the businesses Europe and the EAEU could operate in comfortable and fair cooperation environment.

With the stabilization of global trade, the capacity of the total EAEU market will grow, and new opportunities will arise both for foreign partners in general and for European companies in particular. For strengthening mutually beneficial ties between the largest integration blocs on the Eurasian continent, EAEU and EU businesses need to take advantage of this “window of opportunity.”



Meeting of the Eurasian Intergovernmental Council

02 The EAEU's response to the challenges of the crisis year: acceleration of trade negotiations

To minimize the impact of the current trends of the global economic crisis exacerbated by the COVID-19 pandemic, the EAEU's political elite is taking measures to stimulate trade and come up with a quick response for restoring the economy of the Union's member states at both the national and supranational levels.

As early as in April 2020, in Minsk, the Eurasian Intergovernmental Council at the level of the Prime Ministers of the Union's Member States issued a direction on urgent anti-crisis and stabilization measures aimed at ensuring economic stability against the backdrop of spreading COVID-19 pandemic (Direction No. 6 dated April 10, 2020).

The document provides for implementing several decisions aimed at ensuring the people's vital needs, supporting mutual trade within the Union, free movement of goods, and the creation of prerequisites to further economic growth.

Pursuant to the Direction, a “green corridor” was launched for the import of critical goods, uniform time restrictions were imposed on the export of critical goods to third countries (which were lifted as the situation stabilized), export credit amounts were increased, with guarantees provided for hedging thereof, measures were implemented for flexible application of the regulatory framework in the financial sector, including the reduction of administrative burdens and the introduction of more favorable business lending conditions.

At the same time, the response to the difficult global economic situation would not have been comprehensive without the confirmation of the course for intensifying the dialogue with the Union's external partners and accelerating negotiations on concluding free trade agreements (FTZ).

In 2019, the share of the Union's preferential imports amounted to approximately 7.6% of the total imports, of which: 5.5% – imports from the CIS countries and the EAEU partners in the free trade zone (FTZ); 2.1% – imports from countries-beneficiaries of the EAEU system of preferences. Following the negotiations and after the entry into force of agreements with Israel, Egypt, and India, it is expected that this indicator will increase by 2.3 percentage points up to be about 10%. The Union's mid-term goal is to continue qualitatively increasing this share, reducing expenses for business, and building up a new cooperative relationship with the FTZ partners.

In the future, the trade procedures liberalization and simplification will accompany the implementation of the Big Eurasian partnership, which, certainly, will lead to a significant increase in the effectiveness of this global project.

Trends

The globalization of economies, one of the main trends in the modern world, is an inevitability that cannot be paused, and that influences all the processes in the world. A logical addition to this process was developing a set of generally recognized standards of the multilateral trading system, and later, the WTO.

Involvement in global value chains has become a modern way for countries to participate in international trade and to enter export markets.

From the other end, regionalization is a certain superstructure for this process, the rapid growth of which occurred in the late 80s – early 90s of the 21st century.

By the mid-90s, this phenomenon has been institutionalized almost completely and brought together more than 30 regional groups of different formats (customs unions, common markets, and free trade zones) into a world trade network that has created multilateral rules for promoting trade growth and integration processes.

It is clear that regional economic ties are becoming the main factor of integration processes by involving therein not only the trade but also culture, science, education, and other fields.

According to the WTO, 306 regional trade agreements are in force worldwide as of June 1, 2020.

The EAEU in a transforming world

Amid increasing protectionist sentiments, that are inherent in the current world trade situation, the EAEU firmly adheres to and promotes on the global platforms the concept which is the basis of its internal integration: creating a space of mutual trust and stability within the region that, having combined the market potentials and resources, will create prerequisites to progressive and sustainable development excluding the risk of adopting unilaterally unfriendly measures.

The EAEU is a bridge connecting Europe and Asia and possessing unique natural, human, and industrial resources.

Nevertheless, the current situation of restrictive measures, which exists in the foreign economic relations of some Union's members with third countries, could not but affect the geographical directions of implementing the EAEU foreign trade policy. Previously, it was geographically balanced – negotiations were held both with European and Asian states, and at the current stage, the main work is carried out with the Union's eastern partners.

Thus, in 2014, due to the changes that affected the EAEU trade policy, negotiations were suspended regarding the conclusion of a free trade agreement between the countries of the Customs Union (at that time, a “triad”), and the European Free Trade Association (EFTA). At the same time, releasing additional resources allowed for closer cooperation with the key Eastern countries in their regions: China, Singapore, Vietnam, Iran, Egypt, Israel, and India. Very shortly, the Union signed several fundamentally important trade agreements.

Therefore, The EAEU has successfully started building up its own trade network while continuing to follow the global trend to stabilize the geopolitical space by creating trade alliances.

When starting negotiations, The EAEU is guided by a “global partnership” strategy, which includes the following areas:

- **Engaging the EAEU in global integration projects;**
- **Establishing the EAEU's strategic regional alliances with foreign partners.**

Procedure for entering into trade agreements

According to the EAEU Treaty, the Union can enter into international agreements, on issues related to the Union competence, with states, international organizations, and international associations – independently or jointly with the EAEU member states. Given that modern trade agreements cover a wide range of regulatory areas, the EAEU acted under the concluded trade agreements together with the Union's countries as a party to a treaty with a complex membership.

The closest interaction is ensured through the agreement on creating a free trade zone (FTZ) as the most compelling and effective contractual instrument to date.

The Agreement on International Treaties of the EAEU with Third States, International Organizations, or International Integration Associations was signed in 2018 and entered into force in 2019, which determines the procedure for the conclusion, termination, and suspension of international treaties with foreign partners.

By the beginning of 2020, the Eurasian Economic Commission had already received more than 40 proposals to conclude trade agreements with foreign countries.

The decision-making procedure for each country takes a good deal of time, as an informed decision shall be made for each area, which is preceded by a detailed study of all the specifics of the trading regime, an analysis of trade barriers, the benefits from and potential consequences of trade liberalization.

To assess possible effects and risks, getting feedback from direct users of potential treaties, the Commission is constantly arranging meetings with representatives of the business community and business associations.

At the preliminary stage, the economic effects of the possible conclusion of an agreement are assessed using econometric methods, in particular, the general equilibrium model.

When selecting a partner to conclude a trade agreement, the EAEU member states are focused on ensuring a mutually beneficial trade balance, primarily in terms of

Foreign trade in services with third countries is the prerogative of the Union's member states. On this issue, they negotiate independently at their discretion. Meanwhile, the EAEU Treaty provides for the need to ensure coordination in this area.

supplying products with high added value from the Union countries and ensuring a favorable competitive position in foreign markets (which, in turn, is an incentive to strengthen internal integration by increasing cooperation – where it allows increasing the production competitiveness).

The EAEU's trade agreements

The first trade negotiations – with the **Socialist Republic of Vietnam** – started almost immediately after creating and launching the EEC, in 2013. The free trade agreement between the EAEU and its member states, of the one part, and the Socialist Republic of Vietnam, of the other part, that was signed already in May 2015 – less than six months after establishing the EAEU – was the first one in the history of the creation and functioning of the Eurasian integration association.

FTA EAEU-Viet Nam



It served as a driver for increasing the other countries' interest in signing trade agreements with the Union and a catalyst for the development of foreign trade.

What is important, the agreement was originally concluded in the FTZ+ format, i.e., in addition to provisions on zeroing customs duties, its text comprised other issues regulating various aspects of the trade, including issues of trade in services and investment activities in relations between Russia and Vietnam. Besides, in the development of the agreement's inherent covenants regarding the possibility

Free Trade Agreement between the EAEU and Vietnam

of providing additional preferences for priority investment projects, bilateral Russian-Vietnamese and Belarusian-Vietnamese intergovernmental memoranda were signed concerning support for the production of motor vehicles in Vietnam, that established a preferential regime of implementing investment projects for industrial assembly.

During the first year of performing the agreement, there was a significant increase in both the general trade turnover and in export and import flows. The trade turnover between the EAEU and Vietnam grew by 36% up to USD 5.9 billion. Imports of goods from Vietnam increased by 35% (from USD 2.7 billion to USD 3.7 billion), exports to Vietnam increased by 40% (from USD 1.6 billion to USD 2.3 billion).

After nearly two years of the agreement with Vietnam being in effect, a significant increase in exports of wheat, corn, some types of ferrous metals, and chicken meat has been experienced.

An additional effect of creating an FTZ with Vietnam was launching exports of goods that are fundamentally new for mutual trade (such as components for the automotive industry).

It is obvious that it is the free trade regime that is the driver of such growth, which provides for gradual annual reduction and elimination of import customs duties.

During the first two years of the agreement, trade has been growing reciprocally, which indicates the mutual benefit of the arrangements. From 2016 to 2018, imports grew from USD 2.7 billion to USD 4 billion, exports – from USD 1.6 to USD 2.7 billion. Therefore, the trade turnover grew 1.6 times over this period. Because of the difficult situation in world trade, the trade turnover decreased to USD 5.5 billion at the end of 2019; the indicators of last year sustained in 2020.



Key provisions	for EAEU	for SRV
Tariff liberalization level (product coverage)	88%	87,6%
Tariff liberalization level (trade coverage)	95%	90,4%
Tariff sheltering initial level (before the Agreement)	8,2%	10,1%
Tariff sheltering final level (at the end of all transition periods)	0,9%	0,2%

Vietnam-to-EAEU and EAEU-to-Vietnam market export potential, million USD



EAEU-to-Vietnam market unrealized export potential

+2758
million USD

Vietnam-to-EAEU market unrealized export potential

+2056
million USD

Statistical information prepared using EEC and ITC data for 2019

Information on the unrealized export potential provided by the International Trade Center (ITC)

Interim Agreement on free trade between the EAEU and Iran

In May 2018, the EAEU signed the **Interim Agreement for creating a free trade zone between the EAEU and its member states, of the one part, and the Islamic Republic of Iran, of the other part.**

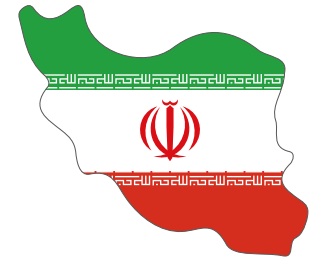
Interim Agreement EAEU-Iran



Relieving the international sanctions against Iran provided an opportunity to open new trade channels between our countries. To quickly build up a convenient legal infrastructure for business, the EAEU and Iran signed the Interim Agreement that provides for reducing or eliminating customs duties for a limited group of goods and, what is of particular importance, established a clear legal framework for trade relationship based on the rules of a multilateral trading system. The goods of the range covered by the Agreement are of high export interest for both the businesses in the EAEU member states and their Iranian partners.

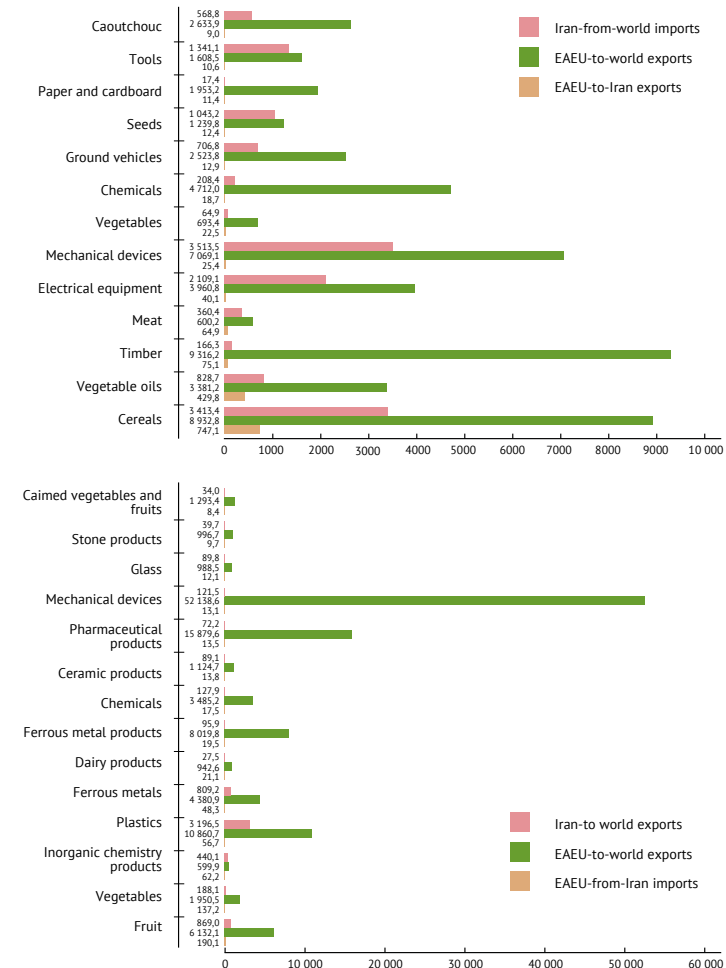


Signing the Interim Agreement with Iran



Key provisions	for EAEU	for IRI
Tariff liberalization level (product coverage)	4%	4,7%
Tariff liberalization level (trade coverage)	51,7%	39,8%
Tariff sheltering initial level (before the Agreement)	8,8%	10,1%
Tariff sheltering final level (at the end of all transition periods)	4,7%	14,3%

EAEU-to-Iran and Iran-to-EAEU market exports potential, million USD



EAEU-to-Iran market unrealized export potential

+924
million USD

Iran-to-EAEU market unrealized export potential

+472
million USD

Statistical information prepared using EEC and ITC data for 2019

Information on the unrealized export potential provided by the International Trade Center (ITC)

In 2018, by promoting the agenda of integrating the EAEU into large-scale trade alliances, the Union signed the **Agreement on trade and economic cooperation between the EAEU and its member states, of the one part, and the People's Republic of China, of the other part.**



Without establishing a free trade regime, the Agreement conceptually includes two components. The first one is the enshrinement of a wide range of legal guarantees, predictable conditions of access to the market and circulation of goods in the market by increasing the transparency of regulatory systems and simplifying trade procedures. The second component relates to the development of sectoral cooperation between the EAEU and the PRC.

As part of the sectoral component of this Agreement, the parties have undertaken to promote cooperation in such areas as agriculture, energy, transport, industry, technology, information and communication infrastructure, finance, and environmental protection.

Agreements were reached on cooperation with China to raise funds from international and national financial institutions for implementing joint projects of common interest in these areas.



Signing the Agreement with China

In general, by creating more favorable and predictable trading conditions for producers in the Union's countries, the Agreement promotes the development of mutual trade, creates a solid foundation for interaction with the PRC for the Union as an international organization, and ensures the integration of the Union and the One Belt One Road project, the complementarity of which should guarantee the complementary growth of the economies in the EAEU member states and the PRC.



Key provisions

China's positions in the EAEU foreign trade

exports: No. 1 (USD 65.6 billion)
imports: No. 1 (USD 66.9 billion)

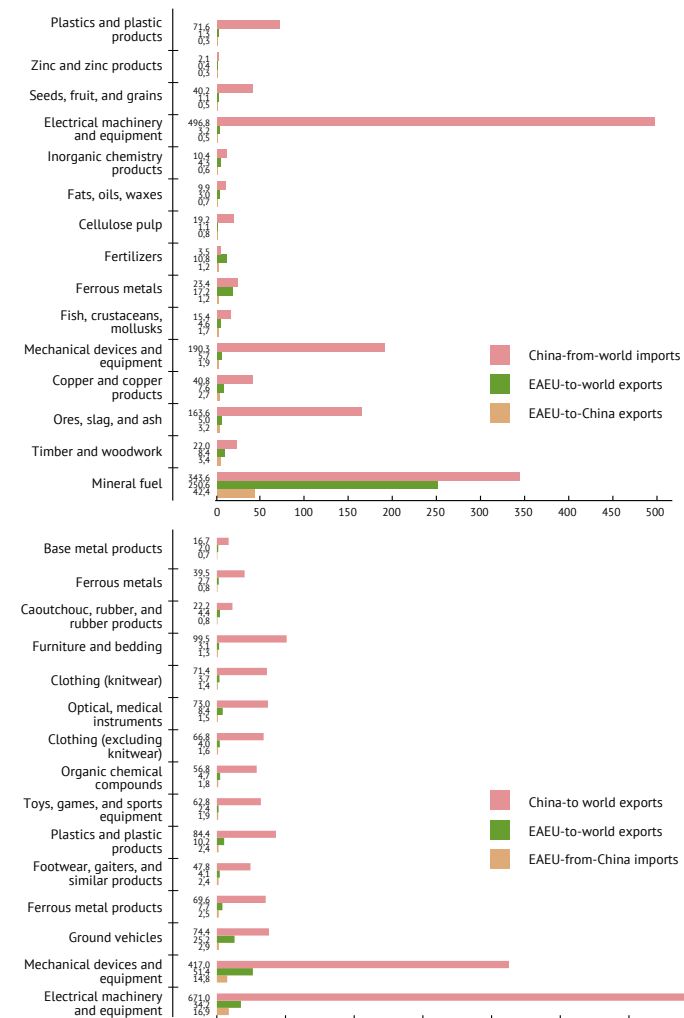
China's average tariff sheltering level

AG: 13.9%, Non-AG: 6.5%

Participation in China's preferential agreements

14 partners (Hong Kong, 2003; Macau, 2003; ASEAN, 2005; Chile, 2006; Pakistan, 2007; New Zealand, 2008; Singapore, 2009; Peru, 2010; Costa Rica, 2011; Iceland, 2014; Switzerland, 2014; Korea, 2015; Australia, 2015; Georgia, 2018)

EAEU-to-Chinese and Chinese-to-EAEU market export potential, billion USD



EAEU-to-China market unrealized export potential

+17,1 billion USD

China-to-EAEU market unrealized export potential

+42,8 billion USD

Statistical information prepared using EEC and ITC data for 2019

Information on the unrealized export potential provided by the International Trade Center (ITC)

Free Trade Agreement between the EAEU and Singapore

As part of building up trade relations with Asian states, the dialogue with **Singapore**, one of the fastest-growing economies in Asia-Pacific, has been lifted to a qualitatively new level.

In 2019, the EAEU signed the **Agreement on Free Trade in Goods as well as the Framework Agreement on Comprehensive Economic Cooperation** – forming a single “package” of agreements that includes the Agreement on Free Trade in Goods and bilateral agreements on trade in services and investment that are concluded independently by the EAEU countries and Singapore.

The Agreement on Free Trade in Goods enshrines obligations to comply with international standards for applying licensing procedures, bans, and quantitative restrictions, technical regulation, sanitary and phytosanitary measures, making transfers and payments for the supply of products, duties related to passing procedures “at the border,” taking anti-dumping, countervailing, and special protective measures.

Framework agreement on comprehensive economic cooperation EAEU-Singapore



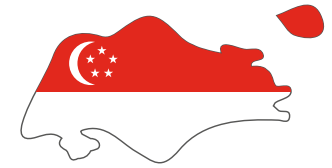
FTA EAEU-Singapore



Along with the traditional provisions on trade in goods, the Agreement also created a significant groundwork for improving the quality and developing the cooperation in electronic commerce, environment protection, combating anti-competitive practices, transparency of public procurement, and intellectual property.

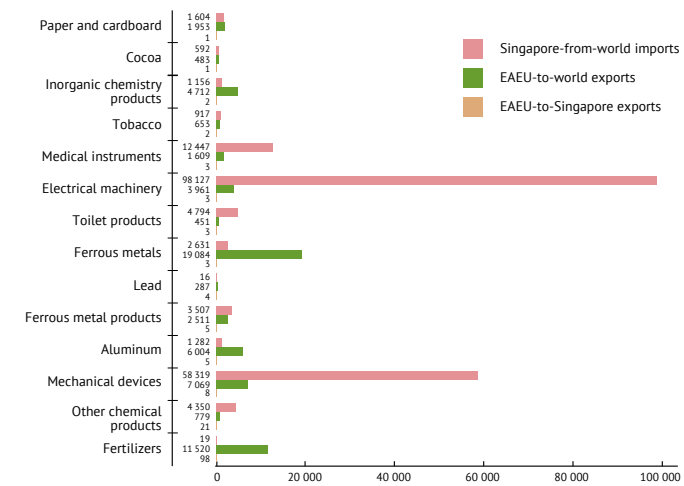


Signing the Agreement with Singapore



Key provisions	for EAEU	for Singapore
Tariff liberalization level (product coverage)	4%	4,7%
Tariff liberalization level (trade coverage)	51,7%	39,8%
Tariff sheltering initial level (before the Agreement)	8,8%	10,1%
Tariff sheltering final level (at the end of all transition periods)	4,7%	14,3%

EAEU-to-Singapore and Singapore-to-EAEU market exports potential, million USD

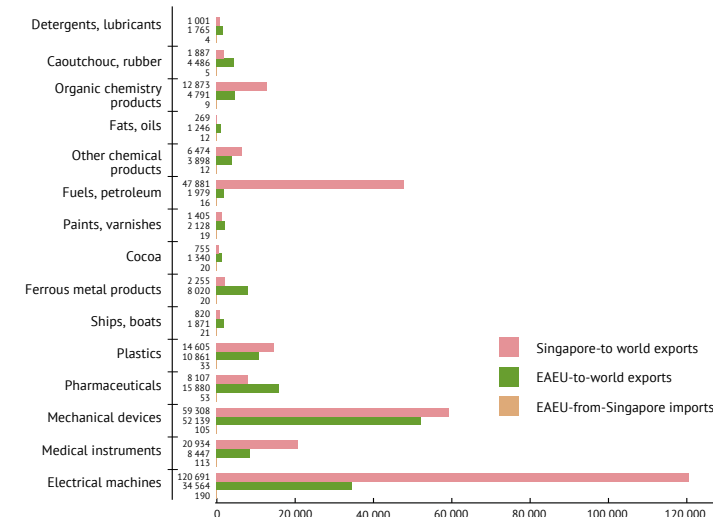


EAEU-to-Singapore market unrealized export potential

+159
million USD

Singapore-to-EAEU market unrealized export potential

+729
million USD



Statistical information prepared using EEC and ITC data for 2019

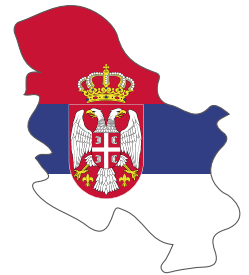
Information on the unrealized export potential provided by the International Trade Center (ITC)

Free Trade Agreement between the EAEU and Serbia

In 2019, a Free Trade Agreement was signed with the **Republic of Serbia**. Previously, a free trade regime had been established between Serbia and some countries of the Union: the Republic of Belarus, the Republic of Kazakhstan, and the Russian Federation. In turn, the new agreement, firstly, harmonized the trade regime between all Union's countries and Serbia; secondly, it updated previously reached bilateral agreements.



Signing the Agreement with Serbia



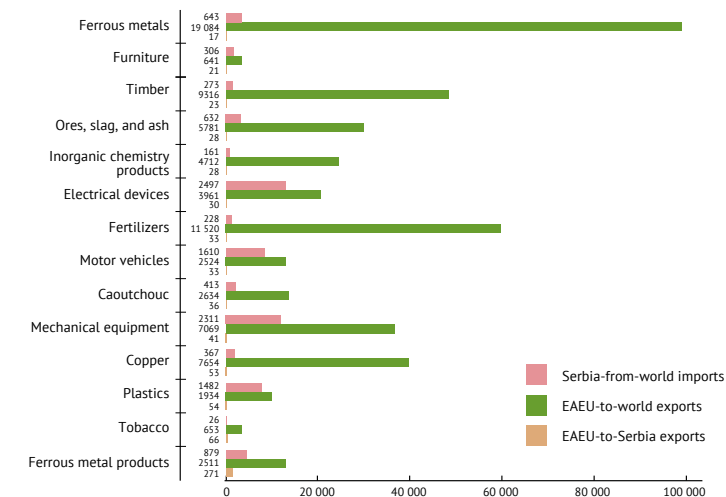
Key provisions

Serbia's positions in the EAEU foreign trade
 exports: USD 1,613 million per year in 2019
 (+46% increase against 2018)

imports: USD 1,139 million per year in 2019
 (-3.8% increase against 2018)

trade turnover: USD 2,752 million per year in 2019
 (+20.3% increase against 2018)

EAEU-to-Serbia and Serbia-to-EAEU market exports potential, million USD

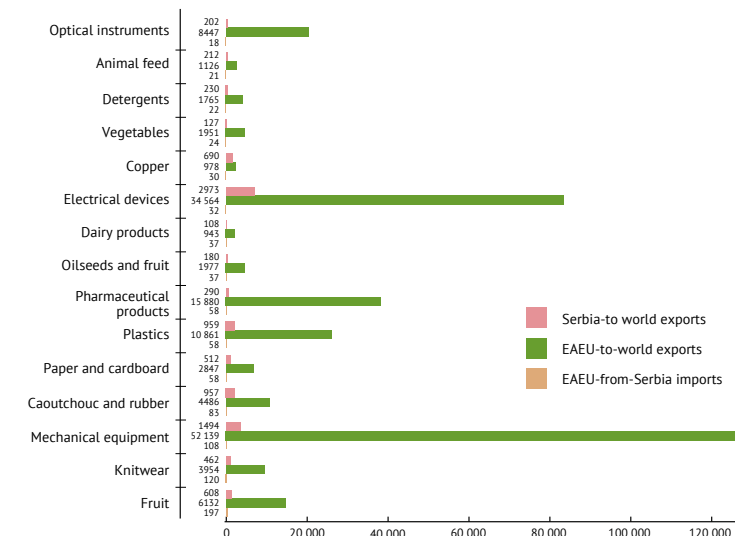


EAEU-to-Serbia market
unrealized export
potential

+378
million USD

Serbia-to-EAEU market
unrealized export
potential

+952
million USD



Statistical information
prepared using EEC and ITC
data for 2019

Information on the unrealized
export potential provided by
the International Trade Center
(ITC)

The modern format of trade agreements aims to address two of the most sensitive business issues: simplifying the trade procedures and reducing the tariff and nontariff barriers. Mechanisms for the unhindered movement of goods, which are created in this way, allow diversifying trade flows and to expand the foreign trade with partners from different regions worldwide.

Securing commitments to facilitate the mutual access to the market, which in itself is a significant step leading to a qualitatively new level of relationships, the EAEU with its partners discusses in most cases at least the following set of issues:

- Technical regulation;
- Sanitary and phytosanitary regulation;
- Protection of intellectual property rights;
- Electronic commerce;
- Simplifying customs procedures and rules for establishing the origin of goods.

Agreements can also include the issues of public procurement, uniform competition protection principles, cooperation in the field of sustainable development, etc.



International Seminar of Experts from the EAEU and ASEAN Member States

An additional instrument under the agreement, which allows investors to make strategic decisions on a predictable basis, is creating sectoral dialogues in specific sectors of the economy with the prospect of implementing joint projects, for instance, in the field of transport, energy, or agriculture.

The Union is open to new ideas and new areas of cooperation as well as innovative formats of agreements.

Thus, the Agreement with Singapore provides for technology transfer, although no sustainable international practice has yet been formed on this issue. There are a few examples of modern free trade agreements that contain a mention and even more a separate clause on technology transfer.

The rapid development of technology, increasing speed of commercial transactions, and changes in the global structure of the labor market dictate new conditions that shall be taken into account in the negotiation agenda.

Thus, the EAEU welcomes and supports the ideas enshrined in the Digital Economy Cooperation Agreement (DEPA) signed by Chile, New Zealand, and Singapore this year.

The Union offers its partners the most optimal trade agreement format that suits both parties and the text of which, primarily aims at not only developing trade as such but also strengthening investment cooperation, industrial cooperation, increasing labor productivity, active integration into production platforms and value chains as well as into international economic alliances and blocs.

New horizons

The Southeast (ASEAN), North-South (Iran, India), the Eastern Mediterranean (Egypt, Israel) are the current priority vectors of the EAEU's trade policy aimed at deepening integration relationships through trade agreements.

The Eurasian Union is a reliable partner cooperating with the world on a mutually beneficial and transparent basis with fair rules of the game.

The EAEU considers the market of the **Association of Southeast Asian Nations (ASEAN)** as one of the most promising. In 2018, the Commission and ASEAN signed

the Memorandum of Understanding in the field of economic cooperation, designed to start an inter-bloc dialogue, including in such areas as customs regulation and simplifying trade procedures, regulation of sanitary and phytosanitary measures and technical barriers to trade, electronic commerce, support for micro-, small-, and medium-sized businesses.

For ASEAN, the partnership with the EAEU offers an opportunity for deeper penetration into a region that is little known to the business in these countries today, whereas for the EAEU countries, building up a substantive dialogue with ASEAN makes it possible to overcome the limitations due to their continental location, to use alliances with companies based in the Association's countries as a platform for integration into the global economy, entering fast-growing Asian markets, and optimizing transport costs.

In the context of the North-South vector, a pilot project for the EAEU was signing the **Interim Agreement with Iran**, which is the first stage in creating a free trade zone.

In the near future, it is expected to launch negotiations on a full-format agreement on the free trade zone.

Another strategically important issue within this track will be creating transport corridors in the directions of **India, Pakistan and Iraq**, in particular, as part of the International North-South Transport Corridor (the North-South ITC).

The EAEU states have a strong potential in establishing the supply of their products to these countries; however, it is not fully used. The main reason for this is logistical difficulties.

We expect them to be overcome through the North-South ITC – a multimodal transport network that includes rail, road, and water transport from Mumbai (India), via Bandar Abbas (Iran) to Moscow (Russia).

Using the opportunities provided by the North-South ITC, the EAEU will make further steps in the field of integrating Eurasian countries with the involvement of other countries, such as Turkey and Central European states.

The geographical factor in the relationship between ASEAN and the EAEU is an argument in favor of creating a competitive transport and logistics system to mediate the trade flows between Southeast Asia and Europe.

Surely, without deepening cooperation with **India**, the potential of the North-South ITC will not be realized in full. Therefore, the EAEU is holding consultations with the Republic of India to enter into negotiations as soon as possible on concluding a preferential trade agreement with this state, especially since the decision to start such negotiations has already been made.

As for Africa and the Middle East, in the very near future, we expect the signing of agreements with the **State of Israel and the Arab Republic of Egypt**.

These agreements will allow for entering the markets of the African continent and the Middle East. The primary objectives of these agreements are developing and strengthening cooperation both at the governmental and business levels on a wide range of issues including implementation of joint investment projects, cooperation in the field of new technology, etc.



Signing the Memorandum of Understanding between the EEC and ASEAN

03 What is Eurasia? What does the EAEU offer to its partners?

The wave of perturbations that has swept through the world in the past few years – unilateral protectionist measures, sanctions, trade wars, pandemic – affected the economies of all countries.

The world has entered a period when we must oppose joint action to the unpredictability of new events. According to the EDB forecast, the consequences of the COVID-19 pandemic will lead to a decrease in global economic activity this year. Thus, we can expect a significant drop in the GDP of the Eurozone and the USA (by 5.9% and 4.6%, respectively), whereas China's economic growth will slow down to its lowest level in the last decades – 1.5%.

In the emerging global economic environment, very promising is interaction with other countries and integration associations under the conditions of an equal partnership based on mutual respect for interests and openness. It is becoming more and more obvious that economic recovery will require creating a sustainable and resilient structure for global trade.

The EAEU appears to be an effective platform for promoting integration initiatives in the Eurasian trade and economic agenda. The historical and strategic goal of the EAEU is to create a single economic space on the Eurasian continent. Being located at the crossroads of the most important trade routes and landmark commercial and economic projects, the EAEU countries are the link between the West and the East.

As an economic association, the EAEU has the necessary competence; it is deeply involved in economic ties with key potential stakeholders in the Big Eurasian partnership (China, EU, India, ASEAN, and CIS states).

Having the advantages of a politically neutral organization, the EAEU is ready to take on the role of a geopolitical balancer creating the most seamless economic

space “from Lisbon to the eastern borders of ASEAN”; and ultimately, everyone will benefit from stable and predictable interactions within this partnership.

Therefore, the EAEU's unique geographical parameters and its synergistic potential determine the ambitious objectives of the Union.

European capitals also understand the dangers of protectionism and conflicting business practices in trade policy. The natural path for Europe is strengthening connectivity on our common continent and participating in creating a space for joint development open to all. In our opinion, this idea underlies the concept of connectivity in Central Asia that was recently adopted in the European Union, the development of which has a critical impact on the formation of Eurasia as an integral ecosystem in the coming decades, that will be able to bring new stability to the global economy and to be a growth driver for large and small countries. The Chinese One Belt One Road initiative aims to the same goals. We are also talking about establishing the Big Eurasian partnership; this idea is directly outlined in the Declaration on the Further Development of Integration Processes within the Eurasian Economic Union dated December 6, 2018. The challenge now is to join our efforts.

For its part, the Union considers the implementation of its initiative – the Big Eurasian partnership – as creating a space of trust and cooperation. Given the involvement of a large number of factors in this process, the EAEU proceeds from the understanding that the Big Eurasian partnership will be established at different pace rates and in different forms.

For instance, along the EAEU – EU vector, the first step at this stage could be building up a “technical” dialogue between the two commissions. “Technical” means the dialogue focus on issues of trade regulation as close as possible to business problems.

We are expecting that, taking into account the EAEU's current or planned activities and the experience of numerous EU agreements with third countries, the range of issues discussed will be expanded, and communication will lead to addressing urgent practical problems.

Besides, a direct discussion between regulators might lead to the joint development of new elements of legal regulation, promote mutual recognition

of the mandatory requirements in force in our country and in the European Union, based on international standards, e.g., in such an important area as the circulation of medicines. This will be an additional strong incentive for mutual trade and investment.

Another interaction at a higher level is already possible with China; it is created by landmark political agreements on the Eurasian Economic Union integration and the One Belt One Road project promoted by China.

On October 25, 2019, the Agreement on Trade and Economic Cooperation between the EAEU and China entered into force, providing for systemic interaction of partners, including through regular dialogue between the authorities responsible for trade and economy, as well as an investment cooperation development mechanism. We are sure that such interaction will be useful not only for Eurasian and Chinese businesses but also for businesses in other countries, first of all, European companies that are the most widely represented in the region.

In the matter of implementing its initiatives, the EAEU confidently relies on business. It is clear that it is business – which interests are always wider than national borders – that can break the glace.

Globalization has become possible primarily due to business who sought to expand its markets, provide stable and predictable rules of the game, and to build up optimal chains of cross-border trade and cooperation.

Today, despite the sanction regime, the business communities in the EAEU and EU member states remain good and reliable partners for each other. This is facilitated by their territorial proximity, a well-established and developed transport infrastructure, a mutually understandable market in terms of demand and financial capabilities as well as the practice of common work established over the years.

The challenges of post-coronavirus recovery will also help consolidate business interests across the continent. The unprecedented scale of economic losses requires removing all restrictions to resume the economic growth, and for this purpose, we need to increase connectivity through completing the infrastructure, total digitalization, and integration of regulatory systems. This is the task of business survival in all countries, and we must solve it by our joint efforts.

Long-term interests, complementarity, and predictability are the key principles of building up trade relations, which should solve the problem of developing instruments to stabilize the world trading system. The Union countries are guided by these principles and they offer them to their trade partners.



Отпечатано в типографии / Printed in the printing house / Stampato nella tipografia

Vengraph snc di Venturi D. & C.
Via A. Zanibelli, 16 (z.i. Ortaia)
37064 POVEGLIANO VERONESE (VR)

Евразийский экономический союз на пути
к Большому Евразийскому партнерству:
выгоды для международного бизнеса

L'unione economica eurasiatica verso un
Grande partenariato Eurasiatico:
benefici per il business internazionale

Eurasian economic union on the way
toward a Big Eurasian partnership:
benefits for international business

2020